

DO YOU LIKE MAKING MONEY? LOVE DETAILS FIRST!

Money

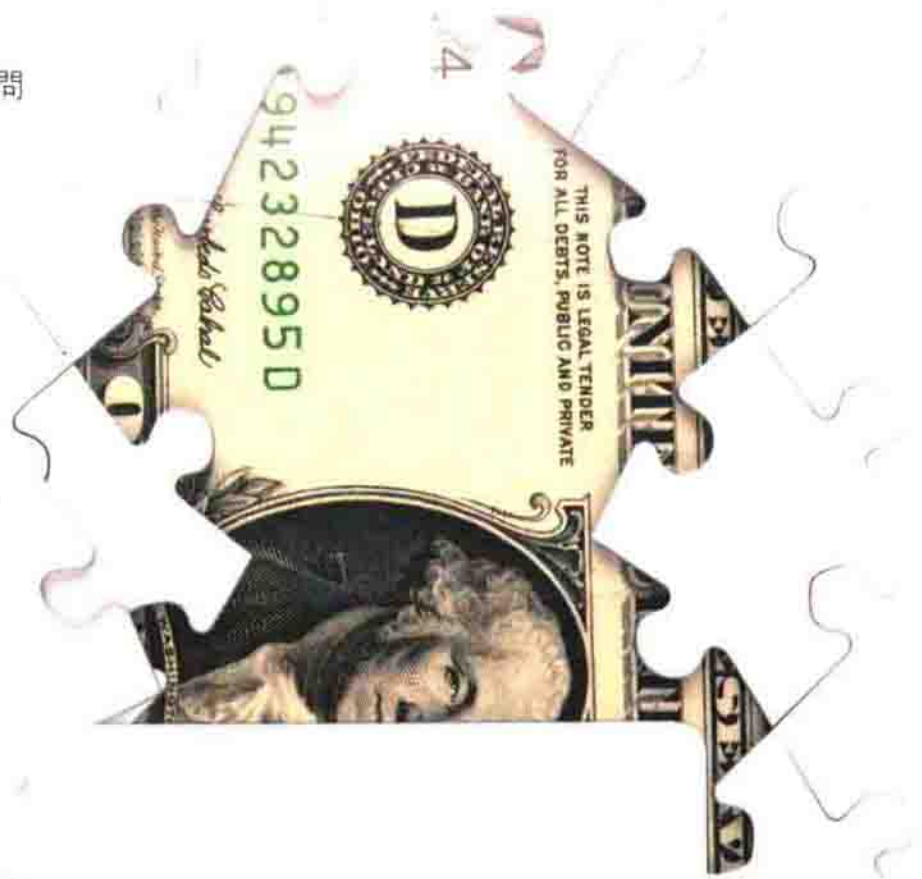
就藏在細節裡

【文庫本】

猶太裔富翁和郭台銘沒有說透的致富祕密

行銷管理專業顧問
暢銷書作家

張潛◎著



保險 | 業務 | 仲介 | 行銷 | 公關 | SOHO | 創業族
〔翻身致富〕必懂的潛規則

你是否能賺大錢，關鍵不在於別人的口袋，而在你的腦袋。同樣是細節，窮人視而不見，企業家把它當成魔鬼，猶太富翁則是把它當成印鈔機。

M型時代，要致富賺大錢，不能再靠苦幹拚命，只要懂得運用細節來架構一台印鈔機，不用靠富爸爸或樂透，人人都可以變億萬富翁。

DO YOU LIKE MAKING MONEY? LOVE DETAILS FIRST!

Money

就藏在細節裡

【文庫本】

猶太裔富翁和郭台銘沒有說透的致富祕密

行銷管理專業顧問
暢銷書作家

張潛◎著

國家圖書館出版品預行編目（CIP）資料

Money 就藏在細節裡 / 張潛作. -- 初版. -- 臺北市：智言館文化, 2012. 10 印刷

面； 公分.

文庫本

ISBN 978-986-5899-00-4（平裝）

1. 成功法 2. 財富

177.2

101018053

〔作者序〕 為什麼你拚了命，還是一窮二白三負債？ 012

郭台銘沒有說透的細節祕密

重要和無能，只差一點點 018

一字之差，足以下地獄 020

錯一個數字，半年業績獎金泡湯 024

拆解六字，罵人話可變警語 028

讓人無法下嚥的巧克力餐會 030

知名飯店乏人問津的巧克力 031

貼心重視細節，自然財源滾滾 036

白目房仲員錯失千萬業績 040

把自己拉到和客戶同樣的水平 043



琉球和那霸，是不同的旅遊景點？ 046

不同溝通方式可得三贏 048

模糊客人認知的服務人員 052

5%的細節能決定成敗 055

龜毛的老闆隨處可見 059



溫州商人為何可以成為東方猶太人？ 063

注重一個小細節，安然度過經營難關 064

偷跑日和巨蛋麵包，靠細節堆積起來 066

簡單的小事也能做大 072

細節可以殺人，也可以為你A現金 076

猶太人最懂得細節強大的威力 077

廁所乾淨，廚房就乾淨 079

不用蛋糕師傅的蛋糕店 083

人性的自私，就是猶太富翁的印鈔機

窮人是細節的奴隸，富人則是細節的主人 090

只有笨蛋，才會被同樣的細節逼著跑 093

用三年時間搞清楚關鍵細節，賺回所有成本 097

再小的市場也有人賺錢，關鍵就在掌握細節 101

猶太富翁絕不當工程師或祕書 104

無法建立系統的工作，都不能讓你致富 105

要成為富翁，就要找到最適合自己的自來水系統 108



有辦法管理風險的人，才能成為富翁 112

老闆和員工的差別，就在於風險承擔和管理能力 113
不懂控管風險的細節，注定一生是窮人 118



如何運用OPH法則來致富？ 123

透明化的制度才能贏得員工的心 125
讓員工當老闆，OPH才能變成你的生產力 128



從OPH到OPT以及OPM的致富三部曲 131

勞力密集VS.勞心密集 131

如果錢是水，你要水桶？水管？還是水庫？ 135



獲利系統是拿來賺錢，而不是拿來炫耀的 139

架構的細節愈多，風險就愈高，利潤也愈薄 140

猶太人先要裡子，心情好再來買點面子 144



猶太富翁懂得狙擊細節，窮人卻只會掃射黑影 147

你的思維模式，決定你的未來 148

成功的企業主，都是獲利系統的良醫 151



人性的自私，就是猶太富翁的印鈔機 154

猶太富翁的自私，和一般人不同 154

找到產業密碼，就能創造最大商機 158

你也可以用細節，組裝一個自動賺錢系統

其實，用錢滾錢來致富，只是一場騙局 164

有錢人用錢滾錢的戲碼，只是假象 166

用錢滾錢的定義 171

只有水管型系統，才能讓你擺脫貧窮和債務 172

你的收入是水桶型？還是水管型？ 173

不用靠富爸爸，人人都可架構水管型收入 176

從你最熟悉的細節去建立系統 179

只有你能掌控的細節，才能成為你的系統 181

富翁愛架水管，窮人執著水桶 183

你的系統是良性還是惡性的？ 187

只有水庫型收入系統，你才能成為猶太富翁 189

細節是邁向水庫型致富的階梯 193

省吃儉用或加班苦幹，不能讓你成為有錢人 195

不懂邊際效益，做到死也不會變富翁 198

精準計算邊際效益，放大規模才能致富 200

什麼是邊際效益？ 202

如果你的系統是車，那麼市場需求就是引擎 204

如何複製成功經驗和 SOP，來量產你的印鈔機？ 207

猶太富翁知道如何用細節打造需求引擎 210

後記

系統的引擎夠強，才是遠征成功的關鍵 213

當「鐵達尼成本」沉沒時，就讓它沉沒吧！ 218

設計師認賠完工，反而贏得更多客戶 222

給上班族和行銷業務人員的一封信

你是否能成為富翁，關鍵在你的腦袋，不在客戶的口袋 230

一流的百萬名車，卻只有三流的服務 231

DO YOU LIKE MAKING MONEY? LOVE DETAILS FIRST!

Money

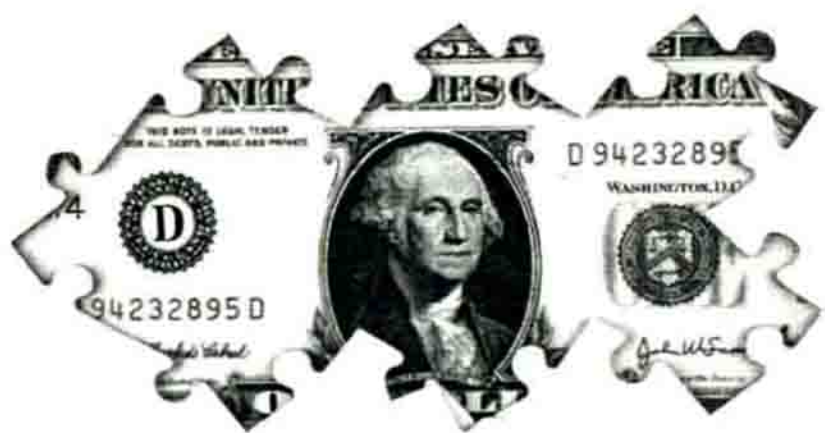
就藏在細節裡

【文庫本】

猶太裔富翁和郭台銘沒有說透的致富祕密

行銷管理專業顧問
暢銷書作家

張潛◎著



錢是人創造出來的，但是錢不會創造人。

——美國股神 Warren Buffett

〔作者序〕 為什麼你拚了命，還是一窮二白三負債？ 012

郭台銘沒有說透的細節祕密

重要和無能，只差一點點 018

一字之差，足以下地獄 020

錯一個數字，半年業績獎金泡湯 024

拆解六字，罵人話可變警語 028

讓人無法下嚥的巧克力餐會 030

知名飯店乏人問津的巧克力 031

貼心重視細節，自然財源滾滾 036

白目房仲員錯失千萬業績 040

把自己拉到和客戶同樣的水平 043



琉球和那霸，是不同的旅遊景點？ 046

不同溝通方式可得三贏 048

模糊客人認知的服務人員 052

5%的細節能決定成敗 055

龜毛的老闆隨處可見 059



溫州商人為何可以成為東方猶太人？ 063

注重一個小細節，安然度過經營難關 064

偷跑日和巨蛋麵包，靠細節堆積起來 066

簡單的小事也能做大 072

CHAPTER 2

細節可以殺人，也可以為你A現金 076

猶太人最懂得細節強大的威力 077

廁所乾淨，廚房就乾淨 079

不用蛋糕師傅的蛋糕店 083

人性的自私，就是猶太富翁的印鈔機

窮人是細節的奴隸，富人則是細節的主人 090

只有笨蛋，才會被同樣的細節逼著跑 093

用三年時間搞清楚關鍵細節，賺回所有成本 097

再小的市場也有人賺錢，關鍵就在掌握細節 101

猶太富翁絕不當工程師或祕書 104

無法建立系統的工作，都不能讓你致富 105