

A WOMAN
SHOULD HAVE MONEY EARLY



女人 有钱要趁早

小女人的理财经



李维◎著

轻松理财 做独立自主的幸福女人
拥有财富 更好地享受生活的美丽



廣東旅遊出版社

女人 有钱要趁早

小 女 人 的 理 财 经

李维◎著

图书在版编目(CIP)数据

女人有钱要趁早 / 李维著. —广州: 广东旅游出版社, 2013. 11
ISBN 978-7-80766-563-2

I. ①女… II. ①李… III. ①女性—财务管理—通俗读物
IV. ①TS976.15-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2013)第162265号

广东旅游出版社出版发行

(广州市越秀区先烈中路76号中侨大厦22楼D、E单元 邮编: 510095)

印刷: 北京同文印刷有限责任公司

(地址: 北京市密云县十里堡镇庄禾屯村)

广东旅游出版社图书网

www.tourpress.cn

邮购地址: 广州市越秀区先烈中路76号中侨大厦22楼D、E单元

联系电话: 020-87347994 邮编: 510095

880毫米×1230毫米 32开 5.5印张 70千字

2013年11月第1版第1次印刷

定价: 25.00元

[版权所有 侵权必究]

本书如有错页倒装等质量问题, 请直接与印刷厂联系换书。

写在前面

会计学作为一门专业的学科,凭借着一千多个专业术语和复杂的技能使很多人望而却步。我身边的很多人就觉得做会计的人都很了不起,那么普通的数字在他们那里都可以讲得头头是道,看看报表就能知道企业的经营状况,投资理财也能样样精通。

每当这个时候,作为会计的我都会觉得很骄傲。但也常常会这样想:会计学虽然是很难理解的一门学问,可是它时时刻刻存在于我们身边,为什么人们觉得它距离我们的生活很远很远呢?

以前还有很多人经常这样讲,我和会计打交道的日子,只有在发工资的时候。现在,随着银行卡的普及,发工资也不用再去财务部签字了,直接去银行就可以了。所以,会计基本与我无关。



如果您不是从事财务工作的人,您可能与企业的会计工作基本无关。但是,在我们的生活中,我们所有的经济活动都与会计有着密切的关系。比如说,您买了一份报纸,那么在您的家庭支出簿上一定也会有所记载,这不就是会计在您身边的最好体现吗?

很多家庭主妇有良好的习惯,她们每天都会把家庭当天的收入和支出记录下来,到月底进行总结,这其实就是简单的会计工作。

那么,我们为什么会觉得会计很难呢?这主要是因为我们在学习和理解这门学问时,经常被一些专业术语搞得云里雾里。

虽然,在学习这门学问时,我们必须掌握财务报表和专业术语才能理解和掌握会计复杂的机理,可是,如果您不想成为一名专业的财务人员,怎样才能更快、更容易地理解会计学的精髓呢?

这本书里,我试图在我们的生活中找出一些事例可以让您大体上理解会计的精髓,可以在我们的生活中灵活运用会计学。希望您能喜欢会计学,并通过学习成为一名经济、数字观念很强的人。

由于本人的能力有限,文章中难免有不足之处,真诚地希望能够得到您的批评、指正。

作 者

2008 年 1 月

写在前面	1
------	---

第一章 冷清的减肥美容院

——持续经营与利润

冷清的减肥美容院	3
持续经营是企业生存的基础	7
利润是企业持续经营的保障	8
固定的客源增加了收入	10
降低成本是增加利润的根本途径	12
副业利润使企业做得更长久	13
做精明的当家人	15
学会运用绝对值消费	20

第二章 阿梅家的大米长虫了

——库存商品与资金周转

阿梅家库存的大米长虫了	27
库存与损失	30
库存与资金周转	33
给钱要慢,收钱要快	34



家庭的库存	37
买东西也要有技巧	40

第三章 信用卡的付费之道

——现金流量

“我用信用卡结账”	47
什么是现金流量	49
现金流量分析对企业理财的影响	50
现金流量与利润	55
企业最应重视的指标——现金流量	57
企业日常现金管理的技巧	59
家庭最应重视的指标	61
用信用卡消费的好处	64
信用卡的赚钱策略	66
合理利用信用卡付费	69
看信用卡中的现金流量	70

第四章 贷款利率又上涨了

——负债结构与债务控制

央行的贷款利率又上涨了	75
“借鸡下蛋”	79
树立严守信用的形象,为借鸡下蛋奠定基础	83
保持财务稳健	84
什么是负债结构	89
长、短期负债的优缺点	89
如何控制长、短期负债	91
确定企业负债结构	93
编制家庭财产报表看家庭负债	95
家庭负债结构控制	98

第五章 资本市场带给你什么?

——投资决策

你期待资本市场带给你什么?	103
投资与投机	106
投资决策的原则与方法	108



企业的实用投资技巧	110
生活中几种投资的实用技巧	116

第六章 学会理一生之财

——家庭理财之道

理财的含义	128
理财的内容	129
普通家庭如何理财	132
家庭理财的几个误区	135
几种家庭的理财模式	141
会计与理财	147

第七章 让数字成为你生活中

——跳动的音符

测试你的数字感觉	151
什么是数字能力	152
透过数字,看懂信息	155
财务报表你看什么	157
培养自己的数字感觉	158
后记	160

第一章 冷清的减肥美容院

——持续经营与利润



冷清的减肥美容院

我家附近有一家减肥美容院,规模虽然不是很大,但是店面设计得很典雅、时尚,只是门口一个大大的屏风遮挡住了外面的视线。从它前年开业到现在,每次路过的时候,我总是觉得里面冷冷清清,似乎一直以来就很少有客人光顾。店员也只是偶尔招呼一下感兴趣的人,其余时间都是在闲聊。

看到这家店的情形,我常常想:作为当今最热门的行业之一的减肥美容店,居然连一个客人都看不到,也许明天就关张了吧。可是一天、二天……一年、两年过去了,除去偶尔换个店员,这家店依然是老样子。对此我的脑子里充满了疑问:

究竟是什么原因使得这家小店可以持久地经营下去呢?

我的一位朋友决定到这家店里做减肥。出于好奇,我也想顺便看看能不能解开心中的疑问,于是我决定陪她前去。

刚到店里,店员就很热情地将我们让到了里面比较隐蔽的洽谈区域。我很好奇地询问,为什么要用屏风遮挡路上行人的视线而不将洽谈区公开呢?

这位店员告诉我,这主要考虑到顾客的隐私,原因很简单,很多人不愿意让别人知道自己减肥,所以,在这里谈可以让客人很随意地了解所需的服务而不需要有什么顾虑,同时也能够给客人留下了良好的第一印象。

我说:“这样也许会丢掉很多客人的!”

她笑了笑,说:“减肥美容院是一个相对特殊的场所,只有有减肥这一特殊要求的人才会光顾这样的美容院的!我们这个行业更需要良好的口碑,这才是最重要的。”

小姐，您的贵宾卡办好了！



接着她带我们参观了小店的设施,看到每个单间里的客人我这才明白:这里不是没有客人,而是把客人隐藏起来了!

接下来,专业的美容师就我们所需要的服务展开了详细的讲解,然后对我们说,如果办理她们这的会员卡会有很多优惠。由于减肥后肌肤容易松弛,美容师建议每次做完减肥后一定要做肌肤护理,如果有会员卡这项服务就可以享受五折优惠。最后我的朋友被她说得动了心,交了3000元办理了一张会员卡。

拿着这张会员卡走出店门,我心中的疑团也随之烟消云散。这家店生存之谜终于解开了:

1. 小店以优质的服务和会员卡营造了固定的客源,有了相对稳定的收入;

2. 推出肌肤护理等后续服务项目增加了收入,创造了更多的利润;

3.有了利润,美容院得以持续的经营下去。

持续经营是企业生存的基础

首先我们要知道什么是持续经营。

持续经营:持续经营是指企业或者会计主体的生产经营活动将无限期地延续下去,也就是说,在可以预见的未来,企业不会进行清算、解散、倒闭。

任何企业要想做得长久,前提条件就是生存,要想生存就要持续地做下去,因此,持续经营才是企业生存的基础。

我们不妨这样想一想,企业的生存与我们个人的发展也很相似。作为独立的个体,我们都有良好的愿望,希望有属于自己的房子和车,有美好而富足的生活,但是能够活下去才是创造这些的大前