



温暖的故事



赵 谦 / 著

有爱就会坚强

YOUAIJIUHUJIJIANQIANG

爱，可以创作奇迹。被摧毁的爱，一旦重新修建好，
就比原来的爱更顽强！



敦煌文艺出版社

温暖故事

有爱就会坚强

YOUAIJIUHUJIJIANQIANG

赵谦/著

敦煌文艺出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

有爱就会坚强 / 赵谦著. — 兰州 : 敦煌文艺出版社, 2013. 6

(温暖的故事)

ISBN 978-7-5468-0529-0

I. ①有… II. ①赵… III. ①故事—作品集—中国—当代 IV. ①I247.8

中国版本图书馆CIP数据核字 (2013) 第128882号

有爱就会坚强

(温暖的故事)

赵 谦 著

责任编辑: 刘仕杰

封面设计: 三合设计公社

敦煌文艺出版社出版、发行

本社地址: (730030) 兰州市城关区读者大道 568 号

本社邮箱: dhwy@duzhe.cn

本社博客 (新浪): <http://blog.sina.com.cn/dunhuangwy>

本社微博 (新浪): <http://weibo.com/1614982974>

0931-8773084(编辑部) 0931-8773235(发行部)

北京泽宇印刷有限公司

开本 710 毫米×1000 毫米 1/16 印张 12 字数 190 千

2013 年 9 月第 1 版 2013 年 9 月第 1 次印刷

印数: 1~5 000

ISBN 978-7-5468-0529-0

定价: 23.80 元

如发现印装质量问题, 影响阅读, 请与出版社联系调换。

本书所有内容经作者同意授权, 并许可使用。
未经同意, 不得以任何形式复制转载。

序言

人生就像弈棋，一步失误，满盘皆输，这是令人悲哀之事；而且人生还不如弈棋，不可能再来一局，也不能悔棋。

——弗洛伊德

故事就是让人在生活的过程中，一步一步走好，不要有任何失误，否则就是满盘皆输。让故事温暖我们的心灵，让故事教我们如何走好生活的每一步。故事启发人生，故事教人执着，故事让人从善，这就是故事的意义。本书力求以故事的形式，让人们去思索，去感悟。在这里，我所奉献给朋友的一句话就是：两种人让我永远记着，一种是对你暗算，甚至背后捅刀子的人；另一种是对你无私帮助的人。记住前者，决然不是为了报复，而是那种冷漠的目光，甚至闪着寒光的刀锋，给了你向前奔跑的力量；记住后者，是因为那种温暖，能让你始终笑着面对生活。

向这两种人致敬！这也是我写这些文章的一个重要目的。

有了这样的人生感悟，说明我们就有了宽广的胸怀，有了做人的方向。就有了一颗感恩的心。

赵 谦

2013 年 3 月 30 日

目 录

第一辑 花钱买存折

防守是最好的进攻	002
谁家的馒头大又白	006
笑脸奇功	010
两个人的赛事	014
瓜熟蒂落	019
买房时代的艰苦生活	024
花钱买存折	028

第二辑 一笔旧债半世情

爱无声	034
爱的绿洲	040
“玩”手机	044
谁是钉子	049
老婆不是光吃醋	054
一笔旧债半世情	057
绿色当家	061
迟到的爱情来报道	064
抠字眼的小女孩	068
我们是朋友	072
微笑是有力量的	078

顺手帮一把	082
-------------	-----

第三辑 养个二房好挣钱

假南瓜事件	088
我是医生	093
有爱有坚强	097
租个儿媳过大年	101
爆竹声声	105
养个二房好挣钱	108
完 美	113
农村老婆 PK 城市情人	118

第四辑 房子是个聚宝盆

会享受的小偷	122
恋爱新潮流	127
今宵情归	131
天使的信	137
詹金斯太太的老房子	141
房子是个聚宝盆	144
让你搂我一双脚	149
成长足迹	154
穷人的群	158

第五辑 好苗要成大树

高物价时代	164
世界一号大楼	166
好苗要成大树	168
乡里乡亲	171
谁愿意闹事	176

第一辑

EPISODE 1

花钱买存折

防守是最好的进攻

朱雨和王湛是分别来自江南水乡和大巴山的大学新生。独特的环境给了她们灵气，让她们不仅在学习上佼佼者，而且无论是气质还是身材她们也很出众，被公认为校花，同学分别送了她们雅号：“绝色一号”和“美女一号”

自入学以来，她们一直刻苦学习。尤其是朱雨，还当上了系里的团委书记。然而一些男生的到来，打乱了她们的宁静。这批人由于成绩稍差，是过后补录进来的新生。其中有两个分别叫苏南和江进的男孩特别引人注目，他们都来自私营经济相当发达的温州。报到那天，他们的家长开着车不远千里送来的，为他们办好了一切手续，并在外面租了房子，临走时还把小汽车留了下来。大学生每天开着车上学放学，这本身就是很新鲜的事情。

他们和朱雨、王湛一样，都是学经济管理的。只不过，他们是富家子弟，学成后要继承家族企业的；而朱雨来自农村贫困家庭，希望将来能改变家里落后的面貌。很快，朱雨就发现苏南对自己特别在意，经常向自己套近乎。实话说，朱雨对这种富家子弟素无好感，总认为这种人向来是没有上进心，好吃懒做。但不可否认，苏南的长相很讨人喜欢，很帅很有气质，属于那种大众情人类型的。每当学校组织篮球比赛时，苏南精准的投篮和出色的防守，让人禁不住为他鼓掌。朱雨每次都带领拉拉队为他加油叫好，但也仅限于此。在学习上苏南的表现实在不敢让人恭维，不过这也给了他向朱雨求教的机会。虽然很多时候，他是心不在焉或者是心猿意马的，但碍于情面，朱雨总是耐心地给他讲解。苏南不失时机地要请她吃饭，但每次都遭到婉拒。

有一天，苏南说要送给朱雨一件礼物，朱雨正要拒绝时，苏南已经麻利

地拿出了一只漂亮的小手机。在这手机满天飞的时代，朱雨竟然没有，每次给家里打电话还要到公共电话亭去排队。苏南说：“你就收下吧，我找你补习功课也方便啊。”他不想给朱雨拒绝的机会，进一步说，“要不，就当我借给你的，你不需要了再还给我。”话虽然说到这个份上，朱雨还是很礼貌地回答：“要不这样，我需要的时候再向你借吧。拿人的手短，你要让我背上负担吗？”苏南的心都快碎了，心想这个人怎么这么顽固啊，但越是这样，越让他不肯罢休。没想到接下来朱雨主动邀请他：“要不，咱们一起去看电影吧。”苏南高兴地几乎跳起来。他们不像其他情侣，躲在角落里，卿卿我我而只是像一般的朋友那样，静坐在一起朱雨分寸把握得很好。

又有一次，朱雨发现自己饭卡上多了五百元钱，虽然她不清楚自己的卡是怎么落到别人手上的，不过她知道这肯定又是苏南做的。苏南笑着说：“小姑奶奶，就算是我请你的，你不能总是吃粗茶淡饭吧。”朱雨说：“我就愿意粗茶淡饭，这样还减肥呢。你说该怎么办吧？”苏南眼珠一转说：“反正钱已经充上了，要不你每天替我打饭吧。”想想没有别的办法，朱雨只好答应了。于是他们就经常在一起吃饭，正是在这样吃饭中，互相有了更多的了解，谈的话题也越来越广泛了。

朱雨到过苏南租住的房子里，那是一套两居室的新房，对门正是江进。这时的江进已经与王湛打得火热，他们每天出双入对，像小夫妻一样，开着车在外面兜风，逛超市购物，在出租房里一起做饭，晚上也光明正大地住在一起。

正是那一次，苏南很大胆地拥抱了朱雨，朱雨则面色潮红地躲闪着。苏南羡慕地说：“你看人家俩。”朱雨则说：“你真该找一个放得开的女朋友。”苏南一听急了：“难道你不是我的女朋友？”“什么啊，我就是你的一般朋友，你可不要想得太多。”想想也是，她还一次也没有表达过自己的爱呢，似乎她对其他男生也是这样的。这让苏南痛苦不堪，到底怎样才能赢得她的芳心啊。

又过了几天，朱雨对苏南说：“你真应该搬进学校来住。”苏南马上否定道：“那可不行，在学校里太不自由了，按时停电停水，还不准男生女生互相串宿舍。”朱雨给出的理由也让他很动心：“你在外面，我们见面的机会不就少了吗？”这让苏南的心怦然一动，这么说她也在乎自己啊。“你可以经常到我那儿去啊。”朱雨说：“不可能。你要不搬进来就算了，反正也没有人强迫

你。”没几天，苏南真的就搬进来了。他的小汽车也一度派不上用场了，就停在小区里。这让江进感到很不可思议，劝他也没有用。苏南说：“为了追上她，我做什么无所谓，不像你，这么容易就把美女一号给追到手了。”江进劝他：“美女不有的是吗，干吗非得一棵树上吊死。”苏南摇摇头，“我就是要追她。”

以后的日子里，他们的关系总是若有若无，若近若远，若即若离。这让苏南很摸不着头脑，他大着胆子向她表达了好几次，可得到的都是模糊的答案。尽管他们有了几次接吻，然而每次过后朱雨都会离他远一点距离，好几天不理他，有时甚至还鼓励他可以找别的女孩谈谈，他多次痛苦地想结束这种关系。可是当他刚有这样的想法，还没来得及付诸实施时，朱雨又会对他好起来，不光为他打饭，还替他洗衣服，又让他欲罢不能。对他来说，她永远是一个谜，让他不得不进行艰难地探索。后来他竟然惊奇地发现，自己越来越听她的话了，比如，她经常让他背书，让他在周末学习，他不得不照做。这对一贯在家里娇生惯养、说一不二的他，是从来没有过的事情。

周末，他们做的最多的就是去爬山。朱雨说她从小就热爱大自然，热爱爬山运动。人们经常见到他们穿着运动装，背着登山设备，骑着山地车疾驰，看上去非常阳光。

他们这种不明不白的关系就这样一直保持着。四年很快就要过去了，苏南知道再不挑明，恐怕再也没有机会了。出人意料的是，朱雨说：“我决定考研。你要是感觉我值得你等的话，就等我吧。否则，你可以选择其他女孩。就像你的老乡那样。”他知道她说的是江进，这家伙此时已经换了三任女朋友了，那个曾经在江进眼里美得不能再美的王湛早已经被淘汰出局。他连忙说：“我等你，只有你才值得我爱。”直到这时，他们才有了一次轰轰烈烈的拥抱和接吻。那一次他们都特别投入，但最后一道防线在她的理智下始终没有突破。

于是他第一次把自己恋爱的事情告诉父母，第一次带着她回家。虽然不是门当户对，但是她的美貌和教养，让苏南的父母无可挑剔。唯一让他们担心的是，这只没有煮熟的鸭子会不会飞走。

苏南很快就接手家里的企业，一面痴心等着朱雨。朱雨也在上研究生期间，多次给他帮助和指导。从一个生意场上的嫩黄瓜到一名稳健的行家里手，

他做得红红火火。几年的历练，让他明白静若处子，动若脱兔的道理。无论身在何处，他的心似乎总是被朱雨牵着，他知道在感情方面，自己早已经做了她的俘虏，直到他拥着她走进婚姻殿堂的那一刻。

过了好久，王湛偶然遇见了朱雨，尽管她也在做点生意，但看得出来并不是很顺。坐在咖啡厅里，她不无羡慕地问朱雨：“我就纳闷，当初我跟江进爱得可是死去活来，海誓山盟都有，到头来他还是抛弃了我，我听说你的那位苏南在高中就很花的，竟然甘心拜倒在你的石榴裙下，这是为什么？”

朱雨说：“当今大学就像一个大染缸，当一个人无遮无拦地把自己暴露出来的时候，当一切神秘感和新鲜感都失掉了的时候，自己也就到了被淘汰的时候了。其实我一开始就爱上了苏南，只是这家伙根本不知道，当初我让他搬进学校里住，就是怕自己把持不住，做了他的俘虏，那样我也就没有今天了。”她继续说：“你也许不知道吧，四年大学生活，江进没有学到多少东西，倒是练成了一名谈情说爱的高手，到底是纨绔子弟，自己的企业最终就毁在了另一名女人的手里，弄得老婆也正跟他闹离婚呢。”

没想到王湛淡淡地说：“这也许是他的报应，不过有件事我得告诉你，大一期间，我怕江进会看上你，移情别恋，所以就极力怂恿苏南追求你，并为他出了好多点子，没想到最后的结果竟然是这样。也许我真的做错了。无论做什么事情，把握好自己是最重要的，我恰恰在这方面当了自己的俘虏。”

谁家的馒头大又白

这几天，省城里出了件新鲜事，在一个繁华路段，新开了一家馒头店。虽然还没有店名，但是生意却很红火。来买馒头的人，不，应当是来领馒头的人络绎不绝。原来这家馒头店，打出的横幅上面写着：一个月内免费领馒头。

当然，也不是谁都可以来领免费的馒头，而是只送给生活在城里的弱势群体。开始没有多少人相信，毕竟骗人的事情层出不穷。但是当有几个民工来领过之后，果真没有收一分钱，难道是馒头质量有问题？可是这馒头吃起来，色、香、味俱佳。再看看店铺里面，虽然面积不算大，但是干净，整洁。店员们也都是穿着整齐，连和面都带着卫生手套。于是一传十，十传百，来领馒头的人越来越多了。这里边最多的是民工和乞丐，其次就是些小商贩。每天都能送出三四百个馒头。

小店很快有了名声。这天，外面开来一辆小轿车，从里面下来一个穿西装打领带的年轻人，先是看了看店面，然后张口就要买十个馒头。店里的临时负责人小张说道：“对不起，我们的馒头现在是只送不卖。”年轻人急了，说道：“你们傻啊，我十块钱一个行不？”说着就甩过来一张崭新的百元大钞。可是小张仍然一个劲地说这是老板的规定，不能破，请谅解。年轻人只好十分生气地走开了。

又有一天，来了两个小伙子，说是要领八个馒头。可是小张仍然拒绝了，说：“抱歉，我们还是把机会让给那些最需要的人吧。”两人只好悻悻地走开了。因为小张刚才看见他们把车停在了路边上，其中一个嘴里嚷道：“牛什么牛啊，不就是送几个馒头吗，等老子有钱了，送烤鸭。”

不过，也有个例外，有两个戴红领巾的小学生倒是每天中午都来领馒头。按说他们不是穷人家的孩子，不该领啊。因为第一天，他们过来说那边住着两位老人，需要馒头，但是又不方便来领。小张看了看他们稚气的脸，二话没说就给了他们四个馒头。小学生走后，小张在后面跟着，看他们来到两里路以外的一个废旧工地，然后爬进了一个横放着的很粗的水泥管子里面。过了一会儿，小学生就爬出来，背上书包走了。小张这才来到水泥管子旁边，往里一看，里面竟然住着两位老人，看来是对老夫妻，腿都有残疾，里面摆满了锅碗瓢盆，仅是一个简陋的家。一看就知道他们是拾荒的，因为管道后面堆满了各种废品。毕竟管子不够粗，他们只能在里面爬行。小张心里一酸，就默默地走开了。此后，两个小学生就每天来领馒头。

一个月马上就要过去了，人们倒要看看，下一步该怎么办。没想到馒头照样送，也开始外卖，只不过在形状上有点区分。外卖的馒头小，免费送的馒头大。除此之外，在质量上没有任何不一样。有人马上就发现了这里的奥秘，原来，市民们生活水平高，馒头吃得少，如果大了吃不了的话就可能扔掉了。而民工们和乞丐经常在外面吃饭，如果馒头太小的话，会不好摆放，有两个大大的馒头既好吃又便于携带。看来这个老板不一般啊。这更增加了人们想认识一下这位老板的欲望。有许多好心的市民，也有记者来追问这个问题。店员们都摇头说不知道。不过，他们的这一善举，让很多人竖起大拇指。

又过了一段时间，小张发现两个小学生不来领馒头了。一问才知道原来他们转学了。于是小张就担负起给两位拾荒的残疾人送馒头的任务。这件事情被一个记者发现了，发在报纸上，一时间好评如潮。小小的馒头店成了人们的大话题。经常有人送来个鲜花和感谢信，还有送锦旗的。

人们原来还以为馒头店是在作秀或者借机炒作，现在才发现根本不是这么回事，来买馒头的市民固然不少，但是来领免费馒头的人更多。看来他们真的不是以盈利为目的。可这到底是为了什么呢？幕后老板会是谁？

这天，门外开来一辆卡车，上面有整整一车的面粉。司机走进店里对小张说：“请出来几个人搬面粉。”小张一查单子，抱歉地说：“对不起，我们没有进富康的面粉，你弄错了。”司机笑着说：“没有弄错，这是我们老板捐赠你们的。善事大家一起做。”小张为难了。这么大的事情他可做不了主。虽说

富康面粉是名牌，是当地最好的面粉，可要是有人假冒怎么办，出了问题怎么办。司机好像看出了他的心思，掏出来一张名片，说道：“这是我们老板的电话，你可以让你的老板给他打电话协商一下。”小张接过名片就到了里屋。过了好大一会儿，小张出来招呼大家一起搬运面粉。

小店用富康面粉蒸馒头的消息不胫而走，馒头店前经常排着长长的队伍。

没过多久，当地的媒体就刊登出了馒头店老板的照片，竟然是个残疾人。再仔细一看，哇，竟然是刘云吉，一位拥有多家制衣公司的成功人士。人们这才感叹怪不得呢，人家财大气粗啊。这下刘云吉可不得清闲了，各大报刊杂志，还有电视台的记者都来采访他，他躲避都来不及。他当着记者的面一直埋怨富康的老板王铭筱。

架不住记者的提问，刘云吉谈起了自己开这家馒头店的初衷，他就是想报答社会，这缘于自己的一段特殊的经历。二十多年前，高中毕业后，他到城里来打工，可是因为自己特殊的身体状况，没有人肯用他，身上带的钱也花光了。在一个北风呼啸的中午，他有气无力地出了一家工厂，再也走不动了。就斜靠到周围的一家居民楼的院墙上。这时出来一位老大妈，连忙扶住他，让他到家里去歇歇。他心里很想去，但是看看自己一身褴褛，连忙拒绝了，说没事，靠着墙晒会太阳就好了。

老大妈也就没有再说什么。过了一会儿，她拿着一床被子，端着一大碟子豆腐干出来，说是要晒晒，豆腐干就放在刘云吉的旁边。刘云吉下意识地躲了躲，可是一直等到黑天了，还不见老大妈来收豆腐干和被子。他当时的确饿坏了，但也只能强忍着。后来，实在坚持不下去了，这时正好听见单元楼里，有人在对话：“你快去取回你晒的东西啊。”“老头子，你别管了，我拿出去就是让小伙子吃的。”“那你干脆把他叫到家里来吃多好啊。”“嘘，你小声点，我叫了，他不来，你也不想想，一个大小伙子家，能抹得开面子吗？”听到这里，刘云吉的眼泪夺眶而出，他吃掉了大半盘子豆腐干，然后裹着被子睡着了。天刚亮，他就离开了。走的时候，他本想把剩下的豆腐干也揣在兜里带走，但是想了想，还是没有带，他下决心从最脏最累的活干起，先有碗饭吃，养活自己。后来他找到了一家服装公司，靠着自己的勤奋和聪明的天资，他在公司里一再受到重用提拔，再后来，他有了自己的厂子，有了自己的事业。但是他一直没有忘记那位老大妈帮助自己的情景。让受冷的人有

个能晒太阳的墙根靠一靠，让挨饿的人有个馒头吃，一直是他朝思暮想的心愿，于是就开了这家馒头店。采访时，不止一个记者问同样的问题：馒头会送到什么时候为止？每一次，刘云吉都坚决地说：“没有什么为止，会一直送下去！”

大家都被刘云吉讲的故事感动了。一时间有捐钱的，有捐物的，通过馒头店分给这个城市里最需要的人。

刘云吉提出来，馒头店还没有名字，请大家取个好听的名字。市民和网友想出了各种各样的名称，最后，有个叫“蒸一流”名字入选。馒头店挂牌那天，来了很多人，其中有个年轻人特别引人注目，他就是富康面粉公司年轻的老板王铭筱。

店员们一眼认出来，他就是原先开车来买馒头的年轻人。当时他听说这边新开了家馒头店，想来看看，推销自己的面粉，当得知馒头店里的馒头只是免费送时，他很好奇，就一直关注着。联想起自己在创业之初，也得到过别人的帮助，现在自己有钱了，他也毫不犹豫地加入了慈善的行列，并通过刘云吉打给他的那个手机号码，最终搜寻到了馒头店的幕后老板。

“蒸一流”馒头淡淡的香气，继续在这个城市的空气中弥漫着，让人们闻着就有种踏实的感觉，也给这个城市增添了别样的风采。

笑脸奇功



已进六月，阳光强烈，天气非常炎热。

中午刚下班，鹿晓溪打着太阳伞从公司里出来，她站在路旁的一棵大树下等候刚约的一位客户。手机响了，客户抱歉说因遇到紧急情况，不能来了。

鹿小溪刚想离开，这时，有人叫她，她扭头一看，是个穿着白色T恤的男子。“你叫我吗？”她怀疑地问。男子有些愣愣的，说：“是啊，你不记得我了吗？我是你以前的一个同事。”鹿小溪想了想好像没有什么印象，又打量了一遍这个人，他看上去穿得还算干净，但给人的感觉是有某种不协调。或许因为自己换单位比较频繁，真的忘了呢，她这样想，就问：“哦，请问你找我有什么事情吗？”男子的嘴动了一下，很费力地回答：“我叫王子豪，以前借过你两百块钱呢。”这么一说，鹿小溪有些云里雾里的。王子豪说：“等我把这笔账清了，就再没有牵挂了。”这句话让鹿小溪心里一颤，她虽然不明白话的真实含义，但分明隐含着一种怨气，作为公司高管，作为一个谈判桌上的高手，她练就了从对方的语气和余音中捕捉信息、揣摩对方的心理的本领。

“抱歉，我跳槽太多了，一时想不起来。不过，隐约有印象，你那时候挺开朗的。”她说。

“我们绝对是同事，我从来都是记忆一流的。”男子很肯定。“你现在哪里工作啊？”鹿小溪问。王子豪岔开话题，说：“我请你吃饭吧，边吃边聊，你不会拒绝我的一片好心吧？”鹿小溪想了想，说：“好吧，不过你得答应我一个条件，时间有限，咱们就在路边吃吧。”王子豪点点头，显然他很激动。

来到一个大排档，这里熙熙攘攘，卫生条件还不错，鹿小溪经常跟同事来这里吃中饭。

王子豪先是让鹿小溪点菜，鹿小溪点了一个自己爱吃的鸭肝，说：“剩下的客随主便。”王子豪就又点了几个，并要了两大杯干啤。鹿小溪推辞说：“我不会喝酒，喝白开水的话，你不是对手。”王子豪也不勉强，说道：“都是我的了，喝足了，吃饱了，就没有啥遗憾了。”然后就从兜里掏出来两百块钱，推到鹿小溪跟前，“当初借你的，这么长时间了，你别生气。”鹿小溪呵呵一笑：“同事一场，连两百块钱的情分都没有吗？”一句话让王子豪不好意思了。鹿小溪说：“等我哪天缺钱了，去找你要不就得嘛，到时候连利息一起收。”王子豪被鹿小溪的豪放感染了，笑容多了起来。

“你现在忙啥呢？还在原单位？”鹿小溪边吃边问。王子豪叹了口气，狠狠地灌了一大口啤酒，然后就倾诉。原来，王子豪在医院工作时候，因为一次医疗事故被开除了。“可是，他们根本不听我的解释，我是有责任，但是也不至于让我一个人全担，就因为其他人有关系。开除我也认了，我现在想开个诊所，没人给我发执照。你说这不是让我没有活路吗？”

鹿小溪听了，表现得很轻松地说：“这样啊，看来你还真不顺，不过你那么阳光，什么事情能难得住你？”没想到王子豪有些凶恶地说：“他们让我没有活路，我也不能让他们舒服，不报复一下，他们不知道我的厉害，大不了大家一块玩完！”说着扬了扬手中的一个小瓶瓶。

这把鹿小溪吓了一跳，随后她镇定下来，说道：“要按你的标准我早死好几次了。”看着王子豪疑惑的目光，她给他讲述了自己的遭遇。6年前，她在一家器械公司负责销售，在跟另一家公司签订了供销合同后，她很快发了货，对方却没有及时把钱打过来。她去催，对方却列举出来货物的一大堆缺点，说按照合同是不会付款的，还假惺惺地表示不索赔就算大面子了。她震惊了，但是也很无奈，谁让自己审核不严呢。最重要的是自己碰到了一家无赖企业，按照她跟自己公司签订的协议，这80万的损失是要自己赔偿的。就这样，她不仅工作了一年没有拿到一分钱的工资，还要倒赔。她欲哭无泪，很多朋友劝她报复一下那家不良公司，把公司的领导的儿子给绑了教训他一顿，但被她拒绝了。

“为什么啊？”王子豪十分不解。鹿小溪淡淡地一笑，“我朋友很多，要干这件事情非常容易。但是结果呢？只能增加彼此的仇恨，再说滥杀无辜我做不来。还有一条就是自己确实也有过错啊，难道不该为自己的粗心付出代