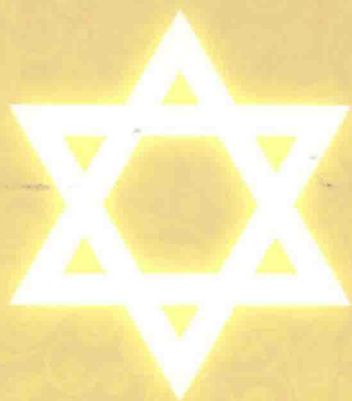


平 凡 人 改 变 命 运 的 必 读 经 典

犹太人 做人做事的智慧

项前◎著



爱因斯坦、海涅、罗斯柴尔德、卡夫卡、基辛格……
网罗全球犹太精英做人做事的智慧

像最聪明的人一样思考
像最能干的人一样行动
犹太人和你想得不一样

白金
升级版

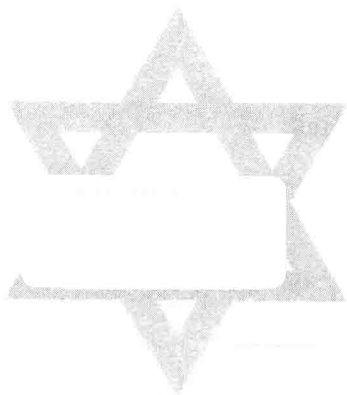
 中华工商联合出版社



平 凡 人 改 变 命 运 的 必 读 经 典

犹太人 做人做事的智慧

项前◎著



白金
升级版

 中华工商联合出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

犹太人做人做事的智慧 / 项前著. -- 北京: 中华
工商联合出版社, 2014. 9
ISBN 978 - 7 - 5158 - 1038 - 6

I. ①犹… II. ①项… III. ①成功心理 - 通俗读物
IV. ①B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 183025 号

犹太人做人做事的智慧

作 者: 项 前
责任编辑: 吕 莺 徐 芳
封面设计:  大燃图艺 · 姜宜彪
责任审读: 李 征
责任印制: 迈致红
出版发行: 中华工商联合出版社有限责任公司
印 刷: 三河市宏盛印务有限公司
版 次: 2014 年 11 月第 1 版
印 次: 2014 年 11 月第 1 次印刷
开 本: 710mm × 1020mm
字 数: 310 千字
印 张: 17
书 号: ISBN 978 - 7 - 5158 - 1038 - 6
定 价: 39.90 元

服务热线: 010 - 58301130
销售热线: 010 - 58302813
地址邮编: 北京市西城区西环广场 A 座
19 - 20 层, 100044

http: //www. chgslebs. cn
E-mail: cicap1202@ sina. com (营销中心)
E-mail: gslzbs@ sina. com (总编室)

工商联版图书
版权所有 侵权必究

凡本社图书出现印装质量问题,
请与印务部联系。
联系电话: 010 - 58302915

前 言

历经磨难而后生的伟大民族

能承受住苦难的民族是真正伟大的民族，能在苦难中自强不息的民族是勇敢和令人钦佩的民族。犹太民族之所以备受世人瞩目，最重要的原因之一就是 这个民族拥有顽强的生存能力和出类拔萃的智慧。

美国著名作家马克·吐温说过：“犹太人的数目还不到人类总数的 1%，本来应该像灿烂银河中的一个小星团那样不起眼儿，但是他们却经常成为人们的话题，受到人们的关注。”

犹太民族是一个古老而伟大的民族，这个民族有着 5000 多年的历史，却有 2000 多年没有自己的国土。他们的族人流散在世界各地，寄人篱下，历经压迫、驱逐、杀戮，却始终没有

被同化，依然保留着本民族的传统文化，骄傲地活着。犹太人被尊为财富和智慧的化身。像爱因斯坦、弗洛伊德、卡尔·马克思、海涅、卡夫卡、卓别林、基辛格……都是犹太人，据统计美国著名大学 30% 的教授，全世界 15% 的诺贝尔奖得主，也是犹太人。

犹太民族能够取得如此辉煌的成就与他们的信仰密切相关。信仰就像是他们的导航罗盘，让他们不为艰境所惑、不为利益所欺、不为艰难所惧、不为忧患所扰……他们就如加足了成功马力一样，始终能够把握自己和民族的命运，令民族不断走向优秀、创造奇迹。

本书浓缩了犹太人最重要的做人做事的人生智慧，让读者可以更轻松、更快速地学习犹太人的思维，获得赚钱、处世、交往等多方面的智慧，找寻到自己的成功方式，树立起自己的奋斗目标……

阅读此书，领略犹太人的为人处世智慧的真谛，分享犹太人获取财富的智慧，帮助我们实现自己的美好人生！

目 录

第一章 犹太人的思考智慧	1
思考是人的无价之宝 / 3	
办法总比困难多 / 8	
商因机而致富 / 13	
每次决定都是激发创意的机会 / 21	
承受力是成大事者必备的能力 / 26	
上善若水 / 28	
退步原来是向前 / 30	
珍惜生命，就是幸福活着 / 35	
第二章 犹太人的做人智慧	41
人因信仰而伟大 / 43	
学会自我管理，提升自我 / 48	
享乐要适度 / 51	
谨慎交友，绝不轻信任何人 / 55	
偶尔的沉默胜过语言 / 59	

- 敢于质疑权威 / 63
- 培养“萨布拉斯”式的性格 / 67
- 不说大话，量力而为 / 72

第三章 犹太人的做事智慧 77

- 目标指引前进的方向 / 79
- 不要去锯木屑 / 83
- 激发自我效能感 / 87
- 成功与失败的辩证关系 / 94
- 尊重自己的工作 / 100
- 不要苛求自己 / 106
- 选择有利于自己的环境 / 110

第四章 犹太人的交际智慧 117

- 微笑激发完美的首因效应 / 119
- 生活，即是不断地学习谦逊 / 125
- 用更多的时间去倾听 / 129

风趣幽默是良好关系的催化剂 / 135
赞扬使沟通更顺畅 / 139
利益交换、双赢思维是交往的原则 / 145
诚信使你踏上成功之途 / 150
取舍之道——想得到，先付出 / 156

第五章 犹太人的借力智慧 161

集众人之智为己所用 / 163
和“成色足”的人结交，含金量也会提高 / 167
借力借势，轻松实现目标 / 170
巧借东风善用他人平台调兵遣将 / 177
见贤思齐，找个“大树”好乘凉 / 180
借鸡下蛋，以无变有 / 187
他人也是我们的资源和力量 / 193
成功离不开合作 / 197

第六章 犹太人的包容智慧 201

自强，事业中最重要的事 / 203

真诚是信任的保单 / 206

批评你的人也许更关心你 / 210

知恩图报，心存感激 / 214

和气是受人欢迎的重要磁铁 / 219

人品重于商品 / 225

亲人胜过一切财富 / 230

报答父母，是最等不及的事 / 235

第七章 犹太人的教育智慧 241

教育永远放在首位 / 243

终生求学，知识胜过金钱 / 246

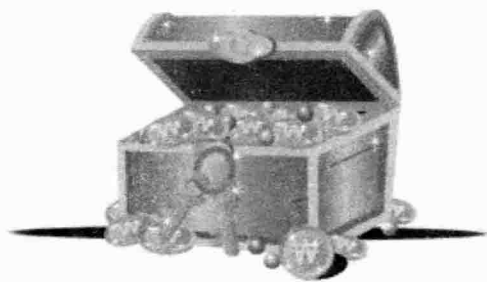
不要吝啬在求知上的投资 / 249

书是最好的朋友 / 252

让孩子正确认识理财 / 255

富门寒教 / 261

犹太人的思考智慧



思考是人的无价之宝

一些犹太人之所以能成为享誉世界的财富大亨，跟他们的思考智慧是分不开的。犹太人的思考才能决定了他们的“钱袋”，成就了他们的财富人生。

犹太人认为，世界上任何东西都是有价的，几乎都能得到，唯有思考是无价之宝。拥有思考智慧，就能拥有了财富、地位、甚至权力。犹太人认为，思考还可以让人失而复得，即使失去一切，通过思考，他们也不会悲观失望，他们相信自己的思考智慧能让自己东山再起。有这么一个故事：

战火烧到了犹太人的居住区，一个女孩哭着寻找她最爱的东西，妈妈看到后，跑到她身边对她说：“孩子，你最宝贵的东西一直都在你自己的身上，你无须再寻找什么了，就算战争夺走了我们的家园，我们也不用太难过！金银财宝都是身外之物。人最宝贵的东西是思考，因为思

考是与生命连在一起的，所以，只要活着就有机会将思考智慧无限地运用，而一个人有了智慧，还怕会没有金钱、没有房子、没有家园吗？所以我们要带走的只有自己思考的智慧！”

犹太民族精典著作《塔木德》有言：“你只要活着，思考智慧就永远跟着你。”的确，拥有了思考智慧就等于拥有了一切，世界上除了自然界，几乎都是人凭借智慧所创造出来的。犹太人最看重思考的智慧，他们认为，没有思考智慧的人不会有大成就，没有思考智慧的商人无法赚到大钱。犹太商人最看不起不动脑子的商人，犹太商人大都学识渊博、头脑灵敏。人们只要与犹太商人在一起，就会发现他们大多非常健谈，其渊博的知识总是让人惊愕。正是因为拥有如此渊博的学识和精明的头脑，犹太商人才会在生意场中始终立于不败之地，成为公认的“世界第一商人”。

有3个人要被关进监狱3年，监狱长许诺可以答应他们每人一个要求。美国人爱抽雪茄，便要了3箱雪茄；法国人最浪漫，希望能有一个美丽的女子相伴；而犹太人，只要一部与外界沟通的电话。

3年过后，第一个冲出来的是美国人，嘴里鼻孔里塞满了雪茄，大喊道：“给我火，给我火！”原来他忘了要打火机了。

接着出来的是法国人。只见他手里抱着一个小孩，美女手里牵着一个小孩，肚子里还怀着一个。

最后出来的是犹太人，他紧紧握住监狱长的手说：“这3年来我每

天都与外界联系，我的生意不但没有停顿，利润反而增长了 200%，为了表示感谢，我送您一辆劳斯莱斯！”

这虽然是一则笑话，但却可以从中看出犹太人的思考智慧。现实生活中，犹太人正是凭借着过人的思考智慧赢得了巨额的财富，这也是他们取得成功的基础。

《塔木德》中说：“宁可变卖所有的财产，也要把女儿嫁给学者。为了能让女儿嫁给学者，就是丧失一切也无所谓。”这段话体现了犹太人对智慧的无限渴望，说明他们将智慧视作财富，渴望把自己头脑中的智慧变成手中的金钱，这就是犹太人的过人之处。

在犹太人看来，知识和金钱是成正比的，因为只有具备广博的知识才能在复杂的生意场上少犯错误，这是赚钱的根本保证，也是商人的基本素质。

犹太人大卫·布朗的父亲经营着一间小型齿轮制造厂，几十年来一直惨淡经营，收入仅够支付全家人的生活费。布朗的父亲知道自己之所以无法经营好工厂，是因为缺少专业的知识储备，所以他把希望全都寄托在布朗身上。

为此，父亲严格要求布朗，从小就要求他多读书多思考。每逢假日，父亲就带布朗到自己的齿轮厂去参加劳动，与工人们一样艰苦工作，绝无特殊照顾。布朗在工厂里工作了很长时间，逐渐掌握了很多知识。

长大后的布朗通过观察，发现当时汽车的使用率已经很高，预感汽车大赛或许会成为人们的一种娱乐方式。于是，布朗决定利用自己在齿轮业务上积累的经验，往赛车生产这个目标上去奋斗，大力发展赛车生产。就这样，布朗克服了重重困难，成立了大卫·布朗公司，不惜重金聘请专家和技术人员进行汽车设计，采用先进的技术和设备进行生产。在1948年比利时举办的国际汽车大赛中，布朗公司生产的“马丁”牌赛车夺了魁，大卫·布朗公司因此一举成名，订单如雪片般飞来，布朗从此走上了发迹之路。

犹太人热爱财富，但他们更热爱思考智慧。如果你问犹太人什么最重要，答案一定是思考智慧。成功离不开思考智慧，经商离不开思考智慧，犹太人在长期的经商过程中将他们的聪明才智挖掘得纤毫毕现，将潜力发挥得淋漓尽致。

有个西班牙商人十分欣赏犹太商人的经商智慧，于是努力向犹太商人学习，同时他也取得了不小的成功——他的女式手提包的生意十分红火，在服饰品贸易的经营中站稳了脚跟。后来，这名西班牙商人发现犹太人经营的钻石生意更为赚钱，于是他也想改行去做钻石生意。不过这位西班牙商人看到身边不少西班牙人经营的钻石生意不景气，为了避免遭受同样的命运，他就找到世界著名的钻石大王玛索巴士，向玛索巴士提出了自己的疑问。

学识渊博的犹太商人玛索巴士听完西班牙商人的来意，冷不丁地问

了他一句：“你知道澳大利亚海域有什么热带鱼吗？”

西班牙商人被这个问题弄晕了，心想这个钻石大王问这个干吗？这和钻石生意有关吗？看到西班牙商人哑口无言的样子，这位钻石大王语重心长地说：“做钻石生意需要具备丰富的知识，你对钻石的来源、历史、种类和品质都不了解，就不知道如何去经营。而要具备判断钻石价值的基本经验和知识就要不断地学习和积累，至少需要 20 年。而所有相关的知识你也要去了解，这样才可以真正培养出看市场的眼光。”虽然西班牙商人听了，不禁为自己的才疏学浅而羞愧不已。虽然西班牙商人早就听闻犹太人经商的眼光和谋略不同凡响，但如今听了玛索巴士的话，从心里更加佩服犹太人，他承认犹太商人成功是因为继承了几千年来祖先留给他们的经验，这绝非一日之功可以达到。这名西班牙商人自知自己没有这个积累也很难经营好钻石生意，便很自觉地远离了钻石行业。

可见，若想成为一名成功的商人，除了要让自己成为所在行业的专家以外，还要兼顾其他领域，尽可能多地掌握市场行情，这样才能为今后取得更大的成功奠定基础。

虽然世界是多变的，但思考智慧会始终陪伴一个人的一生，拥有了思考智慧便相当于拥有了人生最大的财富。善思考的人会发现生活的美妙所在，会用自己的智慧为自己的人生出谋划策，创造无尽的财富。

办法总比困难多

生活中，人们会遇到很多困难，很多困难会让人们感到无比“头疼”，很多时候人们会一时找不到合适的解决困难的方法。《塔木德》中说：“上帝每制造一个困难，也会同时制造3个解决困难的方法。办法总比困难多，凡事都有解决的窍门。”所以，世界上只要有困难，就会有解决的方法。而正确的解决方法往往要有活跃的思维，要善于打破常规。有人曾这样高度评价犹太人的聪明才智：“3个犹太人坐在一起，就可以决定世界！”犹太人的聪明才智表现在他们善于运用智慧去寻找解决困难的“窍门”，从而轻松获得成功。

有一段时间，犹太商人杰恩作为日本凌志汽车在美国南加州的销售代理，遇到了困难，即凌志车在美国遇到了销售难题。人们因为海湾战争和社会稳定问题，拒绝日产汽车，杰恩面临失去工作的危机。

杰恩放弃了销售人员惯用的做法——继续在报纸和广播上投放大量的广告，等着人们来下订单。杰恩经过一番思考后，在分析了解决当时