

新

家庭书架

NEW BOOKSHELF

经典新编

好习惯 善思考 励志人生 | 新家庭书架  
从销售上千万册的家庭书架中精选、修订而成的新家庭书架 NEW BOOKSHELF 经典新编

# 一生要养成的

## 60个习惯

### 习惯决定命运

习惯能成就一个人，也能毁掉一个人。习惯决定命运。本书总结了对人的一生影响最大的60个习惯，以故事的形式将这些习惯一一剖析，当你阅读本书，并培养起好习惯，改正坏习惯，相信你的人生的生一定会因此而改变。

《新家庭书架》编委会 编

北京出版集团公司  
北京出版社



# 新

家庭书架

NEW BOOKSHELF

经典新编

# 一生要养成的 60个习惯

《新家庭书架》编委会 编



北京出版集团公司  
北京出版社

一生要养成的60个习惯 / 《新家庭书架》编委会编. —  
北京: 北京出版社, 2014.1

(新家庭书架)

ISBN 978-7-200-10095-2

I. ①一… II. ①新… III. ①习惯—培养—通俗读物

IV. ①B842.6-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2013)第252981号

全案策划  唐码书业

责任编辑 倪晓辉 策划编辑 任月圆 谭小娟

装帧设计 

插图绘制 韩霜 排版制作 王江妹 徐小平

责任印制 毛宇楠

新家庭书架

# 一生要养成的 60个习惯

YISHENG YAO YANGCHENG DE  
60 GE XIGUAN

《新家庭书架》编委会 编

出版 / 北京出版集团公司

北京出版社

地址 / 北京北三环中路6号

邮编 / 100120

网址 / [www.bph.com.cn](http://www.bph.com.cn)

总发行 / 北京出版集团公司

经销 / 新华书店

印刷 / 三河市嘉科万达彩色印刷有限公司

版次 / 2014年1月第1版

2014年1月第1次印刷

开本 / 787毫米×1092毫米 1/16

印张 / 20

字数 / 348千字

书号 / ISBN 978-7-200-10095-2

定价 / 25.00元

质量监督电话 / 010-58572393

# 新

家庭书架

NEW BOOKSHELF

经典新编

# 一生要养成的 60个习惯

《新家庭书架》编委会 编



北京出版集团公司  
北京出版社

一生要养成的60个习惯 / 《新家庭书架》编委会编. —  
北京: 北京出版社, 2014.1

(新家庭书架)

ISBN 978-7-200-10095-2

I. ①一… II. ①新… III. ①习惯—培养—通俗读物  
IV. ①B842.6-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2013)第252981号

全案策划  唐码书业

责任编辑 倪晓辉 策划编辑 任月圆 谭小娟

插图绘制 韩霜 排版制作 王江妹 徐小平

装帧设计



责任印制 毛宇楠

新家庭书架

# 一生要养成的 60个习惯

YISHENG YAO YANGCHENG DE  
60 GE XIGUAN

《新家庭书架》编委会 编

出版 / 北京出版集团公司

北京出版社

地址 / 北京北三环中路6号

邮编 / 100120

网址 / www.bph.com.cn

总发行 / 北京出版集团公司

经销 / 新华书店

印刷 / 三河市嘉科万达彩色印刷有限公司

版次 / 2014年1月第1版

2014年1月第1次印刷

开本 / 787毫米×1092毫米 1/16

印张 / 20

字数 / 348千字

书号 / ISBN 978-7-200-10095-2

定价 / 25.00元

质量监督电话 / 010-58572393

## 前言

## Preface



亚历山大帝国图书馆发生火灾的时候，馆里所藏图书被焚烧殆尽，只有一本书得以幸存。有一个穷人买下了它，发现书里藏着一张薄薄的羊皮纸，上面详细记载着点铁成金石的秘密。这块石头能把任何普通的金属变成金子，但是它的外观与普通的石头几乎没有区别，唯一不同的是这块奇石摸起来是温的，而普通的石头摸起来是冰凉的。穷人狂喜，于是变卖家当，来到了奇石所在地——黑海岸边。

为了不捡到重复的石头，他每捡起一块冰凉的石头就扔向大海。就这么捡啊、扔啊，日子一天天过去了，他始终没有找到那块奇石。但是，他不气馁，继续捡石头、扔石头……没完没了。有一天早上，他捡起一块石头，一摸，是温的！但他仍然随手扔到了海里，因为他已经养成了往海里扔石头的习惯。这个扔石头的动作太具习惯性了，以至于当他梦寐以求、苦苦寻觅的奇石出现时，他仍然习惯性地把它扔到了海里。

现实中，我们苦苦追求自己的梦想，希望得到纯真的爱情、成功的事业和美满的婚姻，这些梦想都是黑海岸边那块“奇石”，但等我们历尽千辛万苦捡到它后，可能顺手一扔，就扔进了大海。因为扔石头的习惯束缚了我们的思维，左右了我们的行动。习惯虽小，却影响深远。鲁迅说：“我只是把别人喝咖啡的时间拿来写作。”实际上，正是这种微小的习惯决定了一个人的命运。人和人之间的差距，并没有想象的那么大，排除肤色、身高等因素，其实差距很小。如果人们在同样的环境下，接受同样的教育，那么后来的差距往往是由不同的习惯造成的。

孔子在《论语》中提到：“性相近，习相远也。”意思是说，人的本性是很相近的，但由于习惯不同便相去甚远。拿破仑·希尔说：“习惯能成就一个人，也能摧毁一个人。”可见，人们的行动，多半取决于习惯。一切天性和诺言，都不如习惯有力。当我们的命运面临抉择时，是习惯帮我们做出决定。所以说，习惯决定命运。

本书总结了对人的一生影响最大的60个习惯，以故事的形式将这些习惯一一剖析，阐述了它对人生积极或消极的影响。当你翻开本书，了解了这些重要的人生习惯后，再根据书中的指导，持之以恒地去培养好习惯，改正坏习惯，相信你的人生会因此而改变，并能享受到让人满足的快乐。

编者

# 目 录

## Contents



### 第1篇 让你更受大家欢迎的习惯

#### 01 守时 10

守时是一种无形的承诺，只有你把这份承诺守住了，才会让别人感到你对事情的重视，才会让别人感到你是在尊重他，才会让别人来守住他对你的承诺！

#### 02 注重仪表 15

当你穿得邋邋遢遢时，人们注意的是你的衣服；当你的穿着无懈可击时，人们注意的是你。

#### 03 多微笑 18

微笑服务应是你的第一职业表情，是你自尊和自信的表现，更是你教养和人格的提升，是你成功的第一要素，是企业发展不可或缺的一部分。

#### 04 记住别人的名字 25

记住别人的名字并运用它，并不只是国王或领导者的特权，它对我们每一个人都很重要。

#### 05 认真倾听 29

倾听是最好的礼貌，是人与人相处

的润滑剂，一个懂得倾听的人一定是受欢迎的人。

#### 06 慎言 33

良言一句三冬暖，恶语伤人六月寒；逢人只说三分话，不可全抛一片心；该说则说，不该说的千万别说。

#### 07 及时表达谢意 39

实事求是的赞美，就像一剂良药，能够愈合对方因为错误而引发的心灵创伤和悔恨，除去心头的痼疾，矫正行为中的错误，增强其改过的信心。

#### 08 学会赞美 43

一句话可以把人送进坟墓，一句话也可以使人“起死回生”。

#### 09 宽容 48

宽容拥有医治的力量。宽容不仅能医治被宽容者的缺陷，还可以挖掘出宽容者身上的伟大之处。

### 第2篇 让你成为“高效能人士”的习惯

#### 10 制定目标 54

贸易巨子J.C.宾尼说：“一个心中有目标的普通职员，会成为创造历史的人；一个心中没有目标的人，只能是个平凡的人。”

#### 11 要事第一 59

电脑巨头罗斯佩罗说：“凡是优秀的、值得称道的东西，每时每刻都处在刀刃上，要不断努力才能保持刀刃的锋利。”

# 目 录

## Contents



### 12 做事用脑，不只用手 63

美国著名行为学家皮鲁克斯在《拯救自己从思考开始》一书中写道：“依靠别人的赐予，是无济于事的；只有自己开动脑筋，才能拯救自己的行为。因为，从某种意义上说，脑力决定一个人的命运。”

### 13 不拖拉 69

莎士比亚曾说：“放弃时间的人，时间也会放弃他。”若是时间放弃了你，等待你的将是无休止的恶性循环，如果不及时醒悟，后果将不堪设想。

### 14 主动工作 74

主动工作的人善于创造机会，所以他们能成为强者，而那些弱者永远只能等待机会的来临。

### 15 以终为始 78

以终为始就是以自己追求的终点作为起点，这样做能给人以巨大的动力，推动人迈向成功。

### 16 创新 83

洛克菲勒名言：“如果你想成功，你应辟出新路，而不要沿着过去成功的老路走。即使你们把我身上的衣服剥得精光，一个子儿也不剩，然后把我扔在撒哈拉沙漠的中心地带，但只要有两个条件——给我一点时间，并且让一支商队从我身边经过，那要不了多久，我就会成为一个新的亿万富翁。”

### 17 善于利用零散时间 88

莎士比亚说：“时间会冲破青年人的华丽精致，它会把平行线刻上美人的额角；它会吃掉稀世之珍、天生丽质，什么都逃不过它横扫的镰刀。”

### 18 走路比平时快30% 93

走路比平时快30%，是一种健康向上的肢体语言和行为，它不仅对人的身体有益，而且会使人有积极的心理状态。

## 第3篇 让你提高个人影响力的习惯

### 19 诚信 98

人生路上，任何的失败都能补救，唯有失去信用的后果是你难以逆转的。

### 20 尊重别人 104

学会尊重每一个人，这是人生最重要的一堂必修课。要知道，每个人都喜欢被别人尊重。如果你想获得别人的尊重，请首先尊重别人。

### 21 换位思考 109

只要人还存有“己所不欲，勿施于人”的常人心地，就可以避免许多不该发生的事，人们所处的环境也会得到改善。

### 22 把话说到心里 114

把话说到心里是最好的打动人的方法，它像一把利剑，所向披靡。

# 目 录

## Contents



### 23 伸援助 120

帮助别人就是帮助自己!

### 24 控制情绪 124

情绪控制可以帮助很多人,也可以改变很多人。很多人情绪方面有问题,但是情绪完全可以由你自己来掌握。成功者控制自己的情绪,失败者被自己的情绪所控制。

### 25 承认错误 130

许多人在犯了错时,总会不知所

措,盘算是否应把事实隐瞒。其实,犯错也是工作经验,勇于承认,更是鞭策自己的方法之一。

### 26 对言行负责 135

对自己的言行负责,努力工作,对一个优秀的员工而言,他感受更多的是压力,而是一种快乐和幸福;对企业老板而言,这也正是可以让他真正放心的员工。

## 第4篇 让你职场一路高升的习惯

### 27 开会坐前排 142

开会的时候坐前排,不仅体现了自信,更培养了自信。把这种自信带到工作中,同样也有相当的好处,常常会收到事半功倍的效果。

### 28 工作专注 146

一名优秀员工应该热爱自己的工作,根据岗位职责做好本职工作的同时,能干一行、钻一行、专一行。

专注是一种精神,也是一种境界。“把每一件事做到最好”,“咬定青山不放松”,“不达目的不罢休”。

### 29 上班早到、下班晚走 152

上班早到、下班晚走这种基本的敬业态度,每个人都必须具备。倘若一个人没有这种敬业态度,也就不可能名列晋升名单之中。

### 30 工作有热情 156

热情是成功的秘诀。成功的人和

失败的人在技术、能力和智慧上的差别通常并不大,但是如果两个人各方面都差不多,具有热忱的人将更能得偿所愿。

### 31 工作有条理 161

没有条理、没有秩序的人,无论做哪一种事业都没有功效可言。而有条理、有秩序的人,即使才能平庸,他的事业也往往有相当的成就。

### 32 比别人多做一点 167

每个年轻人都应该尽力去做一些他职责范围以外的事,不要只做分配给自己的工作!除非你在工作中能超过一般人,否则你便不具备晋升的条件。

### 33 随时记录灵感 172

有的事情,如果坚持不懈地去做就会成功,但有的事情则不然。随时捕捉灵感,往往会得到事半功倍的效果。

# 目录

## Contents



### 34 把简单的事做好 177

世界一流企业的杰出员工的共同特点，就是能把简单的事做好，能够抓住工作中的一些细节。

### 35 与人合作 182

万事不求人，只会吞下自我封闭的苦果；团结一致，与人合作，才能走向

成功。合作就是力量，要想成功，任何人都需要他人的帮助。

### 36 不断学习 187

人如果不经常充电就会落伍，就会被淘汰。只有不断学习，才能获得充实感，才能挑战人生的新高度。

## 第5篇 让你轻松走出困境的习惯

### 37 不找借口 194

改变对借口的态度，把寻找借口的精力用于人生奋斗。

### 38 不说“不可能” 199

一个人追求的高度决定了他人生的高度，如果他为自己画定了界线，那么他将永远无法突破这个界线。

### 39 积极解决问题 204

逃避不能解决问题，只有勇敢地去面对，才能获得生机。

### 40 注重细节 209

成功只在点滴，细节成就完美。

### 41 虚心请教 215

只有谦虚的人才能看到别人的优点

并加以吸收，变成自己的东西，久而久之，弱者变强，强者更强。

### 42 马上行动 219

成功的最大敌人是凡事等明天。

### 43 不怕犯错 225

世上的事都有风险，做了可能会犯错；但如果不做，成功就永远不会到来。

### 44 勇于说“不” 230

敢于说“不”不仅是保护自己，也是尊重他人。

### 45 持之以恒 234

恒心与忍耐力是征服者的灵魂，它是人类反抗命运、个人反抗世界、灵魂反抗物质的最有力支持。

## 第6篇 让你不必为钱发愁的习惯

### 46 定期存钱 242

连小钱都攒不住的人，大钱也肯定与他无缘。

### 47 注意节俭 247

节俭不仅是财富的基石，也是许多优秀品质的根本。节俭可以提升人的品性，

# 目 录

## Contents



对人的其他能力的培养也大有裨益。

### 48 计划消费 252

有计划地消费，不仅是一种好习惯，更是一个理财的好方法。

### 49 选购保险 257

虽然保险不能阻止悲剧的发生，但

它无疑可以减轻和延缓悲剧的漫延和加剧，从而减少我们的损失，拯救我们的无助。

### 50 学习理财 261

你不理财，财不理你；你要理财，财就理你。

## 第7篇 让你天天都有好心情的习惯

### 51 自信 268

决心就是力量，信心就是成功。

### 52 乐观 274

人生就是这样，你把那个坑想象成坟墓，它就是坟墓；你把它想象成树坑，它就能绽放出绚烂的花朵。

### 53 不抱怨 279

不抱怨他人，既是一种宽容，也是一种理解，是一个人走向成熟的一道门槛。

### 54 与人为善 285

与人为善是一种征服人心的力量，是一座沟通人们心灵的桥梁，是一壶洗涤灵魂的净水。

### 55 学会谦逊 289

谦逊不仅是一种修养，也是一种美德，更是一种境界，还是你无往不胜的要诀。

### 56 学会感恩 293

不要因为冬天的寒冷而失去对春天

的希望。我们感谢上苍，是因为有了四季的轮回。拥有了一颗感恩的心，你就没有了埋怨，没有了嫉妒，没有了愤愤不平，你也就有了一颗从容淡然的心！

### 57 拿自己开玩笑 298

拿自己开开心，学会苦中作乐，学会幽默，你会发现没有过不去的坎，没有越不过的山。

### 58 不为小事抓狂 302

使人疲惫的不是远方的高山，而是鞋子里的一粒沙子。

### 59 享受孤独 308

孤独，是忧愁的伴侣，也是精神活动的密友。

### 60 学会珍惜 312

人生最大的痛苦不是“得不到”和“已失去”，而是不能体会自己身边的幸福，眼睛总是盯着别处。

第 1 篇

让你更受大家欢迎的习惯

Habits to Make  You More Popular

## 01 守时

守时是一种原则，遵循这条原则的人大多容易成功，而忽略这条原则的人大多容易失败。守不守时，绝对不是生活和工作中的小事，而是关系到与人共处中是否择善而行的准则，是关系到做人做事的原则问题。

小李和一个朋友约好第二天上午10点在广场见面。他9点50分的时候到了广场，这个朋友还没有来，他就在广场上坐了一会。可是到10点了，他四下瞧瞧，空空荡荡，不见那个朋友的踪影。小李翘首以待，左等右盼，又过去了10分钟，对方还是迟迟不来，小李因为还有很多事，只好起身上车走了。这时，他的朋友从后面气喘吁吁地赶来了，只看见远去的出租车扬起的尘土，留下一个遗憾的表情。

这个朋友很惋惜，因为他本来是想求小李办事的，这下子可得不到帮助了。

不准时赴约，让别人等，会失去很多机会。相恋的人会失去爱情，上班的人会失去工作，做生意的人会失去赚钱的机会。

不准时赴约，让别人等，这不是一个好习惯。这样做不仅无法赢得别人的尊重和肯定，还会令你与成功无缘。

### 守时：人际交往的认同书

在人际交往中，守时是双方交往时对彼此的认同，更是双方之间信誉、道义建立的基础，是一种承诺和责任，是人际交往的认同书。

### 不守时让人生厌

在我们的身边不难发现，有不按时赴约、不按时赴宴的人；也不难发现，经常有迟到、早退、不能按时完成工作任务的人。这种人往往很难获得别人的认同和好感。

有一次，阿德等人从昆明乘飞机，一位同行的女同事到了起飞时间还迟迟没有登机，



不守时，是现代人际交往中的一大公害，而可悲的是这些人至今还没有认识到它的危害。

所有人都不得等她。足足有一刻钟，她才款款现身，不慌不忙地继续保持着优雅的举止，心安理得地接受着来自众人的注目礼，没有丝毫的歉意流露。好在她确属比较养眼的美女，用她的美丽赢得了宽恕。当她在阿德身边落座时，阿德几乎不敢暴露他们是一起的，因为他实在受不了那些责备的目光。

那名女同事落座后，向阿德解释：“只要换了登机牌，就不用担心，人不到齐就飞不了的。我是在故意制造这种姗姗来迟的感觉。”听了这话，阿德当时就想翻脸，碍于公共场合才极力控制住自己。

不守时，是现代人际交往中的一大公害，而可悲的是这些人至今还没有认识到它的危害。

不守时绝对不是生活中的小事，而是关系到与人共处中是否择善而行的准则，是关系到做人的品格和修养的问题。

## 守时表示诚信

我们敬爱的周恩来总理就是一个非常守时的人。他还在黄埔军校的时候，有一次与一位前辈约好，到江苏的一个小镇见面，想请教一个一直以来困扰他的问题。这是一个非常重要的约会。周恩来曾经给前辈写信，说6月5日上午11点到他家。

周恩来6月4日晚就提前到达了南京。这位前辈平时不经常出席社交活动，为了避免一些麻烦，早已隐居山林，要见他还需要再搭乘马车到乡下去。第二天一大早，天刚蒙蒙亮，周恩来就租了一辆马车赶往前辈的住处。可是，刚刚出发，就下起了倾盆大雨。雨下得越来越大，车夫说：“先生，不能走了，雨太大了，车根本无法前进，你还是改天再去吧。”

周恩来看了看天空，雨真的没有停下来的意思，而且下得越来越肆虐。

车夫不肯往前走，马也被吓得十分惊慌，周恩来只好付了车夫一部分钱，让他先回去了。周恩来看了看表，如果加快脚步，可能会在中午之前到达。于是，他到附近的小店买了雨具，冒着大雨，艰难地向前走，几次摔倒在泥泞的道路上，弄得身上满是泥水。

当周恩来湿淋淋地出现在前辈的家门口时，前辈惊呆了，为他的这份真诚所感动，不仅解答了他的所有问题，还为他在关键的人生路口指点迷津，让他受益匪浅。

守时表示诚信。无论碰到什么困难，周恩来都不愿意失去诚信，想尽办法遵守时间。他获得了前辈的认可，也正因为这样严于律己、办事认真，后来他才会为人民的解放事业

和国家的建设事业做出不朽贡献。

在人际交往中，如果你每一次约会都能做到守时，那么，你一定是个有诚信的人，也一定是个受人欢迎的人。

## 守时获得认同

守时是做人处事、交际往来的重要课题。无论是集合、开会、约会、考试等，如果你每次都能守时，相信你一定能获得别人的认同，有一个好人缘。

“小巨人”姚明，以他的卓越成绩成为世界级的篮球明星，这与他平时刻苦训练、努力学习、认真严谨、沉着稳健是分不开的。一次，NBA的一个重要的球友会等待他的出席，可是，马上就要开始了还不见他的身影。大家焦虑万分，只有他的队友们不急，在那里安心地做着准备活动。一位负责人忍不住问他的队友们：“难道你们不急吗？缺少了他，你们根本不会打赢的。”大家笑了笑说，他不会迟到的。果然开场前15分钟的时候，姚明从远处投过来一球，篮球在所有人的眼中划过一道美丽的弧线，稳稳地落在了篮筐里。大家由衷地感叹说：“他的风格一向是守时，就像他的投篮一样丝毫不差。”

篮球天才姚明以他一向守时的风格，获得了队友的认同和信任。可见，守时是最大的礼貌。遵守时间是有助于打动别人的一个简单方法。

## 守时：成功路上的第一名片

### 守时，给客户留下好印象

劳伦斯说：成功做事的秘诀，首要一点就是要养成准时的习惯。可是有些人养成了不太守时的习惯，认为迟到点、拖延点是小事。在商务活动中，准时是商人的必要习惯。一个小小的不守时所导致的后果往往要付出很大的代价去弥补。

李总是一个在商场摸爬滚打多年的老商人，他领导的集团连创佳绩。多年的职场经验让他明白，商场上遵守时间是最重要的一个原则。这么多年，无论对待什么样的客户，他都能够做到比别人早到，给客户留下一个好印象。

李总之所以形成了这样好的习惯，是因为他就曾经吃过不守时的大亏，差一点让他失去关系他集团命脉的大客户。

事情发生在和一家日本商社就某一项目洽谈合作的时候。这个日本商社要求很苛刻，他们进行了几个回合的谈判都没有取得什么进展。董事会都提议放弃这个项目，但是李总

知道，只有谈成这个项目，才能赢得更多的项目，所以他全力以赴地准备与日本商社的合作事宜。可是，当他准备去日本的时候，办公室的人员通知他出席一个重要的董事会议，他只好抓紧时间开完这个会再出发。但是，当他开完会再赶到机场，飞机已经起飞了。当他搭乘下一班机到达日本时，日方代表早已离开了谈判席。

日方明显表达了他们的不满，使李总意识到问题的严重性。最终经过艰难谈判才挽回了这个项目，差点给公司造成巨大的损失。

事后，李总再谈起这件事时总是自责，说自己没有安排好时间，差点失去了最大的客户。李总以此为教训，把守时作为自己与客户交往的第一原则，取得了今天的成功。

由于一个小小的缺席，险些导致生意不能成交，可见守时在商务中多么重要。它体现的不只是时间的概念，更是一种信誉、一种诚意。

守时是赢得客户好印象的第一法，也是一个人最基本的素质。客户与我们合作，不仅是因为项目好，也因为合作人员是可信的。而守时是用行动来证明自己的可信度的最好方法。同时，守时也是用行动在客户面前展现自己的风格，使客户易于与我们合作，从而达到提高工作效率的目的。

## 守时，别人才会给你行方便

守时是一种无形的承诺，既是对自己为人的承诺，也是对他人尊重的承诺。只有守时，才能打动别人，别人才会在以后的交往中给你更多的方便。

惠青在一次商业社交中认识了马克。因为都喜欢打高尔夫球，所以他们相约以后打球都由马克来组织。可是每次马克准备好球具后很长时间，惠青才到或者干脆就不来了。由于场地是按时间计算的，马克不得不一个人打球。马克打电话给惠青，惠青总说自己正在见客户，或者在跟朋友谈事情。几次之后，马克就提前确定好惠青有时间才预约他，但是惠青还是很少准时到达。对此，马克很不满意，忍无可忍之下他告诉惠青以后不再约他打高尔夫球了，惠青觉得马克不通人情，但是马克告诉他：“不守时的人意味着没有信用，我无法和没有信用的人打交道。”

在西方的剧院，过了开场时间而没有到的人，除非是在中场休息的时候，否则是不被准许入场的，因为迟到的人要在场地里找座位，这样会影响别人观看演出，也会影响别人的情绪。

如果朋友约你某个时间见面，最好是提前或准时到达，这样做等于是用自己的行动告诉对方：“我很重视和你的见面。”这种非语言的行为能让对方感受到你对他的尊重，显示你对他的重视，这样，对方肯定也会以相同的态度对待你，你们的关系才可能进一步的发展。反之，如果你姗姗来迟，即使你表示歉意，对方也很难接受。因为你的行为不仅打

乱了他的计划，还使对方觉得你不尊重和重视他，所以无论你再怎么解释，也很难消除这一阴影。

如果你想得到别人的信任，就一定要准时，哪怕用一个巨大的代价成就一次的准时。这样也会给你带来更大的信任与财富，因为准时是职场的第一名片。

## 守时习惯训练法

你可以通过努力养成守时的好习惯。以下介绍几种养成守时习惯的方法：

1. 承认自己有不守时的毛病。如果你不承认，就不可能改掉。

2. 对时间敏感：

戴一块走时准确的手表。有人认为把时间调快可以帮助他们守时。实际上，如果你知道这个表不准，你只能和你的表一起不准。

在你的每一个房间里都放一个钟。没有提示的情况下很容易忘记时间。

校准你所有的钟和表。

不要太乐观。事情往往比你想象中花的时间多，预留出足够的提前量。

3. 该起床时就起床。不要使用闹钟的小睡功能，不要赖床，不要醒来第一件事就是看电视。不按时起床让一整天都笼罩在不守时的阴影中。

4. 养成任何事都提前15分钟的习惯。

5. 带本随时可以读的书。如果来早了就拿出来读读。

6. 重新检查一下你的日常活动到底要花多长时间。不要老觉得你15分钟就能洗完澡。

7. 注意一下自己最容易在什么事情上浪费时间。是上网还是看电视？

8. 记录一下在什么场合需要关注时间。比如给自己定一个早晨时间表。

9. 有条理。生活没条理最容易耽误时间。

10. 提前计划：

将重要的和不重要的事情岔开。如果4点有一个重要的会面，3点30分可以安排一个不太重要的朋友小聚，这样就不会因为一件重要的事情而耽误另一件事。

今天就准备好明天要穿的衣服。

如果要去不熟悉的地方，事先准备好地图。

11. 按时睡觉。这会让按时起床更容易。

守时是一种无形的承诺，只有你把这份承诺守住了，才会让别人感到你对事情的重