

巴林石名家藏品选

BA LIN SHI MING JIA
CANG PIN XUAN

BA LIN SHI MING JIA
CANG PIN XUAN

主编：杨春广

副主编：任保顺 杨毅臣

【蔡斌卷】

巴林石名家藏品选



巴林石名家藏品选

【蔡斌卷】

BA LIN SHI MING JIA
CANG PIN XUAN

主编：杨春广

副主编：任保顺 杨毅臣

图书在版编目(C I P)数据

巴林石名家藏品选 / 杨春广主编.-

呼和浩特:远方出版社,2014.7

ISBN 978-7-5555-0207-4

I .①巴… II .①杨… III .①石 - 收藏 -

巴林右旗 - 图集 IV .①G894-64

中国版本图书馆CIP数据核字(2014)第140309号



主 编 杨春广

副 主 编 任保顺 杨毅臣

责 任 编 辑 刘洪洋

封 面 设 计 刘 雷

版 式 设 计 深圳 yachen 雅臣智业

出 版 发 行 内蒙古出版集团 远方出版社

社 址 呼和浩特市乌兰察布东路666号
(电话: 0471—2236466 邮编: 010010)

经 销 新华书店

印 刷 深圳市祥龙印刷有限公司

开 本 889×1194 1/16

字 数 420千

印 张 39

版 次 2014年7月第1版

印 次 2014年7月第1次印刷

印 数 1—2000套

标准书号 ISBN 978-7-5555-0207-4

总 定 价 588.00元 (全六册)

巴林石名家藏品选

主编寄语

中国巴林石在上世纪90年代默默无闻，发展到现在已名声显赫。与寿山、昌化、青田石并列为中国四大名石，同为中国候选国石。2001年上海APEC会议，巴林石作为“国礼”赠送给与会的21国及地区首脑。2008年北京奥运会，巴林石被选为礼品赠送来自五大洲的运动员。历史风云的沉淀，文化艺术的积累，让巴林石如今在中国宝玉石界地位举足轻重，名牌响亮，市场繁荣。虽然寿山、昌化、青田的原石资源已多年“告急”，但巴林石因从开始就是有组织有计划的经营管理与开采，使资源得到妥善保护。现在每年可以开采一定限额的原石，并以“竞价销售”的形式公平入市，续采期还很漫长。这样巴林石无疑是在扮演中国名石承前启后的重要角色，在相当长的一段历史时期内，巴林石将是中国名石的中流砥柱，发挥越来越重要的作用。

巴林石不断发展壮大，不断创造辉煌业绩，达到如今“功成名就”的地位，与巴林石集团始终不渝地坚持进行巴林石文化创新、品牌营造、市场推广密切相关。如年年举办中国巴林石文化节，现已主办了15届；编辑发行《巴林石》杂志，现已出刊68期；积极参加中国四大名石所在地每年举办的四大名石雕刻艺术展，并已主办过两届这个活动。中国宝玉石界重大活动与展览，巴林石几乎都有参与，并在北京、上海、沈阳、杭州、福州等许多地方举办过巴林石个展。2009年、2010年巴林石两次在中国文博会上特装展出亮相，2010年还在内蒙古呼和浩特举办了迄今为止规模最大的巴林石文化大展。此外还有许多为提升巴林石影响力、品牌知名度的文化推广活动，在此不能一一细谈。正是巴林石集团强势巨大投入、切实推广和经营管理，在根本上推动了巴林石发展壮大，使其艺术价值和经济价值“一飞冲天”。“大树底下好乘凉”，巴林石的迅速发展壮大，造就了一大批巴林石收藏、经营名家，巴林石亿万富翁、千万富翁比比皆是。应该说正是同时有一大批巴林石爱好者、专家、藏家、商家的积极参与和支持，才使巴林石的发展壮大有了坚实的基础，有了蓬勃的力量，有了真正的活力。大家彼此是鱼水关系，缺一不可。在广大的巴林石收藏队伍中，产生了一些知名度极高、实力强大、影响广泛的耀眼名家，他们是巴林石中的精英群体和成功的典范。他们创业的艰苦奋斗，成功故事背后的甜酸苦辣，以及成熟稳健的收藏心得和经营理念，还有精美优异的巴林石藏品，都非常值得大家了解和认识。这部“巴林石名家藏品选”的正式出版和发行，必会给爱好巴林石读者以思想的启迪、创业的激励，让他们获得真实可靠的收藏心得。同时欣赏书中的巴林石精品，更能得到艺术美的熏陶。

祝贺这部书的出版！向巴林石名家致敬！

杨惠彦

2014年仲夏



左起：蔡军、蔡斌、蔡峰

化内试读，需要完整PDF请访问：www.ertongbook.com

榕城三兄弟：蔡斌、蔡峰、蔡军

◎桥木

福州别称榕城，福清是福州的一个市，与雕艺大师辈出的莆田毗邻，蔡斌、蔡峰、蔡军出生在福清市高山镇。十多年来，他们痴迷于巴林石的收藏与经营，在产地内蒙古成为知名人士，被行内人士誉称为“榕城三兄弟”。他们是如何与巴林石结缘的呢？

一、弃学学艺，弃艺从商

蔡峰在哥仨中行二，生于1976年，比大哥蔡斌小3岁，比弟弟蔡军大3岁，在家中属于承上启下的位置。父亲蔡发平是一家机械厂的技工，对石头不懂，但良好的家风却传给了3个儿子。16岁，蔡峰辍学，到本地一家石雕作坊学徒，始接触寿山石。福清石雕业并不很发达，从蔡峰记事时起，没见过搞石头的，石雕产业是雕刻大师林亨云传带起来的。林亨云夫人是福清人，上个世纪80年代初，福清的亲戚跟林亨云学寿山石雕艺，周边的人跟他的亲戚学，雕艺渐成势。这些人中，一个郑姓师傅办了一个石雕作坊，蔡峰成为20多个学徒工中的一员。郑在本地搞石头比较早，雕工不是很好，但是生意做的好，作坊出来的产品通过外贸部门，批量销往台湾。蔡峰天资聪颖，勤奋学好，4年的学徒生活，练就了相石、识石的基本功底，对于石性的把握很到位。除了雕刻，他特别留意师傅做生意的方法，这为日后的单打独挑打下了基础。蔡斌直言：“哥兄弟做的最多的就是蔡峰。老二看石头这块比较懂，比较全面，我和老三做石头都是跟他开始的。”

1995年，出徒的蔡峰为了能多挣点钱补贴家用，开始用学来的雕刻手艺谋生，但获益甚微。此时，全国兴起石头热，在这股潮流中，通过观察，头脑灵活的他放弃了这种只赚工钱的方式，走进市场，直接挣石头的钱。没本钱，就做小本生意，什么都做，不分好的赖的，倒卖原石、印章等，后来直接到矿山买石头。蔡峰家离寿山石矿山有四五十公里的路，每次去都要坐固定的班车。矿都是个人开的，到了矿区，要到石农家挑选石头。买了石头，再坐班车回来，锯成章，拿到福州藏天园等早市出摊，卖半成品。说起蔡峰，蔡斌感慨道：“不容易。那时一没本钱，二没经验，就拿一二百块捣腾，买石头，卖石头，一次挣不了几个钱，就是那么过来的。那时候到寿山石矿，一百块钱、几十块钱都能买一袋子石头回来，拿千头八百的钱进货就了不的了。”从放弃学业学艺，到放弃雕艺从商，蔡峰走进石头市场，在石头市场打拚。

二、把握机遇，投资巴林石

蔡斌生于1973年，是家中的长子。蔡斌出国，蔡峰辍学学艺。蔡峰做石头生意，蔡斌从国外归来。

福清是著名侨乡，观念较内地开放。1994年9月，蔡斌高中毕业，赶上家乡劳务输出，抱着改变家庭生活状况的想法，毅然走出国门，到了新加坡。在新加坡的四年半里，搞建筑，做室内装修，很累，很辛苦，但收入高，几年下来，扣了花销，纯挣了50万。50万，如果不回国，连想都不敢想。蔡斌说：

“这些钱，当时在我的家乡，能盖一栋大楼！”。

国外生活，让初出茅庐的蔡斌见到了事面，拓宽了视野，接触到了许多事业有成人士。这些人的生活习惯、为人处事的态度、想问题做事的角度，直接影响了他，让他变的成熟，得到了锻炼。

1999年2月，蔡斌回国。4年多一次都没回过家，两个弟弟已成为家中的顶梁柱，蔡峰也能用卖石头

赚来的钱贴补家用，家乡充满了商机，蔡斌面临着创业的选择。此时，巴林石异军突起，整个宝玉石界都在躁动。巴林石资源充足，价廉质优，销路好，效益好；老牌寿山石、青田石价格疯长，且供应不足。蔡峰跟大哥蔡斌说：“现在巴林石很火。”蔡斌第一次听到“巴林石”。蔡斌在弟弟面前显然是个门外汉，以前没接触过石头，海外也没接触过石头，对产自本地的寿山石都看不懂，更别提巴林石了，但“很火”这两个字的出现，让他眼前一亮。走访市场时了解到，从1992年起，福州人就开始做巴林石生意了，1995年前后，巴林石已经把福州市场拓开。但巴林石直接从产地内蒙古大板进到福州的少，通过浙江青田倒过来的多。海外的磨练，让他成了一个具有战略经商眼光的福清人，他敏锐地感觉到，产地巴林，是他们期盼已久的“金矿”和实现梦想的地方，他看到了商机。他相信弟弟。蔡峰对巴林石市场的判断没错，蔡斌找到了方向。蔡峰有想法，有对石头的把握，缺少创业资金。蔡斌有创业资金，有创业的战略眼光，缺少的是经营石头的经验。哥俩绑在一起，抛开从青田石贩手里采买二手原石的环节，开始做巴林石生意。他们一步到位，直接做到巴林石矿山。蔡斌深知创业赚钱的不易，他管控弟弟，循序渐进。1999年4月，蔡峰拿着哥哥蔡斌投入的17000块钱，加上自己攒下的3000块钱，合计2万块钱，第一次踏上开往内蒙古巴林大草原的列车，千里迢迢奔赴巴林石矿山。看到色彩斑斓、晶莹剔透成堆的巴林石，蔡峰眼界大开，一下挑了3万多块钱的石头。蔡峰给大哥蔡斌打电话，说石头太好了，挑多了，钱不够。蔡斌让弟弟放手做。第一次到产地直接进货，收获颇丰，仅仅1个月，不但本金回来，净赚1万多元，还剩下不少石头。初战告捷，蔡斌追加成本投资，由2万多增加到5万。同年，蔡峰第二次来到巴林石矿山，把石头运到福州，又赚2万多元。一年跑两趟大板，都赚到钱，至此，经多见广的蔡斌确信，巴林石就是要找的商机，他要把自己海外的资金积累，都投入给巴林石，和弟弟一起，搭乘这挂金光闪闪刚刚启程的草原马车，用巴林石，开创属于自己的事业。

三、以矿山为家，诚信开辟新天地

2000年4月，蔡斌出山，与蔡峰一起，来到神秘又神奇的巴林右旗大板。内蒙气候和福州差距很大，矿山荒凉，什么都没长，几十公里见不到一个人，干巴巴的，但美丽的巴林石就蕴藏在这里，让这里的一切都变的与众不同。蔡斌用一笔11万元的“巨款”跟巴林石集团的前身工艺美术公司做了第一笔生意。提起第一次矿山之行，蔡斌记忆犹新：“给我的第一印象，公司是个正规单位，矿山管理非常正规，和这样的单位做生意心里有底。再就是石头统筹调配的很好，不像寿山私人开的矿，销售无序，哪趟来了大板，公司也不让你空手回家，咋着也得让你闹点石头回去。”那时，矿山出的冻石品质好，块头也大。很好的冻石一吨才两三万，挑着买。蔡斌不懂石头，看石选石全由蔡峰负责，蔡斌负责出钱。蔡峰说买，蔡斌就往外掏钱。做了几把石头生意之后，蔡斌从心里喜爱上了巴林石，也喜爱上了巴林人的生活方式和节奏。蔡斌爽直、诚信、实在的品格和国外历练的举止言谈，让公司老总和部门经理对他都很赏识，诚信成了蔡斌兄弟和公司的连接纽带。看到巴林石良好的发展势头，第二年蔡斌倾其所有，把全部资金都砸在了巴林石上。没银行卡，50万现金没法带，张志强经理给蔡斌吃“小灶”，破天荒在公司帐户开了个个人户头，他的钱可以从福州直接打进公司帐户，用退自如。就这样，蔡斌兄弟把大板当成了他们的第二家乡，用真诚和信誉，开辟了一片崭新天地。

四、做足效益，开店深加工，产业稳步发展

蔡斌兄弟单笔跟公司做的最大一笔生意是一次买了4吨西山5号矿洞的冻石。一吨一箱，打上铅条，用集装箱走火车托运到福州。他们卖石头的模式延续了蔡峰以前的做法——卖原石。石头放在租来的库房，雕工来看，相中哪块拿哪块，相中了谈价。刚开始做心里也没底，一块一块往外卖，每块石头估高价，加点钱就卖了。后来有了经验，巴林石再不是笼统的巴林石，好的品种就存着，给不上价肯定不卖。头两年做石头，都是卖毛石，后来发现这么卖不行，钱都让开店的老板挣了，买毛石的，略微的加工了下，比卖毛石的挣的还多。蔡斌从中，又一次嗅到商机。蔡斌跟蔡峰说：“不能这么卖了。这么好的石头总有一天要枯竭，公司就是在卖毛石，我们也是在卖毛石，都是在挣毛石的钱。石头一但没卖的了，咋办？搞深加工，每一笔石头都会剩下些料，今年进的料做不完，放到第二年，每年都在增值。对

于个人而言，留住了石头，就是留住了财富。”此时，大量开张的店铺对雕件的需求比较大，时机较好，蔡斌、蔡峰迅速在石商聚堆的樟林村租下房屋，搭了几个简易柜台，摆上石头，雇了4个雕刻师，一个前店后厂式的石雕作坊诞生了。连店名也没有，整条街都是卖石头和做石头的作坊，一说谁家都知道。所谓深加工就是切章和做些简单的雕件。卖毛石的好处，见效快，一把一利索，进了石头，很快能体现出来；深加工慢一点，但效益高、利润大。做毛石只能跟本地的雕工打交道，老守田园。开店深加工，做成品，接触的是一个个老板，南北方各个阶层的人都能有，接收的信息量大，对做生意帮助大。经营方式的改变，让效益成倍增长，由原来一块石头只挣一次钱，到现在挣两次钱，一是毛石钱，二是雕工成品钱，攒下了大量的边角料和毛石，每年多卖几十万，提升不少。这时起，蔡斌真正融入到了石头行。开店深加工，让他们做足了效益，巴林石产业，有了质的变化和发展。

五、一个店铺，三足鼎立，南北互补，做出各自的品牌与效益

老三蔡军，1979年生人，2005年加入蔡斌、蔡峰两个哥哥的阵营。之前，也“沾”两个哥哥之“利”，做石头练手。蔡军的加入，为蔡斌、蔡峰巴林石这只宝鼎再添一足，呈三足鼎立之势。蔡斌、蔡峰、蔡军捆绑在一起做巴林石，战船从起锚那天起，就已驶入产业的深水区。蔡军悟性高，起点高，做成品，走的是高端精品路线。拿到好石头，他不雕刻，请高手雕。他的店里，摆的都是价值以万、几万、几十万计算的精品美石、雕件，几千块钱的石头根本不做。蔡军在实践中不断突显的品牌特色，他说：“兄弟都做一样的东西，都做大陆货，就体现不出老大做什么，老二做什么，分不清哪个是哪个。哥兄弟捆绑在一起，也要各有各的风格。”在这个大哥主事的家族产业里，大主意蔡斌和蔡峰拿的多一点，蔡军则以智慧“入股”，当参谋助手，在石头的方案设计，包括从哪下锯等主意多一些。

哥三个捆绑在一起，资金是股份制，每一笔石头利润按各自出资比例分成，但卖石头的生意是捆绑在一起的。一堆毛石，你要这块，合个价，多少钱；他要这块，合个价，多少钱。共同议价，亲是亲，财是财。有帐本，年投放多少钱，多少利润，剩多少成品，每年都要结算。他们共同决策，共担风险，同路分商，利益分享。2002年，蔡斌把家安在大板，建立了大板—福州这条直通的巴林石“航线”。蔡斌在这头，两个兄弟在那头，蔡峰往来于大板福州的趟数多一些。蔡斌需要南方的货，蔡峰、蔡军提供。蔡峰、蔡军需要的原料毛石，蔡斌提供。蔡斌说：“这些年我买了很多毛石，一块都没留。”天时、地利、人和。一个团队，两地互动，占尽南北方两头商机。2006年3月，蔡斌、蔡峰、蔡军入驻的“樟林石雕城一期”90号店开业，巴林石集团老总杨春广赐名“巴林缘”。同年，蔡斌大板巴林石店开业。2007年，樟林石雕城二期招商，他们以名气与实力入驻，在商业氛围更浓的“二期”盘下30号、35号两处店面，由蔡峰、蔡军经营。至此，三兄弟人手一店，同名“巴林缘”，同心做巴林石产业。这种合伙、松散型的经营模式，开创了兄弟创业的新纪元。多年痴迷于巴林石收藏与经营，巴林石也给了蔡斌、蔡峰、蔡军丰厚的回报。2012年，巴林右旗文化产业园落成，蔡斌位于老街的店喜迁新居。近200平米的两层仿古建筑店铺，成为蔡斌巴林石产业新的起点。

高山镇民风淳朴，自古就是福清龙高半岛重要的商贸集散地。高山镇的上街、中街和邱厝街自东而西连成一条长街。蔡斌、蔡峰、蔡军三兄弟就像是这三条街，十多年来，他们把福建福州和内蒙大板连成一条南北贯通的巴林石长街。行走在这条街上，不仅能看到辽阔的草原，也能看到枝繁叶茂的榕树。巴林石如同镶嵌在长街上的宝石，闪烁着奇异的光彩。

“榕城三兄弟”蔡斌、蔡峰、蔡军，把福州石文化产业做到内蒙，又把内蒙石文化产业融入福州，他们是巴林石文化产业界耀眼的主力军。他们如同家乡的榕树——勇于追求、为梦想而拼搏、诚信与智慧，是他们发展壮大的“支柱根”！



目录

巴林石名家藏品选主编寄语
比翼齐飞 共创辉煌
——巴林石收藏家榕城三兄弟

- 1 巴林石福黄、红花冻雕钮方章
- 1 巴林石水淡黄组章
- 2 巴林石红花冻雕钮方章
- 3 巴林石福黄冻雕件王者至尊
- 4 巴林石福黄冻雕件龙凤尊
- 5 巴林石红花冻雕件童子戏佛
- 6 巴林石芙蓉冻雕件童子戏佛
- 6 巴林石红花冻雕件童子戏佛
- 7 巴林石芙蓉冻组章
- 8 巴林石芙蓉冻雕钮方章
- 8 巴林石福黄冻雕钮方章
- 9 巴林石福黄冻雕件龙凤尊
- 10 巴林石黄中黄雕钮方章
- 10 巴林石黄花冻雕钮方章
- 11 巴林石福黄冻雕件瑞兽
- 12 巴林石黄花冻雕钮方章
- 13 巴林石红芙蓉自然形
- 14 巴林石彩霞红原石
- 15 巴林石红花冻原石
- 16 巴林石牛角冻巧色雕钮方章
- 16 巴林石福黄冻斜头章
- 17 巴林石红花冻组章
- 18 巴林石红芙蓉雕件瑞兽
- 18 巴林石黄花冻雕钮方章

- 19 巴林石紫云冻雕钮方章
- 19 巴林石金桔红雕钮方章
- 20 巴林石桃花冻雕钮方章
- 20 巴林石红芙蓉雕钮方章
- 21 巴林石金银冻雕件举杯邀明月
- 22 巴林石福黄冻雕件龙凤呈祥
- 23 巴林石芙蓉冻组章
- 24 巴林石红花冻雕钮方章
- 24 巴林石金橘红雕钮方章
- 25 巴林石朱砂红雕钮方章
- 25 巴林石金橘红雕钮方章
- 26 巴林石黄花冻雕钮方章
- 27 巴林石金银冻雕钮方章
- 28 巴林石荔枝冻雕钮方章
- 28 巴林石灯光冻雕钮方章
- 29 巴林鸡血石芙蓉红雕钮方章
- 30 巴林石芙蓉冻雕钮方章
- 30 巴林鸡血石芙蓉红雕钮方章
- 31 巴林石多彩冻雕件童子送宝
- 31 巴林石芙蓉冻组雕
- 32 巴林石红芙蓉雕件
- 33 巴林石黄花冻雕件天伦之乐
- 34 巴林石水淡黄雕件王者至尊
- 35 巴林石桃花冻方章
- 35 巴林石桃花冻方章
- 36 巴林石玛瑙冻斜头章
- 37 巴林鸡血石芙蓉红斜头章
- 37 巴林石琥珀冻方章
- 38 巴林石桃花冻组章
- 39 巴林石黄花冻雕钮方章
- 40 巴林石红花冻雕钮方章
- 40 巴林石福黄冻雕钮方章
- 41 巴林石福黄冻雕件金玉满堂



- 42 巴林石红花冻雕钮方章
42 巴林石红花冻雕钮方章
43 巴林石福黄冻雕件指日可待
44 巴林石福黄冻雕件深山访友
45 巴林石红芙蓉雕件三仙
46 巴林石水淡黄雕件童子戏佛
46 巴林石红花冻雕件童子戏佛
47 巴林石金银冻雕钮方章
47 巴林石芙蓉冻雕钮方章
48 巴林石红芙蓉雕件龙凤尊
49 巴林石三彩冻雕件指日高升
50 巴林石三彩冻雕件西山放鹤
51 巴林石福黄冻雕件弥勒
52 巴林石福黄冻雕件弥勒
53 巴林石福黄冻巧雕松下品茗
54 巴林石墨玉冻巧色雕钮章
55 巴林石福黄红雕件指日高升
56 巴林石福黄冻雕件瑞兽
57 巴林石金银冻雕件观音
57 巴林石金桔红雕件寿比南山
58 巴林石金银冻雕件西山放鹤
59 巴林彩冻石组章
60 巴林石芙蓉冻雕钮方章
60 巴林石芙蓉冻雕钮方章
61 巴林石桃花冻雕钮方章
62 巴林石黄中黄雕钮方章
62 巴林石福黄冻雕钮方章
63 巴林石桃花冻雕钮组章
64 巴林石桃花冻雕件紫气东来
65 巴林石灯光冻雕钮方章
65 巴林石灯光冻巧雕钮章
66 巴林石金银冻雕钮方章
67 巴林石红花冻章坯
68 巴林石桃花冻方章
68 巴林石芙蓉冻斜头章
69 巴林鸡血石芙蓉红对章
70 巴林石冰花红斜头章
70 巴林石文颜冻方章
71 巴林石青玉冻巧色雕钮对章
72 巴林石芙蓉冻雕钮方章
72 巴林石金银冻雕钮方章
73 巴林石金银冻雕钮方章
73 巴林石红花冻雕钮方章
74 巴林石金银冻雕钮方章
74 巴林石红芙蓉雕钮方章
75 巴林石水淡黄雕钮方章
75 巴林石红芙蓉雕件瑞兽呈祥
76 巴林石三彩冻巧雕钮章
77 巴林石红花冻巧雕蜥蜴
77 巴林石朱砂红雕钮方章
78 巴林鸡血石巧雕田间即景
79 巴林石文颜冻雕件花开富贵
80 巴林石红花冻雕件花开富贵
81 巴林石芙蓉冻斜头章
81 巴林石金橘红巧色雕钮方章
82 巴林石牛角黄雕钮方章
83 巴林石青玉冻巧雕钮章
83 巴林石红花冻巧雕
84 巴林石花冻巧色雕钮方章
84 巴林彩石豆沙红巧色方章
85 巴林石朱砂红冻斜头章
85 巴林石芙蓉冻雕钮方章
86 巴林石名家藏品选后记



>> 巴林石福黄、红花冻雕钮方章

4×8×12-7×7×10cm

福黄凝炼金润，像金子般闪闪发光。

红花冻浓艳沉红，如鲜花绽放。

阳光灿烂，万紫千红，人间处处是天堂。

>> 巴林石水淡黄组章

7×7×11cm

色调淡雅轻微，黄色像淡淡消融于水中。

石与彩水乳交融，难分彼此，感觉石在水中被染，

如水鲜润，如水碧透，像一汪湖水披金戴银，十分美丽生动。



>> 巴林石红花冻雕钮方章

5×5×17cm

色相及色脉很相似于红花盛开，
既鲜纯娇艳，又含蓄内敛。

红花有梦自沉醉，青气内蕴，意头充满吉福之感。

地子灵爽凝透，冰感清凉。

石体色脉飘扬飞动，鲜活跳脱，生命力旺盛。



>> 巴林石福黄冻雕件王者至尊

21×9×5cm

构造华丽，形态古老，
充满雍容大气和富雅气质，王者风范尽释。
通体灵透清润。纯净饱满金灿一色，无比亮闪明快。
如阳光铺满大地，到处灿烂辉煌。



>> 巴林石福黄冻雕件龙凤尊

18×20×8cm

规格超大，形制方正，让人感觉力拔千斤，气势恢宏。

质地滋润明爽，清凉如泉水叮咚流淌。

色彩饱满鲜纯，黄色地金灿阳光，极为耀目。



>> 巴林石红花冻雕件童子戏佛

13×14×6cm

色彩沉静稳重，内敛温和。

红花纯彩一色，内蕴热烈，火热于心，温暖动人。

质地清润明秀，恰恰体现“童子戏佛”的纯真。



>> 巴林石芙蓉冻雕件童子戏佛

15×10×6cm

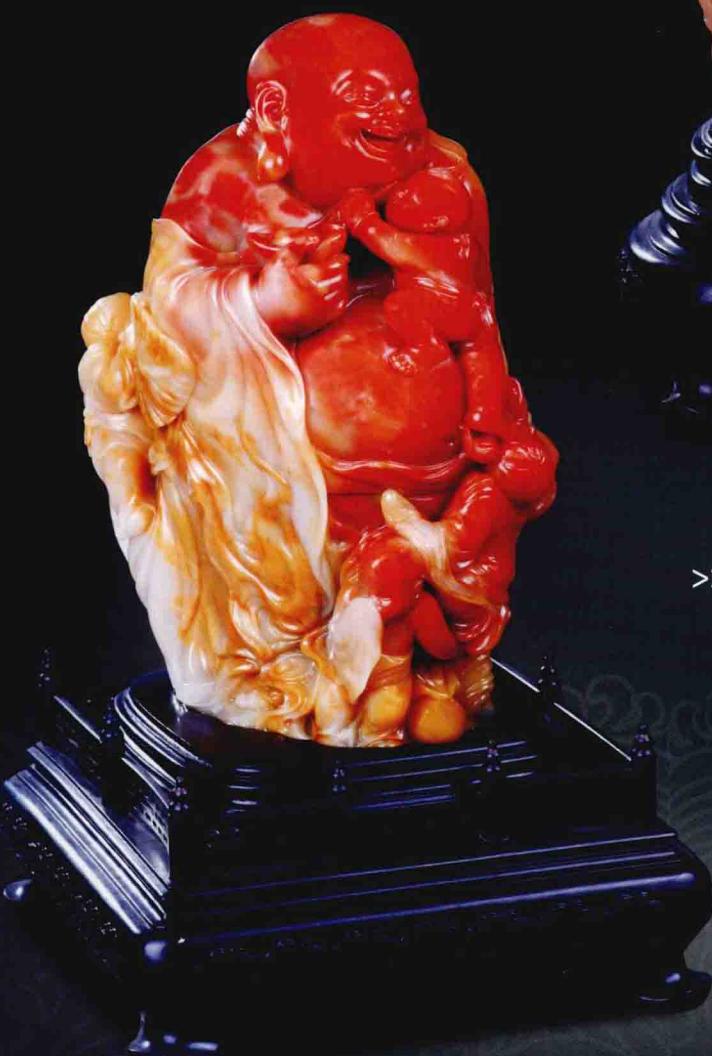
芙蓉莹彩如云向上漂浮，飞飞洒洒，
如梦如幻，升腾无数美好的希望。
地子晶莹剔透，光影透壁，水灵灵的叫人欢喜。
“童子戏佛”就一定是这样清朗朗的世界。



>> 巴林石红花冻雕件童子戏佛

19×11×10cm

莹红暗赤的红花色尽用于“童子戏佛”，
那份赤胆，那份热情，那份纯真恰如其份。
夹染黄色的白色衣衫，轻柔飘弋，
几乎无人为雕琢痕迹，由此可见雕艺了得。





>> 巴林石芙蓉冻组章

3×3×11-2.5×3×11cm

每枚印章单色俏立，凝黄的金灿辉煌，淡粉的雅致高贵，桃艳的妖媚柔美。
相互对映，多姿多彩，品味超凡，意趣无穷。

