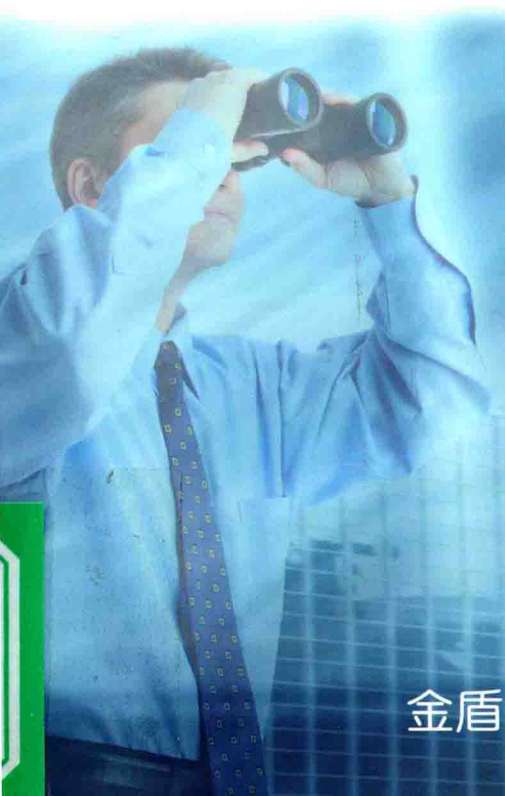


郭四海 编著

人生赢在 预见

RENSHENG YINGZAI
YUJIAN



金盾出版社

人生赢在预见

郭四海 编 著

金盾出版社

内容简介

社会生活复杂,人生赢在预见。本书内容包括七个方面,从人生发展规律的角度详细阐述了中外成功人士的成败经验教训,深入探讨了人生在预见基础、障碍、机遇、实践和执行过程中的根本问题。是广大学子和职场、商场人士预见未来的指导书籍,走向成功的得力助手。

图书在版编目(CIP)数据

人生赢在预见/郭四海编著. -- 北京:金盾出版社,2013.5
ISBN 978-7-5082-8104-9

I. ①人… II. ①郭… III. ①成功心理—通俗读物 IV. ①
B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2013)第 028000 号

金盾出版社出版、总发行

北京太平路 5 号(地铁万寿路站往南)
邮政编码:100036 电话:68214039 83219215
传真:68276683 网址:www.jdcbs.cn
封面印刷:北京精美彩色印刷有限公司
正文印刷:北京万博诚印刷有限公司
装订:北京万博诚印刷有限公司
各地新华书店经销

开本:880×1230 1/32 印张:7 字数:182 千字

2013 年 5 月第 1 版第 1 次印刷

印数:1~6 000 册 定价:16.00 元

(凡购买金盾出版社的图书,如有缺页、
倒页、脱页者,本社发行部负责调换)

前言

人是可以拥有预见能力的，但需要积极主动地培养自己的预见能力，对身边的事情做到先知先觉，而不是麻木不仁地等待着事情发生。

读高中时，八字先生给我算命，说我将来能成为艺术家。当时，我不想成为艺术家，我想当官，所以心里很不高兴，但后来事情的发展越来越朝着八字先生所说的目标靠拢。现在我阴差阳错成了一个靠文字谋生的人，已经很靠近艺术家了。

回想起来，觉得有趣，八字先生也许只是信口雌黄，但仔细想想也许是有根据的，可能是根据我的长相或那幅玩世不恭的模样，他做出了正确的预见。

且不论八字先生的所作所为是不是属于预见的范畴，但我始终相信人是有预见能力的，没有无缘无故的福，也没有无缘无故的祸，事物总是相关联的，高明的人是能够根据事件的现状，再顺着事物的发展规律，对事物的发展做出正确预见的。

为什么有人在一粒种子还未萌芽之前，就能预见到它会成长为一棵参天大树？这是对种子进行精心观察，进行比较得出的判断，这种判断也是一种预见。

为什么有些人投资能够很快赢利，或者一本万利，甚至一跃成为暴发户；为什么有些人投资要么得不偿失，要么血本无归，甚至落个妻离子散的下场。有人说这是运气的差别，为什么要靠运气呢？靠运气是表面的，靠预见是内在的。可以自己去看

察,理性地进行分析,综合各种信息,做出正确预见,进行理智的投资,“运气”自然会出现。

为什么有些孩子按照父母设计的发展路线,成为了国家栋梁,而有些孩子则在父母的安排下却无出头之日,被父母“望子成龙”的决策毁掉了美好的前程。为儿女精心策划发展道路,这其实也是需要预见的,但预见是有条件的,父母在给孩子设计发展道路时,首先要根据孩子本身的状况,比如孩子喜欢在水里游泳,你却让他在天上学飞,这样不顾客观条件的预见是很难实现的。

预见能力不是天生的,也不是特异功能,而是人在现实生活中的感知能力、总结能力、判断能力的综合体现,可以通过在生活和工作中不断地磨炼和培养,让自己拥有这种能力。多观察,多思考,多分析,养成对事物预见的习惯,久而久之,预见能力的提高也就水到渠成了。

在本书编写过程中,得到刘友明、杨小明、周小军、杨霜、陈德军、陈雄伟、饶鹤龄、陈永胜等人的大力帮助,在此谨向他们表示由衷的感谢!

由于本人水平有限,书中如有错漏之处,敬请读者提出宝贵意见,以便再版时修改完善。

编 著 者

目 录

第一章 赢在预见:没有预见就没有未来

预见并不神奇	(1)
应该培养自己的预见能力	(3)
未来属于有预见的人	(6)
预见能力是需要锤炼的	(10)
磨炼自己的先见之明	(12)
把握形势顺势而为	(16)
没有预见就是浪费人生	(18)
眼光有多远成功有多大	(21)

第二章 预见基础:信息是预见的保障

信息就是预见的本钱	(25)
留心观察生活发现有用信息	(30)
正确的预见需要冷静的心态	(33)
自信是成功预见的基础	(36)
独特的眼光能成就美好的未来	(39)
让自己的嗅觉再敏锐些	(42)
不要只看到眼前得失	(44)

面向未来舍小求大	(47)
机会需要准确的判断力	(51)
保持深思远虑的习惯	(56)
要有适度的冒险精神	(60)
预见要懂得集思广益	(65)
积极转换角度进行创新思维	(67)

第三章 预见方法:戴上望远镜看未来

要找到不同事物间的关联	(71)
顺应形势变化抓住发展机遇	(75)
被触发的灵感要好好珍惜	(78)
找到独特的角度	(82)
由表及里抓住本质	(85)
对已知信息做仔细分析	(87)
从失败的案例中吸取经验教训	(89)
观察身边的成功者和成功事例	(93)
多听听他人的意见	(96)
大胆地展开想象	(99)

第四章 预见障碍 扫除障碍

不可无视身边的小事	(103)
不敢冒险就没有成功	(107)
守旧让人失去预见的欲望	(110)
不要过于短视只看眼前利益	(112)
灵活运用经验避免照搬照抄	(116)
突破思维定势追求新的卓越	(119)

承认权威突破权威	(122)
懂得思维转弯或许成功	(124)
不要走别人走过的路	(126)

第五章 预见机遇 抓住机遇

成功者善于抓住机遇	(129)
机遇不等人稍纵即逝	(132)
抓住机遇下手要快	(135)
要想职场成功主动创造机遇	(140)
善待工作多份机遇	(143)
机遇从小事中来	(147)
冷门中藏着机遇	(150)
从失误中发现机遇	(152)
乐于助人为机会提前播种	(156)
把奇思妙想变成现实	(160)

第六章 预见实践 规划人生

人生需要策划成功需要努力	(165)
对自己性格要进行分析	(167)
认清自己发挥优势	(170)
给自己一个准确的定位	(172)
找到自己的优势	(176)
做自己感兴趣的事情	(180)
懂得作出明智的抉择	(183)
懂得调整人生目标	(187)
找到适合发展的环境	(191)

第七章 预见执行 付诸行动

只有执行的预见才有意义	(195)
不做高谈阔论者	(197)
要比别人快一点	(200)
抓住机会实现预见	(204)
培养自己的目标专注力	(207)
预见往往在偶然中实现	(212)

第一章 赢在预见： 没有预见就没有未来

预见并不神奇

预见能力一直被人蒙上了一层神秘的色彩，要么就是“神仙下凡”，要么就是“特异功能”，好像是与普通人不沾边的事情。其实普通人也是具有预见能力的，预见能力是人人具有的本领。

当人们谈到古今的预测大师时，就自然会想起姜子牙。据说姜子牙不仅智谋超人，还道术精深，能掐会算，甚至可呼风唤雨，撒豆成兵。在武王伐纣的过程中立下了大功，后被封于齐。诸葛亮当然更是一位神人，民族智慧的化身。他躬耕隆中，不辍诗书，用他的话说，就是“苟全性命于乱世，不求闻达于诸侯”，未出隆中就能预测三分天下，一出隆中便东联孙吴，北抗曹魏，火烧赤壁，再取成都，终于证实了他的三国鼎立的预言。

此类人物，在几千年的历史上是凤毛麟角，数不出几人。其预测的准确性，体现了他们的实力，但并不是源于不可知的力量。比如，姜太公清贫苦读 70 余载，其能掐会算指的是他精通天文地理，懂得用兵之道、治国之策，知道利用天时、地利、人和，还懂得窥

测人心，他的预见是建立在渊博的知识之上的。

诸葛亮，未出茅庐已知天下三分。然而，我们并不知道他为何有如此先知先觉的本领，《三国演义》里也没有明确其是凭借什么作出这一战略性预见和决策的。其实，这位“卧龙”并非高卧隆中，两耳不闻窗外事，而是“或驾小舟于江湖之上，或访友寻师于洞府之间”，四处访游，密切注意天下形势的变化。所以才能知晓诸侯纷争的强弱虚实，确定先联吴抗曹，后夺取荆州，再收巴蜀的大计。

人并非未卜先知，常人始终是人，不是天上掉下来的神仙，但人类却有这样的一种能力，即通过对以往、现时社会的发展变化规律预测出未来的发展趋势，描绘出未来实际的蓝图。人之所以具有这种能力，是因为人能对未来做出合理的预测。

为了说明预测的科学性，这里不妨引进一个概念——概率，概率指的是某事发生的可能性是多少。人们常说某人有百分之多少的把握能通过这次考试，还有人说我有百分之五十的把握赢下这场比赛，这些都是概率的实例。高明的预见者总能预测到事物的发展变化。

我们常说成功要能抓住机会，当机会真正来了，你靠什么判断是不是真正的机会呢？那就是根据各个事件发生的可能性进行综合分析预见。

伯纳德·巴鲁克是著名的美国犹太实业家、政治家和哲人，20多岁就已经成为知名的百万富翁。1916年，他被总统威尔逊任命为“国防委员会”顾问和“原材料、矿物和金属管理委员会”主席。事隔不久又被政府任命为“军火工业委员会”主席。

与其他商人一样，巴鲁克在经商伊始也历经了千辛万

苦。正是因为他拥有一双善于发现事物之间联系的眼睛，在常人看来是风马牛不相及的事情，巴鲁克却发现它们之间存在的联系，并从中算计到属于自己的生意机会。

在1899年7月初的一个星期天的深夜，不到30岁的美国著名的犹太人实业家伯纳德·巴鲁克仍然通过广播关注着美西战争的进展，这时，他忽然听到美国海军在圣地亚哥打败西班牙舰队的新闻。

“美国战争将告一段落，这时吃进股票准能发大财。”巴鲁克马上作出了这样的预见。虽然美国的证券交易所星期一不营业，但是，第二天一大早巴鲁克还是包下一辆车，以最快的速度从家里赶到自己的公司，在私人证券交易所轻轻松松地吃进了大量的股票，创造了一夜暴富的奇迹。

对那些想在商海闯荡，想创办自己企业的创业者来说，预见能力更是不能缺少的重要素质之一。世界上的任何一种潮流或者趋势，都有一定的先兆，如果我们有敏锐的市场触觉，我们就能从现在的事态发展中预测出未来的巨大商机。

预见并不是神奇的事情，只要掌握了科学规律，懂得运用手段，就可以实现正确的预见。

应该培养自己的预见能力

要想拥有成功的人生，就要策划自己的明天、预见自己的未来。

没有预见能力的人只能看到眼前的、摸着手边的东西，相反，有预见能力的人总是心中装着未来，他们看到了“山那边”的希望。

先举两个生活中的例子：如我们驾驶自己小车出去前总会预计一下道路的拥挤程度，选好路线，不要开到半途被堵在路上；在麦当劳等空位就餐，要想想下一个最先离开的人会是谁，以便找个位子坐下。这就是生活中的预测工作。

预见力，不论何时人人皆需，它绝不仅仅属于行家里手。企业经营者在制定事业计划时需要预见力，个人在安排人生道路时需要预见力，父母亲为儿女的前途制定教育方针时，也需要发挥预见力。

自古以来，用兵打仗者要具有一定的预见能力，这样才能巧妙地战胜敌人。诸葛亮赤壁大战，靠的就是对未来的准确预测。战争是如此，经商也是如此，人生更是如此。

在古代诸多成功的商业经营者中，有一位是以善于预测而闻名的的大商人，他便是孔子的得意门生“七十二圣贤”之一的子贡。子贡是孔子的弟子中最富有的一个，以善于经商、善于说辞而闻名诸侯，由于子贡善于“预测商情，待价而沽”，即对市场形势的判断相当准确，每次都赚大钱，不几年就成为家累千金的大富翁，史书上称他富比陶朱公。

后人推子贡为商业经营预测的祖师爷，其实，不止子贡善于预测，大凡成功的经营者，都善于预测。例如，秦朝将要崩溃的时候，那些有钱人都在存储金玉，以为这些东西最保险。只有宣曲一个姓任的小官吏却在悄悄储存粮食。后来刘邦和项羽在荥阳一带打起拉锯战，农民根本无法耕种，结果，粮食短缺，粮价飞涨，那些积攒了大量金银财宝的人为了活命，也只好高价买粮。这样一个机会，让任氏一举成为大富。

任氏的成功也是源于他对未来的准确预测，实际上在战争爆发

前，他就已经发财了：他已经预见到自己的利润了。战争的爆发不过是证实了他的预测，使他可以兑现自己的利润。由此可见，善于预测商机的子贡、任氏由于对形势发展的准确预见，在商业活动中才占尽了先机。

微软之所以能够取得今天的成就，最大的成功之处就是预见了个人电脑在今后的世界将会大行其道。那时候的计算机都是些笨重的“大家伙”，一般都是用于工业、军事等，而微软却在那个时候开发出了用于个人计算机（PC）的操作系统。随着 PC 技术的日益成熟和发展，微软也越来越赚钱。比尔·盖茨也成了世界首富，微软成为了世界 500 强企业。

无论做买卖，搞投资，还是办教育，比胜负，都离不开准确地预测。只有那些准确地预测未来的人，才能尝到胜利者的美酒。

成功离不开预见能力。人们常说，现在是“难以捉摸的时代”、“前程不确定的时代”。是的，这真是一个变幻莫测的时代，但在这样的一个时代，我们更要提高自己的预见能力，积极地掌控自己的人生，掌握自己的事业。

那么，怎样才能培养出自己的预测能力呢？

一是培养搜集信息的能力。要广泛地搜集信息，充分地利用信息，只有不断观察分析社会以及事物的发展趋势，才能搜集到有用信息。

二是培养研究能力。作为一个创业者或企业管理者，一定要深入研究自己将要从事的事业。研究的过程也就是学习的过程，是变“门外汉”为“门内汉”的过程。只有自己成了行家，才能准确把握自己事业的前景，从而做出科学合理的预测，并在科学预测之下决定自己的创业行为，确定自己的创业路径。

三是培养分析能力。分析能力就是去伪存真、去粗取精的能力。

有了分析能力，就可以使自己不被事物的假象所蒙蔽，就可以为正确预测提供准确可靠的保障。

四是培养调研能力。调研是获得第一手资讯的重要途径。通过调研获得的资讯最为准确，可信程度高，调研是决策判断的基础，没有调查研究一切感知都无从谈起。因此，调研能力是培养预测能力必不可少的环节。

五是培养决策判断力。决策判断力是一种高级的综合能力，它是在前几种能力的基础上形成和发展起来的。这种能力是预测的关键能力，如果不能训练培养出这种能力，那么，前边培养训练的努力都失去了意义。前面所讲的几种能力都是为决策判断力做准备的。因此，更要重视养成决策判断的能力。

预测能力并非是先天的，它是人类在实践活动中不断培养形成的，是任何人只要努力培养就能拥有的。从古代到今天，从东方到西方，不少事例证明了擅长预见是成功者必需的条件，在信息多变的今天，更是如此。

未来属于有预见的人

行动来自于理念的导向，未来有赖于眼光的指引。在风云变幻之际，只有能敏锐地透视未来，准确地预测形势发展的人，才能取得成功。

超前思维是人类特有的思维形式之一，它是人们根据客观事物的发展规律，在综合现实世界提供的多方面信息的基础上，对客观事物的发展趋势、未来图景及其实现的基本过程的预测、推断和构

想。在社会发展的众多领域中，超前思维做出了卓著的贡献。

超前思维有一个特定的发生、发展过程。超前思维的形象联想、艺术想象是创作构思中能促进艺术家、科学家开拓新领域的一个环节。一些想象和联想的形象在没有被发明或被实践证实的时候，往往会被人们认为是荒诞的幻想，但正是无数这样的幻想多年以后成为现实。如果没有人们的超前思维，世界就不可能发展到今天这个规模。

美国工业设计师贝尔·盖茨 1940 年在“建设明天的世界”博览会中，代表通用汽车公司设计了“未来世界”展台，为未来的美国设计出环绕交错、贯穿大陆的高速公路，并预言：“美国将会被高速公路所贯穿，驾驶员不用在交通信号灯前停车，而可以一鼓作气地飞速穿越这个国家。”尽管当时有许多人对此表示怀疑，甚至提出反对意见，但这一预言现在已变成现实。高速公路以其安全、快速、实用的功能和美观的造型遍布全世界，为大自然增添了一道独特的景观。

同样生活在现在，但是有的人已经在思维的模式和行动上超过了现在的年份，那么他就将取得超越其他人的巨大成就。所以，对每一个人来说，最重要的不是处身于何地，而是自己的想法在哪里，事业的方向在哪里，宏观的格局在哪里。

如果你身在当下，但是想法已经在思考未来，而你的竞争对手在思考眼前，你们之间就有了差距。这种思维上的无形差距最终将导致完全不同的现实结果。前瞻意识和思维可以使人提前把握未来，提前采取行动，成为生活中的捷足先登者，成为整个社会发展的先驱和带领者。

1945 年，“二战”结束，大量剩余物资被当作废品处理

掉，也没有人愿意问津。而郭芳枫却敏锐地意识到，战后这种状况只是暂时的。同时，新加坡是东南亚地区最重要的转口贸易港，战后恢复通航，各国轮船必经此地，一定会大量购置各种用品或进行船务维修等。经过分析判断，郭芳枫做出决策：筹集资金，大批购买被当作废品处理的物资。正如郭芳枫所料，各国航船来到新加坡后大量购买物品，再加上本地购买力的提高，因此被人们视为废品的物资就身价百倍了。几年下来，郭芳枫创办的丰隆公司就获得了巨额利润。到了1948年，丰隆公司注册为有限公司，下属六家分公司，摇身一变成了资金雄厚的商业大公司。

郭芳枫初战告捷。下一步如何行动，他又开始认真思考时代的新需要。他认真分析了当时的国际形势，认为搞房地产和建筑材料会发大财。于是他当机立断，雷厉风行地干了起来。他先迅速地把大批资金投向房地产业，接着又投资建材行业。1948年丰隆公司改组为有限公司后的第一件大事，就是挑选有发展前途的地皮廉价买进。这一招，郭芳枫又成功了。没几年，新加坡的地皮价格像肥皂泡一样膨胀起来，他廉价买进的地皮，价格打着滚儿地向上翻，而他投资的水泥厂等建材行业也大赚钱。郭芳枫的丰隆公司再次发了一笔大财。从此，丰隆公司很快成为新加坡的“超级大国”。

有时候做到与时俱进还不够，还要走在时代的前面。未来的时代需要什么，这才是问题的要害。郭芳枫之所以能够屡试不爽，关键是他见识高人一筹，对时代趋势把握得准确。郭芳枫是14岁从福