



• 政协十堰市二届委员会

委员风采录

政协十堰市委员会办公室
二〇〇五年元月

委员风采录

政协十堰市委员会办公室

二〇〇五年元月

序 言

孔庆藻

在全市上下深入贯彻党的十六大和十六届四中全会精神，加快十堰发展，使十堰成为湖北在中部崛起的重要增长极之际，编印出版《政协委员风采录》一书，是我市政协工作的一件大事，具有重要的意义。

为了集中展示我市政协委员的风采，热情讴歌他们在履行政治协商、民主监督、参政议政职能中的突出贡献，大力宣传中国共产党领导的多党合作和政治协商制度，让社会了解政协，进而关心政协、支持政协，市政协把编印出版《政协委员风采录》一书作为总结本届政协工作的一项重要内容。经市政协各专委会、各政协委员小组协商推荐，由市政协主席会议研究确定，并征求市有关部门的意见，由各专委会组织撰写和市政协办公室、研究室编辑，经过市、县（市）、区政协以及有关方面的共同努力，现在比较圆满地完成了这一任务。

中国共产党领导的多党合作和政治协商制度是我国的一项基本政治制度，政协委员是人民政协组织的主体，充分发挥委员的作用，是搞好政协工作的前提

和基础。政协委员的精神风貌如何，不仅关系到自身作用的发挥，也影响到政协职能的切实履行和社会主义民主政治的发展进程。本书共收录了28名政协委员的先进事迹，是我市广大政协委员认真履行职能的一个缩影。他们是我市各级政协委员的杰出代表，几乎囊括了参加政协的各个党派、各个界别、各个团体和阶层，体现了人民政协大团结、大联合的独有特点。他们当中，有在教育岗位上呕心沥血育人才的园丁；有悬壶济世、医术精湛的白衣天使；有学有所成、不断探索前进的专家、教授；有长期辛勤耕耘、颇有建树的文艺工作者；有在市场经济的浪潮中击风拍浪的企业家、弄潮儿；有不顾年老体衰，仍无私奉献余热的公务员；有数十年如一日、风雨同舟、和衷共济、积极参政议政的我党诤友；有扎根山区、胸怀全局、无私奉献、一心为民的基层干部，……他们用事实证明：人民政协不愧为人才库、智囊团；他们无愧于我们的伟大时代，无愧于政协委员的光荣称号。他们高尚的情操，无私奉献的精神，是永远值得铭记和弘扬的！

我们正处于二十一世纪的重要战略机遇期，面临着全面建设小康社会，实现中华民族伟大复兴的艰巨任务。我们相信，《政协委员风采录》一书的出版，对于贯彻落实省、市委政协工作会议精神，推进人民政协政治协商、民主监督、参政议政的制度化、规范

化、程序化建设，进一步激励广大政协委员在政协工作中充分发挥主体作用，巩固和加强最广泛的爱国统一战线，推动我市三个文明建设，将起到有益的作用。

二〇〇四年十一月十八日
(作者系十堰市政协主席)

目 录

1、艰辛创业终不悔 甘洒汗水写青春

——记市政协常委、东风贸联董事长王天明

.....东风贸联发展有限公司办公室（1）

2、勇立潮头唱大风

——记市政协委员、十堰市寿康永乐有限公司董事长王国华

.....市政协经济委员会办公室（11）

3、淘尽黄沙始见金

——记市政协委员、东汽一中校长王缉洵

.....市政协教科文卫体委员会办公室（19）

4、大山情

——记市政协委员、郧西县人民医院副院长王传成

.....吕新会 王福升（26）

5、情系山区妇女事业

——记市政协常委、市妇联主席付晓书

.....市政协社会法制和民族宗教委员会办公室（30）

6、锐意进取创佳绩 抢前争先展风采

——记市政协委员、竹溪县民政局局长冯诗贵

.....竹溪县政协办公室（35）

7、紧密联系本职业务 积极开展政协工作

——记市政协常委、市农业局专家室主任邢礼忠

.....市政协经济委员会办公室（42）

8、忧患元元慰平生

——记市政协常委、市产权交易中心主任李军

-市财政局办公室（46）
- 9、商海横流看“金诏”
——记市政协委员、市金诏公司总经理刘岚
.....市政协经济委员会办公室（53）
- 10、为了这片热土
——记市政协常委、民进十堰市委主委、市教育督导室督学朱仕雄
.....方明（60）
- 11、勤政为民 德技双馨
——记市政协常委、市中医院院长刘吉善
.....市政协教科文卫体委员会办公室（72）
- 12、心系“虹桥”铸辉煌
——记市政协委员、市虹桥公司董事长朱奎荣
.....市政协提案委员会办公室（77）
- 13、一片丹心为人民
——记市政协委员、郧县政协副主席刘建明
.....常红卫 陆永强（90）
- 14、永不褪色的共产党员
——记市政协委员、市老龄委调研员汪国甲
.....市老龄办办公室（97）
- 15、情系文史照青山
——记市政协常委、文史委主任陈河清
.....市政协文史委员会办公室（105）
- 16、丹心谱华章
——记市政协委员、市移动通信公司副总经理张宗琴
.....市政协文史委员会办公室（113）

17、行风评议中的“老兵”

——记市政协常委、港澳台侨委主任陈贻芳

……………市政协港澳台侨委员会办公室（119）

18、认真做好本职工作 积极履行委员职责

——记市政协常委、民建十堰市副主委、市财校副校长肖志峰

……………潘少义（123）

19、殷殷爱民情 拳拳公仆心

——记政协委员、房县城关镇副镇长汪清华

……………王庆章 吴雅梦 付智君（132）

20、披肝沥胆筑路人

——记政协委员、竹山县政协副主席杨正典

……………侯金玉 焦彤菊（140）

21、傲立潮头展风采

——记政协委员、市华瑞达公司总经理尚文建

……………市政协社会法制和民族宗教委员会办公室（150）

22、与人民群众心心相印的政协委员

——记市政协常委、国家一级编剧忽红叶

……………市文体局办公室（156）

23、在技术创新的道路上领跑

——记政协委员、文字 605 厂机电研究所所长周勤

……………刘传林（160）

24、炽热的情怀

——记市政协常委、市民族宗教局调研员海鹏志

……………市政协社会法制和民族宗教委员会办公室（167）

25、满目青山济沧海

——记政协委员、市林业局副局长袁学刚

.....市政协人口资源环境委员会办公室（175）

26、桑榆不老夕照明

——记市政协常委、教科文卫体委主任袁绍北

.....市政协教科文卫体委员会办公室（185）

27、安厦庇士俱欢颜

——记政协委员、市工业建筑设计院院长崔福利

.....市工业建筑设计院办公室（192）

28、“光明使者”黄剑云

.....市政协港澳台侨委员会办公室（196）

艰辛创业终不悔 甘洒汗水写青春

——记市政协常委、东风贸联发展有限公司
董事长 王天明

东风贸联发展有限公司办公室

在绵延数百里的车城十堰，在东风汽车各专业厂家，在全国无数汽车经销商中，树立着一个坚实而稳固的品牌——东风贸联。而这一品牌的创建与一位令人钦佩的企业骄子——市政协一届委员、市政协二届常委、十堰市东风贸联发展有限公司董事长兼总经理王天明息息相关。在日趋激烈的市场竞争中，他以实干家的风范，开创了汽配行业一个又一个先河；他以战略家的眼光，精心打造了“东风贸联”这块经久不衰的品牌；他以政协常委的强烈政治责任感，为促进地方民营经济的发展，在“东风贸联”这块试验田里，孜孜不倦地探索和耕耘。

勇做行业领路人

如何扛起民营经济发展的大旗，为政府指导民营企业发展提供建制模式，是王天明一直研究的课题。为了圆满解决这一课题，他在书本里求知，在实践中

探索。

1992年，当改革开放的总设计师邓小平同志南巡的春风吹遍神州大地的时候，年仅23岁的王天明从大山深处的十堰来到了中国改革开放的前沿阵地广东。短暂的南方生活使他洞察到了市场经济大潮中民营经济广阔的发展前景。同年底，他毅然打破了自己手中旱涝保收的铁饭碗，在亲戚朋友的资助下承包了市装卸运输公司十堰分公司汽配经营部。在这方小天地里，在商潮中连赢几个回合之后，他觉得并不能充分施展自己的身手，于是，便着手筹建自己的企业。

1994年3月，在号称十堰“长安街”的人民南路，十堰市东风贸联发展有限公司的牌子终于树了起来，这就是王天明几经筹备建起来的汽配公司。在当时还相对闭塞的山城，面对秩序混乱的汽配市场，东风贸联一改以往汽配行业小店面、大仓库、店库分离的经营模式，首开店库合一、开架自选式的汽配经营大超市，真诚面对顾客，终于用他年轻而有力的肩膀扛起了汽配民营经济这面大旗。

1995年，他率先在十堰市汽配行业中搭起了厂、商联合之路，用信誉取得配件生产厂商的信任，成为直接代理商。

1996年，他和他的管理班子采取了“保两头，抓中间”的经营策略，用特色服务和良好的信誉在用户和厂家之间建起了一座座永不倒塌的桥梁。

1997年，他又率先推行退赔承诺服务。在这项服务中，公司规定，除正常的“三包”服务外，他向用户承诺：凡在东风贸联所购货物造成积压的，三个月内可调换所需品种；凡购货四个月内发生质量问题，经鉴定无误，可以换货或退款，由公司承担因退货、换货而发生的全部运费。承诺出台后，顾客蜂拥而至，业务量大大上升，当年完成任务的150%。

1998至2000年，他看准商机，在十堰朝阳路又设立东风贸联朝阳加油站，拓展了经营空间；同时，他看准西部大开发的商机，在兰州和西安又设立分公司，实现了进军大西北的经营战略。

2001至2002年，为积极响应十堰市市委、市政府“汽配东移”、建立“汽配城”的号召，王天明在白浪高新技术开发区建起了营业面积为6000余平方米的汽车配件展销大厅，将公司汽配业务由市内迁移到白浪汽配城，实现了他由租房经营向自建房经营的夙愿。

2002年12月，王天明又抢抓商机，参股成立了十堰市运意车桥实业有限公司，安置下岗职工近百人，开发的新产品供不应求，其中八吨桥产品还出口到缅甸。

2003年5月，通过成功竞标，公司设立了“包头市东风贸联汽车销售服务有限公司”，建设了东风“4S”形象店，顺利进入了东风公司营销网络。

2003年12月，王天明又大胆跨前一步，参股收购了十堰市宏城房地产开发公司，并担任董事长，安置原企业下岗职工20余人，为企业向多元化经营迈出了重要一步。

2004年元月，王天明经过精心组织，积极参与国有企业改制，以“东风贸联”为主体的竞购联合体成功收购了原十堰市车架厂，并更名为“十堰市先驰汽车车架有限公司”，确保了原国有企业近千名职工无一人下岗。目前，该企业各项生产经营井然有序。

果断的经营决策，远见的发展战略，铸就了蒸蒸日上的东风贸联。如今的东风贸联已成为集汽车零部件生产、批发与零售，汽车整车销售与维修，石油销售与配送，房地产开发等为一体的综合性企业。公司现有资产8000余万元，员工160余人。2003年实现销售额近1.6亿元，上交国家税收40余万元。企业销售额及税收连续五年以15%的速度递增（以上数据均未统计控股企业）。

作为一名政协委员，他时刻关注着我市民营经济的发展，并把自己的成功经验奉献出来，与民企老总们共同分享。在政协会议上，他提交了许多有关企业发展的建设性提案，在2003年政协二届一次会议上提交的《建议把行风评议作为制度固定下来》（联名）提案被十堰市政协评选为优秀提案。

这些成绩的取得，无不是王天明以自己的行动忠

实地实践邓小平理论和“三个代表”重要思想的升华，无不凝聚着一位政协工作者的敏锐智慧和参政议政的责任感、使命感。

争当诚信排头兵

诚信建设关系着民营企业生存与发展。王天明总是身先士卒，率先垂范，以榜样的力量来培育诚信沃土。

走进东风贸联，你会看到高悬的标语：“信誉是我们最大的资本”、“贸联的品质是让用户有利，贸联的追求是让用户满意”、“信守承诺、追求卓越、完善服务”，这些力透纸背的话语是王天明要求贸联人必须时刻遵循的工作准则和原则。

为了确保把合格产品送到顾客手中，他要求不仅要选择名优厂家作为自己的供货单位，走厂商合作的道路，还建立了严格的商品出入库验收制度，杜绝假冒伪劣产品及“三无”产品进入公司。同种商品比价格，相同价格比服务，这是王天明为公司发展提出的又一要求。在竞争日益激烈的汽配行业，他的这一要求无疑是金玉良言。而事实也验证了他这一观点的正确，良好的服务为东风贸联留住了更多的客户。

2001年10月，一位来自甘肃的汽配零售商谭先生来公司进货。按谭先生的要求，近300多个品种、价值近20万元的货物要在一天内备齐、装车。可到下

午下班时，还有七根半轴未到货，此时到厂提货已晚，公司业务员就从本市另一家汽配店购来这批所缺货物。仓库保管员验收检查时，却发现这些半轴非原厂正宗产品，产品质量没有保证。谭先生因当晚就要启程回甘肃，看过货后也默许这些半轴装车，但仓库保管员不同意，他说：“这七根半轴如果影响了您的声誉，也就坏了我们贸联的声誉！”最后，公司从原厂进货后用快件如期发给了这位客户。信誉赢得了顾客，几年来，谭先生仍是东风贸联的常客。

在东风贸联，可以从每位员工的工作中体会到王天明这一思想的存在：维护每位客户的利益，自觉抵御买假售假高额利润的诱惑。几年来，东风贸联接受了市工商、质检、税务等六部门的数次检查，多次被市委、市政府及相关部门授予“车城百店无假货信誉单位”、“质量信得过单位”、“消费者信得过单位”、“企业合法权益重点保护单位”、“全国汽配信誉经销商”等荣誉称号。

为解决顾客的后顾之忧，王天明在企业里专门设立了售后服务机构，利用现代化的办公设施，建立一整套完备的客户档案，对销售出去的商品实行“质量三包”，并对客户提出“三项承诺”（即售假的处罚、质量三包退还货、商品积压调换办法等）。他还要求，对顾客提出的“三包”要求，必须当时处理，当时无法处理的，三天内必须给顾客明确的答复，不得延误。

“东风贸联是座桥，桥的一头是用户，一头是厂家，忽略任何一头，桥就会垮掉。”这是王天明常说的一句话。用户是贸联的上帝，供货厂家也同样是贸联的上帝。“人无信不立”，公司在他的领导下，凭着良好的信誉，赢得了国内名优厂家的信任和支持。从东风公司的专业厂、配套厂到中外合资的三资企业，如上海弗列加公司、安庆ATG公司等数十家企业，都与东风贸联建立了地区代理或特约经销的合作关系。凭着良好的信誉，顾客从大江南北、长城内外纷纷慕名来到东风贸联；凭着良好的信誉，许多未曾谋面的顾客只通过电话、邮政，将每年数十万、数百万的业务放心地交给东风贸联。也因为良好的信誉，公司连续六年被评为省级“守合同、重信用单位”，2003年12月被国家工商行政管理总局、全国汽配行业协会等单位授予“全国汽配信誉经销商”，2004年还被国家工商行政管理总局评为国家级“守合同、重信用企业”。与金融单位的业务往来中，从无不良信贷记录，连年被评为“AAA”、“AA”信用企业。

优质的产品，完善的服务，可靠的信誉，给企业带来了盈门的顾客。如今，公司所销售的汽配品种共有七千余种，销售网络已遍及全国。

甘为社会孺子牛

公司发展至今已有十余年了，王天明在大力发展

民营经济的同时，也为社会的稳定、地方经济的发展做着默默贡献。

在企业创办之初，公司便成立了党支部、工会和团支部，充分发挥党支部的政治核心作用和群团组织的桥梁纽带作用；在党员中开展“党员示范岗”、“党员责任区”活动；在企业开展“文明单位”、“青年文明号”等创建活动；组织员工参加比赛、郊游等活动，丰富员工业余生活，都收到了很好的效果。先后被中共十堰市委、十堰市人民政府等有关部门授予“民营企业先进党支部”、“青年文明号先进集体”、“十堰市文明单位”等称号。

与此同时，公司还积极安置下岗职工，为员工解决切身问题。先后替40多名农村员工解决城市户口，让11对“牛郎织女”亲密团结，为大部分员工解决了临时住房，为全员工办理了医疗保险、养老保险等社会保险，解除了员工的后顾之忧。

企业发展了，员工的腰包鼓了，但王天明在严格依法经营、照章纳税的同时不忘回报社会。“企业是个人经营，但财富不仅仅属于个人，没有党的政策，没有社会支持，就不会有贸联的成功，回报国家、回报社会是我们的义务，更是我们的责任。”他常常这样说，更是这样做的。

“吃水不忘掘井人”。十多年来，公司共依法缴纳税费数百万元，为国家及地方经济建设做出了应有的