

who is the next billionaire



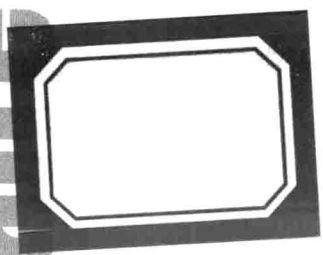
张一川◎著

# 谁是下一个 亿万富翁



中国财富出版社  
CHINA FORTUNE PRESS

who is the next billionaire



# 谁是下一个 亿万富翁

张一川◎著

中国财富出版社

**图书在版编目 (CIP) 数据**

谁是下一个亿万富翁 / 张一川著. —北京: 中国财富出版社, 2014. 4  
ISBN 978 - 7 - 5047 - 5136 - 2

I. ①谁… II. ①张… III. ①成功心理—通俗读物 IV. ①B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 042103 号

策划编辑 刘淑娟

责任印制 方朋远

责任编辑 刘淑娟

责任校对 梁 凡

---

|      |                                                                   |                            |                   |
|------|-------------------------------------------------------------------|----------------------------|-------------------|
| 出版发行 | 中国财富出版社                                                           |                            |                   |
| 社 址  | 北京市丰台区南四环西路 188 号 5 区 20 楼                                        | 邮政编码                       | 100070            |
| 电 话  | 010 - 52227568 (发行部)                                              | 010 - 52227588 转 307 (总编室) |                   |
|      | 010 - 68589540 (读者服务部)                                            | 010 - 52227588 转 305 (质检部) |                   |
| 网 址  | <a href="http://www.cfpress.com.cn">http://www.cfpress.com.cn</a> |                            |                   |
| 经 销  | 新华书店                                                              |                            |                   |
| 印 刷  | 北京京都六环印刷厂                                                         |                            |                   |
| 书 号  | ISBN 978 - 7 - 5047 - 5136 - 2/B · 0386                           |                            |                   |
| 开 本  | 710mm × 1000mm 1/16                                               | 版 次                        | 2014 年 4 月第 1 版   |
| 印 张  | 12                                                                | 印 次                        | 2014 年 4 月第 1 次印刷 |
| 字 数  | 155 千字                                                            | 定 价                        | 35.00 元           |

---

版权所有 · 侵权必究 · 印装差错 · 负责调换

# 自序

## 每个人都能成为富翁

在每个人的心中都有这样一个理想，想象着自己成为一个什么样的人？想做什么样的事情？想达到什么样的水平？甚至想成为亿万富翁……这种理想是一个人世界观、人生观的具体体现。因为只有拥有了理想和抱负，才会有具体的奋斗目标，才能发掘自己的潜能，进而努力去实现这个目标。

“如何才能成为亿万富翁？亿万富翁的成功秘诀是什么？”每个人都有各自的理解，可是我认为成为亿万富翁最重要的秘诀就是自身的心态以及思考方式。在心态、工作、智慧等方面，亿万富翁的思考方式都有着一定的相似之处。比尔·盖茨、沃伦·巴菲特、唐纳德·特朗普……这些人之所以能成为亿万富翁，就是因为他们的心态与思考方式和你不一样！若你想从一个“穷忙族”变成亿万富翁，就要不断地“窃取”亿万富翁们的想法和思路。

我出生在中国贵州思南的一个小山村，家里有四姐弟，我排行老四。从我记事起，家里就接二连三地发生了很多事情：大姐11岁时，意外食物中毒，无钱医治去世；三姐13岁时，辍学外出打工；我15岁那年，父亲南下打工，因车祸劫命……家里的生活举步维艰。

上大学的时候，我每月只有几十元生活费，只能依靠勤工俭学养活

自己。每个周末，当其他同学去游玩的时候，我就到各个寝室推销日常用品。一次偶然的机会，我加入了学校的成功协会，由此我的命运发生了改变。

在成功协会，我阅读了很多书，比如《易经》《道德经》《孙子兵法》《思考致富》《世界上最伟大的推销员》《穷爸爸富爸爸》等。这些书让我明白了，一个人的成功与家庭背景没有多大关系，与自身的高矮胖瘦没有多大关系，与学历也没有多大关系。

从那以后，我便喜欢上了这些成功者写的书，甚至不惜借钱参加成功者研讨会，想方设法跟成功人士交朋友。通过和这些人的接触，我发现了成就亿万富翁的六大秘密：大量运用改变行为的科学、了解人性的需求、知道如何销售自己的产品、经常发表公众演说、具有卓越的领导力、把宇宙吸引力法则用到极致。从那以后，我便开始实践和运用这些方法。

2010年大学毕业时，同学们都领到了学位证书和毕业证书，而我什么证书也没有得到，唯一的收获就是给自己设下了两个承诺：“两年后不再为金钱工作、实现财富自由、彻底改变家族的命运，两年后再来领取毕业证书做纪念。”两年之后，我运用大学四年所学到的国学经典智慧、亿万富翁的六大秘密，兑现了这两个承诺。

战胜了命运的捉弄之后，我便开始探究“谁是下一个亿万富翁”的问题，通过分析大量的案例，结合自己的学习和研究，总结了富翁与一般人的不同之处，并跟身边的朋友、企业、高校分享，很多人都受益匪浅，生命品质获得极大提高：有的人改变了拖延、抽烟、酗酒的坏习惯，相处不和谐的夫妻又过上了温馨浪漫的幸福生活，害怕销售的员工疯狂喜欢上了销售，害怕演说的人也敢进行公众演说了……

当有人愿意付费要我成为他的教练时，我决定把《谁是下一个亿

万富翁》整理成书，让更多的人通过书中所讲述的各种秘诀快速实现自我成长。不管你是打工族，还是自己经营公司；无论你是公务员，还是自由职业……只要熟读了《谁是下一个亿万富翁》，就可以让自己的事业、家庭、亲子教育、个人能力等方面得到提升，彻底改变你的生活品质。

这是一本教你如何彻底改变自己命运的书，书中告诉读者：亿万富翁想的和你不一样！俗话说得好：“思路决定出路！”一旦你开始真正像一位亿万富翁那样思考和行动，你必然会享受到亿万富翁的生活。

你今天所处的位置，完全是你昨天思考的结果；你明天所能达到的位置，也正是你今天思考的总和。如果你能够像世界上5%的富人那样思考，一段时间之后，你就会成为那5%；如果你一直像95%的穷人那样思考，就只能是庸庸碌碌，继续过着平庸的生活。但如果你能开始像亿万富翁那样思考，你的生活从此就会发生翻天覆地的变化！

本书是一本催人奋进的好书！你可以将其放在床头，每天反复研读，不仅要从书中学习致富的知识，更要有效地将知识转化为行动。

本书能够帮助你换一颗亿万富翁的脑袋，让你拥有富裕而自由的人生。只要你敢想敢做，一定能成长为无人能敌的“巨鲸”！

本书能在较短的时间内出版得到了许多人的帮助与支持，在此真诚感谢秦富洋、方光华、陈德云、刘星、曾庆学、李志起、杨勇、李高朋、孙汗青、陈春东、王京刚、陈宁华、王军生、辛海、蒋志操、王咏、赵国星等人在制图、文字修改以及图书推广宣传方面的协助。

作者

2014年3月

# 目录

|             |    |
|-------------|----|
| 秘密一 行为改变的公式 | 1  |
| 1. 明确结果     | 3  |
| 2. 找出支点     | 8  |
| 3. 打断惯性     | 12 |
| 4. 重新输入     | 17 |
| 5. 重复加强     | 22 |
| 6. 检查结果     | 27 |
| 秘密二 人性需求的渴望 | 33 |
| 1. 安全的需求    | 35 |
| 2. 惊喜的需求    | 38 |
| 3. 重视的需求    | 40 |
| 4. 关爱的需求    | 44 |

|                    |            |
|--------------------|------------|
| 5. 成长的需求           | 48         |
| 6. 奉献的需求           | 51         |
| <b>秘密三 潜意识成交法则</b> | <b>57</b>  |
| <hr/>              |            |
| 1. 对比法则            | 59         |
| 2. 互惠法则            | 64         |
| 3. 喜欢法则            | 69         |
| 4. 承诺法则            | 73         |
| 5. 稀少法则            | 79         |
| 6. 群众效应            | 84         |
| <b>秘密四 公众演说的关键</b> | <b>89</b>  |
| <hr/>              |            |
| 1. 定位差异            | 91         |
| 2. 巅峰状态            | 94         |
| 3. 全力以赴            | 100        |
| 4. 调动情绪            | 103        |
| 5. 物超所值            | 107        |
| 6. 互动法则            | 109        |
| <b>秘密五 领导力核心定律</b> | <b>115</b> |
| <hr/>              |            |
| 1. 使命定律            | 117        |
| 2. 信任定律            | 120        |
| 3. 格局定律            | 126        |
| 4. 授权定律            | 128        |



|                    |            |
|--------------------|------------|
| 5. 价值定律            | 134        |
| 6. 影响定律            | 139        |
| <b>秘密六 宇宙吸引力原理</b> | <b>147</b> |
| <hr/>              |            |
| 1. 要求              | 149        |
| 2. 相信              | 154        |
| 3. 接受              | 159        |
| 4. 感恩              | 165        |
| 5. 落地              | 170        |
| 6. 思考              | 175        |

## 秘密一

# 行为改变的公式





## 1. 明确结果

### 明确就是力量

今天，绝大多数的年轻人不了解自己能够做什么，也不知道自己真正想做什么。开始的时候野心勃勃，充满了美好的梦想，但是多年以后却一事无成。要知道，如果没有一个明确的结果，即使付出了巨大的努力也收效甚微。

很久很久以前，在同一座山上，有两块相同的石头：石头甲和石头乙。三年之后，两块石头发生了完全不同的变化：石头甲受到很多人的敬仰和膜拜，石头乙却受到别人的唾骂。

石头乙感到心里很不平衡，便问石头甲：“老兄，三年前我们都是同一座山上的石头，可是今天却有如此大的差距，我感到心里很不舒服。”

石头甲回答说：“老兄，你还记得吗？在三年前的一天，我们这里来了一个雕刻家，你害怕疼痛，就让人家把你简单雕刻了一下。那时候，我明确了自己未来的样子，于是不怕疼痛，让他雕刻成了理想的样子。这不就有了今天的结果！”

两块石头之所以会出现如此的差别，就在于石头甲明确了自己想要

的结果，最终让自己变成了“佛像”石头。这个故事告诉我们，要想获得成就，首先要明确自己最想要的是什么。如果总是对自己说：以后我一定不能比自己身边的朋友过得差，以后我一定要做一个成功人士……却没有确定自己到底想要什么，是很难取得成绩的。

明确就是力量！一旦确定了自己最想要的，就要立刻把它明确下来。它会根植在你的思想意识里，深深地烙印在你的脑海中，让潜意识帮助你实现想要的一切。

问问自己到底想拥有什么？如果你的回答是：“我什么都想要，你能给我吗？”我会告诉你，你想要的都能得到：理想的工作、良好的人际关系、心灵与美感的提升、足够多的金钱……所有的这些并不是遥不可及的，但是，你必须先要明确结果，明确自己想要什么！

### 明确结果就是明确目标

不管做什么事情，都要有明确的目标。目标越明确，成功的概率就越高；目标越明确，成功的动力也就越强。世界上没有不能改变的人，只有不够吸引他人的目标。如果你为自己确立的目标明确而坚定，必然会有足够的勇气和能力跨越前进道路上所有的困难和阻碍。

20 世纪 80 年代，美国哈佛的两位心理学家对一些自称幸福的人做过一项关于“幸福”的研究。结果显示，幸福之人的相同之处，既不是财富，也不是爱情，更不是健康，而是明确知道自己的生活目标、自己正在稳步向目标前进。

不管你的理想是幸福，还是成功，在人生的道路上首先都要有一个明确的目标；这样，即使走得很远、付出很多，也是值得的；如果丧失了目标，就会像一只没有方向的船只，只能随波逐流，永远都无法到达

目的地。

流传 3300 多年的羊皮卷《塔木德》上说：“一位百发百中的神箭手，如果漫无目标地乱射，也不能射中一只野兔。”由此可见，明确目标是非常重要的！

卡内基曾经对世界上一万个不同种族、年龄和性别的人进行过一次关于人生目标的调查。他发现，只有 3% 的人能够确定目标，并知道怎样把目标落实；97% 的人，要么根本没有目标，要么目标不明确，要么不知道怎样去实现目标……

十年之后，卡内基又对上述对象进行了一次调查，却得出了令人吃惊的结果：调查样本总量的 5% 找不到了，95% 的人还在；属于原来 97% 范围内的人，除了年龄增长 10 岁以外，在生活、工作、个人成就上几乎没有太大的起色，依然是那么普通和平庸；过去与众不同的 3%，却在各自的领域里取得了成功。十年前提出的目标，都不同程度地得以实现，并正在按原定的人生目标走下去……这个实验向我们揭示了，为什么成功者都是少数人！

在成功道路上，存在着很多困难，阻碍我们成功的原因有很多，唯有树立坚持的信念，才能一一化解所有的困难。一旦确立了目标，我们能做的便是坚持；同时，还要适时地改变自己，无论是态度，还是习惯，都会让你的人生发生微妙的变化。

### 把目标刻在钢板上，计划写在沙滩上

明确了自己想要的结果，就将它写下来，即使是写在一张不起眼的纸上，也可以鞭策自己毕生努力。目标是一种无声的希冀，一旦被付诸行动，就会变得神圣。

马修·史维曾经是一个贫穷的加油站工人。有一天，他很饿，想买一块面包，可是身上连一分钱都没有了。他翻遍了每一件衣服口袋，又取出扫把在床下扫了又扫，依然没有找到一分钱。他非常愤怒，大声地说：“我受够了！”

马修·史维再也不想过这样的生活了，他决定要做个千万富翁，于是就写下了自己的梦想：

早上起床后穿上运动服，到我的私人湖边跑步5圈，每圈1英里，跑步回来后，去洗澡……洗完澡后我穿戴整齐，女佣已经将西装为我准备好了。衣服穿好后，我揽镜自照，然后告诉自己：“你真神！”因为我相信只要想得到就能做得到。

我从卧室走下来，走到后院吃早餐。早餐是松饼和新鲜果汁，这样的食物让我活力足、精神好。然后，我坐上轿车前往自己的办公大楼。坐在专属司机驾驶的轿车内，助手已经把行程都安排好了。我透过电视收看股市行情，并透过数据机、手机，和办公室联络。

到了办公大楼，这是12层高的黑色大楼，顶端写着斗大的字——“史维”，那就是我。下了车，走到门口，服务生替我开门，并且说：“早安，史维先生。”

我坐上电梯直达顶楼办公室。我走到接待小姐的身旁，她对我说：“早安，史维先生，我很荣幸和你共事，国防部的人在会议室等你。”我到了会议室，和国防部签订了百万合同。我负责将全球各美军基地转换为成功中心，教导国防部如何避免战争创造世界和平与繁荣。

开完会后，我到自己的办公室打电话……这时候，助手提醒

我：“第一场演讲会时间快到了。”于是，我们坐上轿车直奔会场。我面对上千的观众演讲，结束后所有的观众都起立鼓掌。

我们坐上轿车回办公室，我一边通知秘书准备午餐，一边打电话给我的爱人，叫她和我碰面。我到屋顶时，她和直升机都在楼顶等我。我们飞到山上，驾驶员拿出毯子，还有新鲜的鱼和水果。

餐毕，我们飞回办公室，我和爱人吻别。之后，我又赶往另一场演讲会地点，同样是千人观众，同样是起立，热烈地鼓掌。结束后，我便搭轿车回家。回家后，我到私人健身房运动，然后在阳台上边看夕阳边吃晚餐。

.....

今天，马修·史维已经成了人类潜意识调整领域的最高权威，被誉为“有史以来最伟大的催眠大师”，他也是公认的人际沟通大师。他的故事再一次启示我们：目标的实现需要孵化期，如果不把它写下来，你就永远不会把它根植在心里，也就没办法将其实现。

没有目标的人生如同没有航向的船，要勇敢写下自己想要的结果，不管它是多么离谱，不管它是多么遥不可及。当你写下它的时候，就会被自己的目标所感动，并由此找到实现目标的雄心壮志！

年少轻狂，每个人都有过很多目标，一路走来很多人都会将其遗失，一定要将它们写下来。写在心里就不会再忘记，时常去看看它，我们就又会对生活充满热情和信心！

当你渴望达到什么目标时，请写下它，列成一张充满生命张力的清单，引爆一生的信念和激情，一切就会皆有可能！



## 2. 找出支点

### 逃离痛苦的力量大于追求快乐的力量

在我们身边，很多人都无法自我突破，行动力不强，为什么会这样呢？因为他们不了解行动力的来源。事实上，每个人的行动都可以归纳为两点：第一，追求快乐；第二，逃离痛苦。

张兵今年32岁，独立经营着一家饭店。靠着不懈的打拼，他已经跻身千万富豪的行列。可是，张兵有一个烦恼，就是自己太胖了。自己本来只有1.65米，体重却高达200斤。在朋友的启发下，张兵决定减肥。

这天，张兵来到了当地一家有名的健身俱乐部。了解到他的需求之后，健身俱乐部建议他通过跑步减肥，并且还给他安排了一个年轻貌美的女教练陪练。这天，女教练和张兵开玩笑说：“我在前面跑，你在后面追。你追到我，我就吻你一下。”

张兵非常高兴，马上开始追美女教练。可是，女教练始终和张兵保持着一段距离，结果一个月过去了依然没有追上美女教练。可喜的是，张兵竟然减掉了20斤的赘肉。

张兵每次来到这里之后都等待美女教练，心想：我一定会追上你。可是有一天，正在张兵等待美女教练的时候，俱乐部给他重新安排了一位又胖又丑的“东施”。

负责人告诉他说：“你在前面跑，她在后面追。如果她追到你，她就会主动亲你一下。”张兵听后撒腿就跑，那位“东施”就