

许家印

决策恒大的66金典

独家解密“中国地产足球第一人”带领恒大王国崛起的决策内幕

中国不缺少地产大亨，然而中国足球却少不了恒大足球俱乐部。从没钱没势到千亿元资产，许家印带领恒大野蛮崛起；从恒大冰泉到哈佛医院，许家印还在持续跨界……



王拥军◎著



中国商业出版社



家印 决策恒大的66金典

独家解密“中国地产足球第一人”带领恒大王国崛起的决策内幕

王拥军◎著



中国商业出版社

图书在版编目(CIP)数据

许家印决策恒大 66 金典 / 王拥军著. —北京 : 中国商业出版社, 2014. 5
ISBN 978 - 7 - 5044 - 8464 - 2

I . ①许… II . ①王… III . ①房地产企业 - 企业管理 -
经验 - 中国 IV . ①F299. 233. 3

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2014)第 091581 号

责任编辑: 唐伟荣

中国商业出版社出版发行

010 - 63180647 www. c - cbook. com

(100053 北京广安门内报国寺 1 号)

新华书店总店北京发行所经销

北京嘉业印刷厂印刷

*

710 × 1000mm 1/16 18 印张 240 千字

2014 年 6 月第 1 版 2014 年 6 月第 1 次印刷

定价: 38.00 元

* * * *

(如有印装质量问题可更换)

许家印

决策恒大的66金典





许家印与恒大地产财富内幕，不仅仅是财富真相，也是一部传奇的创业史。从孤寒少年到中国首富，他的刚性化的管理体制，恰恰与房地产行业准金融、决策点集中的特点合拍。而足球也是先烧钱、再挣钱的生意，因此才有了许家印不断地复制自己，复制恒大的成功。

恒大的成功以及辉煌对于许家印来说是水到渠成的，他的眼光、心胸、魄力、强势和铁腕，使恒大创造了一个又一个“神话”，这背后又有着怎样的商业筹划？

其实，许家印在商界的大手笔、大动作，是以经营者高超的决策艺术为依托的。全国地产界的成功公司并非只有恒大，但能将主业做好的同时，将足球玩到极致的却只有许家印带领下的恒大。如果不认清这一点，就无法从他身上学习到有价值的经验、技巧，也就无法理解恒大帝国卓越成长的核心机密了。

前言

河南是古代中原腹地，战争频繁，但丝毫不妨碍这里成为中国乃至世界上最早的商业起源地。千年商业文化传承至今，新一代豫商随中国经济大潮起舞，人才辈出。近年来，横跨地产、足球两大事业线的恒大董事长许家印就是其中杰出的代表。

从孤寒少年到新一代大学生，从处级干部到深圳打工仔，从房企老板到中国巨富，许家印为我们上演了一段眼花缭乱的成长史、创业史。而他带领恒大从一匹黑马成长为中国最赚钱的房地产企业之一，并一手打造了令人艳美的体育帝国，将足球生意玩得炉火纯青，则让世人见证了他非凡的商业韬略和决策智慧。

1992年，是中国商业史上极其重要的年份，邓小平南巡讲话，拉开了中国市场经济改革的序幕；同样是在这一年，34岁的许家印南下深圳，义无反顾地走上了经商之路。显然，他日后的成功与这个急剧转型的时代有着密不可分的关系。而追本溯源，研习许家印决策恒大的商业智慧，还需从微观入手，跟随其成长经历一窥究竟。

许家印有着鲜为人知的苦出身，改变命运的强烈渴望催生了他奋进、向上的个性。早年，凭借不服输的劲头和闯劲，他走出小山沟，考上了大学。毕业后到外面的大世界闯荡，开启了他全新的人生旅程。机关生涯的历练，辞职打工的经历，创办恒大的努力，都凸显出许家印精于干事、勇于决断的特性，而这是经营者不可缺少的基本素养。

在地产界，许家印独树一帜，有“冒险家”之称。这种性格深刻影响

到恒大的成长，于是我们看到这家房地产企业狂飙突进的发展，成为当时业内的一匹黑马。不过，在快速成长的背后，恒大也曾主演中国房地产史上最悲情的一幕。2008年，当全球金融危机让恒大的首度上市计划受挫时，许家印也曾面临四面楚歌，甚至被竞争对手和个别舆论诋毁、抹黑。不过，许家印挺过了最艰难的日子，最终成功上市，迎接了一场迟到的王者加冕礼。

尼采说：“那些没有消灭你的东西，会使你变得更加强壮。”这一点，在许家印身上得到了精准的验证。他不仅给恒大打上了深深的许式思维烙印，改变了中国地产业的格局，还在后续商业投资上出奇制胜，令世人啧啧称道。

2011年4月2日，广州天河体育中心，由恒大足球俱乐部承办、史上最盛大的中超开幕式上演。一个开幕式就花掉五千万元，引进“史上最贵”球员孔卡，其转会费高达一千万美元……一时间，恒大的“金元闪电战”让体育界、商界人士瞠目结舌。一家地产企业投资体育事业，这在以往是无法想象的。但是，许家印做到了，他一手打造了一个体育帝国，并将国人瞩目的足球运动当作一门生意来做。这种跨界运作的手腕与智慧，一时间无人能及。

除了足球生意，许家印还在排球、音乐等文化产业领域上大手笔地疯狂砸钱。显然，这与其在国企当过干部有关。他擅长思想政治工作，善于把握国家政策方向，这深刻影响到其商业决策思维，于是才有恒大跨领域投资的行动。

梳理许家印与恒大的发展历史可以发现，这位当家人采用的是一种高度集权的管理模式——许家印是恒大唯一的大脑，其他人则如同手足。这套刚性化的管理体制，恰恰与房地产行业准金融、决策点集中的特点合拍。而足球也是先烧钱、再挣钱的生意，因此才有了许家印不断地复制自己、复制恒大的成功。

有人说，许家印像绿城集团的宋卫平，真心热爱足球，与球员荣辱与

共；但是，许家印不进“更衣室”，给予总教练足够的尊重和权力，显然这更符合足球的发展规律。

也有人说，许家印像融创中国董事长孙宏斌，赌性十足。不同的是，孙宏斌是一个情感驱动型的人，其屡败屡战更多呈现的是一个奋进者的精神和能耐。而许家印的每一次豪赌，都是经过精心策划的，是故意而为。

事实上，许家印在商界的大手笔、大动作，是以经营者高超的决策艺术为依托的。如果不认清这一点，就无法从他身上学习到有价值的经验、技巧，也就无法理解恒大帝国卓越成长的核心机密了。

值得一提的是，许家印不仅是一个做大事的人，还是一个行大善、敢担当的社会公民。多年来，他反哺家乡、热心公益事业、救助失学儿童、关注弱势群体，扮演了一个负责任者应有的角色。从中，不难领略其对财富、成功的认知，对后来者而言也是一种有益的启示。

本书全景勾勒出了许家印带领恒大成长、发展的关键时刻，还原当事人所思所想，给读者更多启发与思索。

目 录

PREFACE

第一章 苦难辉煌:感谢那些折磨你的人和事

决策金典 1	窝头养出的小“人精”	(2)
决策金典 2	从司机、保安到掏粪工	(6)
决策金典 3	1978 年高考:推开龙门	(10)
决策金典 4	管卫生造就人情练达	(14)
决策金典 5	强势管理,“红人”不怕争议	(18)
决策金典 6	“舞钢”长出的商业知识	(22)
决策金典 7	处级干部成为深圳打工仔	(26)

第二章 地产黑马:恒大实业诞生开启淘金之旅

决策金典 8	在广州涉水房地产业	(32)
决策金典 9	舍得:高业绩面前选择离开	(36)
决策金典 10	创立恒大实业,一鸣惊人	(40)
决策金典 11	牢牢把握住“现金流”	(44)
决策金典 12	造精品工程,创品牌效应	(48)
决策金典 13	在经济寒冬里和员工抱团取暖	(52)
决策金典 14	逆袭战:把危机变成转机	(56)

第三章 疯狂成长:倾力打造最赚钱的房企

决策金典 15	企业做大离不开规模化扩张	(60)
决策金典 16	按管理制度办事带来高效率成长	(64)
决策金典 17	用价格策略套牢消费者	(68)
决策金典 18	“4+2”式野蛮生长	(72)
决策金典 19	“双金”品牌开启恒大实业时代	(76)

第四章 战略为王:恒大地产王国崛起的秘密

决策金典 20	大政方针:紧密型集团化管理	(82)
决策金典 21	做把握大势的“不劳而获者”	(86)
决策金典 22	在二、三线城市提早布局	(90)
决策金典 23	吃透标准化管理操作规范	(94)
决策金典 24	进军一线城市,掘金商业地产	(98)
决策金典 25	逆境中成长的红海战略	(102)
决策金典 26	朝着世界 500 强的目标冲刺	(106)

第五章 狼性执行:永无败绩的许氏思维

决策金典 27	敢争取敢抢成就行业“头狼”	(112)
决策金典 28	中央集权确保一切尽在掌控	(116)
决策金典 29	保持饥饿,保持愚蠢	(120)
决策金典 30	将集约化管理进行到底	(124)
决策金典 31	让国际投资银行放心的管理	(128)
决策金典 32	“钢”的领导衍生“铁”的执行	(132)
决策金典 33	业绩突飞猛进,执行力是关键	(136)
决策金典 34	推崇战斗的“狼性”企业文化	(140)

第六章 上市传奇:中国地产富豪的炼金术

决策金典 35	香港私募上演拉锯战	(146)
决策金典 36	上市之路注定不会一帆风顺	(150)
决策金典 37	敢跟地产之王万科叫板	(154)
决策金典 38	“恒大地产”成功上市	(158)
决策金典 39	十年练就中国地产富豪	(162)

第七章 体育帝国:地产大亨的足球生意经

决策金典 40	体育牌:从郎平到李章洙	(168)
决策金典 41	掀起俱乐部冲击波	(172)
决策金典 42	市场化运作创造夺冠奇迹	(176)
决策金典 43	地产与足球的捆绑式经营	(180)
决策金典 44	狠砸钱成就“足球黑客”	(184)
决策金典 45	让足球之外的商业指标说话	(189)
决策金典 46	跨界“烧”钱,打造娱乐航母	(193)
决策金典 47	中超:恒大的聚宝盆	(196)

第八章 营销法则:商战就是不按常规出牌

决策金典 48	“以小博大”的体育营销	(200)
决策金典 49	打响“改名营销战”	(204)
决策金典 50	巧用“明星效应”掀起销售旋风	(208)
决策金典 51	标准化营销不是梦	(212)
决策金典 52	直白式营销增加顾客黏性	(215)
决策金典 53	坚持“性价比为王”的原则	(218)

第九章 队伍建设:任何时候“有钱”比不过“有人”

决策金典 54	“赛马”式用人机制	(222)
决策金典 55	“外援”是一针强心剂	(226)
决策金典 56	打造一个一流的恒大团队	(230)
决策金典 57	大胆放权,给人才空间	(234)
决策金典 58	用顶级人,做顶级事	(239)
决策金典 59	靠领导魅力去吸引人才	(242)
决策金典 60	重视绩效面谈,进行良好沟通	(246)
决策金典 61	靠组织的力量增强凝聚力和向心力	(250)

第十章 慈善之路:行善是唯一不败的投资

决策金典 62	慈善,发自心坎的大爱	(256)
决策金典 63	恒大实业做慈善,从来不差钱	(260)
决策金典 64	存善念,慷慨捐助失学儿童	(264)
决策金典 65	肩负委员责任,关注弱势群体	(268)
决策金典 66	做合格的“企业公民”	(272)

第一章 苦难辉煌：

感谢那些折磨你的人和事

今天的许家印是全国赫赫有名的地产大亨，但是谁能想到，他却出身贫寒、家世凄凉。然而，他凭着不服输的劲头和闯劲，走出了小山沟，考上了大学，而后以处级干部的身份下海经商，开启了全新的人生旅程。许家印能够创建现今声名赫赫的恒大实业，与他早年的人生轨迹密不可分，其商业与决策智慧也可从中寻根溯源。



决策金典 1

窝头养出的小“人精”

贫穷，对于任何人来说，都是件不幸的事情。然而，对待贫穷的不同态度，却能让人走向两种完全不同的人生。纵观当代的成功人士大多出身贫苦，之所以能够站在众人之外，是因为他们“穷且益坚”。古语说“穷则思变”，他们常常在用其他方面的富有来弥补物质上的空虚，比如生活的充实、心灵的富足、知识的广博等。所以，从某种意义上讲，贫穷对于那些积极上进的人，无疑也是一种财富。许家印曾经就是拥有贫穷财富的上进之人。

成功后的许家印，还会常常回忆起小时候所经受的苦难折磨：“我的小学在没有窗户的茅草房中读完。六年里，我都蹲在一个泥台子上听课并完成作业。高中住校时睡的是大通铺，每人墙上挂个竹筐，里面一年四季都是窝头。这是我全部的粮食，冬天可以吃一周，夏天只吃三天，就这样还是要长毛的。但没关系，洗洗还可以吃。”

1958年，许家印出生在河南省周口太康县。这是一个至今仍然不富裕的县城。20世纪五六十年代，刚刚经过战火蹂躏的中国虚弱喘息，国家各项事业的创伤仍在淌血，人民大众依旧在苦难中浮沉。多少年穿不上一件新衣服，旧衣物缝缝补补，直到没有办法再打补丁，才肯扔掉；农业技术有限，需要精耕细作的小麦、大米产量奇低，只能靠产量高的玉米、红薯等粗粮维持生计，一年到头难以吃上一顿白面；当时的农村大部分房子都

是用土坯、树枝、秸秆等建成，不挡风，不抵热，容易破败，电灯电话都是存在于口号中的词汇，煤油灯和柴火堆承载了乡下人所有的光明；两条腿是中国人民最主要的交通工具，一辆牛车如奢华私家车一样让人羡慕不已。三年自然灾害，树皮、树叶，甚至虫子都被用来当作食物。

生活如此艰辛，更不用说教学条件了。在当时的中国，十里八乡有一位能识文断字的人就已经很不错了。往往几个村子才会有一所学校，也不过一两位老师、十多个学生而已。茅草搭成的教室，没有窗户，昏暗窒闷，土坯子砌成的桌椅致使课本、衣服常常被染成黄土色。就是这样的教学条件，培育了新中国前几代人才，许家印就是其中之一。

因为村子里没有小学，年幼的许家印只能每天步行很长时间到别的村子读书。为了节省时间，许家印总是带着午饭上学。这所谓的“午饭”就是两个窝窝头。夏天还好一点，窝头虽然粗粝，还不太硬，可以就着凉水下咽。冬天就没那么幸运了，由于教室里太冷，窝头放了一上午就会变得又冷又硬，还挂着冰渣，简直像石头一样，根本没有办法吃。爱钻研、动手能力强的许家印想到了一个好办法。某天放学回家，他开始为自己制作小型炉子。用泥土做成一个小炉子的形状，趁家人做饭时在大炉灶里烧制一下，再用泥巴将因烧制产生的裂纹补好，炉子就做成了。早上上学，许家印沿路捡些柴草，到午饭时间将炉火点着，不仅可以把窝头烤热了吃，还能暖手。烤焦的窝头竟然也会散发出丝丝香味，似乎比以前好吃了许多。同学们都非常羡慕许家印，纷纷来求教。从此，许家印和同学们再也不用吃硬邦邦的窝头了。

上了高中，许家印开始住校，一个星期才能回家一次。为了给家里省钱，每次回家许家印都会带一筐窝头去学校。学校食堂的饭菜对于他这种贫苦子弟来说太过奢侈，这一筐窝头就是他一个星期的口粮。窝头最多放三天就会发霉长毛，为了充饥许家印不知道吃了多少发霉的窝头。很多次都因为窝头发霉太严重，许家印一连几天闹肚子、发高烧。但是他仍然坚持学习，坚持钻研，因为从小到大始终相伴左右的苦难已经养成了他永远



不对困难低头的坚强性格。

窝头发霉倒还是小事，最让师生们烦恼的是学校经常停电。蜡烛、煤油灯都太昏暗，多点几支又没有那么多钱，许家印决定自己制作一把手电筒。课余时间，许家印一刻也不敢浪费，都用在到垃圾场寻宝这件事情上。功夫不负有心人，许家印经过努力翻寻，终于找到了所需要的废旧电池，以及电线和铁皮。很快，手电筒的雏形就有了，但还缺少一个灯泡，于是第二天，许家印毫不懈怠地继续钻到垃圾场淘宝。值得庆幸的是，许家印虽然没有找到灯泡，却找到了几把废弃的手电筒。不过这几把手电筒实在是太旧了，而且都生了锈。许家印满脑子都是灯泡，所以也顾不上脏了，直接把手电筒的头拆掉，拆了好几个之后，终于找到了一个完好的灯泡，连上灯泡，手电筒终于发出了明亮的光。从此，许家印再也不用担心学校停电了。

可以看出，年少的许家印对于创新和挑战都十分热衷，喜欢钻研，正是这份热情，为他日后在地产行业中的一枝独秀打下了坚实的基础。为了达到目标，走多少路，吃再多的苦，许家印也一定要做，并且做到最好，这种精益求精的意识最后催生了恒大实业的精品管理模式。贫穷本身并不可怕，可怕的是自己以为命中注定贫穷或一定老死于贫穷的思想。一直生活在贫苦当中，许家印并没有屈服于贫困，而是在心底里埋下了一颗战胜贫困的种子，随着年龄的增长，这颗种子生根发芽长成参天大树，可以说贫穷是许家印成就事业的动力。

孟子说：“天将降大任于是人也，必先苦其心志，劳其筋骨，饿其体肤，行拂乱其所为。”从某种意义上讲，许家印这一代人也是幸运的：正因为生活艰辛，他们才会被一些微不足道的好事打动，才更容易幸福；正因为学习机会来之不易，他们才会更加努力学习，才更容易成才。人生的成功或失败，幸福或坎坷，快乐或悲伤，并没有定数，并且总是相辅相成。你不愿吃苦，也就难以享受到成功的乐趣。你承受了苦难，就能享受到常人所享受不到的成功。威廉·尼采说：“极度的痛苦才是精神的最后

解放者，唯有此种痛苦，才强迫我们大彻大悟。”许家印那代人正是尝尽了艰辛，才爆发出令人震惊的力量。

抬头看看今天的社会，生活条件越来越好，学习机会越来越多，学生反而怠慢了。正因为太容易得到，他们就不知道珍惜。卡耐基说：“大多数的富家子弟，总是不能抵抗财富所给予他们的试探，因之而陷入纸醉金迷的生活中。他们根本不是懂得上进的贫苦孩子的对手，对于这些小老板，穷苦的孩子根本不用害怕。”所以，贫穷有时候也是一种优势，一种让人拼搏奋斗的动力。许家印拥有这种优势，并很好地发挥了这种优势，成就了业界一段“窝头养出小人精”的传奇。

生活的馈赠远不止是呈给你的一只摆满香食的餐盘，除此之外还有另一种滋味的供奉，那就是苦难。人生五味杂陈，每一种滋味都是必不可少的，都应该被我们所珍惜。生活中的那些幸运者未必富有，苦难却能催人奋进。唯有经历过苦难的磨砺，信心才能历久弥坚。所以，没有苦难的人生，就不是真实的人生，历经磨难才能成就不凡伟业。