

第一篇 科学技术致富篇

加快科技发展，是实现农民增收致富的重要途径。如何用科技引导农民致富已成为时代的迫切需要。为了顺应形势，适应农村产业结构调整 and 农民致富的需要，拓宽农民增收渠道，实现农民收入稳定增长。其目的就是使广大农民进一步掌握各种知识和技能，成为有文化科技知识、有致富技能的现代新农民，推动农村社会的全面进步。

其实，只要刻苦钻研，掌握一定的科技知识，每个人都有致富的希望。因此，如何采取有效的方法使农民实现致富的愿望，成为了本篇最大的目的所在：

一是要有科技致富和不断学习新技术的意识，不要抱着“等、靠、要”的思想，成天灰心丧气，怨天尤人。要牢固树立科技致富的思想意识，坚定科技致富的信心和决心，围绕科技致富多动脑筋，广开思路，因地制宜地选准“种、养、加”科技致富项目。

二是要不断学习新技术，不要抱着睡“安稳觉”的思想，满足于传统的陈旧技术，要经常与有关科研院校、科技、农业部门和科技大户取得联系，掌握各种科技市场信息，力求在生产技术上创新和提高，确保生产稳步发展。

三是要不断引进新品种，要注意与有关科研院校、生产基地、科技大户和农技推广等部门加强联系，及时掌握新品种信息，不断地引进、试验、应用新品种，确保品种创新和产品增值。

四是要不断增加科技投入，要结合自身经济状况、生产状况

和当地实际，有针对性地参加各种“种、养、加”技术培训班，订阅相关的科技报刊和科技资料，多外出参观学习技术经验，在学习科技致富本领方面舍得投入。

五是可聘请技术顾问，要结合自身的技术程度和生产规模，可聘请实践经验丰富的科技人员或科技大户为技术顾问，帮助和指导生产发展，有效地克服技术风险和生产的盲目性。

六是可行生产技术股份合作，要结合生产状况和管理技术等实际情况，可约请有技术、有资金的科技人员或科技大户进行技术股份合作，也可约请他们进行技术承包，实行一定比例的利润分红。

七是可外出跟班学习技术，要结合自身经济状况和技术状况，认真选准项目后，克服眼前的一切困难，放下架子，走出村寨，到项目基地或科技大户去跟班（打工）学习技术。

农民要致富离不开科技。但是，农民在走科技致富之路时，有了上述方法后，笔者认为还应该注意以下方面：

首先，注意多看书籍报刊，提高自身的科技素质、掌握科技信息。农民朋友可以从大量的农村类报刊中比较挑选，掌握有关的法律、法规知识和各种农村致富信息，以及种养实用技术。

其次，注意因地制宜，选择致富项目和发展规模。要考虑自身的技术、资金和所处的地理位置等条件，如你住在市郊，则可多搞特优蔬果、特种养殖和贩运流通等项目；山区人，可以多种经济林、桑茶、竹木等，多饲养有人收购和当地人们已普遍接受的畜禽，特别是可依靠山场、野草等自然资源发展草食性畜禽，如牛、羊、鹅等。同时，要考虑规模适当，不宜凭热情、冲动盲目扩大规模。但规模也不能过小，“小而全”式是出不了大效益的。

最后，注意科学销售，切忌重产轻销。科学销售是提高产品效

益的关键，要克服货多贱卖、货奇待贾等不健康的销售心理，学会产品的分级包装、贮藏和加工增值等方面的技术，这样，无论产品的供求形式如何，都可以尽可能地提高产品的比较效益。

1. 科学试验致富的陈增一

陈增一毕业于丹东农校，学的是农学专业，1981年被推荐到镇农科站工作。在辽宁省本溪市平山区桥头镇，只要提起镇里农科站的老陈，十有八九的农民都认识他，并且还能道出几件他帮助农民致富的故事来。现为桥头镇农科站站长。他在这一岗位上一干就是25年。在各家各户新建起的一栋栋温室大棚里，有他留下的足迹；在一棵棵柿子、黄瓜秧苗上，有他关注的目光；在培育全镇近400户种菜、种粮示范户中，有他流淌的辛勤汗水。村民们都称，陈农艺师为俺们增收付出的辛苦最多，做出的贡献最大，俺们感激他。

当时，由于农业生产水平低下，农村改革正在热火朝天地兴起，家庭联产承包责任制的广泛推行，使得原有生产队的那点技术力量远远满足不了一家一户生产经营的需要。正是基于对这种现状的思考，陈增一开始利用原来生产队时留下的实验基地做一些品种对比试验。后来，这一简单的愿望也随着分田到户而无法实现。无奈，他只好拿出自家房前屋后的2亩园田地和1亩口粮田作为实验基地，开始了新品种的试验与推广工作。

最初，陈增一搞试验，主要是从农业科研院所引进一些优良品种，然后在他那两亩来地的实验田里进行优劣对比。就是在这种反复比较中，他选择了一些适合本地土壤、气候条件，并且具有高产性和稳定性的优势品种加以推广，尽可能地减少农民的损失，使农民的收入有所增加。

全年累计增产粮食 80 万公斤，增产鲜菜 150 万公斤，增加农民收入 159.7 万元——这就是桥头镇农科站站站长陈增一和该镇农科人员为桥头镇农民带来的实惠。陈增一把桥头镇农业发展作为自己的奋斗目标，二十年如一日，进行农业技术推广工作，其间，他曾获得市劳动模范、市优秀共产党员、市农业技术推广优秀人才等殊荣。

走进陈增一的试验田，就好像走进了一个小的农业园区，满园都是农作物的新品种，有玉米、大豆、谷子，还有中草药和果树。1998 年在《辽宁新农业》杂志上，陈增一看到了有关千斤谷的信息，于是便和绥中科协取得联系，花了 15 元钱购买了 3 公斤种子。开春，他把谷种一分为三，除了自己试种外，还指导嫂子、邻居各种了 1 亩。在谷苗生长中陈增一就发现，这一作物适合当地土壤和气候条件，长势好，抗病力强。秋季收割后，经过单打单收，每亩都上了千斤产量。老陈看到推广有了把握，便在几个有积极性的村进行动员，详细介绍这个品种的优势。转过年，桥头镇就有不少农户家的地里生长着粗粗壮壮的谷苗。在试验田试种，亩产达到 350 多公斤，比普通谷物产量高出一倍，而且出米率也比普通谷物高出 10 个百分点。于是，他便向尚家村农民张秀海推广并进行技术指导，张秀海当年种了 4 亩千斤谷，秋后收谷子 2100 多公斤。如今，在桥头镇千斤谷的种植面积超过 1000 亩，增产谷子 10 万公斤。同时，陈增一还向农民推荐玉米、大豆、高粱、蔬菜等新品种，也都获得高产高效。

多年来，陈增一组织农民坚持开展科普之冬活动，利用冬季农闲季节，办各种培训班，并结合各个生产环节不定期召开现场经验交流会，提高农民农业技术水平。台沟村农民马凤彬在陈增一的帮助指导下，大棚种植技术越来越高，他的三栋高标准温室大棚每年

可产蔬菜 2 万多公斤，比其他农民多产 2000 多公斤，年收入达 5 万余元，成了远近闻名的蔬菜、水果生产示范户。岭下村农民马运红新建了 0.6 亩大棚，在陈增一的指导下，在大棚里试种樱桃柿子，收入 7000 余元，现在又引进山野菜大耳毛进行试种开发。为加快农业结构调整步伐，寻求农业新的增长点，陈增一还积极引导农民发展果药业。现在他正在对从山东引进的大白玲、金丝新 4 号两个新品种和一些中草药进行试栽培，为农民探索新的致富途径。

浚县善堂镇前村位于镇北部，耕地 1663 亩，人口 1132 人，全村人均纯收入 2500 元，是善堂镇万亩尖椒园区的中心。

尖椒市场需求量大，发展前景十分广阔。但由于品种和技术等原因，造成产量不高，品质不优，收益不太明显，影响了部分农户的生产积极性。村两委干部为了消除群众疑虑，搞好示范带动，都在自家责任田里分出一块种植尖椒，带动了一部分有先进意识的群众大胆发展。2000 年，当年就在该村发展 550 亩，亩均效益 1450 元。目前，全村尖椒种植面积已发展到 1550 亩，占耕地面积的 93%。同时，镇里也加大了扶持力度，引进了优质品种三樱椒、子弹头，亩产尖椒 300 公斤，亩收入达 1300~2000 元；在技术上，镇里派技术员长期驻村指导；《善堂镇农业快报》也连续多期对尖椒生产有关技术作了专期编发。全村群众跟着学，学着种，尖椒生产形势十分看好。尖椒使前村受了益，出了名，带动了邻近 16 个村争相发展。全镇尖椒种植面积直线攀升。2001 年，新发展了 1000 亩，总面积 25000 亩。2005 年，总面积达到 3.5 万亩以上，尖椒已成为善堂镇一大特色支柱产业。

点评：“科技是第一生产力”，如何使农业科技尽快转变为生产

力？如何引导农民致富？作为农技师，通过提供市场信息，研究行情，分析市场，引进技术，使为全镇农业发展、为农民的增产增收恪尽职守、全心全意。他不仅解决了农业生产中的许多实际问题，还为农业今后的进一步发展奠定了坚实的基础。

2. 科学种红薯致富的苏学强

苏学强是河南省浚县屯子镇苏庄村人，在当地被称为“科技带头人”。为了把种植业结构调整与农民脱贫致富有机的结合起来，苏学强开始致力于优质红薯开发，通过公司加农户的生产方式，带动周围 20 多个村进行红薯生产与开发，经济效益达 500 万元，促进了农业增效和农民增收。

1998 年，苏学强在安长公路西边承包了 30 亩耕地，搞起了优质脱毒红薯开发。而搞起红薯开发一要有技术，二要有资金，仅凭个人的力量启动很难。在镇政府的大力支持下，苏学强邀请了省农科院的有关专家肖利贞、杨国红、赵银娥等亲自到现场讲课，并进行技术指导。在筹措资金上，镇政府协调贷款 10 余万元。苏学强东挪西借凑了 2 万余元，建起了温室，引进了种薯，开始了红薯品种研究与开发。

在品种的选择上，苏学强通过细致的考察，引进了抗病、抗旱、高产、高淀粉的优质脱毒红薯豫薯 13 号、豫薯 7 号、苏薯 8 号等 10 多个新品种。这一年，他带领全家男女老少，整日守着育苗室，按照专家的指导，精心培育，当年红薯新品种在屯子试种成功，获利 10 万余元。首战告捷，增强了信心和勇气，经过两年的努力，他又建成了豫北最大的温室无土育苗基地和温室脱毒红薯育苗基地。现

在，苏学强开发培育出了自己的新品种——浚红1号，目前正在参加国家区域试验。

为了使优质红薯开发上规模，上档次，增效益，苏学强采取联户开发，入股分红的方法，成立了股份制优质红薯开发公司，公司与种植户签订合同，把培育出的优质薯苗，优先供给种植户，秋后，按合同上的价格优先回收。通过不懈的努力，终于赢得了大家的信任与好评，群众纷纷响应，积极种植，在镇政府的统一组织下，全镇的优质脱毒红薯种植实行了统一供应种苗，统一进行技术指导。当年，近万亩的优质红薯喜获丰收，其中有的单株产量最高可达20多公斤，亩创效益1500元。

为了实现红薯的转化增值，苏学强又搞起了红薯贮藏和深加工。结合本地实际，建成了一个能贮藏50万公斤的红薯大地窖，购置了一台大型制粉机和“三丝”成型设备，制造红薯淀粉、粉皮、粉丝和粉条等薯类制品，仅此一项就比出售商品薯块增值6倍以上。同时深加工的废料——红薯渣，也是一种好饲料，可进行养猪、养鸡，由此，也带动了养殖业的发展。目前，以苏庄为中心的红薯批发市场正在逐步形成。

为了拓宽发展领域，苏学强又和镇政府共同组织农村干部和群众代表60多人，到山东枣庄市山亭区农副食品开发有限公司学习，学习红薯加工果脯技术。果脯的市场潜力巨大，可以出口日本、韩国等地，每公斤售价2.8元以上，比直接卖红薯块增值10倍以上。苏学强与山东省枣庄市山亭区农副食品开发有限公司签订了供货合同，与本镇的大屯、裴庄、桥村、郭庄、许化庄、门村等村农户签订了免费供应3000亩红薯苗及秋后全部回收果脯的协议书。一方面为种植户解决了种苗问题，另一方面解除了红薯果脯出售难的后顾

之忧，使种植户大胆种植，放心种植、实现了互利互惠。目前，屯子镇的优质红薯开发，初步实现了育苗、种植、加工、销售一条龙经营。

点评：为了把种植业结构调整与农民脱贫致富有机的结合起来，苏学强搞起了优质脱毒红薯开发。而搞起红薯开发一要有技术，二要有资金，在镇政府的大力支持下，取得了良好的经济效益和社会效益。同时还进行养猪、养鸡等技术的研究，从而带动了养殖业的发展。

3. 科技种桃致富的张伟

张伟，是沈阳市洪区杨士乡宁官村人。1988年，不顾所有亲朋好友的劝告，办了停薪留职回到农村。回家后父母为他流下了伤心的泪水，出于厚爱，这时的父母仍拿出了所有的积蓄（三间房）支持他创业。当时只有把这三间房卖掉，才有资金去闯他的事业。回家的本意想搞养鸡业，当时养鸡很挣钱。可他这三间房一买就是半年，半年后当他拿到钱时，养鸡业已走到了低谷，所有养鸡户都在赔钱。他庆幸半年的延误使他躲过一劫。不从事养鸡又能干什么？这时他看到日光温室种菜收益很好，就搞了两个温室，每年收入两万多元。四年后，周围棚菜大量发展，棚菜也日渐难卖。这时他得到一个信息——大棚栽桃，于是1993年他从辽中引入了棚桃一号、二号、三号，搞了三栋温室桃。可1994年自己的棚桃全部失败了，只有树下的小菜收入两千多元。这时他没有灰心，他知道他是败在不懂技术上，这以后他把所有能买到的各种桃树栽培技术的书全都

买回来，认真学习，反复实践，在 1995 年这年终于种桃成功了。

周围农民知道了张伟种桃成功的消息，知道换了新品种。这时有 20 户村民从他这里定了桃苗，同他一起栽上了新品种，可是有一个条件，就是他必须保证第一年每棵树结果 5 公斤以上，如不成功他将倾家荡产，这是他人生关键的一步。他成功地选出了早蟠一号、澳洲二号、早黄金、丹墨等优良品种，他家的三栋棚桃卖了近 10 万元。20 户农户也成功了 18 户，其中蟠桃亩产值高达 10 万元，为全国首创；油桃亩产值 6~7 万元。其中失败的两户农民，张伟赔偿他们 16000 元。其中一位叫毛利民的农民，自己失败了，可看到别家获得了成功，收益是种菜的七八倍，他又买了桃苗，把所有的棚都栽上了桃树。第二年在张伟手把手地帮助下，他终于也成功了。

1997 年张伟的新品种成功后，周围乡亲都来他家参观学习，当年村里就栽棚桃一百多亩，1998 年春，这一百多户农民全部取得了成功，获得了很好的收入。这下子张伟种桃带领村民致富的消息传开了，一传十，十传百，他的品种和技术传遍了沈阳，传到了全省，传到了黑龙江、吉林、陕西等省。其中内蒙东胜市的石清峰、胡明真两户引入张伟的品种成功后，轰动了整个东胜市，使东胜市的农民走上了栽种棚桃致富之路。辽阳市的尚海 1998 年从张伟这里引入早蟠一号桃苗，1999 年亩收入 4 万多元，一下子带来 20 多户村民来他这买桃苗。新民市法哈牛乡王家岗村的杜庆国成功后，村民纷纷来他这购买桃苗，他自己扩大生产，又从他这买了 6000 棵苗，走上了致富路。

现在，由张伟牵头成立了“沈阳市张伟棚桃研究会”，争取把品种搞得更新，把技术搞得更完善，使更多的农民走上致富路。1997 年以后，张伟每年都引入新品种和新技术，现已和全国许多果树研

究所建立了联系，拿到了早油蟠桃、极早油桃、早水蜜等更新的品种。他还建起了桃、李、杏日光温室示范基地，引入了适合北方栽培的梨、观赏桃等项目，为近期的农业产业调整做出贡献。

经多年实践，张伟已形成一整套温室桃高效栽培技术，并拥有配套的优良品种，可在栽后 12 个月内亩产桃 2500 公斤左右，亩效益 6 万元左右。

点评：为了让全体村民共同致富，他通过多方考察论证，无偿为农民传授知识，进行种植技术指导，带领农民学科学，用科学，使产品的品种不断提高。成绩只能代表过去，他还应不断带领村民立足本地实际，寻找更多科技致富的路子。

4. 科学养鸡致富的邵守俊

邵守俊是青海省西宁市灵山镇大稻池村支部书记，1995 年春开始建起了 500 只蛋鸡的养殖场，几年来靠滚动发展，逐步扩大规模，现投入资金 15 万元，饲养 4000 只蛋鸡。在他的带领下，全村有 30 户村民搞起了规模养殖，有 40% 的村民从事零星养殖，总存栏鸡 8 万只，猪 1200 头，羊 300 多只，建起了规范化养殖小区 3 处，总投资 300 余万元，年收入 100 万元。大稻池村也被评为了“西宁市畜牧养殖十强村”。

为了引导农民发展养殖业，作为村支书的邵守俊天天都在思索，如何能使村民富起来。1995 年村里通上了沥青路，有了便利的交通条件，在他的发动下，有的村民搞起了粮食运输，将农民手中的余粮收起来再运往温州的养殖场，几千里路，不容易，去了还时常受

客户刁难，许多人干着干着就散了心，可这却启发了邵守俊，他想为什么不在自己村中搞规模养殖呢？这样既利用了群众手中的余粮又可通过养鸡赚钱，何乐而不为？

有一天，他决定先养上 500 只蛋鸡试养，成了就在全村中推广。刚干，什么也要摸索，难题一个接一个，但他认准的路必须走下去。一年下来，500 只鸡的收入就可顶一户农民两年的收入，心中一合计，他兴奋了，村民的致富有望了。他把这个致富消息毫不保留地告诉了其他村民，并提议由村里规划养殖小区，提供水、电配套服务，制定系列优惠政策，对小区占用的土地按 100 元的土地承包费收取，鼓励村民搞养殖，对养殖户资金短缺问题，由村里出面帮助联系贷款。一户、两户、十户、二十户，村庄的养殖户越来越多，规模越来越大，不少村民还搞起了猪、羊的养殖。他非常注重科学技术的学习和应用，注重科技投入，一是保证鸡群良种化。多年来，他注重引进抗病力强，产蛋量高，鸡群整体性好的优良品种，引导养殖户在育雏环节上严格把关，确保质量。二是在饲料配合上，通过学科普书与外出参观学习，他探索出可行的配方，并在村中推广，既降低了饲料成本，又增强了鸡体抗病力，提高了产蛋率，收到了理想的效果。三是引导养殖户进行环境控制来降低发病率。动员群众挤出资金进行设备改造或增添新设备。他常对养殖户说，要有长远眼光，要舍得投入，否则市场将淘汰他们。四是建立了疫情监测和疫病防治程序等措施。几年的摸爬滚打，邵守俊已深深知道一旦发生疫病，往往全群覆灭，损失将非常惨重。在他的提议下，村里出面为养殖户从外地请来了技术员。并通过组织养殖户外出参观学习等途径敦促每个养殖户在技术上过关，现在养殖户人人成了技术员。养殖小区内的肉食鸡成活率达到了 99%，蛋鸡的产量也收到了

很好的效果。

村庄养殖业的发展，凝聚了邵守俊多少汗水谁也说不清，村民都知道，他是个大忙人，整天风风火火，将满腔热情献给了村里的畜牧生产，作为村支书，每天忙得不可开交，自己在外忙得顾不了自己的养殖活，家里老小就得跟着忙。养殖业潮起潮落。1996年秋，正值村养殖业规模扩大时，蛋价跌入低谷，这是养殖户们面前的一个难题，人们情绪顿时低落下来。为鼓舞士气，他联系自己以前的主客户，帮助他们搞好销售。后来他干脆请来了亲戚朋友骑上摩托车带着鸡蛋跑市场，在他的带领下，村民们互相团结，共谋出路，终于度过了难关。

点评：通过组织养殖户外出参观学习，科学选种，敦促每个养殖户在技术上过关，使大稻池村养殖业的发展取得了良好的效果。一个能人带富了一方百姓，邵守俊这样的能人也会为养殖业发展、建设小康生活做出更大贡献。

5. 科技养猪致富的韦凯

韦凯，平坝县高峰镇毛昌村人，2000年开始从事养殖行业。1983年走出中学校门后，和大多数青年一样回到家中与父母一起干农活，1995年任毛昌村村支书。一件很偶然的小事给了他很大的启发，也成了他事业的开端。一天，他买了几头小猪仔放在猪圈里养，可没过几天，小猪仔就一头接一头地死了，原因是营养跟不上。因为当时饲料不好买，他就给猪仔喂自己配的饲料，这种喂料方法没有科学依据，就造成了小猪仔由于缺乏营养而死亡。2002年，在市、

县等上级部门的大力支持下，作为省级一类贫困村的毛昌村成为推广“二元”杂交猪的养殖示范村，作为村支书的他必须起带头作用，这时他决心到镇里参加养殖培训。从2002年到2005年镇里开设的每一期养殖培训班他都不放过，并自费买来大量的养殖书籍回家认真研究，同时心里有了一个大胆的想法：毛昌村养猪的人不少，为何不在毛昌村村委会办公室设一个饲料供应点呢？

当时，养殖户购买饲料要到20多里的高峰镇上，路途远，运输困难，而且价格很高，有时还会因为饲料紧张而买不到。毛昌村有几十户养猪户，他如果把这几十家养猪户的饲料问题解决了，这岂不是为村里做了一件大事吗？

万事开头难，事情的发展并不像他想的那么容易。供应点虽然开起来了，但很少有人问津。于是，他每天骑着车走村串户，联系那些比较专业的小型养殖户。经过他的不懈努力，他们终于答应与他合作。

在合作过程中，有两个养殖户为了降低成本，用一半全价饲料，一半自己配的饲料。当他得知后，便让他们做个实验，将猪分成两批，一批用全价饲料，一批用他们的老办法，结果，用全价饲料喂养的猪要比老办法喂养的猪早出栏10~15天，而且体重也多出一二公斤。这时，他再次给他们讲解全价饲料的优点：如生长周期短，体重增加快，抗病能力强，成活率高等。用他们的老办法喂养的确可使每头猪成本降低5~6元，可是成活率低，增重慢，这样一对比，不用他说，他们就看出了优劣。

事实胜于雄辩，他们再也不犹豫了，还向其他养殖户介绍全价饲料的好处。渐渐地，他的业务繁忙起来，有四家养殖户都先后与他建立了合作关系。

这时，他振作精神，信心百倍，不满足于这三四家客户，准备大显身手。于是他走村串户，了解到有一部分困难户老实本分，不会计划，种地并没有挣到钱。他找到他们，耐心地做思想工作，鼓励发展养殖业，通过养猪来致富。同时，还想办法，为他们提供进猪仔的资金，以赊销的方式，为他们送去饲料，传授养殖、管理的知识。经过艰辛的努力，养殖户逐渐掌握了养殖技术，获得了经济效益，同时，还带动起一些新户来养猪，向规模化养殖发展。

努力出硕果，现在，毛昌村的养猪规模由1997年每户存栏3头、每年出栏一批、收入2000多元，发展到今天每户存栏5~10头，年出栏两批，收入突破10000元。毛昌村养殖户的队伍不断壮大，已发展到30多户，商品肉猪累积出栏1500多头。现在年销量50多吨，拥有流动资金40多万元，销售利润10万元左右，并纷纷盖起了二层楼房，销售范围也由以前的高峰镇、马场镇，扩大到平坝县、长顺县等周边地区。

与此同时，韦凯在经营方式上也不断完善，采取以提供优质猪种、优质饲料、技术服务、商品肉猪的出售为一体的经营方式，经过他的努力，养殖户的大力配合，这种一条龙的经营方式得到了养殖户的赞同和认可，并为他们创造了很大的经济效益，同时，也为他的资金回收提供了有力的保证。

在这两年的经营过程中，他由以前单一地提供肉猪饲料，发展到现在为养殖户提供牛、羊、猪、鸡等畜禽饲料和技术服务。同时和公司、农户建立了诚实守信的合作关系。在新的一年里，他打算进一步扩大销售范围，年销量达到70~100吨，帮助养殖户大规模养殖，发展更多的新养殖户，为平坝县的养殖业发展做出自己应有的贡献。

点评：汗水和成绩已经成为过去，过去为未来的发展而奠基。在今后的养殖道路上，要以市场为导向，了解信息，对供求状况进行合理的预测，作为经营决策依据，科学饲养。对有志于养殖事业的人来说，养殖业是一门有希望产业，刚开始时，摊子不要铺得过大，一定要自己掌握好科学养殖技术，没有技术就是死路一条，同时也要经得起失败的考验。

6. 科学养牛致富的张成山

1988年，藁城市邱头镇堤上村村民张成山经过慎重考察，养起了奶牛，十几年风风雨雨中，他克服各种困难，精心饲养管理，使奶牛场规模不断扩大，现存栏奶牛120多头，年产鲜奶600多吨，年产值100多万元，固定资产达到150多万元，成为当地养殖奶牛致富的典型。

一开始搞奶牛养殖，他是个外行，为此吃了不少亏。一次，一头奶牛难产，他跑了几十里路去请兽医，结果小牛也没保住。为了从外行变为内行，他经常钻研奶牛饲养管理、繁育、疾病治疗等方面的技术，到市畜牧局及其他单位学习，请教他人，邀请省、市技术人员到村讲解奶牛饲养管理等方面的技术。通过学习和在实践中摸索，使奶牛场繁育、生产等各项性能达到较高水平，鲜奶产量平均每头达到6000公斤以上，奶牛准胎率达到95%以上。

为挖掘奶牛生产潜力，提高奶牛产奶量和鲜奶质量，在饲料方面，采用青贮玉米秸秆、牧草、精饲料相结合，一是建成大型青贮池，每年可青贮玉米秸秆1500多立方米；二是种植苜蓿喂牛，奶牛

不但爱吃，而且泌乳量明显增加，牛奶中乳蛋白、乳脂率也明显提高，在他的带动下，周围奶农种植苜蓿等各种牧草 100 多亩；三是不断优化精饲料配方，尽量满足奶牛的营养需要。在管理方面，建立了犏牛、育成牛、产奶牛等各项管理制度，奶牛定时饲喂、挤奶、运动，定期刷拭、修蹄，保持清洁卫生。在奶牛繁殖方面，实行一牛一档案，对奶牛发情、配种、生产情况详细进行登记；并培养了专门的配种员，负责奶牛的配种、接产和疾病的治疗，使奶牛的繁殖性能达到了较高水平。为防止奶牛乳房炎的发生，对奶牛精心饲养管理，挤奶后对奶牛乳头认真消毒。依靠科技使张成山的奶牛场取得了明显的经济效益，年收入 30 多万元。

近年来，张成山在力所能及的情况下开展各项服务：一是抓住机会，在 2001 年，投资 40 多万元，牵头建成奶牛养殖小区，占地 20 亩，容纳养殖户 18 户，奶牛存栏 360 头，建设机械化挤奶车间一个，供奶农使用，并配备鲜奶运输车一部、低温奶槽 2 个，不仅减少了奶农的劳动强度，提高了牛奶质量，而且增加了奶农的收入。与三鹿集团签订了交奶合同，鲜奶收购后交到三鹿集团，解决了一家一户奶农的交奶问题，特别是在当前三鹿集团拒收手工挤奶的情况下，保证了奶牛户牛奶销售。二是运用自己的经验和技能，义务帮助解决奶农户在饲养管理、疾病治疗等方面遇到的困难，奶农户到外地购买奶牛，为防止上当受骗，只要需要，张成山就跟奶农到外地挑选体型好、品种纯、产奶量高的奶牛，受到奶农户的称赞。在他的带动下，全村奶牛存栏达到 1500 多头，成为堤上村农民增收的一大支柱产业。

点评：苦心人天不付，一分耕耘一分收获，通过克服各种困难，

精心饲养管理，使奶牛场规模不断扩大，现存栏奶牛 120 多头，年产鲜奶 600 多吨，年产值 100 多万元，固定资产达到 150 多万元，成为当地养殖奶牛致富的典型。通过学习和在实践中摸索，使奶牛场繁育、生产等各项性能达到较高水平，鲜奶产量平均每头达到 6000 公斤以上，奶牛准胎率达到 95 % 以上。依靠科技使张成山奶牛场取得了明显的经济效益，年收入 30 多万元。近几年，运用自己的经验和技能，义务帮助解决奶农户在饲养管理、疾病治疗等方面遇到的困难。在他的带动下，全村奶牛存栏达到 1500 多头，成为堤上村农民增收的一大支柱产业。

7. 科技种葡萄致富的王立平

王立平，1950 年出生在观巢镇湖陂村，从部队退伍后，他一直在摸索如何在家乡探求致富之路。通过调查摸底，市场分析，王立平盯上了葡萄种植，起初结果并不理想，总是丰产不丰收，在群众中没有起到示范带动作用。王立平困惑了，失败犹如巨石，压得他喘不过气来，但他没有放弃，坚持下来了，他觉得放弃就是彻底的失败，不仅不能带领村民致富，而且葡萄种植的再次推广将相当艰巨，只有成功才是唯一的出路。于是，他狠下心，取出全部积蓄，背负所有资料，东进浙江求师学艺，并高薪聘请专业技术人员到现场进行指导。王立平的葡萄种植技术很快得到提高，1996 年种植技术得到稳定，他成功了，生活逐渐富裕起来。如今，王立平靠投资近 10 万元的试种园和育苗基地，可年获纯利 5 万多元。

王立平深知一个人的成功算不了什么，只有带动全村乃至全镇村民走上致富路才算是成功，这也是王立平创建葡萄园的初衷。为