



国家出版基金项目
NATIONAL PUBLICATION FOUNDATION

全国哲学社会科学基金重大项目

全球产业演进与中国竞争优势

TRANSFORMATION OF INDUSTRIAL COMPETITIVE
ADVANTAGES AND THE EVOLUTION OF GLOBAL
DIVISION OF LABOR

— 金 碚 张其仔等著 —



经济管理出版社
ECONOMY & MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE



国家出版基金项目
NATIONAL PUBLICATION FOUNDATION

全国哲学社会科学基金重大项目

“产业竞争优势转型战略与全球分工模式的变化”结项报告

全球产业演进与中国竞争优势

Transformation of Industrial Competitive
Advantages and the Evolution of Global
Division of Labor

金 碚 张其仔/等著



经济管理出版社
ECONOMY & MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (CIP) 数据

全球产业演进与中国竞争优势/金碚, 张其仔等著. —北京: 经济管理出版社, 2014.4
ISBN 978-7-5096-3009-9

I. ①全… II. ①金… ②张… III. ①国际分工—研究 IV. ①F114.1

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2014) 第 056191 号

组稿编辑: 张永美
责任编辑: 张永美
责任印制: 黄章平
责任校对: 陈 颖

出版发行: 经济管理出版社
(北京市海淀区北蜂窝 8 号中雅大厦 11 层 100038)

网 址: www.E-mp.com.cn
电 话: (010) 51915602
印 刷: 三河市延风印装厂
经 销: 新华书店
开 本: 787×1092mm/16
印 张: 39.75
字 数: 943 千字
版 次: 2014 年 6 月第 1 版 2014 年 6 月第 1 次印刷
书 号: ISBN 978-7-5096-3009-9
定 价: 198.00 元

·版权所有 翻印必究·

凡购本社图书, 如有印装错误, 由本社读者服务部负责调换。

联系地址: 北京阜外月坛北小街 2 号

电话: (010) 68022974 邮编: 100836

主 编：金 磊 张其仔

副 主 编：原 磊 李晓华 李 钢 郭朝先 王燕梅

项目主持人：金 磊 张其仔

子课题主持人（按子课题顺序）：

原 磊 李晓华 李 钢 郭朝先

项 目 协 调：王燕梅

课题组成员（以姓氏笔画为序）：

尹冰清 王秀丽 王 磊 王燕梅 邓 洲 伍业君 刘吉超

刘 昶 向奕霓 孙凤娥 孙承平 吴利学 张航燕 李 颢

杨伟伟 沈可挺 邹宗森 周维富 贾中正 梁泳梅 龚健健

董敏杰 廖建辉 谭运嘉 戴 翔

目 录

总 论

全球经济深度调整与产业竞争优势转型	3
-------------------------	---

第一部分 发达国家的竞争优势转型战略

第一章 西方国家战略调整的背景	25
第一节 西方国家近年来经济发展状况	25
第二节 西方国家产业竞争优势分析	29
第三节 国际金融危机后西方国家战略调整的动力分析	36
第四节 新形势下西方国家竞争优势的表现形式	45
第五节 国际金融危机后西方国家战略调整的行为分析	50
第二章 财政政策和货币政策的调整方向及效应分析	56
第一节 国际金融危机后各国的经济表现与政策措施	57
第二节 国际金融危机后各国的政策战略调整	62
第三节 货币政策的影响	69
第四节 结论和政策启示	79
第三章 国际金融体制改革评析	86
第一节 国际金融危机的起源及原因分析	86
第二节 国际金融危机的传导机制及其对实体经济的影响	90
第三节 国际金融体制改革及评价	95
第四节 主权债务危机影响与应对	105
第五节 国际金融体制改革对全球竞争格局的影响	114
第四章 国际贸易框架、规则和措施的调整	118
第一节 国际金融危机以来国际贸易框架的调整	118

第二节	国际金融危机以来区域贸易规则的调整	128
第三节	国际金融危机以来国际贸易措施的调整	135
第五章	制造业发展战略调整及第三次工业革命	155
第一节	西方国家制造业发展历程和成就	155
第二节	制造业在西方国家发展战略中的地位分析	163
第三节	西方国家制造业发展战略及“再工业化”	166
第四节	西方国家制造业发展战略调整的趋势分析	174
第六章	低碳经济与新能源产业发展战略	176
第一节	发展低碳经济与新能源产业的动机与原因	176
第二节	发达国家发展低碳经济与新能源的主要措施及其调整	178
第三节	全球低碳经济与新能源产业发展的成效分析	188
第四节	低碳经济与新能源产业展望	196

第二部分 全球产业分工模式的演变

第一章	国际分工格局的历史演变	207
第一节	国际分工的内涵与类型	208
第二节	国际分工发展的历史回顾	222
第三节	国际金融危机前国际分工的特点	225
第二章	国际分工格局演进的动力机制	237
第一节	国际分工研究的视角	237
第二节	影响分工格局演进的力量	240
第三节	国际分工格局的动态演进机制	245
第三章	国际分工参与者的地位和角色	248
第一节	全球商品贸易主要参与者的地位与角色	248
第二节	全球服务贸易主要参与者的地位与角色	265
第三节	跨国公司的地位与角色	284
第四章	世界产品空间结构的演化	288
第一节	全球产品空间结构	288
第二节	产品空间演化的国家差异	296
第三节	产品空间连通性的变化	302
第四节	产品空间结构分析的基本结论	304

第五章 发达国家“再工业化”和新工业革命对国际分工格局的影响	307
第一节 发达国家继续主导全球国际分工	307
第二节 技术密集型和劳动集约型产业分工格局的变化	309
第三节 发达国家加快部署新兴产业影响发展中国家产业升级	311
第四节 新工业革命对国际分工的影响	313
第五节 应对“再工业化”和“第三次工业革命”的政策重点	314
第六章 下一波新兴经济体国家产业竞争力	316
第一节 下一波新兴经济体的经济发展状况	316
第二节 下一波新兴经济体的产业结构特征	326
第三节 下一波新兴经济体与中国产业竞争力的比较	331
第四节 结论	337
第七章 贸易保护主义对国际分工格局的影响	339
第一节 贸易保护不会改变国际分工格局发展的大趋势	339
第二节 贸易保护对国际分工格局深化的不利影响	343
第三节 应对贸易保护与优化国际分工地位的政策建议	344
第八章 低碳经济与全球产业分工	347
第一节 低碳经济与碳减排的主要政策手段	348
第二节 低碳化对竞争力的影响	350
第三节 低碳化对产业发展的影响	355
第四节 低碳转型与中国的产业竞争力	360

第三部分 竞争优势转型对中国产业竞争力的影响

第一章 中国产业国际竞争力现状分析	369
第一节 中国产业的比较优势分析	369
第二节 中国产业的竞争优势分析	372
第三节 中国产业国际竞争力综合评价	373
第四节 对一些重大问题的判断	376
第二章 中国比较优势的演化	379
第一节 中国出口产品的技术含量的变化	379
第二节 中国产品空间的演进	381
第三节 我国潜在比较优势产业分析	384

第四节 对识别结果的进一步讨论	385
第三章 产品空间的复杂性与经济增长	390
第一节 计量模型	390
第二节 实证结果分析	395
第三节 基本结论及政策含义	400
第四章 环境管制对中国产业竞争力的影响	402
第一节 环境管制对产业国际竞争力影响的理论综述	402
第二节 加强环境管制对中国经济影响——基于 CGE 模型的评估	410
第三节 环境管制对不同区域的影响	417
第五章 劳动力素质提升与产业转型升级	425
第一节 劳动力素质与产业结构演化文献综述	425
第二节 劳动力素质提升对产业转型升级的影响评估	432
第三节 劳动力素质提升对不同区域的影响	435
第六章 劳动力成本变动与产业国际竞争力	443
第一节 金融危机后主要发达国家劳动力市场变化情况	443
第二节 近年来中国劳动力成本变动状况	449
第三节 跨国投入产出表的编制	457
第四节 情景假设及模拟结果	462
第五节 对策建议	471
第七章 发达国家征收碳(关)税对中国的影响	474
第一节 概念与理论	474
第二节 主要发达国家的碳税和碳关税政策	478
第三节 发达国家征收碳关税对中国产业竞争力的影响	488

第四部分 竞争优势转型的对策措施与经验研究

第一章 中国产业结构调整方向	495
第一节 发达国家增长动力产业是什么	497
第二节 1978 年以来三次产业对中国经济增长的贡献	504
第三节 未来趋势	513

第二章 中国产品升级的方向：跨国经验	517
第一节 经济复杂度与经济增长的特征化事实：跨国的考察	518
第二节 实证结果分析	525
第三节 政策启示	533
第三章 竞争优势转型：对阿根廷的实证分析	537
第一节 理论基础	538
第二节 阿根廷竞争优势的变化	539
第三节 竞争优势转型与经济增长	542
第四节 对中国跨越中等收入阶段的启示	546
第四章 产品空间结构的地区差异与地区产业竞争力提升	550
第一节 国内产品空间结构	550
第二节 产业内部连通性和外部连接性	552
第三节 省区比较优势产品的空间分布	555
第四节 国内产品空间分析对竞争优势转型的启示	558
第五章 中西部承接产业转移的经验研究	560
第一节 永州市承接产业转移的基本态势	561
第二节 部分区县承接产业转移的主要做法	565
第三节 永州市承接产业转移的基本特征	573
第四节 永州市承接产业转移的政策建议	575
第六章 劳动力素质提升与产业升级的经验研究	580
第一节 河南省西峡县双龙镇的概况	580
第二节 双龙镇农村劳动力素质的变化	582
第三节 农村劳动力素质的提升对当地产业结构的影响	583
第七章 环境保护与产业发展双赢的经验研究	588
第一节 西峡县发展现状	588
第二节 实现经济、环境、社会可持续发展的基本经验	591
第三节 案例研究的启示	596

附 录

中国劳动力素质调查	601
-----------------	-----

后 记	623
-----------	-----

总 论

全球经济深度调整与产业竞争优势转型

一、问题的提出

2008年开始的国际金融危机标志着全球经济进入深度调整期。危机爆发于金融领域，却对世界各国实体经济产生强烈冲击，导致全球经济遭受了自1929~1933年世界经济大萧条以来最为严重的经济衰退，舆论界称之为“百年一遇”。其实，这并不是百年一遇的小概率事件，而是具有深刻根源的趋势性现象。面对突如其来的冲击，各国政府似乎一时间都成为“凯恩斯主义者”，纷纷出台一系列经济刺激政策。在世界经济史上，这几乎是全球主要国家第一次联手以扩张性经济政策应对经济危机的事件。在其作用下，2009年第三季度以来全球经济衰退势头减弱，进入了所谓的“后危机时代”，但经济不振的阴影至今挥之不去。目前，尽管国际金融危机已过去了四五年的时间，但是全球经济仍然处于高度复杂和不确定状态。欧元区陷入经济衰退，主权债务危机深化，恶性循环可能性明显增大；美国经济增长回升缓慢；日本经济难见起色；新兴经济体内生增长动力不足，高增长时代终结。所有迹象均表明，各种深层次矛盾远未解决，全球经济已经进入深度调整期，国际分工格局正在发生重大变化。这次全球金融危机的爆发，表面上是金融制度缺陷和金融行为非理性所致，实际上，实体经济中的问题才是其深层次的根源所在。从这一意义上来说，全球经济要想真正摆脱危机并进入新一轮增长，技术创新与产业创新才是根本出路。人们认为，世界必将进入“第三次工业革命”或“新工业革命”时代。因此，主要发达经济体应该反思经济尤其是实体产业的发展方向，寻求新一轮工业技术革命的突破，抢占全球产业制高点，谋取国际竞争新优势。而新兴市场经济体也期盼着在新一轮的全球经济调整中实现“弯道超车”和产业转型升级。同时，“下一波新兴经济体”国家也开始崛起。世界经济的全球分工格局正在发生巨大而深刻的演变。虽然部分学者乐观地认为，新的工业技术革命已端倪初现，但究竟何时会取得真正的革命性突破并转化为大规模生产能力至今仍不能确切预知。因此，全球经济必然在各国谋求经济复苏进程中进入深度调整期。在此期间，全球经济复苏以及攀升产业高地面临着比以往更为激烈的竞争，各国争夺产业竞争力的新优势成为全球经济深度调整期的突出特征之一。

30多年的改革开放已经使得中国产业发展深度融入全球经济。尽管在金融危机及其后续影响期间，全球经济复苏乏力、需求大幅度萎缩以及贸易保护主义抬头等给中国开放型经济发展带来了巨大冲击，但是经济全球化深入发展的大趋势不会逆转，中国产业结构调整 and 转型升级将在全球分工体系发生深刻演变的过程中艰难推进。因此，在全球经济深度调整时期，深入分析全球产业发展的主要趋势，理性判断中国产业发展所面临的挑战，以及客观认识并把握中国产业发展所面临的战略机遇，对于探寻中国产业发展趋势及其转

型升级具有非常重要的理论意义、现实意义和前瞻意义。

二、全球经济深度调整的趋势

由美国的金融危机引发的全球经济危机发生之后,发达国家结合长期发展需要,出台了一系列可能影响全球竞争优势格局的战略性举措。这种战略调整有可能会对全球经济的发展产生非常深远的影响,国家之间、企业之间旧的“游戏规则”有可能得到根本性的重塑,当前的全球分工体系也将有可能出现根本性的调整。自2008年开始的国际金融危机冲击以来,尽管各国政府纷纷出台一系列经济刺激政策应对危机并取得了一定成效,但是全球经济并未从根本上摆脱衰退和持续的低迷状态,持续时间之长远超出了人们的预期。而且,金融危机向财政危机扩散,特别是美国债务危机和欧洲债务危机为全球经济的复苏埋下了不确定性因素。国际货币基金组织(IMF)总裁拉加德曾表示:“美国财政赤字是威胁全球市场的头号风险,美国的财政赤字和负债占国内生产总值的比例实际上比欧元区更糟。”至于欧洲债务危机问题,更是成为威胁全球经济的严重隐患。世界银行2012年发布的《全球经济展望》报告指出,持续发酵的欧洲债务危机所导致的金融市场动荡已传导至其他发达国家和发展中国家,并逐渐形成“强势逆风”。此外,部分发展中国家,尤其是以“金砖国家”为代表的新兴经济体经济增速放缓。世界经济低速增长可能持续相当长一段时间。国际货币基金组织于2012年10月发布的《世界经济展望》将发达经济体2013年的经济增长预期值从2.0%调低至1.5%,将新兴经济体的经济增长预期值从6.0%调低至5.3%。其中,预测2013年美国经济增长2.1%,欧元区经济增长0.2%,日本经济增长1.2%。

全球经济持续低迷的根本原因是实体经济领域尚未出现关键性的技术革命突破,金融和财政政策的操作缺乏实体产业的支撑基础。换句话说,以金融创新弥补实体经济创新的作用是非常有限的,在实体经济创新不足的基础上进行过度的金融创新,风险性是非常大的。由于实体经济新的增长点还没有形成,所以全球经济持续低迷的状态至今仍难见尽头。这是全球经济必须进行深度调整,国际分工格局发生深刻演变的根源所在。

第二次世界大战结束后,特别是20世纪80年代以来,以贸易和投资自由化为主要内容的经济全球化深入发展,以及伴随着全球生产分割技术的快速进步,国际分工形式发生了深刻变化,即从传统的产业间分工和产业内分工逐渐向产品价值链分工为主导转变。国际分工的深入演进推动了产业和产品价值增值环节的国际梯度转移,不仅表现在发达国家将失去比较优势的产业逐步转移至新兴市场经济体,同时还表现在跨国公司根据产品的各生产要素密集度特征将不同生产环节配置到不同国家和地区。发达国家这种“保留核心而外包其余”的全球化经营战略,加速了产品价值增值环节尤其是劳动密集型环节向新兴市场经济体转移的速度,使得以美国为代表的部分发达经济体出现了国内产业结构不断“软化”甚至“空心化”的现象。经济增长越来越依赖于金融操作,进而使得整个经济越来越具有“金融依赖”的特征,这突出地表现为,作为资本主义经济最发达国家的美国,越来越滥用其金融比较优势来实现自身利益。实体经济不断向外转移以及整个经济日益金融化的必然结果就是实体产业的活力和创新能力不足,国际竞争力日渐衰落,经济增长日益依赖于金融运作,从而出现并形成了虚拟经济和实体经济之间“头重脚轻”的不稳定结构

(金碚, 2012)。例如, 自 2000 年以来, 美国在所有技术领域发明专利申请的增长都呈现出 20% 以上的下降 (张燕生, 2012)。在新兴发展中经济体基本上都扮演着“跟随者”角色的情形下, 由于作为经济全球化“领头羊”的发达经济体实体产业创新被长期忽视, 全球经济陷入持续低迷就成为必然。国际金融危机可以说是一针“清新剂”, 使得包括许多发达经济体在内的世界各国和地区都意识到了实体经济的重要性, 并纷纷着手解决制约实体经济发展的体制性、结构性矛盾, 重新思考产业发展战略。各国力图通过鼓励技术创新和促进经济结构升级, 培育新的经济增长点并力图抢占引领全球经济增长的产业制高点。可以说, 这是本次国际金融危机的积极意义, 即促进全球经济的再调整、再平衡和再创新。

国际金融危机使奥巴马政府意识到, 实体经济的相对萎缩和整个经济的过度金融依赖对国际金融危机具有重要的促进作用。为了使美国经济尽快摆脱危机, 走出低迷, 奥巴马政府除了试图强化金融监管以及实施量化宽松政策进行经济刺激之外, 更加重视和强调美国实体经济的基础地位和长远意义。2009 年 4 月, 美国政府提出了重振美国制造业的战略。此后又通过诸如《制造业促进法案》、《复兴与再投资法案》、《清洁能源法案》等一系列政策和法规措施, 进一步明晰制造业重振计划。2010 年 3 月, 美国总统奥巴马又正式提出美国五年“出口倍增计划”, 也是旨在重振制造业。这突出反映在《就国家出口倡议致总统书》中明确将“再工业化, 提升制造业的出口能力”列为主要实施的重点。当然, 美国重振制造业并非是简单地恢复传统制造业, 而是旨在以高新技术为依托, 发展先进制造业, 从而进一步巩固和提升其产业国际竞争力, 并用新一轮技术革命的成果引领和改造其他产业, 以推动产业升级, 抢占并继续引领全球经济增长的制高点。美国重振制造业计划并非停留在“计划”或“口号”上, 而是已经初见成效。例如, 从总量上看, 五年出口倍增意味着出口平均年增长率应该达到 15%。而表 1 的统计数据给出了 2010 年 1 月至 2011 年 12 月期间美国月度出口额及其同比增长率变化情况, 从中不难看出, 美国出口贸易的确出现了大幅增长, 除了个别月份外, 其增长率大部分月份在 15% 以上。就年度增长率而言, 2010 年美国出口额较之于 2009 年实现同比增长 20.51%, 2011 年较之于 2009 年累计实现增长 40.01%, 大大高于实现 5 年出口倍增的年均 15% 增长率的要求。由此可见, 美国以“出口倍增”带动制造业重振的战略已经取得实效。

表 1 2010 年 1 月至 2011 年 12 月美国月度出口额及同比增长率

时期	2010 年 1 月	2010 年 2 月	2010 年 3 月	2010 年 4 月	2010 年 5 月	2010 年 6 月
出口额 (亿美元)	993.54	1004.17	1042.60	1034.03	1064.63	1056.12
同比增长 (%)	18.46	16.89	23.19	25.07	26.13	21.67
时期	2010 年 7 月	2010 年 8 月	2010 年 9 月	2010 年 10 月	2010 年 11 月	2010 年 12 月
出口额 (亿美元)	1081.86	1083.86	1086.25	1127.15	1141.39	1173.21
同比增长 (%)	22.25	21.85	17.00	17.55	19.02	18.37
时期	2011 年 1 月	2011 年 2 月	2011 年 3 月	2011 年 4 月	2011 年 5 月	2011 年 6 月
出口额 (亿美元)	1905.39	1945.96	2022.44	2077.06	2145.12	1986.44
同比增长 (%)	19.82	17.16	19.14	21.45	17.33	15.20
时期	2011 年 7 月	2011 年 8 月	2011 年 9 月	2011 年 10 月	2011 年 11 月	2011 年 12 月
出口额 (亿美元)	2062.28	2084.19	2010.91	1994.23	2004.26	2006.11
同比增长 (%)	17.01	16.73	18.81	13.49	10.73	8.98

资料来源: OECD 统计数据库。

国际金融危机的爆发对欧盟经济造成了巨大冲击,使欧盟社会经济发展模式的优越感严重受挫,甚至越来越被戏称为“老欧洲”。为了摆脱危机冲击带来的不利影响,欧盟也出现不断高涨的“再工业化”呼声,以期通过重振制造业提升其全球竞争力。为此,欧盟及其成员国纷纷制订重振制造业的具体方案,涉及重振制造业的战略规划、实施资金补贴和政策支持等措施,“再工业化”从经济主张逐步转变为政策实践(宾建成,2012)。当然,欧盟“再工业化”和重振制造业也并非是简单地重复传统制造业,而是试图通过鼓励创新、促进新兴产业发展等措施,推动产业结构在重振制造业中实现转型升级。随着“再工业化”战略的实施,欧盟制造业的产出水平呈现出较快回升趋势。2010年欧盟制造业产出水平较之于2009年实现了11.73%的同比增长率,2011年相比2009年实现了20.86%的累计增长率。其中,德国上述两个增长率分别为14.23%和25.85%,意大利分别为10.33%和17.66%,匈牙利分别为10.01%和47.19%,奥地利分别为10.06%和22.09%,瑞典分别为23.16%和37.12%。^①欧盟及其各主要成员国的制造业产出水平增长率均远远高于其GDP增长率,由此可见,欧盟“再工业化”战略的实施的确使得制造业在欧盟经济中的重要性得以提升。而伴随制造业产出水平的回升,欧盟制成品出口也开始回暖。OECD统计数据显示,2010年欧盟制成品出口较2009年同比增长率为12.20%,2011年较2010年又实现了18.18%的同比增长率,较2009年实现累计增长率为32.61%。其中,德国2011年出口贸易额较之于2010年实现同比增长率17.49%,对其GDP的贡献率高达50.1%,成就令人惊叹!

相比部分发达经济体所受的直接打击而言,新兴发展中经济体在本轮国际金融危机中所受的冲击更多的是来自发达经济体的波及效应,进而引发了一系列“并发症”,因而也未能“幸免于难”,可谓“城门失火殃及池鱼”。自“二战”以后,尤其是20世纪80年代以来,得益于经济全球化快速发展和国际分工演进所带来的重要机遇,新兴发展中经济体通过发挥比较优势,承接来自发达国家的产业和产品价值增值环节的梯度转移,并以发达经济体的巨大市场需求为依托,大力发展外向型经济,实现了经济的快速增长并带动了产业结构的变迁。可以说,发达经济体的旺盛需求和不断扩展的国际市场成为发展中经济体经济高速增长的重要外部条件。然而,全球金融危机的爆发,使国际经济环境恶化,尤其是深处“重灾区”的发达经济体需求不振,经济增长长期低迷,发展中经济体的外向型产业受到了巨大冲击,发展空间萎缩。况且,在融入经济全球化的进程中,新兴市场经济体承接来自发达经济体的产业转移和产品价值增值环节的国际转移,大多是劳动密集型产业,处于产品价值的低增值环节,增长方式具有典型的粗放型特征。这样的经济增长方式在危机冲击下其弊端暴露得更加明显。正如胡锦涛同志所指出的:国际金融危机对我国开放型经济的冲击表面上是对经济增长速度的冲击,但实际上是对粗放型发展方式的根本冲击。因此,国际金融危机后,新兴发展中经济体也不得不进行重大的结构调整。

世界经济的发展历程表明,每次重大的世界性经济危机往往都会带来一场科技革命。一些重要产业会进行重组,一些国家和地区的产业地位和国际竞争地位会发生重大变化。本轮国际金融危机也不例外,正如前文分析所指出的,危机的爆发有着深层次的实体产业

^① 数据来源于欧盟统计局: <http://ec.europa.eu/eurostat>。

原因,而走出危机的根本之道就在于技术创新与产业创新。因此,危机不仅是危难,而且也是机遇。新一轮的科技革命不仅对发达国家是产业升级的契机,对新兴发展中国家也是实现“弯道超车”的历史机遇。甚至,新兴发展中经济体在某些重要产业领域可能率先实现突破,从而抢占一些产业的技术制高点。因此,无论是基于“对接”发达经济体市场和经济结构调整需要,还是力图在关键产业领域抢占制高点的需要,新兴发展中经济体都有经济和产业结构调整的必要性和紧迫性。从现实情况来看,多数新兴发展中经济体也确实正在抓紧制定和实施经济结构调整与新兴产业的发展计划和政策安排。例如,俄罗斯将生物医疗、核技术、节能、航天通信、战略信息技术作为发展战略性新兴产业的五大支柱,并组建了经济现代化和技术发展委员会,负责战略性新兴产业发展计划的制定和实施;中国继实施十大产业振兴规划之后,又确定了战略性新兴产业发展规划,并选定七大产业作为战略重点;巴西确定了以乙醇为中心的产业、生物燃料汽车、风能、核能产业、电动汽车等作为重点新兴领域发展产业;印度选择了软件产业、生态旅游、文化旅游、农业旅游、医疗旅游、医药产业、信息产业等作为重点新兴领域发展产业等。实践表明,新兴发展中经济体在危机冲击后也纷纷着手进行经济结构和产业结构的调整。

三、全球产业发展的新趋势

进入 21 世纪以来,科技革命的曙光已日益显现,支撑第三次工业革命的技术基础正在趋于成熟。部分专家乐观估计,第三次工业革命已蓄势待发。本轮国际金融危机必然加速第三次工业革命的进程。因此,全球经济进入深度调整期后,全球产业发展将呈现出产业技术更加高端化和绿色化、产业分工更加模糊化和融合化、产业性质更加复杂化和信息化的趋势。

1. 全球产业的高端化发展趋势

当前,危机冲击所形成的倒逼机制正在加速全球技术创新和产业创新速度。仅就公开报道的情况而言,目前全球已有数百个顶尖实验室正在进行着与新一轮科技革命有关的关键技术攻坚阶段的研究,而尚未公开报道的科学研究和攻关项目就更加深不可测(何传启,2012)。有研究者预计,这些科技研究很可能将引发激烈的“核心专利争夺战”以及大规模产业运作的爆发,因而人类社会将进入第三次工业革命社会。如表 2 所示,世界主要国家都明确了自己重点发展的战略性新兴产业领域,以期抢占全球经济和产业发展的制高点,再创全球竞争新优势,谋求在全球分工新格局中的有利地位。

表 2 世界部分国家选取的战略性新兴产业重点发展领域

美国	新能源的开发和利用;信息和互联网;混合动力汽车;海洋开发;生物医药;航天;气候变化应对
欧盟	健康;纳米科学、纳米工程,食品、农业及生物工程;信息和传媒工程;材料和新产品技艺;能源;环境;运输;安全;空间
英国	生物产业;创意产业;绿色能源;数字产业;先进制造;通信产业;重启核电发展计划
法国	生态经济和绿色化工;未来城市建设;再生能源;未来交通工具;数字内容
德国	数码软件创新研究;智能传感器和眼科学;药物疗效和新药安全;成像诊断学;未来物流;用户友好和环境友好的创新技术;重启核电发展计划
意大利	太阳能与光伏;纳米技术与材料产业
日本	信息通信;环保型汽车;纳米材料;生物及医疗护理;系统新制造;能源;软件;融合战略