

心理
励志

紫微的工作智慧

让领导、同事、部属,都成为你的“麻吉”!

阅人有术

(中国台湾) 张盛舒 著

天府 武曲 天相 太阳 天机 巨门 太阴 天梁 天同 七杀 破军 廉贞 贪狼 紫微 天府 武曲 天相 太阳 天机 巨门 太阴



中国经济出版社
CHINA ECONOMIC PUBLISHING HOUSE

感谢新浪 UC、新浪娱乐频道、网易商业频道、网易女人频道、搜狐读书频道、QQ 读书频道、Tom 女性频道等五大网站联合推荐及网上支持



心理励志 · 紫微人生智慧

阅人有术

（中国台湾）张盛舒 著



中国经济出版社
CHINA ECONOMIC PUBLISHING HOUSE

北 京

图书在版编目 (CIP) 数据

阅人有术/ (中国台湾) 张盛舒著. —北京: 中国经济出版社, 2006. 9

心理励志·紫微人生智慧丛书

ISBN 7-5017-7353-X

I. 阅… II. 张… III. 人际交往—通俗读物 IV. C912. 1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 001160 号

出版发行: 中国经济出版社 (邮编 100037 · 北京百万庄北街 3 号)

网 址: www.economyph.com

责任编辑: 张潇匀 (010-68308159 sherryphu@126.com)

封面设计: 董峰书

责任印制: 张江虹

经 销: 各地新华书店经销

承 印: 北京君升印刷有限公司

开 本: 730×980 1/16

印张: 14 **字数:** 108 千字

版 次: 2006 年 9 月第 1 版

印次: 2006 年 9 月第 1 次印刷

印 数: 1~10000

书 号: ISBN 7-5017-7353-x/Z · 859

定价: 27. 00 元

版权所有 盗版必究

举报电话: 68359418 68319282

服务热线: 68344225 68369586 68346406 68309176

作者简介

张盛舒

台湾大学数学系，北京大学企业领袖研究班，在信息界二十年，开发软件无数；研究命理三十年，由科学方法着手，结合心理学、管理学、命理学，创立科技紫薇网。

张盛舒研究紫薇斗数，强调破除迷信宿命论点，提倡正确的算命、知命、造命方式，将中国命理学中有益人生的部分发扬光大。发明人工智能“定盘”及命盘“合参”程序，能够在网络上认证先天个性，已申请世界专利，并有数百万会员使用认证。

曾任台湾股票上市公司捷鸿资讯董事总经理、美商迪吉多计算机公司系统整合部经理、宏基计算机金融事业部主任。现任台湾信息学会理事、禧达康资讯董事长、台湾“劳委会”职训局人力资源发展服务团顾问。

经常受邀两岸电视、广播、网络、报刊，参与节目、专题访谈、专栏合作，曾在节目中剖析李敖的“前世今生”，现场为吴宗宪“解盘说命”，广受大众媒体的欢迎。

著有：《阅人有术》、《销售有力》、《造命有理》、《爱情有方》、《科技紫薇论女命》与《命带桃花》等书。

【欢迎邀请作者演讲】

欢迎各机关团体、读书会邀请本书作者，拥有与作者面对面交流的机会。详情请洽中国经济出版社：

010 - 68308159 sherryphu@126.com

责任编辑／张潇匀

封面设计／董峰书

图书简介

古老的紫薇斗数,在本书中脱去了迷信与宿命的表相,显现出世界最早行为研究科学的本质。

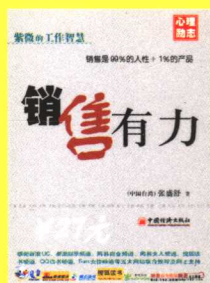
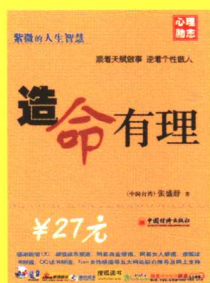
命宫中的主星,代表此人的性格,也就是看待及处理事务的方法、决策模式。只要知道他是哪一颗星坐命,即可掌握他的基本特质,甚至是潜意识中的思维逻辑,以及如何“用对的方法”,与之沟通相处,截长补短,创造最好的绩效。

也就是,不同个性之间,相知相惜就是相生,不相知不相惜就是相克。

在职场上,善用紫薇,就能和同事发展正确的人际关系,发挥最大的团队战斗力,从而增强竞争力,改变命运。

★本书为台积电内部员工在线学习工具、宏基集团人事聘雇参考。

★荣登台湾金石堂2004年度非文学类图书排行榜前十名。



【序】

科学的“个性预测”工具

黄心懋

“个性决定一切。”

这是我遇到的许多企业界前辈们，最常提及的一句话。

在现今激烈的商业竞争环境之下，到底什么样的“个性”最具竞争力呢？

如果我们审视周遭各行各业表现出色的人，会发现其实并没有一种单一的“成功个性”。

也许比较合理的解释是，每一种个性都有成功的可能，端视这种个性是否摆在对的环境，从事胜任的行业，肩负合适的任务。

然而，大部分人对于自己或他人个性的了解，都仰赖经验法则，所谓“不经一事，不长一智”。

也因此时常要经过漫长的时间考验，甚或经历许多失败的教训，才有机会去深入了解一个人的个性。

这种过程，对于凡事讲求效率的现代人来说，实在很难令人满意。

我从小喜欢科学，也崇拜科学，科学讲究的是对于任何事物的未来情况能够作出准确的预测。

而遗憾的是，我从未发现一般所谓的科学，能对“个性预测”作出任何较具体的贡献，直到我接触了“紫微斗数”。

我认为任何对于“个性预测”有兴趣的朋友们，都可以用最“铁齿”的科学精神，来审视这门有趣的学问。

张盛舒先生以其过人的智能及绵密的思虑，赋予紫微斗数一个很具

有说服力的科学架构。

尤其是紫微斗数四大个性分类这项创举，更在将“紫微斗数”转变成“个性预测”工具的方向上，前进了一大步，从而提供了一个非常实用的操作模型与定义。

我相信，这是一本为职场中的朋友提供崭新观点的工具书。

（本序作者为汉能投资集团董事总经理）

【自序】

为什么要用紫微斗数？

我在资讯界二十年，除了前三年当业务员，其余的日子就一直在同时扮演管理者与被管理者的角色。

二十年来，我学过各种管理知识与技巧，但是一直到四十岁，我才发觉到一个事实：

不可能存在一种每个人都适用的管理方法。

在这之前，我深深为管理所苦。资讯界是个变化迅速、折旧很高的行业，在追求高成长、高利润的前提之下，人的管理很不容易。

每当我在管理上（长官或部属）发生问题，我就赶紧去找寻适当的管理理论，以求解决之道；但是常常无解，这让我和大多数人一样，选择逃避管理。

我在宏基电脑当了五年的业务主管，然后做了一个很奇怪的生涯规划：跳槽到美商迪吉多电脑（digital）当技术专员。

我告诉迪吉多的面试主管：“我不愿当直线主管，请让我未来一直走专业技术路线。”

在资讯业，向来都是先做一阵子技术后，转为业务，我却是唯一做了七年业务，而且小有成就之后，宁可转换跑道做工程师的人。

天知道，就是因为我及管理上的人际关系，深受挫折。

没想到不到二年，我因为表现优异，又被擢升为技术主管，又开始为了管理伤脑筋，又使我想逃离职场。

但这时候的我，位阶已经很高，年龄已经很大，生活压力已经不小，再也不能随心所欲，想换就换了，我必须学习面对不能逃避的环

境！

就在这时候，从小学习钻研的紫微斗数成了我的管理工具，使我的人生完全改观。

我在迪吉多从技术领域再度跨足到业务，连年晋升，又当了三年的主管；然后，与主管出来创业，当了四年总经理，再然后自行创业以至于今。

这十年来，我分别在不同的领域充分历练，带过销售团队，带过技术人员，带过研发部门，我不但不再害怕管理，相反的，还爱上了管理。

因为，我终于知道，原来我怕管理，问题不是出在管理本身，而是出在我对人性的误解；我怕处理人际关系，问题也不是出在我自己身上，而是我对人际关系的错误认知。

多亏了紫微斗数的帮助，让我在重重迷雾里找出真相，活出自我。

紫微斗数给了我三个重要启示，让我从一个孤僻、偏执、害羞、胆怯，不爱与人沟通的小孩，成长为每天至少要与一百个人沟通、常常上台演讲的“人际关系管理大师”。

这个改变，巨大到连我自己都感到惊讶。

第一个启示就是：人与人之间的个性差距，大到你难以想像的地步。

而这个差距，会导致管理及沟通的方式完全不同。这就是我一开始提到的：不可能存在一种每个人都适用的管理方法。所以，从 X 理论、Y 理论到 Z 理论，每种管理方法都只能适用某些人。

我把这个启示称之为“**人生的个性食物链原则**”。

想想看，在大自然里，老虎是食物链的上层，绵羊是食物链的下层，绵羊有没有可能当老虎的老板？反过来，如果老虎当绵羊的老板时，绵羊有没有机会对老板大唱：“其实你不懂我的心”？

可是在人构成的社会阶级里，这个组合比比皆是，于是管理的冲突便不断重复发生。只有你接受了人性的差距，了解有的人个性像老虎，有的人个性像绵羊，才知道如何处理这种冲突，甚至运用这种冲突。

紫微斗数的第二个启示是：人生是不公平的，就是有人努力比你少，运气却比你好。

不管这个事实多令你痛苦，都必须习惯与接受。但另一方面，可以让你感到安慰的是，情况常常是反过来的：你的努力明明比别人少，运气却比别人好！

我把这个启示称之为“**人生的80/20原则**”。

如果你花20%的努力，就可以得到80%的成果，叫做事半功倍；反之，花了80%的努力，只得到20%的结果，就是事倍功半。

根据80/20定律，事半功倍的人占了20%，而事倍功半的人则占了80%。所以，世界上80%的财富掌握在20%的人手里，贫者愈贫，富者愈富。

如果你的观念还不赶快改变，还在继续抱怨人生不公平，你就会发现，人生越来越不公平！

第三个，也是最重要的启示：竞争是生物的本能，人也是生物，所以人际关系不和谐是本性，强求和谐，就是违反本性。

但人也是唯一会利用社会化结构得到权力的动物，懂得以合群增加竞争力，使竞争与合作成为一体的两面。

我把这个启示称为“**人生的竞合原则**”。

合作的目的是为了增加团体的竞争力，与其他团体竞争；竞争的目的是表现自己的能力，以争取更多合作，再来和更大的团体竞争。

所谓天下大势，合久必分，分久必合，就是这个道理。

有一个阿拉伯古谚很具体说明这个观念：

我在家里，与我的弟兄竞争。

我与我的弟兄，联合起来与表兄弟竞争。

我与我的弟兄、表兄弟联合，与邻居竞争。

我与兄弟、表兄弟、邻居合作，与邻村竞争。

我与兄弟、表兄弟、邻居、邻村合作，与全国竞争。

.....

社会化、阶级化的人类才会产生管理问题，才会产生人与人相处的问题。

很明显的，它们不是本性，所以必须学习，但是很多学习被“社会化道德”限制住了。

社会化道德，就是人为了维持社会化结构，而发展出来的一套运作机制。

例如：人与人必须和平相处，或者是下级必须无条件服从上级等等。

举一个极端的例子。

中国传统文化强调“智仁勇”三达德，认为这是一个完人必备的条件，却不强调“智者必诈，仁者软弱，勇者必狠”的另一面，使得道德与能力两个本应无关的指标，常常纠缠不清。

想想看，一个江洋大盗也必须智勇兼备，面对他的爱犬死亡也会哭泣，看到乞丐也会仁慈施舍；其实智仁勇只是从不同角度的巨观呈现，最终的判断指标还是成王败寇。

二千多年前，庄子就沉痛地说过：“窃钩者诛，窃国者侯。”他甚至更露骨地说出：“圣人不死，大盗不止。”

孔子在《礼记·礼运篇》上也说：“故用人之智去其诈。用人之勇去其怒。用人之仁去其贪。饮食男女，人之大欲存焉。死亡贫苦，人之大恶存焉。故欲、恶者，心之大端也。人藏其心，不可测度也，美恶皆

在其心，不见及色也。”

想想看，一只老虎在原野扑杀一只绵羊，是能力问题？道德问题？还是宗教问题？或者只不过是食物链里的必然？但是在社会化结构里，这个问题就会变得非常复杂。

这本书不谈道德，因为道德与法律在社会化结构里自有其制裁力量，是社会化的必然，与紫微命盘无关。

也不谈宗教，因为宗教只是人生的避风港，是人性的吗啡，没有人会因为信奉宗教就不需要在职场上奋斗。甚至宗教本身就是一个超大型职场，有它自己的规范与教条。

这本书从命理角度专注于职场上人与人的相处。命理讲的是生命的道理，是另一种人生哲学，也是方法学。

虽然紫微斗数可以应用在人生的各种方向，包括爱情、亲子等人际关系的处理，但职场是现代人一生要花最多时间去学习、适应的地方。

职场里充满赤裸裸的竞争，是一个人吃人的世界；但是换个角度，它也是一个不断互相提携、精诚合作、人帮人的世界。

职场上的合作，可以肝胆相照，比爱人还要亲密；也可以肝胆俱裂，互相用最残酷的方式斗争，宛若累世寇仇。

这个吊诡，就是人生最有趣，也最值得研究的地方。

我在二十岁时，觉得人生灰暗，毫无意义，未来充满了恐惧，每天都想自杀。

我受过洗，施过戒，修过密宗，听一贯道的前人讲经，大读存在主义与虚无主义，但是对我产生不了任何救赎。

民初郁达夫诗云：“生死中年两不堪，生非容易死非甘。”

我很不幸，比他早了二十年体认这种感觉。但就因为不甘，所以我还是熬了过来。

孔子说：“五十而知天命。”

我却很幸运，比他早了十年。

我从对命理的体认与通达中，知晓天命，活出自己。

我已把外在的命运内化为自己的性格。把握性格，就是把握天命，所以我已知道自己应该做什么和如何去做，创造自己的命运。

现在的我，对人生充满了热爱，尽情享受生命旅途中的一草一木。

我想要让各位了解的，是中国千年来的智能结晶——紫微斗数，如何深刻而完整地呈现人生的不同面相，如何让你认清自我，然后掌握天命，活出自我。

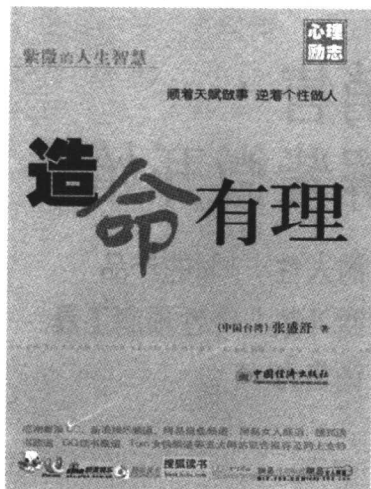
你又如何从紫微命盘中得到人生的答案，提升竞争力，挣脱宿命的包袱。

阅读本书，许多观念必然让你产生震撼。

现代人花很多时间研究，并且尚未确认的许多理论，包括人类学、心理学、管理学，甚至基因工程，竟然在古老的紫微斗数里就存在解答！

这些话你尽可以半信半疑，但是不要怀疑的是，它不只改变了我的命运，我也用它来改变了很多人的命运。

而你一旦翻阅本书，你也就在开始造命——创造你自己的命运！



善用紫微， 改变你一生的命运

算命是为了知命，知命是为了造命
顺着天赋做事，逆着个性做人
命是可以自己掌握，自己经营

紫微的人生智慧——造命有理

(中国台湾) 张盛舒 著

■定价：27.00元 ■书号：ISBN 7-5017-7352-1/Z·858

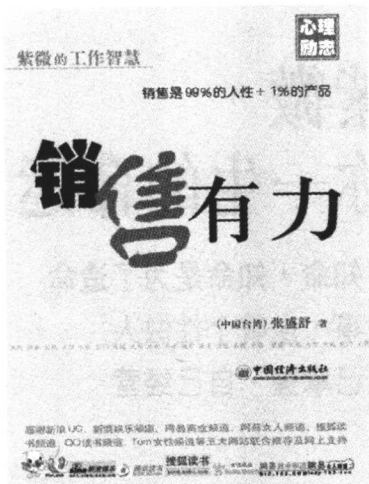
人真的有命吗？什么是命？命能不能改？如何去改？

张盛舒经过三十年的研究，深谙“紫微斗数”此中国古老智慧的精髓，并结合现代心理学、管理学、行为学及科技的成果，赋予了“紫微斗数”全新的意义，将中国命理学中有益人生的部分发扬光大。

他深刻揭露了传统算命的怪力乱神伎俩和迷信宿命的严重危害，明确指出算命只是对天性的认知，对人生的省察和观照，从而做出对人生未来的正确规划和趋势预测。而造命，并不只是教你避开荆棘，使人生顺遂，更是教你在碰到荆棘时，如何面对，并且快速通过。

张盛舒还以自己造命成功为例，娓娓道来一段在理想与现实中挣扎、在统一与矛盾中妥协的人生高低起伏：他从孤寂童年、惨绿少年到迷茫青年；他为何放弃台大文凭；他如何摆脱自卑阴影，昂首迈进职场；他剑走偏锋，却成为公司的销售冠军；他逆着个性，被“逼”创业，拼出自己事业的天地……

★本书荣登台湾金石堂2001年12月非文学类图书排行榜。



成功销售， 从了解紫微开始

销售是99%的人性+1%的产品
掌握了“紫微斗数”个性预测工具
你就掌握了销售力。

紫微的工作智慧——销售有力

(中国台湾) 张盛舒 著

■定价：27.00元

■书号：ISBN 7-5017-7354-8/Z·860

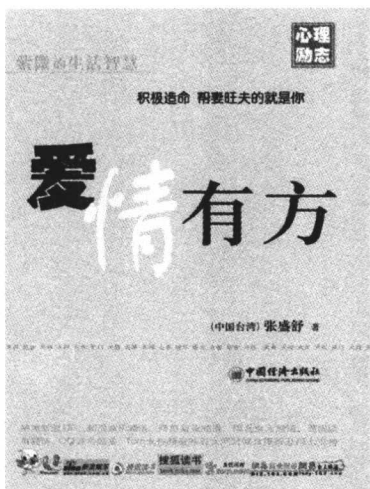
你知道自己适合从事直销还是经销吗？你知道哪种人买东西第一印象最重要；哪种人要再三比较才能决定吗？你知道哪种人跟你最合，要多花点时间；哪种人跟你最不合，别花太多时间在他身上吗？……

对于有会更好 (nice to have)、没有也无所谓的买方市场，营销议题已经进入心理学的层次。成功销售的要诀，在于满足消费者的心灵需求、创造差异化、凸显个人的价值。也就是说，销售行为其实是一场人性的比赛。

流传千年的紫微斗数，历经无数实例的验证，已证明是最实用的人性预测工具。只要掌握住紫微的十四种人格原形，不仅可以找出最适合自己的销售模式，还可以找出最适合的客户及销售团队，拥有强大的销售力。

本书以十四颗主星的销售模式讲解，由浅入深、循序渐进介绍紫微斗数在销售方面的应用价值，帮助读者知己知彼，突破宿命的限制，做个成功而有自信的业务员。

★本书荣登台湾金石堂2005年2月非文学类图书排行榜。



善用紫微， 让你们有缘也有分

他是你的“前世冤家”？
命盘合参，“真命天子”不用换人做
你“命中克夫”？
积极造命，帮夫、旺夫的就是你

紫微的生活智慧——爱情有方

(中国台湾) 张盛舒 著

■定价：27.00元 ■书号：ISBN 7-5017-7355-6/Z·861

能处理好感情与婚姻的人，会成为命运中当然的强者。只是爱情这么难的课题，可能给一个简单的答案吗？

张盛舒利用紫微命盘，以及“合参”、“造命”的观念，做到了。

紫微命盘十二宫中的夫妻宫，代表一个人的感情态度。从落在夫妻宫的主星，可以看出你偏好的对象特质、相处模式，以及你在两人关系中的竞争力。

正因为感情是两个人，甚至两家人的关系，所以对照参看双方命盘的可能互动，是更重要的事。

但是，命盘相生不代表一世幸福，相克也不代表一定会出问题，重点仍在于是否掌握对的方法造命。只要能认知不同命盘的差异性，把对方的缺点看成是优点，或者用自己的优点来补足对方的缺点，何愁良缘不得？

★本书荣登台湾金石堂2006年2月非文学类图书排行榜。

回馈读者：购买正版书 大礼送不完

登录科技紫薇网 (www.gol08.com.cn) ——

★购买本书的读者，即可获得该网价值30元的“流年运势”。

(输入账号：7-5017-7353-x/Z859，通关密语：7xdr519ag3。)

★★购买套书的读者，再赠送该网价值99元的“白金会员”。

(同时输入《造命有理》、《阅人有术》、《销售有力》、《爱情有方》四本书的账号及通关密语。)

★★★还可参加科技紫薇网的大奖“月月抽”活动，即有机会享受科技紫薇网价值399元的一年期VIP命理服务。每月抽10名。

(只要输入购买该书的所在书店名称、购买册数。)

.....

⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒⇒