



孙郡锴◎编著

男人



那点心事

Nanrenadianxinshi

要想做个成功的男人，就得有点「心事」。这里所说的「心事」不是阴谋，不是为达目的不择手段，而是为人处世的技巧，是帮助男人走向成功的桥梁。

知心，更需要思心

男人的「心事」也不是与生俱来的，它需要一个锤炼的过程，需要我们从生活的细屑之处，认真观察、思考林林总总的复杂关系，并从中吸取前人的经验与教训，形成一套适合自己的。能够让我们如虎添翼处世原则。

中国华侨出版社

孙郡锴◎编著

男人那点心事

Manrendianxinshi
知心，更需要思心

中国

图书在版编目 (CIP) 数据

男人那点心事/孙郡锴编著. —北京: 中国华侨出版社,
2011. 9
ISBN 978 - 7 - 5113 - 1672 - 1

I. ①男… II. ①孙… III. ①男性 - 成功心理 - 通俗读物
IV. ①B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 169357 号

● 男人那点心事

编 著/孙郡锴

责任编辑/李 晨

封面设计/中侨智杰

经 销/新华书店

开 本/710 × 1000 毫米 1/16 印张 18 字数 220 千字

印 刷/北京龙跃印务有限公司

版 次/2011 年 9 月第 1 版 2011 年 9 月第 1 次印刷

书 号/ISBN 978 - 7 - 5113 - 1672 - 1

定 价/32.00 元

中国华侨出版社 北京朝阳区静安里 26 号通成大厦 3 层 邮编 100028

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010) 64443056 64443979

发行部: (010) 64443051 传真: 64439708

网 址: www.oveaschin.com

e-mail: oveaschin@sina.com

P 前言 REFACE

在如今这种大环境下，男人要想做得成功，少不了要有点“心事”。那种绝对意义上的老实男人，显然已经不被看好。但做人也不能“心事”太多，劳心费神不说，往往又会受人鄙夷，被视为“坏蛋”的代名词。别人摸爬滚打、洒尽汗水，到头来“实惠”全被他占为己有，这样的人，早晚有一天，就连最老实的人也要彻底对他心寒意冷了。

既然如此，我们不妨取其中，做一个“有点心事”但不坏的男人。让自己的朋友遍满天下，让自己的爱情喜结幸福花，让自己的事业步步高升。

听到这里，我想朋友们已经明白，这里所说的“心事”当然不是什么阴谋诡计，亦不是什么未达目的不择手段，而是男人真正成熟起来的一种标致，是我们为人处事中理所应当掌握的技巧，是帮助男人走向成功的锦囊之策。

所谓“有心事”的男人，应该懂得如何以语悦人，知道什么该说、什么不该说，何时能说、何时又不能说；他们应该懂得如何给自己增值，一些生活、工作中的细微之处，都能够成为展现自己的舞台，随之他们的价值便会不断向上攀升；他们当然晓得





如何取悦上级，他们藏锋守拙、甘为上司做绿叶，又不落拍马之嫌，从而大大增加了自己晋升的几率；他们更是懂得如何与众人相处，善于与各种各样的人打交道，能够迅速为自己编织一张良好的人际关系网；他们懂得如何察人、识人、防人，所以即便是处在暗涛汹涌“角逐场”上，他们依然能够“任凭风浪起，稳坐钓鱼台”。这样的男人，想不成功都难！

当然，男人的“心事”也不是与生俱来的，它需要一个锤炼的过程，需要我们在生活的细腻之处，认真观察、思考林林总总的复杂关系，并从中吸取前人的经验与教训，形成一套适合自己的、能够让我们如虎添翼的处世方略。

本书立旨于此，翻开它，你走进的，将是一个充满应变之术的世界，这里有令你“眼花缭乱”奇策妙招，相信，您一定会对它爱不释手！

常有人说：“做人难，最男人更难！”但是，本书想要告诉大家的是——“做个有心事的男人，其实不难！”只要你肯学、肯思考，能够根据本书为您提供的素材，理论联系实际，相信你一定能够成为当代的“小诸葛”。



第一章 好人好在嘴上

一些男士认为，生活中的言行是小事，无需计较、在意，其实不然但正是这些“小事”，却可以体现出一个人的境界。在有心思的人面前，你任何一句轻微的言辞，都逃不过他们的耳朵。他们可以因为一句话接纳你、帮助你，也可以因为一句话拒绝你、排斥你。所以，男人只有时刻注意自己的言行，才能为自己打造平坦的生存之路，直通人生的最高境界。

有意识地修炼“嘴上功夫”	2
波澜不惊，言随境动	6
“赞歌”不离口	10
人情话要常说	14
嘴下留情——面子剥不得	17





宁吃过头饭,不说过头话	20
得了实惠还要注意口碑	23
含糊其辞,不授他人以话柄	25
多听少说常点头,不可全交一片心	28

第二章 努力为自己增值

男人,需要不断耕耘和经营自己。如果你精于劳作并善于经营,你将收获颇丰,否则,你将陷入沼泽而无力自救。所以,要想在社会上占稳一席之地,要想自己的人生更加精彩,你必须不断地充实自己,为自己增值。

用能力说话	32
多劳者多得	35
打造“不可替代性”	38
增强你的“使用价值”	42
为自己创造机遇	44
巧妙地将自己推销出去	47
以必胜之姿示人	50





第三章 与领导巧“周旋”

在职场上，如何与领导相处是一门高深的学问，不要单纯地以为，只要工作好一切就都好。领导是主宰你职业命运的人，他可以使你工作起来十分顺利，也可以让你根本无法开展工作；他可以使工作气氛融洽，也可以让工作变得让人无法忍受。在领导身边做事，根本没有后悔药可吃，一步走错，可能满盘皆输。所以说，唯有准确掌握与领导相处的“技巧”，你才能应对自如，闯过种种惊涛骇浪，最终达到事业成功的彼岸。

擦亮眼睛认对人	54
七分苦干，三分吆喝	56
多管齐下“引关注”	58
此时有声胜无声	62
毛遂自荐露一手	65
功劳也有领导一份	68
为领导搭“舞台”	71
主动承担责任	75
患难得“真情”	78
距离产生美	80
领导不等于朋友	83





功高不震主	86
如何应对女上司	89

第四章 良朋即是良师

古语有云：“近朱者赤，近墨者黑。”常与优秀的人士接触，在他的影响下，我们也会逐渐优秀起来；而时常与品德不佳的人交往，我们也难免会沾染上一些不良习气。自然，我们都希望自己越变越好，那就用心为自己找一些“好朋友”吧。

害人之心不可有，防人之心不可无	94
“善者”可为友	97
“道合”可为友	101
友贵“精”，而不贵多	104
道不同不相为谋	107
认清本质，区别对待	109
寻找“隐形”的朋友	113





第五章 留“一线”多“一路”

人毕竟是情之灵物，纵然是心如钢铁，也会在“情”的感染下，化为“绕指柔”。大千世界，沧海桑田、瞬息万变，但无论如何变迁，“人情”都是最保险、最有价值的储备品，它只会在你来我往的流动中不断升值。

一个聪明的男人能够在各种人情往来中左右逢源、如鱼得水。与人交往时，即便冲突产生，也要宽容待之，放人一马。要知道，平时多留一份情，日后便会多出一条路。

面子里的学问	118
不要“赶尽杀绝”	121
海纳百川，有容乃大	123
日常留“一线”，日后多“一路”	125
“雪中送炭”见珍情	131
亲戚之间多走动	134
朋友间留一线距离	138





第六章 做个“交际赢家”

人是高级的感情动物，注定要在群体中生活，而组成群体的人又处在不同的阶层。要懂得根据不同的人群特色，适当地进行感情投资，做一个成功的情感投资商。

懂得“存情”的聪明男人，平时就很讲究感情投资，讲究人缘，其社会形象是常人不可比的，所以遇到困难时，也就很容易得到别人的支持和帮助。

人际关系是人生的第一桶金	142
做个成功的“情感投资商”	144
先注资，才能收息	146
小投资，大回报	149
“一个好汉三个帮”	152
分一杯羹给别人	155
刘备摔子——笼络人心	158





第七章 知己知彼方能不殆

西方心理学家佛洛伊德曾说过：“任何人都无法保守他内心的秘密。即使他的嘴巴保持沉默，但他的指尖却喋喋不休，甚至他的每一个毛孔都会背叛他！”

人恰如一本书，只要能够掌握必要的阅读方法与技巧，便可洞悉人之本性，进而使我们以一种积极与自信的态度去面对芸芸众生。

知己知彼，百战不殆	162
透过细节看同事	164
透过做派识人	167
透过交流观对手	170
酒后读朋友	175
透过妆容品女人	178

第八章 紧握手中权力

“有领导能力的人，能够让部属喜欢做他们原本不想做的事情。”

“领导统御的最高明办法就是带领部属去完成一个





永远都不可能实现的梦想。”如此一来，这些为了和你一起“圆梦”的部属，就算你叫他去为你赴汤蹈火，他也会在所不惜。

用好手中的权力	182
树威第一步——接近核心人物	186
害群之马，必欲除之而后快	189
责不加谏，广开言路	193
以身维令，责己立威	196
张弛有道，公正严明	198

第九章 低开才能高走

低开才能高走！通向高处的路径总是充满荆棘、坎坷，那些急于求成的男人，总是立身而行，并暗自嘲笑那些爬行的人愚蠢、糊涂，自己却在不经意间一失足而成千古恨。倒是那些默默无闻、一直在低处爬行的男人，才是笑到最后的人！所以说，一个男人想成就大业，必须先学会做那个被嘲笑为愚蠢、糊涂的人。

心可高，但气不能傲	202
“眼前亏”，该吃就吃	204
有才不炫，炫者必败	206





扮拙避祸，以假示敌	210
善胜敌者，不争	214
低开才能高走	217
物极必反，见好就收	220

第十章 智者“变”中求胜

有时，我们为了达到目的，选择一个看来较为遥远、较为无望的方向反而会更快地如愿以偿；相反，则会永远在尝试与失败之间兜圈子。

男人不要怕起点低，不要怕“身单力薄”，只要我们勤于思考、善于变通，就可以便捷地达到自己的目的。这就是曲径通幽的妙处。

曲径通幽处	226
虚张声势	228
剑走偏锋	232
软磨硬泡	235
寻人做媒	239
软硬兼施	242
幸福宝典	245
做好岳母的工作	247





第十一章 防人之心不可无

俗话说“害人之心不可有，防人之心不可无”。社会的复杂性提醒我们，很多不善之人就环绕在我们周围，如影随形，甚至令你防不胜防。我们虽然无意伤害别人，但也不能“任人宰割”，这就需要我们下一番苦工夫，去修炼一些适合自己的防御之术了。

恶人脸上无恶字	252
洞穿虚实，因人制策	255
小心嫉妒来敲门	259
认清“朋友”的真面目	262
明枪易躲，暗剑难防	265
“糖衣炮弹”，不可不防	269
抓住敌人的弱点	271



第一章

好人好在嘴上



一些男士认为,生活中的言行是小事,无需计较、在意,其实不然,但正是这些“小事”,却可以体现出一个人的境界。在有心思的人面前,你任何一句轻微的言辞,都逃不过他们的耳朵。他们可以因为一句话接纳你、帮助你,也可以因为一句话拒绝你、排斥你。所以,男人只有时刻注意自己的言行,才能为自己打造平坦的生存之路,直通人生的最高境界。





有意识地修炼“嘴上功夫”

法国人文主义思想家蒙田曾经说过：“语言是一种工具，通过它，我们的意愿和思想就得到交流，它是我们灵魂的解释者。”是的，语言从某些侧面能够真实地折射出一个人的品德、修养与智慧，毫不夸张地说，语言完全可以决定一个男人的成败。

中国有句老话：“好汉长在嘴上，好马长在腿上。”由此可见，在人际交往中，语言的运用具有举足轻重的作用，所以，在成为“好人”的这份作业中，我们首先要完成的就是有意识地提高自己的语商。

所谓语商，是指一个人的语言表达能力。也许有人认为，说话较之做文章要容易很多。因为无论是谁，每时每刻都在说话，既然人人都在说，“难”又从何谈起？而写文章则不然，它需要天赋、需要扎实的文字功底，这可不是谁都能够信手拈来的。其实，这种观点已然大错特错，要知道，文章可以写写停停、搁笔构思，说话则讲究一气呵成；文章倘有不妥之处尚可修改，而话一出口，就很难再有回旋的余地了。

那么，我们要怎样使自己说出来的话婉转动听，又更具说服力呢？大家不妨参照以下几点，先做一个基础性的修炼，相信一定会对你大有裨益。

一、有意识地磨练自己遣词造句的工夫。词语是人说话的基