



贝克·哈吉斯经典作品

如果你想变得富有，

就找一个富有的人，做成他正在做的事情。

复制猫

营销101

如何更有效地让你的财富实现倍数增长

〔美〕贝克·哈吉斯◎著 赖伟雄◎译



COPYCAT
MARKETING
101

COPYCAT
101

四川人民出版社

复制猫

营销101

如何更有效地让你的财富实现倍数增长

[美]贝克·哈吉斯◎著 赖伟雄◎译



COPYCAT
MARKETING
101

四川人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

复制猫营销 101 / (美) 哈吉斯著 ; 赖伟雄译 . —成都 :
四川人民出版社, 2014.3
ISBN 978-7-220-09116-2

I. ①复… II. ①哈… ②赖… III. ①私人投资—
通俗读物 IV. ①F830.59-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 021642 号

著作权合同登记号 图字 : 30-2012-087

Copyright©2007 by Burke Hedges
Originally published in English as Copycat Marketing 101 by INTI Publishing, Inc. USA
All rights reserved.

FUZHIMAO YINGXIAO 101

复制猫营销 101

[美] 贝克·哈吉斯 著 赖伟雄 译

| | |
|---------|--|
| 特约编辑 | 张 芹 |
| 责任编辑 | 王定宇 何佳佳 |
| 封面设计 | 朱 红 |
| 版式设计 | 北京乐阅文化有限责任公司 |
| 责任印制 | 聂 敏 |
| 出版发行 | 四川人民出版社 (成都槐树街2号) |
| 网 址 | http://www.scpph.com http://www.booksss.com.cn E-mail:sermebsf@mail.sc.cninfo.net |
| 发行部业务电话 | (028) 86259457 86259453 |
| 防盗版举报电话 | (028) 86259457 |
| 照 排 | 北京乐阅文化有限责任公司 |
| 印 刷 | 三河市中晟雅豪印务有限公司 |
| 开 本 | 152mm×215mm |
| 印 张 | 3.25 |
| 字 数 | 62 千字 |
| 版 次 | 2014 年 3 月第 1 版 |
| 印 次 | 2014 年 3 月第 1 次印刷 |
| 书 号 | ISBN 978-7-220-09116-2 |
| 定 价 | 22.00 元 |

■版权所有·侵权必究

本书若出现印装质量问题, 请与我社发行部联系调换
电话: (028) 86259453

推荐人的话

让我们生活得更好

每天，我们都在忙于处理各种事情及无数的信息，忙碌又忙碌，重复又重复。这些事情，有的是必须的，有的是主动的，有很多是被动的，还有很多是无奈的……

处理这些事的目的只有一个——生活得更好！

但大多数人在这些忙碌的事务中不断偏离自己的目标，那就是偏离了效率、从容、富有，特别是幸福和快乐！

有一个人在茫茫的人海事务中，不断地思考，并用他的图书、用他的演讲、用他成功的企业，将奋斗的真谛告诉大家，更重要的是，他用他的激情，对生活梦想成真的激情，来诠释个人奋斗的价值与喜悦，并启发更多的人去思考自己忙碌的生活。

这个人就是贝克·哈吉斯！一位系列畅销图书的作者，一位自己理想的激情实践者和成功者。通过他自己的作品，他的一系列观点给了我们终生受益的启迪，如现在摆在我们面前的这两本书：

《管道的故事》和《复制猫营销 101》。

时下很多人都在谈论“风水”，学名为环境心理科学，好风水就是希望带给我们通达的事业、殷实的财富、幸福的生活，如果说把人自己比喻成一片风水，那么阅读将使你的身体和心灵都逐步臻于一片好风水，通达、殷实且愉快！

所以，我们要感谢作者哈吉斯，也要感谢翻译者赖伟雄的努力工作。



汤小明
于北京

贝克·哈吉斯致中国读者的信

亲爱的中国企业家们：

你们好！几年前，我和我的两个儿子一起观看了在美国佛罗里达州奥兰多举行的NBA球赛。在球赛上，离我们几个座位之外的地方，坐着多特·理查森（Dot Richardson），她是一位奥运会的金牌运动员，我的儿子内森是她的大“粉丝”，所以一眼就认出她来。他非常兴奋，向多特要签名。她是这样写的：

大胆梦想，努力工作；有朝一日，你就可以活在你的梦想里。

作为一个企业家，我一下子就意识到，她的这几句话浓缩了企业家精神的精髓。能够从事一个属于自己的生意，独立自主，在一个成功的系统里工作，最终实现自己的梦想，成为一个成功的企业家，这是一个多么珍贵的权利啊。

教育是改变的第一步。无知（也就是缺乏教育）不是生活平庸的借口。你值得过上最好的生活，而不是浑浑噩噩地度过余生。

当今，是企业家各领风骚的时代。我希望你能够努力学习，去成为一个真正的企业家，实现你的梦想。



我确信这一点，也毫不怀疑你能够做到。请阅读这本书里的内容，并且开始放飞你的梦想。现在轮到你了。

我期待在不久的将来能亲自认识你们。



附：我宁愿做一些伟大的事情而失败，也不愿意什么都不去尝试而成功。

大胆行动！自由生活！

献词

本书谨献给我的父母。
他们为我树立坚强价值观
和勤劳的模范，以便我复制。

致 谢

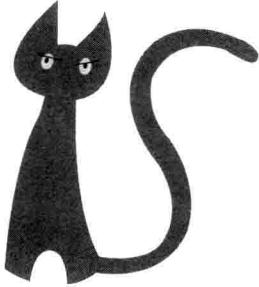
在此我谨向我们行业中
为他人的复制开辟道路、
指点迷津的先驱们致谢！
如果没有你们的远见、
勇气和不懈，我们今天会在哪里呢？

目 录

| | |
|-------------------------|----|
| 前 言 如果你不喜欢你的结果，就改变方法吧 | 1 |
| 第 1 章 我们生活在一个复制猫的世界中 | 7 |
| 第 2 章 “真正”的财富是什么 | 17 |
| 第 3 章 线性增长：用时间换美元 | 29 |
| 第 4 章 杠杆增长：更聪明而不是更努力地工作 | 39 |
| 第 5 章 倍数增长：建立财富的公式 | 49 |
| 第 6 章 增效协作：天堂的婚姻 | 59 |
| 第 7 章 网络营销：终极的复制猫系统 | 67 |
| 结 论 轮到你了 | 81 |

前 言

如果你不喜欢你的结果，
就改变方法吧



“当今社会里需要两样东西：第一，富人需要知道穷人如何生活；第二，穷人需要知道富人怎么生活。”

——约翰·福斯特（John Foster）

我最喜欢的商业故事之一是，一位中年经理常常因为忙于应付账单而焦头烂额，所以他决定向一位财务顾问请教。这位经理与一位备受尊敬的财务顾问约好要去拜访他。这位顾问的办公室坐落在公园大道的一幢豪华大楼里。经理走进了顾问精心装饰的接待室。令人惊讶的是，经理并没有见到接待小姐，而是见到两扇门。一扇上面写着“被雇用人士”，另一扇写着“自雇人士”。

他走进“被雇用人士”的门，在里面又见到两扇门，一扇上标着“赚超过 4 万美元的人”，另一扇为“赚少于 4 万美元的人”。这位经理的收入少于 4 万美元，所以他就走进了这扇门，却又见到另外两扇门。左边的一扇上写着“每年存 2 000 美元以上的人”，而右边的是“每年存 2 000 美元以下的人”。经理在银行里只存了 1 000 美元，所以他走进右边的门，却惊讶地发现他又回到了公园大道。

同样的门通向同样的结局

这是一个痛苦却显而易见的现实：故事中的经理永远都摆脱不了窘境，除非他选择打开另一扇门。故事的寓意在于，其实大



多数人都如经理那样——他们选择打开把他们带回起点的门。

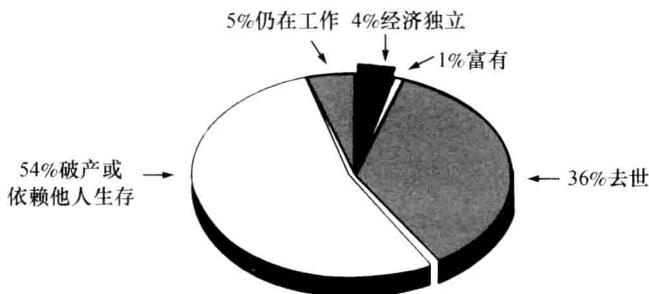
人们得到不同结果的唯一途径是选择打开不同的门，对吗？正如我的一位导师常常说的：“如果你一直在做你过去所做的，你会一直得到你过去所得到的。”

你是属于 95% 的人，还是 5% 的人呢

正如故事中的经理，大多数人都身处窘境，因为他们被困在一个经济窘迫的无穷无尽的周期中。

像故事中的经理一样，工业化国家中 95% 的工人都是被雇用的。他们每年的收入少于 4 万美元，存款不到 2 000 美元。

乍一看，这些数字令人印象深刻，尤其是对每年收入不到 4 万美元的人。但事实是，这个世界上 95% 的人并没有向前进，他们只不过是在向前混。让我们来看一下 65 岁的普通美国公民的财务状况。



你的情况如何呢？你是否在打开把你导向 95% 的门？或者你在打开通向财务自由、甚至非常富有的那 5% 的门？

我相信所有的人都想为自己赚得更多，为他们的家庭赚得更多。他们不想穷困潦倒，或者到 65 岁了还在为生计奔波。我相信如果有更多的人清楚 5% 的人所享受的利益，会有更多的人选择在生活中开启不同的门。

想象一下

想象一下，在你的生活中，时间和金钱不再是一个问题。

想象一下，每天早上可以和你的孩子一起去学校，不必因为你要工作而错过学校的演出或球赛。

想象一下，围绕着高尔夫计划你的工作，而不是围绕着工作来计划你的高尔夫。

想象一下，度假时你想回来就回来，而不是由你的老板来决定你什么时候回来。

想象一下，你的汽车贷款付清了，你的房产按揭付清了，月底时你的信用卡账单付清了。

想象一下，你属于那 5% 的财务独立、来去自由的人。

最后，想象一下，通过投资你生命中的一个小时来阅读本书，你可以发现你一直在苦苦寻找的答案——财富之门的钥匙。

本书的目的

假设你有机会成为那 5% 的人，你会抓住那个机会吗？

我诚挚地希望你对这个问题的回答是“是的”，因为这就是本



书的目的。在下面的章节里，你会明白财务自由的秘诀在于知道开启哪一扇门。

这本书会让你明白大多数人是 95%，因为他们从小受教育，复制那些开启通向固定工资、没有前途的工作和经济依赖之门的人。简而言之，大多数人复制了错误的计划。

在本书中，你会明白目前大多数人复制的系统是为创造临时收入而设计的，并不是真正的财富，因为它是基于以时间来换钱的线性增长之上的。

你会明白真正财富的关键在于杠杆，你还会明白一个被富人复制了数个世纪、充满生命力的杠杆方式——**倍数增长**。

你会明白其实每个人都已经拥有了创造财富的能力，包括你和我，因为它是以一种你我都很擅长的事情为基础的，那就是——模仿。

最好的是，你会明白一个普通人如何通过复制一个简单的财富创造系统而摆脱“时间换钱”的陷阱，一劳永逸地开启通向财务自由之门！

第1章

我们生活在一个复制猫
的世界中

