



聪明女人 会沟通、会做事

青春易逝，年华易老，聪明女人才能幸福一世



小清新止步
女王范必读

改变女人一生的魔法书

让你成为会说话、会办事、会交际的魅力女王

Smart woman will do communication

会说话、会做事是女人必备的一种能力、一种资本，
更是必须精通的一门艺术。

墨浅羽 / 编著



聪明女人 会沟通、会做事

墨浅羽 编著

图书在版编目（CIP）数据

聪明女人会沟通、会做事 / 墨浅羽编著. -- 成都：
成都时代出版社, 2014.4
ISBN 978-7-5464-0998-6

I. ①聪… II. ①墨… III. ①女性 -- 人际交往 – 通俗
读物 IV. 1.C912.1-49

中国版本图书馆CIP数据核字（2013）第262287号

聪明女人会沟通、会做事
CONGMING NUREN HUIGOUTONG HUIZUOSHI
墨浅羽 编著

出 品 人 段后雷
责 任 编辑 陈德玉
责 任 校 对 李 航
装 帧 设计 高高国际
责 任 印 制 干燕飞

出版发行 成都时代出版社
电 话 (028) 86621237 (编辑部)
(028) 86615250 (发行部)
网 址 www.chengdusd.com
印 刷 北京盛兰兄弟印刷装订有限公司
纸张尺寸 710mm×1000mm 1/16
印 张 17
字 数 236千
版 次 2014年4月第1版
印 次 2014年4月第1次印刷
书 号 ISBN 978-7-5464-0998-6
定 价 32.80元

著作权所有，违者必究。

本书若出现印装质量问题，请与工厂联系。电话：(010) 65709800

无法阻止的幸福脚步……

我们经常会听到女性朋友感叹做女人难，的确，在这个竞争激烈的社会，一个女人，不仅要做一个好母亲、一个称职的好妻子，还必须为了自己的事业打拼。女人除了要处理琐碎的家务，还要周旋在各种社交场合，更要面对残酷的竞争。

在人生的竞技场上，想要在纷繁复杂的人际关系中脱颖而出，关键在于掌握说话的学问和办事的技巧。会说话、会做事是女人必备的一种能力、一种资本，更是必须精通的一门艺术。谁能有效地运用这门艺术，谁就能在社交中左右逢源、出类拔萃，成为爱情、事业和婚姻的大赢家。

会说话的女人不会伶牙俐齿、问一答十，而是通过语言与人交流，让陌生人变成好朋友，好朋友变成

相互支持和理解的知音。会说话的女人，“说”就要征服他人，“言”就要打动人心，“讲”就要直击心底，“话”就要对答如流。口才好的女人，没有什么可以阻止她幸福的脚步。

会做事的女人，懂得用自己的魅力去达到自己的目的；会做事的女人，总能站在对方的立场考虑问题；会做事的女人，不会被别人牵着鼻子走；会做事的女人，从不锋芒毕露，更不会苛求他人；会做事的女人，不会在小事上斤斤计较；会做事的女人，懂得如何应付职场复杂的人际关系；会做事的女人知道在适当的时候给人一个台阶……

本书从女性的角度出发，通过简洁凝练、通俗易懂的文字叙述，附以大量贴近生活的事例，针对不同的场合，从与同事说话，和朋友交往，与上司共事，与爱人相处等方面，教你塑造迷人的自我，让你学会必备的说话、办事技巧，帮你打开交际圈，告诉你如何获得人心，如何提高你说话办事的能力……

通过阅读本书，可以使你成为一个圆融通达、左右逢源的聪明女人！

目 录 Contents

第一章 说话好听，办事利索——这样的女人谁不爱

2	打造你的完美形象
5	懂礼貌，更要懂礼仪
9	甜美的声音让人没有抵抗力
11	拥有亲和力，让人没距离
13	你笑，别人也会对你笑
16	你真的称呼对了吗
19	不怕尴尬，大方去握手
23	常把“谢谢”挂嘴边
25	打电话也是有规矩的哦
28	在办公室，不懂这些你就惨了
31	大胆展示魅力，不必总做“透明人”

第二章 聪明女人就该这样说话

34	初次见面，请多关照
37	会“搞笑”可能比漂亮还重要
41	背后夸人，比当面恭维要高明
43	多看书，才能言之有物

- 46 不要随便批评人
- 48 多聊对方感兴趣的话题，人家才会喜欢你
- 51 人人都喜欢戴“高帽”
- 54 多听少说，好处多多
- 57 聪明女人的说话之道

第三章 特殊场合用这几招就够了

- 62 一开口就把话说到对方心里去
- 64 “我要加薪！”
- 67 拒绝哪有那么难
- 70 善打圆场，“大家好才是真的好”
- 73 学会自嘲，给自己台阶下
- 76 直来直去不如绕绕圈子
- 80 有些话这样说才含蓄
- 83 开口说话之前要先看好对象
- 86 安慰他人，你会吗
- 90 在什么场合说什么话

第四章 说话做事，这些“毛病”要不得

- 94 背后说人是非，只会招来厌恶
- 97 不是所有人都喜欢直言直语
- 100 无趣的女人最悲哀
- 102 适当时候给别人台阶下
- 104 越诉苦越没人同情你
- 106 三思而后“说”，别犯这些禁忌
- 109 为人不可太高调，说话不能不靠谱

- 112 尊重别人的观点，这点很重要
- 114 走出职场的“人际误区”
- 117 总看到别人缺点，你也很难进步

第五章 善用甜言蜜语，轻松掌握男人心

- 120 最甜蜜的话说给最亲的人
- 123 如何应对大男子主义的老公
- 126 在外面，就要给足男人面子
- 130 温柔细语，婚姻甜蜜
- 132 有时候，男人也是要哄的
- 135 在婚姻里，道歉并不是男人的专利
- 138 男人最怕的就是女人唠叨
- 142 撒娇是女人的致命武器
- 145 让吵架变成婚姻的调味品

第六章 努力与有思想有能力的人成为朋友

- 150 聪明的女人会筛选自己的交际圈
- 153 处理好人际关系，你就成功了 80%
- 156 想变得更优秀，就要站到优秀的人堆里去
- 159 饭局中，聪明地与老板“亲密接触”
- 162 将大人物变成自己的“圈里人”
- 165 开阔视野，多结识“老外”、“海归”
- 167 不要和女上司对着干，多学习她的优点
- 170 果断剔除人际关系中的“杂草”
- 172 酒香也怕巷子深，学会推销自己

第七章 聪明女人都懂的人情世故

- | | |
|-----|-----------------------|
| 176 | 没有把握的事不要轻易许诺 |
| 179 | “只做不说”与“只说不做”都要不得 |
| 181 | 不要勉强别人帮你 |
| 183 | 先帮别人，才能得到回报 |
| 186 | 不能说的秘密 |
| 189 | 不做“女强人”，也不做“弱女子” |
| 192 | 有“野心”没有错，但不要把“野心”暴露出来 |
| 195 | 有时候装傻也是一种聪明 |
| 198 | 越自夸，就越是“讨厌虫” |
| 201 | 想得到朋友，就不要在她面前逞能 |

第八章 女人该成熟的时候就要成熟

- | | |
|-----|----------------|
| 206 | 记住对方的名字 |
| 209 | 适当的妥协不是软弱，而是成熟 |
| 213 | 女人要有几副“面具” |
| 215 | 赠人金子不如给人面子 |
| 218 | 别太单纯，做个成熟的女人 |
| 222 | 吃亏不一定是坏事 |
| 225 | 邻里效应：交往越多越亲密 |
| 227 | 不要与人做无谓的争辩 |

第九章 能说会做，让你在职场春风得意

- | | |
|-----|----------------|
| 232 | 关键时刻说对话 |
| 235 | 学会拒绝，你并不是“女超人” |
| 238 | 干了活还受气怎么办 |

- | | |
|-----|----------------|
| 240 | 尽力保持适度的“热情” |
| 243 | 同事真的不能做朋友吗 |
| 245 | 爱上你的工作，别爱你的老板 |
| 248 | 职场中鹤立鸡群并非好事 |
| 251 | 可以引人注目，但不要让人嫉妒 |
| 254 | 与同事相处，注意亲疏有度 |
| 256 | 是金子，也要跳出来发光 |

【第一章】



说话好听，办事利索
——这样的女人谁不爱

打造你的完美形象

英国女王曾在给威尔士王子的信中写道：“穿着显示人的外表，人们在判定人的心态，以及对这个人的观感时，通常都凭他的外表，而且常常这样判定，因为外表是看得见的，而其他则看不见，基于这一点，穿着特别重要……”其实英国女王并未言过其实。生活中，无论理性或非理性的观点，对人的印象是以衣着和仪容作为评价标准之一。

如果你现在还不太在意自己的外在形象，你一定要全方位改变自己，给人一个更贴近人心的新形象。

过去，人们穿衣服仅仅是为了防寒阻热、保护身体，但是，今天穿衣服除了这一基本功能外，最重要的功能就是修饰外貌，展现美感。

一个人穿着白大褂就容易被别人当成医生，穿着法官服就又会被联想成既有丰富学识又有高高在上的司法权威。服装常被人们与某种特定的形象气质联系在一起。

在现实生活中，通常我们遇到一个人时，首先以他的外表来初步判断他的身份，如果想进一步了解这个人，就要综合地对其服饰、语气、动作等方面认真地进行深入到内在性格的分析判断。

即使你对自己的内在形象再有信心，也不能完全不在乎或忽视外在形象的作用，因为对方只能根据你的外在形象来建立起对你的初步印象及评价，而外在的形象就是“敲门砖”。

外在形象最重要的一点就是你的服饰。

人体表面 89% 的地方为衣服所遮盖，人们视觉感受到的也几乎是服装。而服装的可塑性比体形大得多，从质地、样式、色彩到装饰，最能体现人的意志，给人以各种形式的美感。因而服装往往成为人们审美的趣味中心。

因此，对于女人而言，不注意外在形象的魅力是不明智的。因为，再也没有比让别人记住你的衣服从而记住你的更好的办法了。而要想依靠服装来为你塑造完美的形象，你在穿衣时必须注重以下几条原则：

1. 服饰美与人体美的和谐

服饰作为人形体美的一部分，它只能是受限地存在，而不是自由存在。它的美要体现在与人的关系上，体现在与人的其他部分的和谐上。这是与人的职业、身份、时代、气质、肤色、年龄等自身因素的和谐。

2. 应与体形、面貌相和谐

服装与体形的关系最要紧的是大小合身和长短相宜。如旗袍穿在身材匀称修长的淑女身上，可增强美感；而穿在矮胖型的女性身上则更暴露其缺点……又如发型，瘦小的女性不宜留长发，蓬松的长发会使人显得更加单薄、矮小。不同脸形、容貌的人也应在服饰上加以相应的设计、装饰。

3. 应保持与年龄、季节相和谐

服饰要有年龄感。色彩明艳的服装，色彩的跳跃性较强，视野空间比较广，色彩的心理流动速度也较快，加上修饰线条较多，可以给人以热情与振奋的感觉，适应于年轻女性的性格和年龄特点。色彩柔和的服装，较适于步入中年的女性。而凝滯性色彩的服装则适合进入不惑之年的女性。另一方面，服饰要根据季节时令的变化来选择。比如服装，冬天服装的颜色偏深，心理上觉得暖和，春秋装色彩应体现的是柔和，夏季偏浅给人以凉爽的感觉。

4. 应与性格和谐

人的性格多种多样，服饰的美，可以给人以美的享受，尤其当服饰十分贴切地体现了人的性格时，更会加深这种美感的程度。反之，服饰如果成为一种强加物，与性格反差甚大，就会破坏人的美。因此，在服饰上，每个人都有自己的个性特色，如性格开朗、热情好动的人，服装的色彩以鲜艳、对比度较强为宜，其装饰线条或图案尽可能明朗一些……

5. 应与地点场合相和谐

特定的环境应配以与之相适应、相协调的服饰，以获得视觉与心理上

的和谐美感。在静谧肃穆的办公室里着一套随意性极强的休闲装，穿一双拖鞋，或者在绿草如茵的运动场穿着极具古典美的旗袍，穿一双高跟鞋，都会因环境的特点与服饰的特性不协调而显得人境两不宜。

外在形象是可以改变的，关键是看女人怎样去把握。当然每个人都希望把自己变得更完美，只要你努力就可以恰当地改变自己的形象，而且，你所持的形象反过来也会影响你自己的所作所为，将你塑造成一个全新的“自我”。

懂礼貌，更要懂礼仪

十几二十岁的时候，人们对于女孩“礼仪”的要求，只在懂“礼”，而不求“仪”态。即使天天穿着脏脏的网球鞋和工装裤出入各种场合，也会被认为是“潇洒不羁”。然而过了那段时期，女人就要修炼品味，提升职场能力，如果还是那么“不羁”，不但会给人以身价不高、不值得信赖的错觉，还会影响到你未来的职业发展。

林希文已经年过四十了，在一家知名的杂志社担任副主编。长期的熬夜工作让她并不比其他同龄人年轻，甚至眼角纹和黑眼圈比一般人更甚。但是，几乎所有见过林希文的人都会觉得她是自己见过的人中最有“范儿”的，因为她有着十足的优雅。她的着装永远不会流俗，却也不突兀，无论是公司酒会还是日常采访，她的衣着都恰到好处。

她在任何场合，都是那么不卑不亢，行为得体。即使是容易让人厌烦的应酬，她的举手投足、来往应答也都让对方觉得如沐春风。无论是她的背影，还是她的微笑，都会让人觉得林希文绝对出身于贵族或者世家。她的身世也成了大家经常猜测的话题。时间长了，大家才懂得，林希文的魅力正在于不管在任何场合，她都拥有完美的“礼仪”。杂志社里不乏年轻漂亮的小姑娘，但几乎所有的男性都更愿意围拢在林希文的身边。而那些小姑娘们也觉得林希文老师是让自己可望而不可即的，因为那种高雅的礼仪和贵族气质是自己无论怎样打扮也模仿不来的。

拥有完美的外表仅仅是为我们的形象做“表面功夫”，虽然表面功夫非常重要，但是我们仍然认为社交场合对一个人行为举止的要求远胜过对外

表的要求。没有良好举止的人绝不会有魅力。礼仪能体现出一个女人的修养，良好的礼仪能为女人增添更高的身价。

即使一个女人天生丽质、貌若天仙，如果她整日浓妆艳抹，浑身名贵饰品，充其量人们只会承认她阔绰，而决不会称道她有“品味”。而一个女人如果讲究礼貌、仪表整洁、尊老敬贤、助人为乐、一言一行与礼仪规范相吻合，人们便称赞她的教养与风度。美女遭人妒忌，而品味女人却遭人艳羡。因为所有的人都知道，美貌天生成，并不是你绝对值得炫耀的资本；而品味后天养，所谓“腹有诗书气自华”，那才是女人值得骄傲的资本。

一个行为得体的人，会让别人交往起来觉得舒服；而一个谈吐不俗的人，更会让他如沐春风。这些予人的良好感觉完全源自于你对待他人、他物的态度。

如果一个人金玉其外但举止粗鲁，那就只会让人觉得碰见了个暴发户。经常在电梯或餐厅里碰见个绝色美女，但一张口，满嘴跑脏话，方言方到底，马上就漏出她修养不够、学识太低的底儿。这类人给人的只能是瞬间的美好印象，但无法将这种好印象持续下去，甚至在交往的一瞬间就将它破坏殆尽。一个人只有具备很好的外在形象，又举止文雅，言行得体，这样才能赢得每个人的赞许和尊重。并且适度的礼仪也会为对方带来一种被尊重的良好感觉。

古语曰：礼者，敬人也。敬人者，人恒敬之。尊敬他人是获得他人好感进而友好相处的重要条件。反之，自高自大，忽略他人的存在，就很难得到他人的肯定与合作。比如与人初次相见，对方双手将名片恭恭敬敬地递给你，你连看都不看一眼便往屁兜里一塞，对方肯定内心不悦。如果此人原本对你有爱慕之心，这时肯定会想，这种人值得自己付出吗？如果你用双手将名片接过，用不少于30秒钟的时间从头到后地看一遍，并客气地向对方道一声“谢谢”，对方则会觉得由衷的欣慰和感激，内心会有一种被人重视的优越感，从而营造一个良好的氛围，为你们话题的深入与关系的进展打下一个好的基础。

在人际交往中，人的潜意识里通常会将人的形象分为三个层次：即对

于那些只知其名未曾见面的人来说，一个人的形象主要与他的名字相关；对于初次相见只有一面之交的人来说，他的形象主要和他的相貌、仪表、风度举止相关；对于那些相知相交很深的人来说，他的形象更多的是与他的品行、文化、才能有关。

女人都想成为第一眼魅力女人，做到这一点，就必须明白第一印象是由人的相貌、仪表、风度举止等综合因素形成的。不要仅仅将注意力集中在你的妆容是不是完美，眼角的鱼尾纹有没有被遮住，还应该注意自己的每一个动作与说出的每一句话。要知道，你十个姿态万方的动作都抵不上一个不礼貌的“哈欠”。留给别人良好的第一印象，就要在平时多在礼仪上下功夫，不要让你的言谈与行为出卖你。

交往的第一印象具有“首因效应”，并会对人形成较强的心理定式，对以后的信息产生指导作用。因此，作为一个女人，对“第一印象”应予以高度重视，要充分利用“首因效应”，不仅仅懂得依靠漂亮的五官、健美的身段及得体的服饰等这些表象的东西，更要会以优雅的举止、熟练的礼仪作为手段，对自身的形象精心设计，展示自己充满魅力的女性风采。因为只有二者结合才使人更有教养和风度。

如果你在某种场合总感到不大自在，不知道该如何自处，那就不妨研究一下自己的举止，看看礼仪方面的书，或者观察一番其他充满魅力的女人在社交场合待人接物的态度。

优雅的举止不是为了某一个场合的刻意表演，对于礼仪的修炼应该开始于生活的点点滴滴。每一天你都拥有无数个展现自己良好举止的舞台，即使在喧闹的菜市场和拥挤的公交车上，你也不应该表现的像个村妇人。不要因为环境的不同给自己披上不同的外衣。一个高品质的女人什么时候都是高品质的，她们从不跟着村妇就当村妇，扔在烂泥堆里就做烂泥。

也许有的时候，你身边的环境不够好，你的完美的礼仪根本就派不上用场。身边的其他女人还会因为你和她们格格不入而排挤你，但是不要因为这样就自降身价。要记住，如果环境配不上你，就让环境去改变；如果你配不上环境，那么你就去积极改变。