

这是一本让你找到人生最大一块跳板的书

MEET MY

FIRST GOLDEN MAGNATE

遇见我的 百万金贵人

能给你带来人生**第一桶金**的贵人，
就是你的**百万金贵人**！

搞定金贵人，就能搞定成功人生。

〔日〕琦本宝珠◎著 未予◎译



南方出版社

MEET MY
FIRST GOLDEN MAGNATE



遇见我的 百万金贵人

【日】琦本宝珠◎著 未予 ◎译

南方出版社

版权合同登记号：图字 30-2010-125

图书在版编目（CIP）数据

遇见我的百万金贵人／〔日〕崎本宝珠著；未予译．
—海口：南方出版社，2010.10
ISBN 978-7-80760-927-8

I. ①遇…II. ①崎…②未… III. ①成功心理学—
通俗读物 IV. ①B848.4

中国版本图书馆CIP数据核字（2010）第176463号

书 名：遇见我的百万金贵人
作 者：〔日〕崎本宝珠
译 者：未予

出 版 人：赵云鹤
出版发行：南方出版社
地 址：海南省海口市和平大道70号
邮 编：570208
电 话：(0898) 66160822
传 真：(0898) 66160830
经 销：新华书店
印 刷：北京佳信达欣艺术印刷有限公司
开 本：690×960 1/16
印 张：14.25
字 数：150千字
版 次：2010年11月第1版 2010年11月第1次印刷
书 号：ISBN 978-7-80760-927-8
定 价：28.00元

>>> 序言

给你带来第一桶金的贵人，才是最重要的贵人

每个人都渴望生活幸福，事业成功。要想更快、更早地达到这一目的，任何人都离不开贵人的帮助。贵人可以助你一臂之力，达到事半功倍的效果。但贵人之“贵”，不在于他有财有势，有强大的影响力，而是在于他愿意给你建议，提拔你，给你创造更好的条件，让你顺利挖到人生的第一桶金。

千万不要小视了第一桶金的重要性，它会是你成功起飞的最后一支助推剂。第一桶金即使数目有限，但它却体现了一种崭新的高度。有了“第一桶金”，我们才能站在更高的台阶上为明日的事业添砖加瓦；有了“第一桶金”，我们才有了通向阿里巴巴宝藏的“金钥匙”，才有机会去开启财富之门……

靠自己的努力，单枪匹马，想要挖掘到人生的第一桶金很难，因为创业伊始，我们还缺少很多硬件和软件——金钱，人脉，机遇……即使我们手头握有最具潜力的计划书，没有贵人相助，想要把它从纸面转变为现实，仍然是十分困难的。贵人不出手，我们就要花费更多的时间，遭遇更多的挫折，最重要的是，我们可能永远不能浮上水面。在各种琐碎的烦事中，我们的雄心壮志暗自消磨，不再有往日的意气风发，

曾经满满的自信也消失殆尽。

有了贵人，才有慧眼识珠的机遇，毛遂自荐的勇气，迎难而上的信心；有了贵人，才有了穷人的脱胎换骨，才有了百万富翁的传奇。

每个人都有遇到贵人的机会。在人生的道路上，机会转瞬即逝，抓不住得天独厚的机会，一切全是空谈。从这个角度来讲，成功的人，都是善于把握住机会的人。

想要成功，我们必须始终保持敏锐地捕捉机会的状态。只有时时刻刻寻觅机会，才不会错过贵人，才能创造崭新人生。愚者等待机会，智者善抓机会，成功者创造机会。一个积极主动、忠诚敬业、追求卓越的人，比一个消极被动、马虎轻率、拖延懈怠的人更容易抓住机会，获得贵人的青睐。生活中绝大多数人都是普通人，没有非凡的家庭背景，虽然有能力、有梦想，但要改变目前的处境，一步登天，谈何容易。这个时候就需要贵人相助了。有人说，“三十岁以前靠技能赚钱，三十岁以后靠人脉赚钱”，可见人脉对人们生活与事业的重要性。如果一个人有卓越的能力，而且还有贵人相助，那么想要不成功都难。每时每刻，你都能与自己的贵人相遇。结识贵人的几率并不受场合的限制，而是取决于个人的交往能力与沟通能力。结识贵人，打造人脉关系，总是会带来一种“马太效应”，百万金贵人会越来越多。生命中的任何成功，都是“一半靠自己，一半靠贵人”。

接近和取信贵人，并非一味地拉近乎、搞关系，而应该踏实做事，让贵人知道你的能力，信任你的为人，认可你的梦想。结识贵人的目的是，被贵人认可并重视，授权和提拔，最终直奔成功的巅峰。

找到生命中的百万金贵人，改变自己的命运，成就非凡的一生。

序言 给你带来第一桶金的贵人，才是最重要的贵人

第一章 你好，百万金贵人！

不是每个百万金贵人都金光闪闪	3
富二代也能发挥影响力	9
名人的光环也能折射	16
名门望族的势力不可小视	24
利用政府官员的便利	32
行业翘楚的推荐更有说服力	41
潜力股能带来超值回报	49

第二章 注意，百万金贵人在此出没！

敲开富豪俱乐部的大门	59
多参加一些协会	66
热心公益事业	72

头等舱里“艳遇”多	80
PARTY 里的嘉宾	86
留意身边的 CBD 区	90
自己老板经常现身的地方	95

第三章 百万金贵人，我来了！

慧眼识贵人	105
通过各种途径，了解贵人的喜好	110
让贵人的“身边人”帮你说话	115
接近贵人要有谋略	119
敢于向贵人“亮”出自己	123
给贵人最好的投名状是优秀的企划案	127
不要让贵人与你擦肩而过	131

第四章 和百万金贵人共舞！

一份可行性强的企划书必不可少	137
拿出实干精神，贵人看重工作狂	141
不轻言失败，贵人赏识坚忍者	147
忠诚和信任，贵人的用人标准	154
细节和方法，贵人的做事心得	165
做帅才，贵人更看重的是你的领导力	172
共享成功，贵人给你开启人头马	179

第五章 百万金贵人搜索引擎

慧眼识珠的职场贵人	185
出谋划策的幕后贵人	190
雪中送炭的财富贵人	194
照亮前程的权势贵人	197
塑造人格的精神贵人	200
临危施援的侠义贵人	210
不离不弃的感情贵人	214



第一章

你好，百万金贵人！

一个怀揣着梦想，在这个社会上努力拼搏却迟迟没有得到成功的人，会感慨自己的机遇不好，没有遇到能助他一臂之力，轻易就改变他命运的贵人。很多人都有这样的经历和体验：参加了工作，很努力地表现自己，却没有得到升迁的机会；自己创业，流汗流血，摸爬滚打，却总是功亏一篑；最后才明白这个道理，人还是需要贵人相助的。这个贵人，不一定是给予你金钱或物质上的帮助的人，有时一个提醒、一个教导，或是一句忠告，都可以帮得上你。贵人的人生资历和境界都高你很多，他的举手之劳，能够帮你拨云见日。人生哪能无贵人乎？



不是每个百万金贵人都金光闪闪

寻找百万金贵人的提示一：在我们的想象中，百万金贵人都是金光闪闪的，如果能够像弥勒佛那样有亲和力就更好了。按图索骥，找到的未必是真贵人，有可能是大骗子。大家一定要牢记：只有能够向你伸出援手，用实际行动给你带来帮助，给你带来第一桶金的人，才是你的百万金贵人。

描述一下百万金贵人的形象，毫无疑问，他们都会显得金光闪闪，让人羡慕。其实，这只是我们对自己成功以后的想象。我们的梦想是什么，我们成功之后会表现出什么样的状态，就会折射出相应的百万金贵人形象。好高骛远者脑中的金贵人，也会是享尽人间富贵荣华的形象。脚踏实地不求奢华者肯定会以朴实、含蓄、内敛的成功者为自己的榜样。

百万金贵人，是对你而言的一种判断，他对你的帮助具有超过百万资产的价值，因此才能成为你的百万金贵人。如果只是一个有钱的富人，跟你没有任何关系，那么即使他是世界首富，也不是你的贵人。在日本，恐怕没有一位年轻人，会认为鼎鼎大名的零售业大亨柳井正或任天堂的主席山内溥是自己的百万金贵人。上述两位超级富翁，很可能

一辈子跟我们都没有交集，更别说得到他们的口头鼓励或者提携了。

如果我们总是仰望这些高高在上的人物，被他们的形象所迷惑，就有可能忽略了我们能够在日常生活中遇到和把握住的贵人。其实，能给我们带来第一桶金的恰恰是这些人，和亿万富翁相比，他们并不起眼；但是和我们相比，他们在各个方面都远胜我们，他们的帮助，会让我们得到更大的实惠。即使柳井正有可能帮助我们，那也很有可能是拔苗助长，起到的是相反的效果。

柴田和子是日本销售女神，当初她误打误撞进入销售业，却在不经意间缔造了一个又一个销售神话。在她的访谈中，有两个人她一直念念不忘，以之为自己的职场贵人，一个是脾气暴躁而且性格古怪的上司，一个是成田百合。

放眼日本，可能再也找不出第二个像她上司这样的人。每次有职员外出回来，进入办公室，柴田和子就会听到上司在吼叫：“你这个家伙，啊，怎么能右脚先踏进办公室？”不仅是气势汹汹的责骂，上司还会要求犯错的人，退出去重新进门。有的同事曾因为好奇，问过上司：“为什么右脚就不能先进入办公室呢？”这样会让上司更加怒不可遏，认为自己的尊严受到了冒犯，以为手下人想要造反。在日本，职场也是一个等级分明的场所，碰到一个古怪的上司，大家无论受到多少委屈，都只能忍着。有时即使是因为遇到工作上的难题向他请教，也会被他修理一顿，也许，他觉得这样的蠢问题真不该问出口。

在这样的环境里，即使像柴田和子这样从小受惯委屈而自认坚强的人，也难免会掉眼泪，想辞职不干。

这位上司是巨人棒球队的忠实球迷，只要巨人队输球，他就如丧考妣，脾气特别暴躁，态度也会更加恶劣。不过，如果巨人队获胜，办公室的气氛就会缓和很多，因为赢球了，上司高兴，上司高兴了，职员们也都高兴。这位古怪的上司还曾因心情好请属下吃油沐面条或是喝咖啡。其他职员唯恐避之不及，柴田和子却坦然接受，这一点让大家都很诧异。尽管这位上司不易接近，但也不是没有软肋，他“吃软不吃硬”。柴田和子发现，如果在上司指责自己时，不管是对是错，只要自己立刻承认错误并道歉，那么不论之前他是如何暴怒，情绪也会立即缓和下来。知道了这个“秘密”，柴田和子就能够回避上司的锋芒，为自己赢得生存空间。也许早在那时，柴田和子就流露出来了善于同人打交道的特质。

整整五年就这样过去了。好多次，柴田和子都觉得很难再忍受下去了，不过，有失必有得，虽然上司的行为非常怪异，但在业务和教育职员方面却具有丰富的经验。他习惯一对一培训学员，这对柴田和子来说非常有帮助。另外，由于苛求的性格，他每分每秒都会盯着柴田和子，不许她偷懒。可以说，正是那段时间为柴田和子以后的成功打下了坚实的基础。当上司退休时，柴田和子的销售业绩已经达到了“东京第一名”。

柴田和子的成功当然不完全归功于这位怪上司，但其中关联却是显而易见的。柴田和子自己也说，她虽然不愿意重新过那段日子，但对上司还是心存感激的。她把他视为自己生命中的第一个贵人，这个贵人虽然很恐怖，性格也有让人不喜欢的地方，但是他却用他的方式磨砺了

柴田和子的意志力和业务能力，甚至在相处过程中，他也激发了柴田和子与人相处的潜能，这三点对日后柴田和子的成功是非常有帮助的。

像这样的上司，每个人在生活中都会遇到。他就像一块磨刀石那样，将你打磨得越发锋利；他也像一块试金石那样，能够分辨出你的成色。如果你通过不了他的考验，那你就可能会把他当做生命中的小人，将责任都一股脑儿往他身上推。但是在职场上，小人并不能起到多大的作用，首先是你自己过不了自己这一关，才把他人的阻力想象成无法逾越的障碍。如果你经历了一位不好相处的上司的百般折磨，那么你在提升自己的同时，也提升了对方，你把对方从一个坏人变成了贵人。由此可见，贵人不贵人，还要你说了算。

每个人都会用自己的方式与人相处，积极地看，那是在提供帮助；消极地看，那是在提供一种阻力。百万金贵人并不会踏着祥云、披金挂银地出现在你面前。他只会固执地以他的方式对待你，让你在不知不觉中进步，有时候是一小步，有时候是一大步，等到时机成熟了，这些就会使你一步登天。当然，在那个时候，会有另外的贵人适时出现，助你一臂之力。

初涉保险业的柴田和子，当时有没有想到能够获得日本第一乃至世界第一的殊荣呢？1983年，柴田和子做了首次演讲，演讲的主题是“保险人员应该树立正确的推销心态，选择正确的推销手法”。当时日本所有的业务员都需要懂得保险方面的知识，而柴田和子当时接触人寿保险不过两年时间。

当时柴田和子的身份是“注册人寿保险师”，为了保证演讲时有足够内容，她还特意找来大量资料编制了演讲大纲。然而临

开讲前，主办方突然通知她：“佐贺是一个生产海产和海苔的城镇，没有什么企业，请你为我们讲解下个人保险的事情。”但是柴田和子拟订的演讲是关于企业团体保险方面的内容。柴田和子没有办法，只好赶鸭子上架，按照主办方的意思做个人保险的演讲。

没有想到的是，这次即兴演讲居然获得了好评。这可能是因为柴田和子讲了很多实践方面的事情，事例较多，内容也很精彩，不像理论那么枯燥。演讲结束后，八户支部长成田百合走到柴田和子面前，赞赏道：“你一定能够成为日本第一！”成田百合说完这句话，就自顾自回到座位上呼呼大睡起来，连后面的名人演讲都不听了。

“日本第一”这个目标，在此之前柴田和子想都没有想过，一个踏入保险界才不到三年的无名小卒，怎么胆敢奢望成为“日本第一”。但自此之后，这个目标就一直潜伏在柴田和子内心深处，直到有一天成为现实。正是受到成田百合这一句话的激励，柴田和子在潜意识中有了“自己要成为日本第一”的念头，才在保险领域大显身手，最终达到了顶峰。

一个性格古怪的上司，在五年的时间里用常人难以忍受的高压政策，锻炼出了柴田和子超强的忍耐力和适应力。一个只说了一句话的成田百合，却将不服输、勇夺第一的信念，深深植入柴田和子的心里，她勇往直前，终于成就了销售业的一个神话。

但是这两个人，确实很平常，成田百合虽然取得过一定成就，但并不醒目，怪上司就更不用说了，能力很不错，脾气也不小，这样的人

在我们周围一抓一大把。但是为什么，他们能够在柴田和子的成名之路上留下贵人的尊称，其他很多类似的人却没有让我们成名？难道他们没有对我们很严厉，没有鼓励过我们？相信在我们的周围，对我们严厉的大有人在，谆谆教导和鼓励我们的人也不在少数，这些行为之所以没有起到效果，这些人之所以没有成为我们的贵人，问题还是出在我们自己身上。

我们总是习惯于等待贵人的出现，却没有想到我们也是制造贵人的人。我们碌碌无为，不能出人头地，其实也是抹煞了在帮助我们的人的功劳。只有我们想成功，想得很迫切，别人才能进言，或者给予具体的帮助。等到我们成功了，这些言行的效果才会被放大，被理解。这些人才能称为我们的贵人。

这些贵人不一定能让我们脱胎换骨，立马取得成功，但是正是他们的言行敲打，给了我们一个坚实的基础。在这个基础上，我们才能更进一步去开疆辟土，争取辉煌的成就。

重视这些身边人，他们对你的成才立业所起到的帮助，没有其他人可以替代。忽略了他们的教诲和帮助，你等于是架空了自己。根基不稳，盖世功业也只是泡影。

有个笑话说：有个人在饭店吃馒头，吃到第九个的时候才终于饱了。这个人就感叹道，早知道这样，直接吃第九个不就行了，还能省下前面八个馒头的钱。这是笑话，但一不小心，我们有可能笑话的就是自己。



富二代也能发挥影响力

寻找百万金贵人的提示二：变废为宝，不要忽视任何一个对你有帮助的人，尤其是那些得天独厚的公子哥儿、富二代。

我们很容易忽视富二代，虽然他们有钱、有车、有现成的事业，但给人的感觉是：这些都是属于他们那能干的父辈的，如果换了自己，肯定能比那些富二代更有出息。这真的是在做白日梦！谁都想有一个好出身，但富人毕竟是少数。你能认识富二代，就不要忽视他们的存在。富二代也是人，也有尊严，虽然这种尊严反而受损于他的多金。而且，作为他们的父辈，他们最大的愿望是希望自己的儿子能够成才。所以，瞧不起富二代，认为他们无能的人，表面上针对的是富二代，其实真正针对的是那些创业大成者。

永远不要忘记，富二代后面站着的是他们的父辈，是那些金融巨子和产业大亨。他们让自己的儿子出来做事，不是让其被人瞧不起，而是希望有朝一日，青出于蓝而胜于蓝，至少不能将一份偌大的家业很快败光吧。