

ZHONGWAI
ZHUMING QIYEJIA
CHENGZHANG GUSHI



—— 中外著名企业家 —— 成长故事

对于正处在成长阶段的青少年朋友，它可以提供大量生动具体的学习榜样；
对于望子成龙的父母，它可以提供许多教子育人的经验；
对于教育工作者，它可以提供许多育才施教的范例。

主编 刘智勇



电子科技大学出版社

ZHONGWAI
ZHUMING QIYEJIA
CHENGZHANG GUSHI



—— 中外著名企业家 —— 成长故事

对于正处在成长阶段的青少年朋友，它可以提供大量生动具体的学习榜样；
对于望子成龙的父母，它可以提供许多教育育人的经验；
对于教育工作者，它可以提供许多育才施教的范例。

主编 刘智勇



电子科技大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

中外著名企业家成长故事 / 刘智勇主编. —成都:
电子科技大学出版社, 2012. 2 (2013. 10 重印)
(名人成长故事系列丛书)
ISBN 978-7-5647-1109-2

I. ①中… II. ①刘… III. ①企业家—生平事迹—世
界—通俗读物 IV. ①K815.38-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第017906号

中外著名企业家成长故事

主 编 刘智勇

出 版: 电子科技大学出版社(成都市一环路东一段159号电子信息产
业大厦 邮编: 610051)
策划编辑: 徐守仁
责任编辑: 罗 丹
主 页: www.uestcp.com.cn
电子邮箱: uestcp@uestcp.com.cn
发 行: 新华书店经销
印 刷: 四川嘉华印业有限公司
成品尺寸: 140mm×210mm 印张 5.75 字数 129 千字
版 次: 2012年2月第一版
印 次: 2013年10月第二次印刷
书 号: ISBN 978-7-5647-1109-2
定 价: 15.00 元

■ 版权所有 侵权必究 ■

- ◆ 本社发行部电话: 028-83202463; 本社邮购电话: 028-83208003。
- ◆ 本书如有缺页、破损、装订错误, 请寄回印刷厂调换。

愿名人伴你成长

崇拜名人，模仿英雄是青少年的天性，从崇拜、模仿中可以找到人生的坐标，陶冶其幼小的心灵，获得成长的启迪。不少名人正是在青少年时期受名人的影响、激励而成长为名人的。了解名人、学习名人，应是青少年成长的必修课之一。

青少年时代是人一生中最重要的时期，人的基本素质，包括品格、情感与志向基本上是在青少年时期奠定、培养的。因此，对青少年的教育培养，对其未来的发展和成功，具有极其重要的作用。

对青少年应教育什么，如何教育，是一个令全社会关注的课题。通过长期的探索，全社会逐渐形成了共识——实施素质教育。素质教育的核心就是要培养既有丰富知识和综合能力，又有良好的个性品质的复合型人才。

本丛书所写的几十位名人，均是在各自的领域取得了杰出成就，为社会发展作出了卓越贡献的人物。他们不仅具有很高的知名度，而且享有良好的声誉。他们虽然来自不同的国度、不同的时代、不同的家庭，但他们的成功秘诀却有相同或相似之处：他们都具有崇高的理想、面对挑战的勇气、百折不挠的意志、勤奋好学的精神、强烈的创新意识、广泛的兴趣爱好，这些正是素质教育的重要内容。名人的成功，与其自身所具备的优良品质密切相关，名人的优良品质正是素质教育的最好内容。因此，《名人成长故事系列丛书》是一套对青少年进行素质

教育的良好读物。

限于篇幅，本丛书只截取了名人早年的人生历程，将其成长过程中的重要经历、事件，以故事形式给予介绍。虽然每个人的成长经历不尽相同，但几十位名人的成长故事汇聚在一起，就构成了一个丰富多彩的名人世界，可以让我们从多个侧面完整地了解名人走向成功的经验、条件，去体验充满艰辛与奋斗、充满成功与欢笑的人生百味。我在写作的过程中，被名人的品质和精神深深地感染，获益匪浅，相信本书也能给广大读者朋友同样的教育与启迪。

本书的读者包括三部分：对于正处在成长阶段的青少年朋友，它可以提供大量生动具体的学习榜样；对于望子成龙的父母，它可以提供许多教子育人的经验；对于教育工作者，它可以提供许多育才施教的范例。

青少年是祖国的希望和未来。今天的青少年生活在改革开放的大好时期，生活、成长的环境和条件比过去优越得多，愿青少年朋友珍惜这难得的机遇，以名人为榜样，树立远大的理想，努力奋斗，把自己塑造成 21 世纪最具竞争力的人才。

刘智勇

目 录

王永庆	1
一、苦难的幼年	1
二、苦读小学	3
三、从米店小工到米店老板	6
四、把日本人比下去	9
霍英东	13
一、艰难岁月	13
二、勤奋的学生	15
三、经常被“炒鱿鱼”的打工仔	17
四、进入商界	18
五、不畏艰难的冒险者	19
李嘉诚	22
一、梅花香自苦寒来	22
二、自古英雄出少年	24
三、宝剑锋从磨砺出	26
四、塑胶花拓宽天地	28
曾宪梓	32
一、困苦中奋起	32
二、寄人篱下的苦恼	34
三、白手创业	36
四、创造世界名牌“金利来”	38

李泽楷	42
一、爱的教育	42
二、大学精神	45
三、香江才俊	47
四、平民贵族	49
亨利·福特	54
一、天性好奇	55
二、初遇道路机	56
三、小发明家	58
四、汽车诞生	59
希尔顿	63
一、在父母的期待中成长	63
二、给父亲打工	64
三、智慧的力量	65
四、用思想从事自己的事业	66
松下幸之助	68
一、一个普通的乡下孩子	69
二、商人的起跑线	70
三、自己办厂	72
四、“国家”牌商标的诞生	74
亚蒙·哈默	77
一、在父亲进取的光辉中成长	78
二、迎接艰难的挑战	79
三、挑战自我	81
四、创造人生的辉煌	83

郑周永	86
一、贫困童年, 东方的精神	87
二、渴望外出, 年轻的梦想	88
三、以勤为本, 成功的米商	91
四、以信为宝, 富有的“工人”	92
盛田昭夫	96
一、家族传统	96
二、天生是个经理	98
三、母亲的影响	99
四、“玩电器”迷	100
五、艰难创业	102
李·雅科卡	105
一、可爱的家庭	105
二、成长的烦恼	108
三、学习的能力	110
四、择业的经历	111
和田一夫	115
一、遇事有主见	115
二、职业无贵贱	118
三、生命之真谛	119
四、坚强的信念	121
巴菲特	124
一、数字精灵的财富梦想	124
二、师从景仰的人	126
三、大显身手	127

四、金钱只是游戏的一个记分牌.....	129
玫琳凯·艾施	131
一、小鬼当家	132
二、友情中的竞争	133
三、竞争的含义	135
四、杰出的推销员	136
杰克·韦尔奇	140
一、游戏中的领导天赋	141
二、好学深思的孩子	142
三、棒球队里的拼命三郎	144
四、独立思考的人	145
比尔·盖茨	149
一、在兴趣与好奇中成长	150
二、选择梦想就是选择成功	153
三、用勇气和智慧战胜困难	156
史蒂夫·乔布斯	161
一、幸运的弃婴	162
二、电子迷	163
三、电子零组件的定价专家	165
四、“苹果”熟了	166
主要参考文献	170

- 先天环境的好坏不足喜亦不足忧，
成功的关键完全在于自己的努力。

Wang Yongqing

王永庆

台湾商神，塑胶大王，
世界级企业家

王永庆(1917—2008)，中国台北新店镇直潭里人。家境贫寒，仅读完小学，曾为别人牧牛、当小工，以后自己开过米店、碾米厂，经营过砖厂，做过木材生意。从1954年起，挺进台湾塑胶业，几经努力，成为台湾塑胶大王，曾一度为全球华人首富。

王永庆，台湾无人不知的大企业家、大富豪。可是你知道吗？他出身在一个三餐难以为继的穷苦家庭。从米店小工干起，一分钱一分钱地积攒，经过几十年奋斗，终于成为世界级企业家，台湾大富豪。他走的是一条节俭刻苦、自强不息、奋发拼搏之路。

一、苦难的幼年

1917年1月18日，王永庆出生在中国台北县新店镇的贫穷山区。他的祖籍在福建安溪茶乡，那里以产乌龙茶闻名天下。

清朝道光年间，王永庆的高祖父去世后，高祖母许雪娘为谋生迁居台湾。王永庆的祖父王添泉以教书为业，一生穷困；父亲王长庚是个穷苦的茶农。王永庆是王长庚的长子，当他降生时，祖父王添泉特别喜欢，把孩子抱在怀里，疼爱地轻轻地拍了几下，然后踱着方步说：“马上就过新年了，新年添丁，还是个龙子，这确实是值得庆贺的喜事。”他看着儿子说：“你的名字叫长庚，已包含了长久、永远的意思，孩子应该把这个愿望延续下去，我看，孩子就叫王永庆吧。”

王永庆的降生，虽为王家带来几分喜色，却丝毫无法改变贫穷的困境。父亲依旧上山打工种茶，挣一份辛苦钱；母亲留在家，整天为两件事提心吊胆，一是山上丈夫的安全，二是家中米缸里还有多少存米。眼见米缸里的存米越来越少，母亲忧心忡忡。在王永庆的记忆里，小时候，除逢年过节偶尔吃上一点猪肉和白米饭外，平时一日三餐都是稀饭。母亲为了“改善”伙食，自己动手开垦了一块荒地，种上些青菜，每天都要花上一些时间打理菜地，以保证一家大小每顿饭都能吃上蔬菜。

俗话说：穷人的孩子早当家。王永庆从懂事开始，就经常跟着母亲到附近的一条铁道旁拣拾车上掉下来的木料和煤渣，然后挑选好的卖钱，差的带回家当煮饭的燃料。干这项“工作”不但要经得起日晒雨淋，而且还要手脚麻利、反应灵敏，否则就拣不到好的木料和大块的煤炭。王永庆虽然个子不高，但反应灵敏，成了母亲的好帮手。

童年的这段清苦、贫寒而又勤劳的生活经历，对他日后的品质和意志大有裨益，即使其养成了节俭、勤劳的品质，坚忍不拔的意志。

二、苦读小学

7岁的王永庆，已经成了母亲的得力助手。那时没有自来水，吃用的水都是从水井挑回来的。王家有一大水缸，蓄满一缸够全家一天之需。从6岁开始，挑水的“任务”就落到王永庆的肩上。每天起床头一件事，就是从水井挑回五六担水。他挑上一担水，艰难地在地山冈上一步一步地移动。实在累了，稍歇一阵，挑上担子，又上路了。待他挑满水缸，已是汗流浹背。村里的大婶们见了，总要夸他：“阿庆仔好乖啊！”

就在这一年，父亲王长庚因找不到工作，整天苦闷懊恼，思前想后，觉得儿女们不能再走自己这条老路了。一天傍晚，他对妻子詹祥说：“阿庆7岁了，我想让他去上学。”妻子愣了一下，转过身去，看着丈夫，迷惑地对丈夫说：“咱们村里没有几个娃上学啊，咱们又不是富贵人家，上学得花钱啊！何况，阿庆上学后，家里就少了一个帮手。”

王长庚想了一会儿，说道：“你说的也不是没有道理。不过，我爹想不通，不让我读书，我现在连斗大的字都不认识几个。种茶苦了一辈子，力没少出，汗没少流，结果一家人还是过苦日子。没能上学是我这辈子最遗憾的事，我不想阿庆再走我这条没有出息的路。咱们咬紧牙关，也要把阿庆送进学堂，让他将来有出息。”

妻子听了丈夫这番话，也心动了，只是担心家务活谁来帮忙。丈夫又安慰说：“听说现在学堂只上半天课，阿庆上学前后都可以帮你干活嘛。”夫妻经过一番商议后，终于决定把王永庆送进新店国民小学读书。

上学的第一天，天还未亮，王永庆就被父母叫醒了。他睡眼惺忪地爬起来，拿起两个水桶去挑水。以往，五六担水可分两次挑，现在要上学了，他得一次挑完。待他挑完水，已浑身发软了。

母亲怜爱地为他擦去脸上的汗水，让他吃了早饭，再取出几根红薯包好，作为儿子的午餐。然后给他换上洁净的衣裳，背上书包。父亲走到他身边，拍拍他的肩膀说：“庆儿，爹爹种了一辈子茶，挨了一辈子穷，看来还是要读书才有出头之日呀！所以，爹爹和娘宁愿少吃点，也要让你去上学。你要好好用功，不要辜负我们的期望。”

国民小学设在新店镇，离王家有 10 公里。这 10 公里不是平坦的大路，而是山间崎岖小路。因为穷，王永庆到 7 岁还不知穿鞋的滋味，每天来回 20 公里都是光脚走路。遇着下雨天，在泥泞的田间小路上行走，脚下发出“吱吱”的声音，一不小心就会摔跤。遇到烈日，口干舌燥，只好用双手掬涧水解渴。风雨和烈日伴他度过了小学的几年。

虽然王永庆当学生了，心中却无喜悦。令他恼火的是，放学后，他要扛一袋几十斤的饲料回家喂猪。试想想，一个七八岁的小孩，要扛这么大一袋饲料，翻山越岭走几小时，是怎样的辛劳。这几十斤重的东西压在肩上，就使他失去了一般孩子放学后蹦蹦跳跳、打打闹闹的乐趣。

在王永庆 9 岁读小学三年级时，其家庭陷入了最困难的时期。父亲病倒在床，一家生活都靠母亲种地、喂猪来维持。有一天放学回家，刚好看见母亲挑着水桶，走到菜园准备浇菜。他看到母亲瘦小的身躯，挑着重重一担水，大口大口地喘着粗

气，不禁心头一热，鼻子发酸。那一刻他对自己说，长大了，我一定要挣很多钱，让家庭摆脱困境，让母亲过上好日子！临苦务须不惧，临难务须不缩！他走上前去对母亲说：“妈，我不上学了，回家帮你吧！”

母亲爱抚地摸摸王永庆说：“傻庆仔，妈不累。你爸一直希望你读书认字，长大有出息，你千万不要让他失望呀！”

“可是，”王永庆说：“爹现在病了，我是长子，怎能看着妈一个人硬撑着不管呢？如果你不让我退学，那我就半工半读，我班有不少同学都是这样的。”

母亲终于同意了儿子的决定。王永庆找到一份牧牛的工作，一个月赚5毛钱帮补家用。可别小看这5毛钱，当时一个成年男子上山做一个月苦工，也不过赚几元钱。

王永庆就这样开始了一边读书一边看牛的半工半读生活。转眼间，几年过去了，王永庆小学毕业了。

好不容易读完小学的王永庆，没有心思升中学，只想早点找份工作，减轻父母的负担。找工作可真难，父亲虽四处托人，可总无结果。王永庆想起祖父王添泉的话：“靠茶为业是没有出路的。”既然种茶无出路，苦工也做不成，不如到外面去闯闯！王永庆把这个想法同父母说了。父亲听后，默想了一阵子，然后拍拍王永庆的肩膀说：“好小子，有志气。在我们这个山上是无出路的，不如出去见见世面，兴许能干出点名堂来。过两天，你水源叔会到我们家来，我去请他想想办法。”

不久，水源叔来了，表示愿意带侄儿到外面去闯荡天下。

三、从米店小工到米店老板

叔父王水源把王永庆带到台湾岛中南部的嘉义，这是台湾的商业重镇，更是米谷的集散地。

初进城市的王永庆第一次看到花花绿绿的世界，一切都是那么新奇有趣。虽然离开了他熟悉的故乡和亲人，但他丝毫没有依依不舍和伤心的感觉，相反，他被一种欣喜的情绪笼罩着。

叔父通过熟人终于在一家米店为他找到了一份工作。有了工作，意味着有饭吃了！再也不用挨饿了！这怎能不让王永庆欣喜若狂。喝了 15 年稀饭的王永庆，想到要同白花花的米谷终日为伍，竟激动得流下了眼泪。他心中暗想，我一定要珍惜这来之不易的机会，把工作做好。

穷人家的孩子大都吃苦耐劳，王永庆尤其如此。他除了兢兢业业全力以赴做好工作外，还时时细心观察老板打理米店的诀窍，处处做个有心人。这个刚刚涉世的年轻人，已在心里暗暗定下目标：开一间米店，自己当老板。功夫不负有心人，仅一年时间，王永庆就对经营米店各个环节的运作了如指掌了。在一次返乡探亲时，他把自己想当老板的愿望告诉了父母。

父亲王长庚先是一惊，听儿子叙述完后，竟喜上心头。他感到才一年多时间，儿子长大了，成人了，有头脑了，真是打心眼儿里高兴。父亲拍了一下儿子的肩膀说：“好庆仔，有出息。阿爸支持你开米店！你先回嘉义继续干，本钱的事由阿爸帮你张罗！”王永庆回嘉义后，王长庚就挨家挨户地走亲戚，找朋友，费尽口舌，东拼西凑，总算凑足了 200 元开米店的本钱。王长庚带永成、永在两兄弟一齐来到嘉义，找到王永庆。父亲把 200

元钱和两个弟弟都交给王永庆，说道：“你阿爸不识字，没有什么本事，身体又不好，这辈子没有什么希望了。唯一的指望是你们几个兄弟有出息，光宗耀祖，衣锦还乡。”

接过父亲手中的 200 元钱，王永庆心里沉甸甸的，要知道这不仅是 200 元钱，还是振兴王家的重任。就这样，16 岁的王永庆在嘉义开了一间米店，第一次尝到了做老板的滋味。

作为粮米集散地，小小一个嘉义城，竟有 20 多家米店。王永庆这一家不仅开得迟、规模小，而且店面狭小，在一个偏僻的巷子里，很不起眼。因为他们总共只有 200 元本钱，租不起临街的大铺面。米店总共只有他们兄弟三人，王永庆既是老板，又是伙计，店里店外，大大小小的事都得由他张罗。

新开张的米店一时困难重重，因为每个家庭几乎都有固定的供米店，没有买主，生意自然不好做。新开张的一段日子里，王永庆的米店冷冷清清，门可罗雀，甚至日无一客。后来王永庆扛起米袋，挨家挨户，上门推销，也只争取到几家人同意试用。

这时，王永庆在想一个问题：怎样才能把顾客吸引过来。他想：“要吸引顾客，关键在于米的质量和服务。”于是王永庆决定在米的质量和服务上下工夫。

首先，他从拣除米中的杂质入手。由于当时农村还相当落后，收割的稻谷都晒在路上，谷米中不免混杂有沙石等杂物，店家与客户都不以为然。王永庆却发动两个弟弟尽力拣尽米中的米糠、沙粒、小石子。这样，米的洁净度就胜人一筹。接着王永庆又开展了主动送米上门的服务。他开始了解顾客家中大小人口，每月用米数，并一一记录在册。当顾客快要吃完前的

两三天，就把米送上门，主动把客户的米缸打扫干净，取出缸中余米，倒入新米，然后再把余米放在上面。这种主动、周到、细致的服务，自然受到了顾客的欢迎。

于是，嘉义城的城南小茶馆里，一位老爹在叙说着新近遇到的一件新鲜事：“前天，我到那偏僻小巷里的那家米店去买米。我为什么跑那么老远去买米？你们不知道呀，那米店的米好呀，没有沙子，干净得很哩！我原来不知道，也是听人说的。”

“等我买了米，刚要走，那位年轻小掌柜对我说：‘我帮你把米送到家去吧。’我一听，那敢情好呀！米这么沉，我这副老骨头，说不准一不留神闪着腰哩。有人帮我送米回家，真是求之不得的事。”

然后，老爹还说到米送到家后，小掌柜帮他清扫米缸，问他家里人口，用米数量，还说下个月他将主动送米上门……“听听，我都60岁了，还没有遇到过这等事呐！天底下还有这样做买卖的掌柜。”群众问老爹，“他叫什么名字呀？”“他叫王永庆，才16岁。”

口碑的作用可比广告管用，就这样一传十，十传百，王永庆的知名度提高了，客户也多了，米店得以站稳脚跟，业务也逐步扩大了，营业额也成倍增长。

当时的米，每斗12.5斤，卖出一斗米，仅赚一分钱，利润微薄。王永庆认识到赚钱不易，就特别勤劳努力，以争取生意，就是有一分钱的赚头，他也不放弃。一天深夜，下着大雨，但闻有人敲门，一问才知道是火车站对门一家客栈的厨师说有客人住店，等着吃饭，叫王永庆立即送一斗米去。卖一斗米才赚一分钱，又是下着大雨的深夜，一般米店都会拒绝。但王永庆