

你为什么攀登珠峰？
因为山就在那儿。

99%的时间里挣扎痛苦，就为了1%的巨大幸福。

罗启义 著

逐梦
中环到珠峰

山
就
在
那
儿



山就在那儿

逐梦
中环到
珠峰

罗启义 著

中国人民大学出版社

·北京·

图书在版编目(CIP)数据

山就在那儿: 逐梦中环到珠峰/罗启义著. ——北京:中国人民大学出版社, 2014.5

ISBN 978-7-300-19047-1

I. ①山… II. ①罗… III. ①纪实文学—中国—当代 IV. ①I25

中国版本图书馆CIP数据核字(2014)第044165号



天窗文化
ENRICH CULTURE

山就在那儿: 逐梦中环到珠峰

罗启义 著

Shan Jiuzai Naer

出版发行	中国人民大学出版社	
社 址	北京中关村大街31号	邮政编码 100080
电 话	010-62511242 (总编室)	010-62511398 (质管部)
	010-82501766 (邮购部)	010-62514148 (门市部)
	010-62515195 (发行公司)	010-62515275 (盗版举报)
网 址	http://www.crup.com.cn	
	http://www.ttrnet.com (人大教研网)	
经 销	新华书店	
印 刷	北京瑞禾彩色印刷有限责任公司	
规 格	170mm × 210mm 16开本	版 次 2014年5月第1版
印 张	12	印 次 2014年5月第1次印刷
字 数	145 000	定 价 42.00元

版权所有

侵权必究

印装差错

负责调换

推荐序一

这是一本半自传，作者在金融圈打滚，却一早已顿悟到金融以外的世界可以更广、更阔。

攀上四千多米的高山（如马来西亚近沙巴的“神山”或青海高原）已非平常人会经常做的事；要攀登上八千多米的珠穆朗玛峰，要全心全意去把它“成事”的人更少，除了时间与金钱，下一个问题可能是：What for？

踏入到人生下半场，作者罗启义先生对物质的追求已觉得没有什么“大不了”，但从他多年登山经历，透过文字与图片，绝对能够触动心灵。看完《山就在那儿：逐梦中环到珠峰》一书，读者群可能未必有像罗先生般的“雄心壮志”，完全抽身去做一些“激”的活动，但从他的文字，你或许会了解到，人生道路，本是漫长，从他的登山经历，会帮助大家面对人生！无论你是否真的对登山有兴趣，你会看到登山的过程，已改变了罗先生的生命，我所指的，是以迎难而上的态度去面对每件事情！

钱志健

资深对冲基金经理

《信报》“金融圈内”专栏作家

推荐序二

能够不断攀登人生高峰，这是所有人的目标；能够登上世界之巅——珠穆朗玛峰，也是很多人毕生的梦想。

能够同时达成以上目标及实现以上梦想的人，可谓凤毛麟角。《山就在那儿：逐梦中环到珠峰》的作者——罗启义先生就是其中一人。

罗启义先生于2011年5月20日，成功登上海拔8 844米的世界之巅——珠穆朗玛峰，不但实现了个人的梦想，同时也成为香港这颗东方之珠的骄傲。罗启义先生如何挑战意志与耐力的极限，成功完成年轻时的梦想，我相信这是很多人想知道和学习的。现在，罗先生将这段艰苦的奋斗历程，通过这本书向读者剖白。

作者本身是一位专业的金融才俊，同时也受到了太太的熏陶，与佛结缘，成为一位虔诚的佛教徒。作为佛教徒，作者曾说出学习佛法的感受：“从前自己的待人接物态度比较古板，透过学习佛法知道生命有所谓境界、十界互具，看待他人的角度宽阔了，心境也慢慢打开了。”

作者还提及国际创价学会池田大作会长的一节语录：“认真决胜负的人，都经常研究，开动脑筋。怠惰不会成功。以为有信仰，自己的田地就自然而然的丰收，那可大错特错了。佛法是最高道理。所以，信仰强盛，应表现为加倍地研究、琢磨、努力。”

我相信读者通过本书，除了可了解到作者的奋斗历程外，同时也进一步理解佛法的哲学观如何激励起他的奋斗心。

我谨向读者诚意推荐本书，它将带给你分享一个成功故事的喜悦。

吴楚煜

香港国际创价学会理事长

推荐序三

参与野外挑战运动，使人学会去征服、奋斗，以及锻炼强健的体魄，而竞争的对手不是别人，而是“自己”。参与者必须拿出信心和勇气，去克服大自然里的各种环境。参与的过程中，让我们学习如何去欣赏，包括自然界壮观的景色，以及自己所付出的毅力、斗志和实现自我的勇气！

我欣赏航海家麦哲伦先生（Ferdinand Magellan），他的毅力和勇气替人类解开了地圆之谜。这种冒险的精神，带领人类走向成长的道路。生命总需要一种韧性，也需要一种硬度。挑战自我的精神，令人不断追求进步，人因此而被强化起来，更能够实现生命的本质。

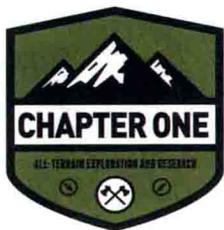
本书讲述罗启义先生攀登珠穆朗玛峰的心路历程，内容十分有趣，并分享他踏上成功道路之秘诀，盼望读者们感受到“信心”和“毅力”的重要。

雷雄德博士

香港浸会大学体育学系副教授
香港运动医学及科学学会副会长

目录

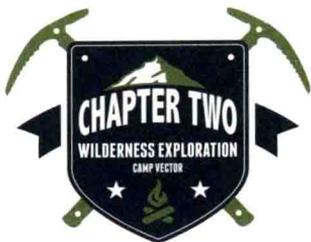
自序	…1
前言	…13



寻梦

从心出发、有助事业

为事业暂时放下兴趣	…20
从登山悟出投资之道	…24
打好经济基础 重拾儿时嗜好	…26
克服心魔 勇于求变	…28



磨炼

股海无情、高山多变

- 不可轻视的“最容易” ……34
- 失败皆因自大 ……39
- 好高骛远 登山及投资大忌 ……42
- 总结教训再出发 ……46
- 评估风险保胜算 ……53



准备

客观分析、知己知彼

- 坚持梦想 感染同事 ……60
- 积累经验 严选装备 ……63
- 细微环节 决定生死 ……64
- 收错信息 一败涂地 ……69



适应

顶峰在前、欲速不达

- 严守登峰五部曲 ...78
- 进藏函疑云 出师险夭折 ...81
- 大本营的人生百态 ...82
- 先整固 再冲刺 ...87
- 保持耐性 自有斩获 ...90



攻顶

量力而为、存亡分界

- 保密会议 低调出发 ...101
- 最后出发 争分夺秒 ...109
- 突击营地 养精蓄锐 ...113
- 摸黑抢攻 冰封眼镜 ...116
- 向导失散 孤注一掷 ...117
- 第二台阶 闻名不如见面 ...118
- 人梯英雄 为友舍命 ...121
- 跨过山友的尸体前进 ...122
- 重要关头 需学会放弃 ...125
- 向导追到吐 ...129
- 登顶 狼狈多于兴奋 ...132



下山

知所行止、见好就收

- 上山容易 下山难 ...138
一览众山小 ...141
雪地伸出剪刀脚 ...146
一尝珠峰堵车的滋味 ...148
疑幻似真白蒙天 ...151
举步维艰 平地摔倒 ...154
成功的呐喊 ...156
荣耀背后的牺牲 ...159
科学选才、科学训练、科学管理 ...165

后记

- 回归平淡 ...168
金融市场是什么? ...170
金钱杀戮游戏 ...171

自序

我人生中能追溯得到的最早记忆，是从芽菜坑开始。我是家中老小，一家六口除父母外，还有两位姐姐和一位哥哥。在我出生时，我们一家六口原本住在铜锣湾区的天台木屋，父亲是电车售票员，母亲则是车衣工人，靠接一些外发的衣服在家里加工，边工作、边照顾我们，随后因经济问题，我们就搬往芽菜坑盖木屋居住。



芽菜坑的位置，大概是如今天后庙道与炮台山道交界处的一片山坡，当然，今日该处已是豪宅林立，再也找不到昔日的踪迹了。当时妈妈在一个亲戚的帮忙下，在山腰处、村民经常上山的路旁，开设了一间咖啡档帮补家计。

家家无恒产 守望相助

由于我们的木屋在半山，但是水龙头只设在山脚村口，因此母亲每天均要去山脚“担水”；而电力供应对木屋来说，可谓天方夜谭，家家户户只能用酒精灯或汽车大灯作照明。每到黄昏日落前，便要点起酒精灯或汽车大灯，年轻人当然不觉得有什么困难，老人家就有问题了。某年有一晚，芽菜坑的山顶泛起了红红火光，听说就是因为有位老婆婆不小心，在点酒精灯时引起了火灾，不幸的是那位老婆婆也在那场火灾中罹难。火灾对寮屋区居民是很严重的威胁，那时每年都有大大小小的火灾在木屋区发生，冬季就更加严重。

住在木屋区的居民，真正是无产阶级，基本上家无恒产，但也会有盗贼光顾，然而村民都非常团结，鼠辈往往束手就擒。有一次我在玩耍时，看见一名瘾君子偷走我家的一盏汽车大灯，被我发现后，他匆忙往山上逃去。我连忙告诉母亲，她马上随后追赶，凑巧有一街坊正在下山，他见那瘾君子手持汽车大灯，已起了疑心，再看到我母亲手持雨伞从后追赶，便把那瘾君子喝停，帮我们讨回汽车大灯。

癮君子做穴居人

寮屋区住的都是穷人，在这些穷人之中，最穷的应算是那些癮君子了，他们不少就连栖身的木屋也没有，只是住在山上的石岩洞中。因为我们的家靠近路边，经常会见到警察搜查那些怀疑是癮君子或贩毒的人，警察有时还把他们脱个精光来搜查，而最恐怖的，就是看到救护员从石洞中把那些癮君子抬出来，一般都是活不成的了。

住在寮屋区冬天要防火，夏天除了要忍受酷热煎熬、蚊叮虫咬外，最担心的就是台风了，刮起十号风球时，整个屋顶被吹走属常事，然而穷人可能是较乐观吧，也可能是无办法的关系，台风过后，新的房子和屋顶，很快又被重新盖起来了。

在我刚上小学时，母亲经营的咖啡档，已迁往柴湾祥利街，我在课余便会帮她送外卖到附近的工厂。记得在1973年，全民皆股的年代，我有次送外卖到一间承造香港天线产品的小工场，该产品配置简单，但公司却自吹自擂说研发出高性能天线，并以此概念包装上，挂牌当日股价更狂升49倍。最后泡沫爆破，很多股民输到跳楼，香港天线从此被股民戏谑为香港痴线。股市的凶险，给我留下深刻的印象，当时万万料不到自己有一天会以此为业。

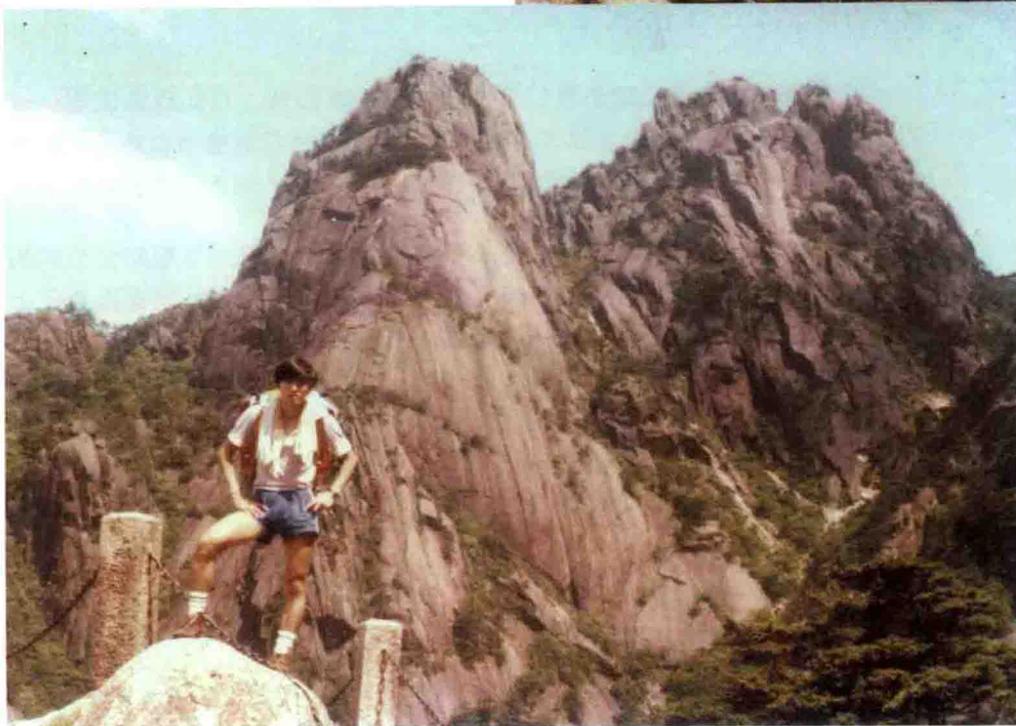
只问耕耘 少问收获

1977年我高中毕业，随即投身社会工作，由于学历低又无一技之长，人浮于事，我只能希望走出第一步，再慢慢找寻自己的发展方向。那时我一心一意投入印刷行业，希望可以在几年间由学徒做到小师傅，但进一步面对较细致和复杂的色彩要求时，我碍于天生色弱而无法分辨细微的差异。最初察觉自己有问题时，我心情极度沉重，老怕出错，但仍要战战兢兢地工作，同时利用工余时间进修其他知识，以便寻找别的工作。最后在机缘巧合之下，由我兄长介绍，加入了金融业中的货币经纪业。当时这一行业在香港发展了没多久，香港的大学毕业生也没现在普遍，而且他们投身金融业也较爱选择银行，货币经纪这类中介行业，就让我这胆正命平、学历低的小子有了发挥空间，我毅然放弃努力了五年的印刷工作，做起货币经纪练习生来。

1

2

- 1、2 作者年轻时已热爱登山，除游走香港大小山头外，1979年已登上泰山（上图）及黄山（下图）。



尽管当时我对金融市场没什么兴趣，饮酒应酬更是我的弱项，但是我没有挑三拣四，只抱着敬业乐业的心态，寄望每份工作都能带来新的机会、新的经验，薪酬反而是其次。我个人并无特长，只有埋头苦干，我一直深信，只要自己能在岗位上尽量做到最好，所有的付出，早晚都会得到应有的回报。因此自第一份工作至今，我从来没有与老板在工资等报酬问题上讨价还价。

12年的辛勤工作，除为我打下一定的经济基础外，也让我深深地认识了金融市场，学会很多金融投资的知识 and 经验。其后行业竞争白热化，我考虑到持续发展存有障碍，遂转投零售式的金融服务业，加入了现在的公司。

要自己有发展，就要想办法令公司得到发展，工作上尽量配合公司的安排。我家住港岛，并且习惯早起，若要轮班工作，我会争取安排自己上最早的一班，确保公司可以在早上为客人准时提供服务。我早上八时做外汇，十时做股票及期货，兼做资产管理的投资工作，晚上美国有数据公布的话，也会主动参与夜班的工作，曾有后勤的同事奇怪地问：“你是否在公司睡觉的？”在家靠父母、出外靠朋友，我还会主动与各经纪及分行同事协调，因此在公司内的人事关系算是相当和谐。