



THE PRINCIPLES
OF WEALTH

财富法则

世界上最神奇的创富智慧

[美] 沃勒斯·D. 华莱士 著

众多成功学大师的智慧根源
洞悉财富的本质，汲取积淀百年的大师智慧

本书汇集了百年来著名的投资大师、成功大师的致富观，经典而又不失其通俗性。通过对财富本质的揭示以及对致富基本法则的阐释，在朴实的语言中，映射出几百年颠扑不破的致富真理。对于如今面对财富颇多困惑的国人，不亚于一副清醒剂。相信本书一定能帮助更多的人走上不断追求实现自我价值的道路。

中华工商联合出版社



THE PRINCIPLES
OF WEALTH



财富法则

世界上最神奇的创富智慧

[美] 沃勒斯·D. 华莱士◎著



图书在版编目 (CIP) 数据

财富法则: 世界上最神奇的创富智慧 / (美) 华莱士著; 赵艳编译. —北京: 中华工商联合出版社, 2011.7
ISBN 978-7-80249-848-8

I. ①财… II. ①华… ②赵… III. ①成功心理学 - 通俗读物 IV. ① B848.4-49
中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 086939 号

财富法则: 世界上最神奇的创富智慧

著 者: 沃勒斯·D. 华莱士

编 译: 赵 艳

特约策划: 郑春蕾

策划编辑: 卢 俊

责任编辑: 张 澈 廖 羽

营销企划: 卢 俊 郑春蕾

封面设计: 水玉银文化

责任审读: 海 鸿

责任印制: 迈致红 王素娟

出 版: 中华工商联合出版社有限责任公司

发 行: 中华工商联合出版社有限责任公司 北京东方智库文化传播有限公司

印 刷: 北京普瑞德印刷厂

版 次: 2011 年 7 月第 1 版

印 次: 2011 年 7 月第 1 次印刷

开 本: 730mm × 960mm 1/16

字 数: 180 千字

印 张: 14

书 号: ISBN 978-7-80249-848-8

定 价: 29.80 元

服务热线: 010-58301130

销售热线: 010-58302813 010-62239845

地址邮编: 北京市西城区西环广场 A 座
19-20 层, 100044

Http: //www.chgslcbs.cn

E-mail: cicap1202@sina.com (营销中心)

E-mail: gslzbs@sina.com (总编室)

工商联版图书

版权所有 侵权必究

凡本社图书出现印装质量问题,
请与印务部联系。

联系电话: 010-58302915

未来总是给人无限遐想的空间，可通向美好未来的道路常常显得曲折迷茫，于是我们希望能够遇到生命中的贵人，帮助自己早日达成愿望。殊不知贵人往往是需要主动寻找的，有时甚至得通过一些创造性的途径，比如让思维穿越时空，和那些名垂青史的成功学大师们探讨一下自己的问题，也许你会更快更好地找到答案。每个人都是独一无二的，但每种独一无二只有为世界创造出更多的美好才是有价值的，这恰恰是大师与普通人的区别所在。大师之所以伟大，是因为他的思想伟大，只有在这种充满活力和具有广泛适应性的思想的指导下，行为才能真正为个人和社会造福，而创作这本书的初衷，就是希望能够将成功学、投资理财学等大师们思想中的精华展现出来，从而帮助更多人找到一条发展自我、不断追求自我实现的道路。

借鉴前者的经验和教训能让我们少走些弯路，同时那些主动站在巨人肩膀上的人们就会有远远领先于他人的起点，即便是在一无所有的时候，只要思维是活跃的，视野是开阔的，那么接下来你前进的速度就会比其他快很多。可以说财富这个概念与我们的整个人生密不可分，从你到来之初就肩负着创造财富的责任。我们要对自己负责，对家人负责，对所有你爱的及爱你的人负责，乃至对整个人类社会负责。我们肩负着自我发展和帮助他人发展的使命，并且责任重大，





但没有人是天生就会创造财富的，我们需要学习，需要向成功者、向那些高明的理财大师学习。活在今天，活在当下，如果不懂得一点投资理财的知识，头脑中不多些再多些理财观念，就如同巴黎的服装设计师不清楚新面料的质地和用途一样，时刻面临着被竞争者挤出时代前沿的威胁。特别是在职场上希望通过跳槽谋得更广阔发展空间的上班族，野心勃勃想要干一番大事业的创业者，以及退休后依旧心有不甘的长辈们，只有以百分之百饱满的精神状态紧跟时代脚步，并通过最快速度的学习将新事物努力消化，将大师们的理论积极实践，生活才会向我们展露最动人的笑颜。

我们拥有勤劳的双手，拥有聪慧的头脑，同时我们拥有最乐观的现在。只要把握好现在，将你的设想付诸于行动，遇到任何挫折、困难的时候都不气馁，执着并勇敢地面对一切人生中的可能，命运之神就一定会为之动容，而只有我们相信这一切，信赖自己的能力，梦想才能真正成为可能。

梦想本身就是我们人生最宝贵的财富。一个会做梦的人是伟大的，一个敢于把梦想付诸于现实并执着追求的人是令人敬佩的，希望这本书能够让我们更加珍惜并努力争取生命中与梦想有关的幸福。在行动中将大师的思想融会贯通，用爱的力量去创造财富，用财富的力量创造更多的爱，实现我们一生致富的伟大理想！

无论何时、何事、何地，都要告诉自己，你是最棒的，一定要勇敢、乐观、坚强，加油！

祝所有朋友早日美梦成真，感谢所有帮助以及关注这本书的朋友们！

谢谢大家！

赵艳

2011年3月

东方智库会员服务卡

感谢您对“东方智库”系列经管图书的认可与支持。当您购买了东方智库系列图书的任何一本书后,请将服务卡邮寄给我们。您将马上成为东方智库俱乐部的会员,不定期地收到东方智库最新的图书信息和相关资讯,并获得购书的折扣优惠。

为了更详细地了解您的阅读习惯和个性化的服务要求,我们正在进行读者调研。您的每一个建议都可能成为我们今后编辑、选题的依据。您的个人信息将被妥善保存,并将只用于把我们的书做得更好。

智慧在东方飞扬,来吧,我们期盼着您的参与!

请您参与

1. 您购买《财富法则》的时间是____年____月

2. 您是通过何种途径知道和购买本书的?

☐ 他人推荐 ☐ 逛书店 ☐ 机场 ☐ 培训班、教材

☐ 报纸、杂志 ☐ 网络 ☐ 邮件信息

3. 请您在以下几个方面对本书给以评价

	很好	好	一般	差	很差
书 名	☐	☐	☐	☐	☐
专 业 性	☐	☐	☐	☐	☐
实 用 性	☐	☐	☐	☐	☐
观念新颖	☐	☐	☐	☐	☐
装帧质量	☐	☐	☐	☐	☐

4. 您当初是怎么决定购买这本书而不购买其他相关书的?

☐ 它确实写得很好,符合我的要求

☐ 虽然它写得一般,但已经是我看过的所有相关图书中最好的

☐ 没办法选择,我找不到其他相关图书

☐ 公司要求购买的,或相信专家及同事的推荐

☐ 其他 _____

5. 这本书的哪些因素能促使您决定购买?(按重要度排序,请填写阿拉伯数字)

____书名 ____封面 ____目录 ____内容 ____文笔通俗 ____定价 ____专业性

6. 您认为这本书的定价为多少更为合理?

A. 25 元以内

B. 25~30 元

C. 30~35 元

D. 35 元以上

(背面还有,请填写)

7. 您觉得这本书哪部分写得最好,为什么?

8. 该书的上述内容中,您觉得哪部分内容可以突出些? 哪部分简化些?

9. 您认为本书还需要改进的地方是?

10. 您对本社经管类图书方面的出版建议是?

----- 您的个人资料 -----

姓名: _____ 性别: ☐ 男 ☐ 女 出生年月: _____ 年 _____ 月

文化程度: ☐ 硕士以上 ☐ 本科 ☐ 大专 ☐ 高中 / 中专 / 技校

工作单位: _____ 职位: _____

通信地址: _____

邮政编码: _____ 电话: _____ E-mail: _____

----- 请与我们联系 -----

地址:北京市海淀区交大东路 60 号舒至嘉园 3 号楼 1101

邮编:100044

电话:010-62239845

传真:62234081

E-mail:morch@vip.sina.com

联系人:郑春蕾

手机:13701253668



第一章

财富没有秘密

获取财富是你生命的权利 / 003

君子爱财，取之有道 / 008

致富机会在任何时候都存在 / 015

正确理解商业创富的本质 / 017

打造迷人的财富特质 / 025

第二章

怎样才能获得财富的青睐

心存感激 / 033

做进取者 / 038

知识就是财富 / 044

善用意志的力量 / 050

节俭就是在赚钱 / 057

勤奋——财富的繁荣健康之道 / 062

将浮躁拒之门外 / 067

播种行为，收获习惯；播种习惯，收获性格；播种性格，收获命运 / 072

第三章

理财让财富疯狂生长

财富的马太效应 / 081

走向财务自由 / 085

财富由累积而来 / 090

- 根据收入安排你的支出计划 / 096
- 避开不能承受的债务 / 101
- 找到适合自己的投资理财工具 / 107
- 学会综合理财、平衡投资 / 113

第四章

财富倍增的关键十步

- 第一步：积累机会所要求的实力 / 121
- 第二步：把致富当做一门可以掌握的学问 / 126
- 第三步：选择一个自己真正喜欢的职业 / 133
- 第四步：有一个明确而恒久不变的目标 / 141
- 第五步：用正确的方式做正确的事 / 149
- 第六步：组建一个智囊团 / 155
- 第七步：像关注伟人一样关注细节 / 161
- 第八步：见山开路，遇河搭桥 / 166
- 第九步：向成功人士学习 / 172
- 第十步：有钱大家一起赚 / 178

第五章

最能启迪人心的财富箴言

- 一个人不是因富有而伟大，而是因伟大而富有 / 189
- 要善加利用你的财富 / 192
- 不要做富有的“无知”者 / 195
- 健康的家庭是最宝贵的财富 / 199
- 财富箴言 / 203

附录 测试一下你的财富成功指数吧



第一章

财富没有秘密

*The Principles
of Wealth*

Principles of Wealth

获取财富是你生命的权利

造物主给了每个人均等的机会

你能描绘出自己理想中生活的样子吗？恐怕 10 个人就有 100 种答案 1 万种解释 1 亿个幻想，但人们的答案在本质上却是相同的，那就是我们希望生活是美好的。从来到这个世界，希望就一直陪伴在我们左右。小的时候，希望自己可以快点长大，长大了以后，我们希望自己可以多挣些钱来养家。有了爱人，有了自己的孩子，还有需要赡养的父母，无论现在怎样，我们都希望一切会变得更好一点，再好一点。

诚然，生活也正是像我们希望的那样，以其本身的速度向着美好的方向前进着，而我们自身也在努力创造新生活的过程中得到了更为长远的发展。物质上的丰裕让我们可以更加游刃有余地去做事情，精神上的富足让我们知道该做什么、不该做什么。在今天看来，财富的定义已经远远超出了金钱的范畴，上升为一种精神上的自我实现。

社会的进步要求我们必须跳出金钱数量化的尴尬处境，去寻找一种更为和谐有序的富裕状态，让身心在不断自我实现的过程中获得无限发展的可能，从而形成我们丰富的人生内涵。要知道，你的每一次赚钱经历，都是你人生的最好体现。赚到什么样的钱，就会获得什么样的人生，时间的账簿上一笔一笔记载得清清楚楚。这是一个很简单的道理，只要你辛勤地付出了自己真诚的劳动，财富是会给你丰厚回报的。

命运对我们每个人都是公平的，造物主给了人们均等的机会。但为什么有人越来越富有，而有人却数十年来财务状况没有什么改观呢？原

因在于行动。没有谁能垄断了本就属于我们的机会，但是懒惰的人却在麻木中与机会擦肩而过。一个真正富有的人能够直面自己的愿望，并把它很好地付诸行动。他们善于反省，也善于在希望中寻求更大更好的发展。勤奋的人从来都不为自己找借口，相反，他们总是律己甚严，在追求真实自我的同时，推动着自身的发展。

如果把人生比喻为一艘在深海中远航的巨轮，那么我们自己就是最好的舵手。我们每个人在各自的生命轨道上秩序井然地运行着，速度是快，是慢？或者我们下一站将要到达的目的地在哪里？这一切，都是由我们自己决定的。你对生活的愿望及信任程度决定了你会拥有一个怎样的人生。

任何人都可以富裕起来

这个世界上有不想变富裕的人吗？答案是几乎没有。但可以称得上富有的是那些懂得财富意义的人们。真正的富裕是在拥有雄厚的物质基础上形成的富裕思想，是在不满足的状态下对提升自我的执著追求。那是一种积极的生存状态，是对一切美好事物的尊重与诠释，给人以朝气蓬勃的印象。其实，金钱只是一个符号，一种形式，金钱背后隐藏着的是一个人的人生观和价值取向。我们如何看待金钱，如何看待我们所拥有的一切财富，也就会把我们的人生塑造成何种面貌。

一直以来，对于富足生活的追求总是会让人们看到更多的希望，即便有时我们会彷徨，或者遭受某些小的挫折和失败。纵观每个人的一生，只要你坚持着过来了，那么一切依旧是美好的。正是因为对于“好”的追求，人类社会发展到了今天，并且还会一如既往地向着“好”的方向发展下去。

我们应该意识到这一点，为了自己、为了家人乃至为了整个社会，创造富足的生存和发展状态都是必要的。这样我们才有更多的空间来探究和展示潜藏于自己体内那些未开发出来的能力。当人们的物质生活水平达到了一定程度，思想会变得更加活跃。当生命真正为我们的创造力舞动奇迹的时候，我们的人生也会如钻石般璀璨夺目。

1963年，美国气象学家爱德华·罗伦兹在他的一篇论文中提到：“一只蝴蝶在巴西轻拍一下翅膀，可以导致一个月后德克萨斯州的一场龙卷风。”这就是后来被人们广泛应用的“蝴蝶效应”理论，它告诉我们，每个人每个举动的细微差别，都会导致最后不同的结果，同时，联系是在普遍意义上存在的，在特定的条件下，事物之间总是有着蛛丝马迹的联系。联系的普遍存在让我们每一个人都成了独一无二 的个体。要知道，我们的每个举动，我们所做的每一件事情，都是对我们自己乃至整个大环境意义深远的，那么我们理所当然更加自信才对。每个人都应该意识到自己的重要性。正是因为有了你的存在，有了你对生活细微的改变，整个社会才得以发展。

正如爱默生所说：“除自己以外，没人能哄骗你离开最后的成功。”如果你不想站在最高处，那么为什么要迈出第一步呢？既然迈出了第一步，就应该更加努力地走下去，更加大胆地实现自我。为了美好的愿望，努力追求幸福的生活，这是造物主对人类的最大馈赠。每个人都有改变目前状况的能力，关键在于你是否敢于做出些改变。为自己制定一个目标，通过周密的计划去把它实现。然后梦想就会给予我们一笔丰厚的人生财富，你生命中的真正价值就在这一刻得以体现。

只有积极主动地理财，财才会理你

有两个年轻人，他们在同一家公司工作，收入都很高。其中一个年轻人由于平时缺乏对自己财富的必要管理，通常不到月底，一个月的薪水就没了。于是他整天抱怨自己钱不够花，抱怨世道不公平。但是当朋友劝他可以做些稳妥的投资时，这个年轻人又摆出一大堆理由。归根结底是，他渴望自己有很多钱，但又不想在理财上多花些心思，也不愿意承担任何风险，总是寄希望于坐享其成。而另一个年轻人平时很注意学习理财方面的知识，通过一段时间的积

累，开始涉足股票市场。随着对股票认知的逐步加深，第二个年轻人在股票市场上赚到了一些钱，并且越战越勇，仅仅几年工夫，收益就开始大幅度增长。可想而知，同时入行的两个年轻人，生活变得迥然不同了。

财富本身是没有生命的。致富的过程就是因为人的参与，才赋予了财富生命的活力，同时，也为它注入了人类的性格。你傲慢地对待财富，它就会傲慢地对待你，同理，你关心它，它也会关心你。只有我们积极主动地去理财，财富才会放下端在那里的架子，看看我们，冲着我们微笑，然后在某个水到渠成的时刻，心甘情愿地跟随我们。

不要用自己不会理财或者惧怕风险的借口搪塞财富，因为是你为它注入了性格，所以财富往往会把我们的内心看得一清二楚。在致富的道路上，每个人都会或多或少遇到些挫折，这是人们都会遇到的，不足为奇。也许有人会对你说：“你的理想简直是天方夜谭。”诚然，这样语言上的否定对于我们心灵的影响是巨大的，但是，你是否依然热爱你的理想？如果你确定自己是怀着美好愿望走在致富道路上的，那么就请继续努力地走下去吧。任何对于美好事物的否定只是因为人们思想上的某种狭隘，也许他们并无恶意，却没有你那么勇敢和执著，这也注定了你今生的非凡成就。

“基金之神”乔治·索罗斯，最初仅仅是安侯公司一个普通的雇员，他不合群的性格让自己在现有环境中努力谋求改变。投资在很多初学者看来，仅仅只能作为试验，但是乔治·索罗斯却能步步为营，直到后来的一掷千金。这其中真正的道理在于他的潜心研究。我们必须尊重财富、了解财富，积极主动地创造财富。如果你可以把自己手中的1元钱变成10元钱，甚至100元，这样才能在现实生活中实现我们追求圆满和谐的主要目标。在我们拥有健康身体的同时，更要有健康的心智。这不仅包括良好的心理应激能力，也包括积极健康的思想。我们应该相信，通过某种形式的努力争取，财富会变得更加乐意为我们效劳，因为这本就是你应该得的，是你付出脑

力及体力劳动的正当收益。如今，索罗斯非凡的才能已经对整个世界构成了影响，他在全世界25个国家设立了自己的基金会，因为他要实现“开放式社会”的梦想。他说：“封闭式社会转变为开放式社会是一个按部就班的实现过程，几乎现有的每一事物都要改变，而没有任何参照。”可以看出，乔治·索罗斯的成功在于他形成了一套自己的财富哲学。正是把这样的哲学很好地运用于实践，并在实践中不断创新，才成就了他今天的伟业。

在我们积极主动的理财过程中，有一点必须明确：仅仅依靠一种单一的力量，都会偏离生命的真正轨迹。而源自于人类内心，对于生命本能的热爱将一切有利于我们创造财富的因素很好地联系在了一起。可以这样讲，爱是一种能力，更是一个整体、一个系统，它是我们用自己和他人的力量使周围环境及整个世界变得更加美好的过程。一个人最大的幸福是给他所爱的一切提供帮助，爱的最真诚、最自然的表达就是给予，是在将所得付出后依旧感觉到内心充实的高尚情操。这种给予既包括精神方面的，也包括物质方面的。这是一种博大的爱，包含了人类所有最真挚、最神圣的情感。只有我们具有了付出和给予的能力，我们才能称得上是一个合格健全的人，并且能够真正享受到生命的馈赠。

所以，只有物质条件充裕，一个人才能够得到身心的和谐发展，心智得以开启，灵魂得以安定。因此，我们必须获得财富，并通过耐心细致的打理，创造出更多更好的财富。把自己生命的权利用于良好的自我实现过程中，从而让人生绽放出最美丽的花朵。

财富小贴士

- 正是我们自己创造了今天的生活。
- 想要站在最高处，那么就坚定地走下去。
- 只有积极主动地理财，财才会理你。



君子爱财，取之有道

有学者将人分为四种类型，即利人利己型、损人利己型、利人损己型及损人损己型。其中利人利己和损人利己型是最为常见的，前者就是一般我们所说的做好事，表现为一种慈善意义上的行为，被人们认可和尊重。后者则是将自己的快乐建立在他人的痛苦之上，高喊着“人人为我”的口号，以自我为最直接也是最根本的出发点，甚至在竞争的掩饰下做出违反法律的勾当。

人的行为是由意识决定的，意识的复杂性让我们不得不在行动之前对自己的思想进行判断，即所谓的“三思而后行”。但是对于利益的盲目追求，以及在浮躁心态驱使下，我们在商业交易的过程中丧失了做人最起码的原则，造成事业乃至人生上的重大失误，甚至导致了难以挽回的后果。

在商业交易中，永远不要企图损害对方

商人把商品卖给有需要的人，买家有了钱就可以扩大再生产，而卖家满足了需要就会有更强大的动力去赚更多的钱。双方的愿望都得以自然地实现，整个商业交易过程也在有序循环中良性运作着。但是，如果商人把残次品卖给顾客，卖家的信誉就会受到损害，渐渐失去忠诚的顾客，从而丧失赚钱的机会，同时，买家的需求难以满足，甚至因购买劣质产品使身心受到损害，从而丧失进一步赚钱的能力，严重者整个人生都会毁于一旦。这就会造成商业危机，卖家卖不出去东西，买家买不到可以信赖的产品。

世界华人成功学第一人、亚洲最顶尖的演说家陈安之先生曾经说过：