

THE GREATEST SALESMAN  
IN THE WORLD

世界上最伟大的  
推销员

〔美〕拉塞尔·H.康威尔 原著

羊皮卷启示录

Revelation of the parchment

李一凡 编译

风靡当今世界的商业圣经，超越自我极限的神秘教程！



中华工商联合出版社



THE GREATEST SALESMAN  
IN THE WORLD

世界上最伟大的  
**推销员**

——[美]拉塞尔·H.康威尔·原著——

**羊皮卷启示录**

Revelation of the parchment



中华工商联合出版社

## 图书在版编目 (CIP) 数据

世界上最伟大的推销员：羊皮卷启示录 / (美) 拉塞尔·H.康威尔原著；李一凡编译. —北京：中华工商联合出版社，2014.4

ISBN 978-7-5158-0871-0

I. ①世… II. ①拉…②李… III. ①成功心理—通俗读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2014) 第047093号

---

## 世界上最伟大的推销员：羊皮卷启示录

---

原 著：(美) 拉塞尔·H.康威尔

编 译：李一凡

责任编辑：胡小英 邵桃炜

装帧设计：润和佳艺

责任审读：李 征

责任印制：迈致红

出版发行：中华工商联合出版社有限责任公司

印 刷：北京中振源印务有限公司

版 次：2014年6月第1版

印 次：2014年6月第1次印刷

开 本：710mm × 1020mm 1/32

字 数：220千字

印 张：7.5

书 号：ISBN 978-7-5158-0871-0

定 价：29.80元

---

服务热线：010-58301130

销售热线：010-58302813

地址邮编：北京市西城区西环广场A座  
19-20层，100044

<http://www.chgslcbs.cn>

E-mail: [cicap1202@sina.com](mailto:cicap1202@sina.com) (营销中心)

E-mail: [gslzbs@sina.com](mailto:gslzbs@sina.com) (总编室)

工商联版图书

版权所有 侵权必究

凡本社图书出现印装质量问题，  
请与印务部联系。

联系电话：010-58302915



感谢仁慈的上帝，让我们在这么宽广的世界里借由书的传播媒介，实现了彼此思想上的对话与交流。

其实，在我人生的前30年，我的生活很糟糕。我真诚的朋友，是的，我那时由于无知和冲动，犯了一系列不可饶恕的错误，并失去了很多宝贵的东西——包括家庭、房产和工作。那时，我几乎一贫如洗。于是，我在生活中迷失了自己，我如盲人般在社会上到处流浪，渴望重新给自己寻找一个起点，并让自己的生命重新来过。

在一次去教堂祈祷的时候，一位受人尊敬的牧师给我讲了一个贫苦的牧童是如何建立起一个庞大商业王国的故事，而且他还给我提了一个建议，那就是从阅读中寻找力量。于是，我在每天的生活中都安排了充实的阅读活动。慢慢地，我发现自己变了，我不再如以前那样颓废，更不会心灰意懒，我发现了自己潜在的能量，就如人们突然发现加州金矿那样欣喜。于是，我振作了起来。

“我现在就付诸行动！”当我合上书本时，坚定地对自己说。

“今天，我将爬出满是失败创伤的山谷，我要用爱来面对世界，重新开始新的生活！”

事实上，一个人，当自己的心境改变时，一切都将随之改变。接下来，我选择了推销员的工作，这条路上，充满了机遇，也满含着辛酸，

但我坚信，我已经找到了成功的秘诀，任何困难都挡不住我追求成功与幸福的脚步！于是，我用微笑迎接每一天升起的朝阳，我每天都在最大限度地实现自己的价值。终于，在我35岁的时候，我赚到了足够的财富，步入了能让自己欣慰的人生状态。然而，我想，每个人在获得成就的同时，应该像耶稣传播福音那样，将获取成就的秘诀与人分享，这样才能让我们生活的世界更加美丽。所以，每到夜深时，稿纸上“沙沙”的书写声仍伴随着我；我凝视着那一行行文字，昔日奋斗历程中的一幕幕展现在我的眼前。我的眼睛模糊了，是的，朋友，我相信每个人在追求成功和幸福的道路上，都会有这样的心路历程。

当我这本《世界上最伟大的推销员》付诸出版时，说实话，我真不知道读者会有什么样的反应。很快，这本书的受欢迎程度大大出乎我的意料——在面世的第一年，它在全美国销售近百万册；短短几年间，这本书被翻译成十几种语言，在全球销量近千万册。

我收到了很多美国精英阶层朋友的祝贺，也收到了很多平民阶层朋友的感谢信。我清楚地记得，有很多年轻人，在这本书的激励下，获得了人生的成功。其实，能够帮助人们做些有益的事情，并将幸福与众人分享，是我最大的欣慰。

是的，我这个故事里的主人公是海菲，无论你对他是熟悉还是陌生，我相信海菲的成功秘诀不仅适用于我，适用于数千万计甚至更多的有志者，也适用于你，我的朋友。现在，我希望本书能够走进你的生活，照亮你的前程，为你带来幸福的生活。

愿主赐你好运，阿门！

著者/拉塞尔·H.康威尔（Russell H.Conwell）



看到这个书名，或许会有很多人以为这是一本营销书籍。事实并非如此，很多企业家、公务人员、工程师，当然也包括推销员，从中汲取了巨大的能量，找到了自己的人生坐标，并实现了自己的人生价值。

那么，这到底是一本什么样的书，为什么会有如此的神奇效果？

事实上，《世界上最伟大的推销员》英文版一经面世，当年销量便接近百万册，并被迅速翻译成十几种文字，短短几年间，全球销量达到近千万册，给无数有志者带来成功的福音。

本书在美国获得广泛的赞誉，有人认为它是一本“最鼓舞士气、最振奋人心、最激励斗志”的书，有人认为它是一本“最值得一读、最有建设性、最有实用价值”的书，可以作为“指导推销员工作的最佳范本”。

还有人认为它是一本“应该随身携带”的好书，可以“在道德上、精神上、行为准则上指导你”，给你安慰与鼓舞，让你立于不败之地。美国很多权威人士一致认为：“无论什么人，只要遵循这本书中的原则行事，就不可能遭遇失败；如果有谁无视这些原则，就不可能成就人生伟业。”

本书自从在世界范围传播以来，已经形成一种理念，即这本书是送给自己、朋友、同事、家人……一件很好的礼物。它具备的神奇力量，可以为每一个人带来一生的好运。

是的，这书记载了耶稣时代一个手牵骆驼推销商品的男孩，如何依靠自己的善良和勤奋，通过十道羊皮卷的启示，打通了幸福之路。我相信，每个人来到世上，都渴望解开人生中的诸多疑问，希望获得有益于身心成长的答案；我相信，每个人都渴望获得一个成功的人生，并希望找到切实可行的成功方法。

其实，你所拥有的最大资源便是你自己。如何开启自己奔向成功的引擎，最大限度地发挥出自身的潜能，这将决定你的生活品质与人生高度。

朋友，你希望拥有一个幸福的家庭吗？你希望拥有数目不菲的存款、舒适的住宅、豪华的座驾吗？你希望拥有和谐的人际关系，并受到人们的尊重与喜爱吗？你希望拥有完美而有魅力的个性吗？

只要你用心阅读本书，上述所有美好的事物都可以为你所有。在你阅读本书的同时，你将和全世界数千万甚至更多追求幸福生活的人一道，不断明确人生的方向，持续实现自己的价值，让你在人生大道上走得更加精彩！

在这里，朋友，我由衷地希望这本书能够给你带来快乐与幸福！

编译者/李一凡



引子	001
----	-----

### 第一卷 全新的我

要做就做最好	008
信心是成功的前提	011
培养好的习惯	015
机会就在身边	018
怎样开发自身潜能	021
谁是当今世界最重要的人	024
实践环节（一）	028

### 第二卷 爱在今天

爱是一种动力	032
播下真诚的种子	036
对自己好一点	040
爱天下人	044
实践环节（二）	047



### 第三卷 坚持到底

你的幸福是什么	052
全力以赴	055
从失败中学习	059
永不放弃	063
实践环节（三）	067

### 第四卷 我是奇迹

给自己写一封信	072
激励自己	076
激励别人	081
唤醒心中的巨人	086
事业与家庭的平衡	090
为使命而生	094
实践环节（四）	098

### 第五卷 最后一天

内心的安宁	102
让心灵勇敢起来	106
我的希望永不褪色	110
把爱留给世界	114
持续创造更多的价值	118
实践环节（五）	122

## 第六卷 控制情绪

你的自控力有多强	126
谢绝忧虑	129
做个受欢迎的人	134
怎样愉悦别人	138
让自己每天都快乐	141
实践环节（六）	144

## 第七卷 笑遍世界

微笑的力量	148
和气方能生财	151
一切苦难都会过去	155
天真无邪的心灵	159
实践环节（七）	162

## 第八卷 提升价值

命运就在你的掌中	166
不增值就贬值	168
与财富握手	171
准确描绘财富蓝图	174
致富有道	177
每天进步一点点	180
实践环节（八）	184

## 第九卷 立即行动

速度造就优势	188
专注与主动	191
重塑自我	194
行动力	197
没有任何借口	200
实践环节（九）	203

## 第十卷 我的祈祷

自己拯救自己	208
信念永存	211
清除遮蔽心灵的蛛网	214
以饱满的热情迎接每一天	217
一个推销员的祈祷	220
实践环节（十）	223

## 后记

227



## 羊皮卷的故事

一个男孩跪在帕萨罗老板的帐篷外，等待主人的召见。帕萨罗则在帐篷里来回踱着步，自己儿时的景象也如一幅幅画面在脑海里浮现。突然，帕萨罗停住脚步，吩咐一位仆人传海菲进来。

这一幕出现在罗马帝国时期的耶路撒冷。当时，有一支活跃于中东地区的商队，他们经营的商品很丰富，有大马士革的玻璃、香精，埃及的陶器，希腊的雕像，罗马城的油画，还有来自古老中国的丝绸、瓷器等。这支商队的创始人便是帕萨罗，他的出身与奋斗经历一直是一个秘密。

在帕萨罗手下的一支驼队里，有一个放牧骆驼的男孩，名字叫海菲。他自幼父母双亡，很小的时候便来到帕萨罗的商队里放牧骆驼。慢慢地，海菲长到了十八岁。在一次放牧骆驼经过希伯伦时，海菲遇见了一个叫丽萨的女孩，并发现自己不能自拔地喜欢上了她。

丽萨是当地一个叫卡奈的财主的女儿，长得非常漂亮。在美丽的丽萨面前，看着自己低微的出身与贫困的现状，海菲不由自惭形秽。怎样

才能改变自己，并满怀自信地向丽萨说“我爱你”呢？必须让自己快速成长起来！

这时，海菲想起了帕萨罗老板手下有一些推销员，他们通过推销获得了大笔的财富，过上了富足而充实的生活。对，我要去告诉帕萨罗老板，我要做一个推销员！我要改变自己，过上我想要的生活，而且不让我爱的人失望！

于是，上面的一幕出现了。

当帕萨罗听到眼前这个放牧骆驼的男孩要改变职业，选择做一个推销员的原因时，不由说道：“噢，原来并不是什么大道理，而是爱情的力量，让一个看管骆驼的牧童变成了勇士。好吧，孩子，我会帮你成为一名出色的推销员，但能否成功还要看你自己。”

接着，帕萨罗吩咐人给海菲拿来一件袍子，并对海菲说：“你明天早晨就牵上一匹骆驼，拿着这件袍子去伯利恒，在那儿卖掉这件袍子后，你再回来。”能看出来，这件红色的袍子是用羊皮做的，做工很精细，应该是一件很贵重的袍子。

第二天早上，海菲带上几个面包，牵着骆驼上路了。很快，海菲到了伯利恒，并在伯利恒找了家便宜的客栈住下。紧接着，海菲将袍子挂在臂膀上去推销了。然而，海菲几乎走遍了整个伯利恒，仍没有将袍子推销出去。

第四天的时候，海菲随身带着的钱已经花完。该怎么办呢，是回到耶路撒冷，把袍子还给老板，沮丧地说自己卖不出去，还是继续待在这里碰运气？无论如何，绝不能就这样回去！我一定要把袍子卖出去！有

了这样的念头，海菲又在伯利恒沿街叫卖了一天，可仍没有能将袍子成功地卖出去。

到了晚上，海菲牵着骆驼来到了伯利恒郊区的一个洞穴旁。这时，天上下起雨来。要不，就在这个洞穴里凑合睡一夜吧！当海菲牵着骆驼走近洞穴时，发现洞穴里面竟然还有些光。渐渐地，海菲看到了洞穴里有一个满脸络腮胡子的男人，还有一个年轻的女子，两人的怀里抱着一个婴儿。原来，这个洞穴是他们的家。

能看得出来，这个家庭非常贫穷。因为他们穿的衣服非常单薄，在夜晚料峭的寒气中，他们冻得瑟瑟发抖，婴儿的小脸蛋也冻得红扑扑的。显然，那个男人和女子在用彼此的体温来为这个婴儿取暖。

见到此情此景，海菲不由默默地走到婴儿身旁，将臂膀上的红袍子拿了下来，盖在婴儿的身上，并表示将袍子送给这个婴儿。男人和女子非常感谢海菲，这时，婴儿也露出了天真的笑容。接下来，海菲牵着骆驼离开了洞穴。

这下已无袍子可卖，只有回耶路撒冷了。路上，海菲回忆着自己发过的誓言，想起自己对未来的憧憬，可在迈出推销的第一步时，竟遭遇这样的失败，海菲不由望着天上的星星大哭起来。是自己太笨，还是自己的恻隐之心泛滥？为什么一看到别人的苦难，我会有种如此难以抗拒的难过与冲动？为什么一看到婴儿冻红了的脸蛋，我的内心就会难以平静？

当海菲一路跌跌撞撞地回到耶路撒冷时，已快到次日黎明时分。这时，海菲发现帕萨罗老板已经在帐篷外等候，看到海菲回来，帕萨罗

说：“我的孩子，你终于回来了！我昨天晚上看到伯利恒的方向升起一颗耀眼的星星，那颗星星是如此耀眼夺目。看来，你一定在伯利恒碰到了好运！”

当海菲小声地说出自己在伯利恒的遭遇，尤其是后来把袍子送给洞穴里的一个婴儿时，帕萨罗的眼睛里明显放出了光彩。海菲觉得老板可能要责骂自己了，然而帕萨罗却说：“孩子，你的善举，让我看到了一颗善良的心灵。而这正是要成为一个最伟大的推销员所必不可少的！好了，去睡吧！孩子，三天后你再来找我，我会有重要的东西交给你。”

三天后，海菲来到老板的帐篷里。这时，帕萨罗面色苍白地躺在床上，看到海菲来了，平静地说：“人生都是这样，有开始，也有结束，活着的时候为自己的梦想全力以赴了，在被死神召去的时候，也没有什么可遗憾的。来，孩子，坐到我身边来。”接着，帕萨罗吩咐仆人搬过来一个裹着皮革的小箱子。

“孩子，很少有人知道我的经历。其实，我出身贫寒，很小时，父母便去世了。有一次，两个强盗绑架了一个东方人；凭着勇敢，我将那个东方人救了出来。他很感激我，后来便把这个小箱子连同五十枚金币送给了我。那个东方人告诉我，这五十枚金币可以供我的日常生活所需，这个小箱子里有十道羊皮卷，每道羊皮卷上都写着成为一名最伟大的推销员的秘诀。接着，他要我答应两件事。”

帕萨罗接着说：“第一，我要把通过羊皮卷赚取的财富拿出一半，施舍给生活贫困的人；第二，羊皮卷里的内容，重要的是认真体味，并

用来指导自己的行动，绝不可因为学习了里面一些秘诀，便拿来自夸炫耀；羊皮卷里的内容也不要轻易示人，如果哪天遇到一个心地善良的人，才可以把羊皮卷授予给他。”

“再后来，我就拿着羊皮卷到耶路撒冷，做了一名推销员，潜心按照羊皮卷的精神去做，逐渐建起了今天这支商队。好了，孩子，我将要离开这个世界了。我将赠送给你一百枚金币，并连同这十道羊皮卷送给你，然后，你拿上它们去大马士革，到那里去开创自己的事业吧。”帕萨罗勉强支撑着身体，气喘吁吁地说。

“去吧，孩子，要创造你的未来。那个东方人与我的两条约定，也正是我要与你的约定。时刻都要记住，没有什么能够打败你，能够打败你的，只有你自己！”帕萨罗老人靠在床头上，让仆人把金币与装着羊皮卷的小箱子交给海菲，然后朝着海菲微微点了点头，笑了笑，与海菲挥手作别。

第二天，海菲骑着骆驼出发去大马士革。到了大马士革后，他找了一家客栈住下，然后在附近的拜拉达河洗了澡，重新回到客栈。海菲小心翼翼地翻起第一道羊皮卷，用心地阅读起来。当读完第一道羊皮卷时，海菲迅速穿戴整齐，来到大马士革最繁华的集市，观察人们最喜欢购买什么样的商品，从而确立了自己的营销目标。

当读完第二道羊皮卷时，海菲感这个世界充满了爱，到处都有客户。

当读完第三道羊皮卷时，海菲发现，困难与挫折再也不会影响到自己。他已经明显地感到自己的心灵在日益强大。

……



当读完第十道羊皮卷时，海菲在大马士革拥有了自己的住宅，以及出行时显赫的马车。这时，已经过去了两年时间。海菲如愿以偿地到希伯伦迎娶回了心中美丽的姑娘丽萨，并和丽萨幸福地生活在一起。

又过去十年后，海菲在大马士革一带建立了一个庞大的商业王国，所经销的货物几乎涵盖了当时世界上所能见到的所有种类。海菲的成就、为人和智慧受到了人们的广泛推崇。