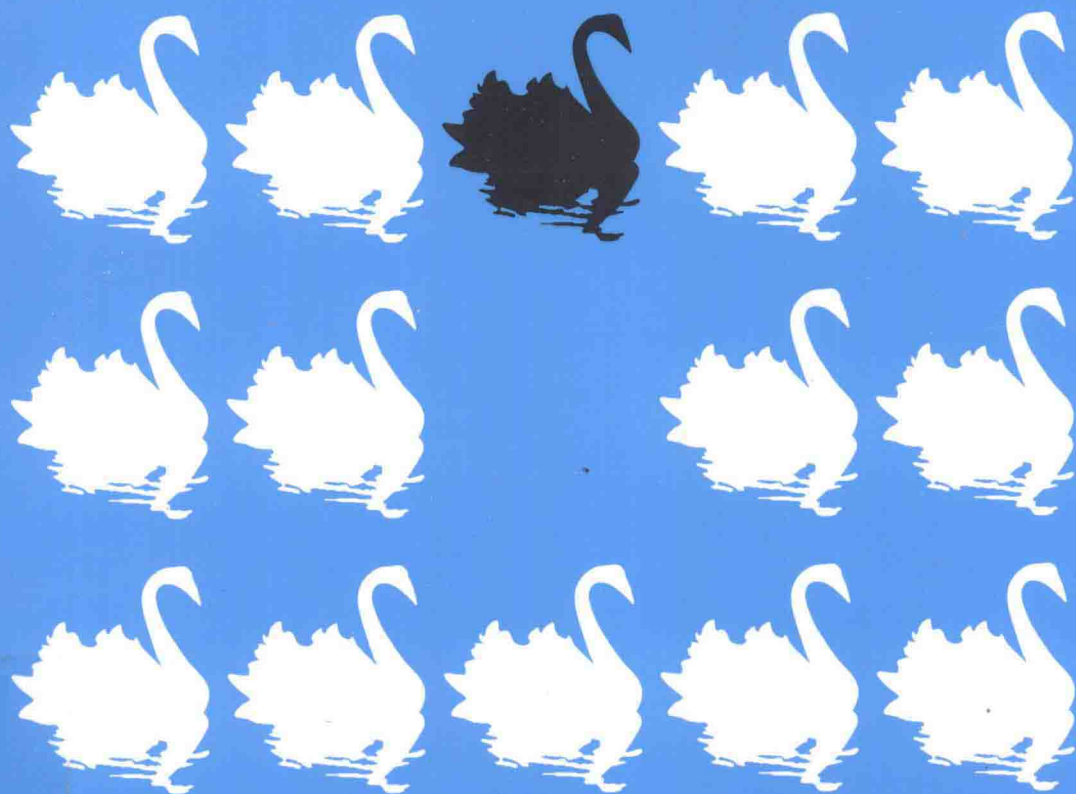


[美] 戴尔·卡耐基◎著 高小潘◎译

你凭什么在公司 脱颖而出？





你凭什么在公司 脱颖而出？

[美] 戴尔·卡耐基◎著 高小潘◎译

中国出版集团
现代出版社

图书在版编目 (C I P) 数据

你凭什么在公司脱颖而出 / (美) 卡耐基著; 高小
潘译. -- 北京: 现代出版社, 2014.10
ISBN 978-7-5143-2865-3

I. ①你… II. ①卡… ②高… III. ①成功心理 - 通
俗读物 IV. ① B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 225096 号

你凭什么在公司脱颖而出

作 者 (美) 卡耐基
译 者 高小潘
责任编辑 陈世忠
出版发行 现代出版社
地 址 北京市安定门外安华里 504 号
邮政编码 100011
电 话 010-64267325 010-64245264 (兼传真)
网 址 www.1980xd.com
电子信箱 xiandai@cnpitc.com.cn
印 刷 东莞市信誉印刷有限公司
开 本 787mm × 1092mm 1 / 16
印 张 18.5
版 次 2014 年 11 月第 1 版 2014 年 11 月第 1 次印刷
书 号 ISBN 978-7-5143-2865-3
定 价 32.80 元
版权所有, 翻印必究; 未经许可, 不得转载

谨以此书献给
所有在职场摸爬滚打却找不到门径的人们

工欲善其事，必先利其器。

——中国古语

不想当将军的士兵不是好士兵。

——拿破仑

思维方式决定命运： 积极OR消极您自己说了算

{ 消极树 }

收获22种消极的枯叶



自我设限

{ 积极树 }

收获22种积极的硕果



爱与奉献

一、对金钱的思维方式

消极的人	积极的人
我办不到	我怎样才能办到
我不可能赢	我一定要赢
我不富有的原因是我有孩子	我必须富有的原因是我有孩子
要是我再年轻一点	我还很年轻
我受的教育有限	我会不断学习
要是我老爸给我留下……	成功要靠自己
稳定的工作就是一切	不断进取才是一切
赚钱的时候要小心，别去冒风险	要学会管理风险
我没有资金	我想办法找资金
我可买不起	我想办法买得起
钱不好赚	赚钱很容易
贪财乃是万恶之源	贫困才是万恶之本
我对钱不感兴趣	我的爱好是让钱生钱
钱对我来说不重要	钱对我来说是人生价值
我要为赚钱而工作	我要让金钱为我工作
我从不富有	我是一个有钱人
这是一个贫穷的世界	这是一个富有的世界

二、看待问题的角度

消极的人	积极的人
在问题面前束手无策	想办法解决问题
心灵是封闭的	头脑是开放的

观念是陈旧的	观念是崭新的
只说不做	语言后面跟着行动
看结果做事	看趋势做事
只看消极与失败的一面	先看积极和光明之处
在失败面前找借口	在失败之后找原因
字典中总有“不可能”	字典中没有“不可能”
不愿合作，不会利用人际关系	喜欢与人合作，会利用人际关系
目光短浅，斤斤计较眼前得失	目光远大，不会计较一时之利益
总觉得时间富裕，无所事事	总觉得时间不够用，忙于做事
总想休息，工作并痛苦着	热爱事业，工作并快乐着

三、理财的方式

消极的人	积极的人
等待天上掉下礼物	不断寻找新的乳酪
渴望中奖	奠定基业
鸡蛋里挑骨头	只找下金蛋的鸡
期待不劳而获	知道只有付出才有收获
贫穷是长久的	破产是暂时的
努力存钱	不断地投资
千方百计节约钱财	想方设法创造财富
购买负债	购置资产
口袋空空，脑袋也空空	口袋充实，脑袋更充实
甘心打工	愿当老板
总想去远方寻找宝藏	钻石就在脚下

四、对待人生的选择

消极的人	积极的人
抱残守缺，不知变革	锐意进取，开拓创新
遇到挫折就放弃，还没做事就失败了	跌倒了再爬起来，不达目的不甘休
什么都想做	先做好一件事
总想找个好工作	一心要办个好公司
总是更努力地工作	总是更聪明地工作
是别人船上的海员	是自己命运的舵手
空想家	梦想家
流浪汉	实干家
坐等最佳时机	抓住每一个机会
人生是迷途的羔羊	人生是惊醒的雄狮
做成事要靠运气	努力可以创造机会
寄希望于下一代	要给子女打天下

我的愿景

My vision

您的名字： _____

您的优势：

1. _____
2. _____
3. _____

您的不足：

1. _____
2. _____
3. _____

我希望 ____ 月之内，通过本书的学习和个人努力：

- 1.年薪： _____
- 2.职位： _____
- 3.拥有其他： _____

全世界对卡耐基及本书的赞誉

Evaluation

除了自由女神，卡耐基或许就是美国的象征。

——《纽约时报》

这是一本被“挖掘”出来的书——要知道，在长达半个世纪的时间里，它一直只为少数人所了解和拥有：这些幸运儿就是卡耐基领导人培训班的学员们，他们毕业后无一例外成为国家的精英。因此我们的嫉妒是可以想见的。但幸好从今天开始，它终于和我们所有人见面了！

——《时代周刊》

由卡耐基开创并倡导的个人成功学，已经成为这个时代有志青年迈向成功的阶梯，通过他的传播和教导，无数人明白了积极生活的意义，并由此改变了他们的命运。卡耐基留给我们的不仅仅是几本书和一所学校，其真正价值是他把个人成功的技巧传授给了每一个向往成功的年轻人。

——约翰·肯尼迪，美国前总统

的确，卡耐基先生并不是什么管理学家，但他那卓越的人际技巧，却是最有效的

领导手段——我想这就是卡耐基领导人培训班取得成功的主要原因。

——彼得·杜拉克，著名管理学家

这儿（卡耐基领导人培训班）所教的与学校里所讲的完全不同，但却非常有用。从这儿学到的东西使我在担任通用电气领导职务期间受用无穷。

——杰克·韦尔奇，被誉为“世界第一 CEO”的通用电气前董事长、CEO

我很早就听说了卡耐基先生和他创办的领导人培训班的大名，虽然我已无缘拜会卡耐基先生本人，但通过在培训班的学习，使我坚定了从政的决心——我坚信自己有朝一日一定能成为一个和亚伯拉罕·林肯总统一样从小地方走出来的成功领导人！

——比尔·克林顿，美国前总统

张瑞敏说：“这本书让我爱不释手，不知读了多少遍，常读常新。”我不知道我的老板是不是读过这本书，但现在公司的情况，有80%是与这本书中所说的完全相背的。

——张大波，著名金融企业的资深员工

经典的卡耐基管理智慧啊。对从事管理工作的人给出了有益的建议，做一个品格高尚的管理者。这样的品格既包含了管理者优秀的道德品质，同时也包含了优秀的管理品格。一个优秀的管理者的思想品德素质要具备清正廉洁、甘于奉献的高尚情操，时时处处以事业为重，把集体的利益看得高于一切，扛得住各种诱惑。“人若无欲品自高”讲的就是一个人的德行。同时，还要具备求真务实、言行一致的工作品格，必须要做到表里如一。言必信，行必果，才能取信于领导，取信于团队成员。

——王伟，管理学专家

朋友介绍这本书说不错。在卡耐基基金会赞助下做过一项调查研究，关于高额薪水的调查，大概只有 15% 取决于他的技术知识，而其他的 85% 则取决于他的为人处世能力，把自己的管理智慧融合在本身的领导才能中，会对领导者有更好的提升！

——刘之春，视频网站中层人员

这本可以获得口才、营销、管理等个人成长和企业发展的学习书籍，值得看，开卷有益，卡耐基的书都蛮不错的，想全学会虽说的不可能，但多多少少还是能学到点的，获得点灵感还是不错的，正所谓开卷有益嘛。学学人家成功人士也是一种进步。

——周小峰，成长培训专家

这是卡耐基管理精华的浓缩。通过大量的真实事例告诉管理者如何化解矛盾、如何激励员工、如何授权、如何高效管理等方方面面的管理秘诀，使管理者有效实现管理能力的自我提升，实现管理工作的科学性和高效率。

——李维文，人际关系学训练员

正像如何提高当众说话的能力一样，日常生活中的任何沟通交流，都需要人们克服畏惧、建立自信，这是实现更有效说话的前提。只有这样，人们才能够最大限度地发挥自己的潜在能力，在各种场合下发表恰当的讲话，博得赞誉，赢得别人的喜欢，获得成功。

——高原，外贸公司职员

任何说话技巧在实施之前，必须树立充分的自信心。因为自信心给人一种安全感，使你敢于与他人相处，并在任何非自由场合自由发表自己的看法。一旦你的思想表达中充满了激情，那么即使在很小的场合，你也会努力地搜索以前的经验，并以此作为谈资。

——王欣，采购部经理

卡耐基告诉我们作为一个管理者，如何能够更好地让员工接受你的建议，不要将自己的建议强压给他，要让对方知道，这个建议可以给他带来什么好处，也只有这样才能让你的管理工作更加顺畅。

——唐俊，上市公司咨询服务商

难得一见的好书，现今社会很多类似的书充斥在市场中，但是真正能给人们帮助的却很少，很多都是泛泛而谈，不会给人以启发，但是这本书却不同，不管从内容还是结构上都给人很深刻的印象，让人欲罢不能。

——周小丫，刚刚走上职场的新人

未来的公司喜欢什么样的人？

1

任何时候都应该以开放的心态来面对不断的变化，欢迎它，追求它。因为只有不断审视、不断反思自己的思想和观点，你才能不断取得进步。

世界正在经历着翻天覆地的变化，并由此而引发了一系列重大变革，变革也带来了新的机遇与挑战，在短短的几年内，我们见证了后工业社会创造的奇迹，这无疑是在告诉我们，世界已经进入了信息时代，生物技术的诞生大大推进了人类社会的进步。还有，与这些变化息息相关的人际关系革命。

随着“冷战”的结束，商业环境骤然变得更加紧张。竞争日趋激烈，全球化浪潮袭击整个商业世界。为了跟上时代发展的步伐，技术也迅速发展。企业再也不能忽视顾客的需求，不能像传统企业那样，简单地对顾客发号施令，没有顾客会毫不犹豫地服从。人际关系也显得尤为重要。公司再也不用为如何提升产品质量而发愁，