

金朵儿

可不可以，
你也恰好
喜欢我

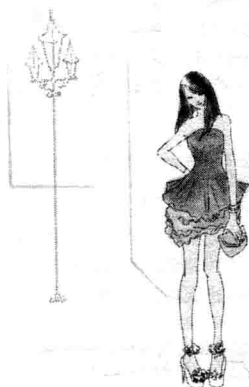
幸福，
就是在我喜欢你的时候，
你也恰好喜欢我。

爱情，
不要一个人的牵肠挂肚，
只要两个人的朝思暮想。



可不可以，
你也恰好
喜欢我

金朵儿



图书在版编目 (CIP) 数据

可不可以, 你也恰好喜欢我 / 金朵儿著. — 重庆:
重庆出版社, 2014.10
ISBN 978-7-229-08263-5

I. ①可… II. ①金… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 133349 号

可不可以, 你也恰好喜欢我
KE BU KEYI, NI YE QIAHAO XIHUAN WO
金朵儿 著

出版人: 罗小卫
责任编辑: 袁 宁
策划编辑: 高堰阳 俞凌娣
责任校对: 郑 葱
装帧设计: 忆美书装·郭 蜚



重庆出版集团 出版
重庆出版社

重庆长江二路205号 邮政编码: 400016 <http://www.cqpb.com>

北京瀚海盈创文化发展有限公司制版

北京广益印刷有限公司印刷

重庆出版集团图书发行有限公司发行

E-MAIL: fxchu@cqph.com 邮购电话: 023-68809452



重庆出版社天猫旗舰店
cqpbs.tmall.com

全国新华书店经销

开本: 880mm×1230mm 1/32 印张: 7.5 字数: 160千

2014年10月第1版 2014年10月第1版第1次印刷

ISBN 978-7-229-08263-5

定价: 26.00元

如有印装质量问题, 请向本集团图书发行有限公司调换: 023-68706683

版权所有 侵权必究

前 言

喜欢上一个人，就是喜欢上一个浪漫而温暖的梦境。梦境里，空气中到处都活跃着含笑花的淡淡清香，我们一起躺在草地上，手拉手，故意戴上耳机闭上眼睛听音乐，实际上却是在听对方心跳的声音……

爱上你，思念也就自然有了惯性。对你刻骨的思念，是那场绵绵春雨，淅淅沥沥不停息。相思有多长？已经无法丈量。如果可以，我愿和你，在纷繁嘈杂的尘世，开出一朵尘埃里最美的花。

当我喜欢你的时候，你恰好喜欢的人也是我，那一定是我前世修来的缘。

《可不可以，你也恰好喜欢我》这本书讲述了几对年轻人的情感故事，是80后、90后的情感生活缩影。读了之后，说不定能够找到不少身边朋友的影子。同时，借着这几段情感故事，笔者也想通过文字告诉你，无论怎样，爱或者不爱，我们都始终要热爱生活本身，不该对生活怨恨，更不该憎恨自己所喜欢却不喜欢自己的人。

对待生活、情感，我们需要感恩。当然，如果在我喜欢你的时候，你恰好也喜欢我，那是最好不过的事情了。

幸福是什么？在我看来，幸福，就是在我喜欢你的时候，你也恰好喜欢我。我不希望我笔下的爱情出现太多物质的东西在里面，同时，我也不喜欢在故事里出现钩心斗角的桥段。我希望用最生活化却幽默的语言告诉大家，真正美好的情感，就是发自内心的喜欢，无论有钱还是没钱，我们都可以将爱情经营得浪漫。这是一本关注身边微小幸福的情感书，希望，我的文字能够让读者朋友的心感到温暖，感受到生活的美好，纯洁情感的美好。

金朵儿

目 录

001	前 言
001	第一章 新开的影楼
007	第二章 初 见
023	第三章 魂不守舍
030	第四章 家欣的男朋友
037	第五章 相 亲
047	第六章 赔礼道歉
054	第七章 月光在心的湖面上弹奏
061	第八章 竞争者的新招
068	第九章 火 花
074	第十章 没有彩礼的提亲
084	第十一章 欢喜冤家
092	第十二章 我要来上班
097	第十三章 爱如含笑花开

- 125 | 第十四章
兄 妹
- 133 | 第十五章
爱情能培养诗人
- 141 | 第十六章
重操旧业
- 145 | 第十七章
狭路相逢
- 151 | 第十八章
快不快乐
- 156 | 第十九章
红玫瑰和蓝玫瑰
- 171 | 第二十章
你是我最美丽的遇见
- 181 | 第二十一章
白裙子和黑裤子
- 192 | 第二十二章
搬进别墅
- 196 | 第二十三章
给媳妇效劳那是我的荣幸
- 202 | 第二十四章
原来方元一直在等我
- 209 | 第二十五章
生活的味儿
- 215 | 第二十六章
真正的幸福
- 228 | 第二十七章
快乐是一锅热气腾腾的糯米粥

第一章 新开的影楼

人生就像吃鱼，稍不留神喉咙就被卡住了。

余家乐就非常不幸地被这句话戳中。

自从大学毕业做婚纱摄影生意以来，余家乐春风得意，基本没有摔过什么跤。可是，这一次，他竟然被一家刚开的影楼给整惨了。往常，一到旺季，店里就门庭若市，这盛景在几个月前对面那家该死的“美人倾城”影楼开张以后，就再也没有出现过了。余家乐的生意一天比一天冷淡，再也不是县城里最红火的影楼。

眼看七夕情人节就要到了，店里还是没有多少生意，余家乐越来越心急火燎、烦躁不安，这中国人的情人节，是新人们拍婚纱的最好时机，他得想个法子，将原本的风头抢回来。



“朱力，你打听清楚了没有？对面的婚纱影楼是谁开的？”
摄影师朱力一双擦得锃亮的皮鞋还没踏进店门，余家乐就像沙漠里久候水源的骆驼那样，充满期待地询问着。

朱力走进店里，从饮水机里装了一杯矿泉水，咕咚咕咚一下子就喝完了一杯，然后又是第二杯水下肚。

“你倒是说句话啊，赶紧的！一会儿再喝。你可急死我了。”
余家乐夺下朱力的杯子。

“家乐，你也得让我喘口气啊，这大热天的，就连趴地上的小狗也要伸出舌头喘气呢，你总不想把我渴死了吧？”朱力白了余家乐一眼。

朱力是余家乐的同学，大学学的就是摄影专业，在余家乐的盛情邀请之下，朱力陪着余家乐打拼了近四年，除了是老板与员工的关系，更多的还是同学和兄弟的关系，所以，他们说话向来直来直去。

“你知道我这事很急，先说了再喝，也渴不死你。”余家乐撂下这句话，忙从冰箱里拿了一罐可乐，递给朱力。

“饶了我吧，我最不喜欢的就是可乐了，何况还是冰可乐，我的胃一喝下这玩意儿就要吃止疼片。”朱力在沙发上坐下来。

“好吧，我替你喝，你直接将打听来的情报说给我听就可以了。”余家乐最怕人说话说半句，心急火燎地催着朱力。

“这小子讲话有逻辑没有？你喝下去的水能到我肚子里吗，你喝下去的水还不是解你自己的渴！好吧，告诉你吧，都已经打听清楚了，这次，你可算遇上强大的对手了！你知道对面那个‘美



人倾城’的老板是谁吗？”

“是谁？”看到朱力这么神秘的样子，余家乐的心悬到了半空。

“她就是传说中那个小城里最具杀伤力的女人卓思思！”朱力说完眼里露出隐约的陶醉神情。

“卓思思？不会吧？她不是几年前就离开这里了吗？怎么会回来开婚纱楼？”在旁边忙活的摄影师李可凡一听到卓思思，就走过来凑热闹了。此时的李可凡不可置信地瞪大了眼睛，好像卓思思这个大美人就活脱脱站在他的面前一样。

为什么李可凡谈到这个卓思思会这么惊讶呢？这个卓思思到底是什么来头？在这里有必要对卓思思这个人物进行一个简明扼要的介绍。

卓思思，本城房产商之女，她的美貌用古典一些的词语形容就是：手如柔荑，肤如凝脂，风情万种。用新潮点的词语形容就是：清纯中带着点妖媚的气息。

在余家乐看来，卓思思应该是一个不甘于在这个小城做这种小本生意的女人，怎么忽然间会回到这个小城里开起婚纱影楼来了呢？这让余家乐简直百思不得其解。

虽然不认识这个卓思思，但是关于她的种种，余家乐还是有所耳闻的，她是个美女这不用说，同时还是小城里最有文采和修养的女性。

“喂，你们总得为我们的店想点办法吧，总不能就这么白白将自己的店拱手相送不是？我们虽然绅士，但是，我们还是得吃



饭啊！这个店的生意怎么样可是关系到我们的温饱问题。”余家乐最怕哥们儿们那无所谓的态度，他觉得怎么着也得奋力反扑吧，“说，我们现在该怎么办？你们都出点主意撒！”

“主意嘛，我倒是有一个。”李可凡顿了顿故作神秘地说。

“什么？”

“你凭着自己的男人魅力将那个卓思思给征服了，那么，她就不会跟你作对了吗？或者，你们俩的店还可以来一个双剑合璧，如此一来，你们把本城的其他影楼都给打败绝对不在话下。”李可凡故意将声调提得老高，“她的店名是‘美人倾城’，我们的店名正好是‘情微暖’，两个店合体之后就是‘美人倾城情微暖’，光听听名字就浪漫得要死！”

“喂，你说正经点的行不行，我真是服你了。”余家乐翻了翻白眼。

“家乐，如果你这点做不到的话，那我也支不出什么招儿了。”李可凡双手一摊，做出无可奈何的表情。

“朱力，你平时出的点子向来都非常给力，今天你就说说你的意见吧！”朱力正在不紧不慢地折腾他的相机。朱力对他的相机就像对待爱人一般热切而体贴，他受不了自己的相机有半点瑕疵。

“你就别折腾你的相机了好不？你说这生意都冷成这样了，十天半个月也没几对来拍，我们再怎么折腾相机，没拍摄的对象也不管用啊！”余家乐见他不温不火的样子就气不打一处来。

“其实办法不是没有，我们可以在这段时间推出比对面那家



美人倾城影楼更加优惠的政策，特别是七夕前后，我们宁可少挣钱，也要将对方的气势压下去。”朱力见余家乐生气了，便慢吞吞地说道，“顾客们都是这样子的，都有从众心理，看到哪里人气更旺，越是往那里钻。”

“这个可以考虑。”余家乐沉思了一会儿，连忙点头，然后又补上了一句，“我们还可以请一些朋友来，不要让我们这边太冷清。”

朱力突然停住了手中的活儿，故作神秘地说道：“对，这样一来，我们人气就旺了，我了解到一个确切的消息，对面那家美人倾城影楼刚开始的时候也请了一些托儿，很多人看那里人气旺，就跟着去了。”

“你怎么知道的？”李可凡插了一句。

“这你就别问了，我打探消息自有我自己的道儿！”朱力说得眉飞色舞。

“朱力，你这托儿的内幕也太爆炸性了吧？”李可凡惊讶于朱力说的话。

“这点都不懂，那我还怎么给我们的家乐兄当军师啊？”朱力说。

“朱力说得是，我看，对面那家影楼比其他的影楼都更擅长商战。”余家乐若有所思地说。

“对，他们的是非常专业。而且，据我了解，他们确也想了非常多的优惠政策，这也是吸引顾客的原因。”

“现在，我总结一下我们这段时间该怎么做吧。首先，我们



得出台一些优惠政策，然后，请一些朋友来捧场，并且，我们可以在电视台做一下七夕情人节优惠活动的广告，也得派人到大街上去发宣传单，以此来加大宣传力度！”余家乐思索了一阵，说道。

“对。再加上一点，我觉得我们拍外景的时候不要总是局限在本城，还可以到其他的旅游地去，像丽江、乌镇、香格里拉这些地方，都是恋人们非常喜欢的地方。结婚就这么一次，大家都比较舍得花钱，我觉得我们城里的影楼很少做到了这一点的。”朱力补充道。

“行，就这么办，朱力，你真是我最给力的军师！我真是爱死你了！哈哈！”心中的结终于解开，余家乐的心情也好许多。

“服了你，我要是个女的，我可不会爱上你，一遇到事情就心急火燎，跟着你过日子非整出心脏病不可。”朱力呵呵笑着说。

“去你的。”余家乐在朱力身上给了一拳。



第二章 初 见

于是，这几天，朱力派人到对面的影楼进行了明察暗访，尽量将对方的一举一动有所了解，正所谓知己知彼百战百胜嘛，在商业上，这可是一个非常实用的兵法。同时，余家乐也在精心地为七夕情人节的优惠政策谋划着。

大伙儿都已经下班了，除了几个值班人员，基本都已经回家吃饭去了，今天的生意也比较冷淡，就下午有一对新人拍婚纱照，而且拍的还是几百元的套餐，都室内拍，不用到外面去。于是，这一天大家都觉得很悠闲。在余家乐看来，悠闲是一个最不好的征兆，这意味着银行卡的数字增长慢下来了，本来，他还想继续攒钱，争取在明年冬天买一套房给妈妈住呢，现在看来，这恐怕



要落空了。

余家乐是在 2007 年借了二十多万元买下这个门面的。自从他经营这个影楼以来，生意一直都非常好，用了两年的时间，余家乐就将所有的债务都还清了，又经过了两年，余家乐银行的存款已经是笔不小的数字了。

就在影楼生意走上坡路的时候，没想到，却遇到一个拐角，而且拐角旁边还是悬崖，假如这个时候不稳住重心，说不定就会掉到山崖然后摔个粉身碎骨。

想到这些，余家乐就觉得头疼。

余家乐打开冰箱，拿出一罐汽水，喝了一口，眼神呆滞地望着落地玻璃窗外。

正是盛夏，太阳毒辣辣地炙烤着大地，地面像个大烧饼一样在煎锅里“滋滋”地冒着热气。

一对穿着纯棉 T 恤情侣装的恋人从落地玻璃窗边缓缓而过，那个时尚的女孩脖子上戴着一串宝蓝色的水晶项链，这条水晶项链在太阳的照射下散发着晶莹剔透的光芒。今天是妹妹余家欣的生日，他答应送她一条水晶项链的，要不是看到这个女孩脖子上的项链，余家乐差点忘记了这事儿。

余家乐不明白为什么女孩子都那么喜欢水晶，余家乐的初恋女友米蓝也是，对水晶简直就是到了一种痴迷的状态。记得在他第一次送她水晶的时候，她就流下了像水晶一样透明的泪水。

忽然想起米蓝，余家乐心里就涌出一种莫名的感觉，不是痛，却是一种说不出的伤。曾经，米蓝会因为他送她几十块钱的水晶



感动，并且发誓一定要一辈子和他在一起，可是，三年后，她还是为了前途，跟着一个高鼻子蓝眼睛的男人出国了。

现在的米蓝应该顺利地拿到了她的绿卡，在地球的另一端过得潇潇洒洒、风生水起了吧。

米蓝离开那天晚上，余家乐喝了很多酒，还朝着那个可能已经换掉了的米蓝的号码发了不止两百条信息，不过，余家乐现在已经记不得那时候都说了什么了。曾经鲜活的记忆也在岁月长河中褪了色。

但是，不得不承认，他偶尔还是会思念远方的米蓝。

“算了，不想那么多了，还是给家欣买水晶项链去吧。”余家乐自言自语道。

余家乐放下手中的活儿，将电脑关掉，就朝商业街走去。商业街离这里不远，走路也用不了多少分钟，所以，余家乐没有骑摩托车。

太阳实在是太毒辣了，一到室外，余家乐就感觉仿佛置身于热气腾腾的大蒸笼里，没一会儿工夫，他的额头就汗如雨下。

忽然，一辆红色敞篷车从余家乐身边呼啸而过，这让余家乐眼前一亮，除了车的款式非常酷以外，车上三位美女也青春逼人。

特别是开车的那个长发美女，她身着一件淡绿色连衣裙，在风力的作用下，那美女的头发随风飞舞，就像一只美丽的蝴蝶。

红色敞篷车忽然在前面不远处停下了，美女们嘻嘻哈哈地从车上走了下来，进了那间余家乐正要去“玉缘”水晶店。

余家乐紧跟在她们身后，走进了店里。



三个美女的到来，让这个原本看起来很普通的水晶店瞬间光芒四射。看到这三位美女没几分钟就买了几条店里最贵的项链和其他几样昂贵的工艺品，店里的顾客们也开始蠢蠢欲动。

“七夕快要到了，本店除了进了很多款式特别的新货以外，还特地进行了一次优惠大酬宾活动，希望新老顾客抓住这个时机，能优惠的我们尽量优惠，我们一定会给您和您的爱人一个惊喜。”店老板热情地说。

店老板是一个刚刚三十出头而且非常有气质的女人，她说这话的时候，刚刚那个绿衣女孩忽然问：“请问，这款玉手镯多少钱？”

这个水晶店除了卖水晶之外，还卖各种各样的玉饰。

“这位美女，您真是好眼光，这是我们店里最贵的玉镯子，老坑翡翠，缅甸货，看这翠的色泽，还有这水头，平常在我们店里买的话，这个镯子要三万，不过，现在，我们搞活动，这玉只要两万五就可以。”店老板说。

“哇！一下子就少了五千？”另一个短发女孩子瞪大了眼睛。

“是的，我们店是明码标价，要是放在平时，我们一般都一分不少的，”店老板解释，“像其他的工艺品也是，你们看，我这棵水晶树，要是在平时需要两千，但是现在只要一千五就可以买到。”

“帮我把这玉手镯包起来吧。”绿衣女孩开始将卡拿出来，然后刷卡。

“那，我也给我弟弟买一棵水晶树，他的新房子刚好在装修，

