

中华人民共和国国内商業經濟第九章

社会主义商业中的 劳动、干部与工资

中国人民大学出版社

社会主义商業中的劳动、干部与工资

唐功烈編寫

英

中国人民大学出版社出版

(北京霞捲西大石橋胡同28號)

北京市書刊出版業營業許可證字第071號

中国人民大学印刷厂印刷

新华書店發行

英

書名：1954—Ⅱ 卷本：850×1168耗1/32 印張：

字數：27,000 冊數：1—4874(848+26+4000)

1958年10月第1版

1958年10月第1次印刷

定價(6)：0.14元

統一書號：4011·178

E68
T221

社会主义商业中的劳动、干部与工资

第一节 社会主义商业中劳动的 性质与党的干部政策

社会主义商业的工作人员是社会主义的劳动大军的一个支队。他们的基本职责是遵照党的方针政策和国家计划的要求，完成商品由生产领域向消费领域的转移，以促进工农业生产的发展、满足人民的生活需要和增进人民的物质幸福。只要商品生产继续在我国存在，商业工作人员的劳动便是社会劳动中必不可少的组成部分，对于实现和加速社会主义的扩大再生产过程便具有十分重大的意义。

为完成商品由生产领域到消费领域的转移过程，商业工作人员必须在商品的运输、保管、挑选、整理、包装和其他的补充加工中支出劳动。这是商业工作人员在流通领域内继续并完成使用价值的生产和为保持商品的使用价值而付出的劳动。这一部分劳动将上述过程中物质资料的消耗转移到商品的价值上去，并且创造出新的价值。因此，社会主义商业是创造国民收入的经济部门之一，商业工作人员的劳动是参与创造价值和创造国民收入的劳动。

在商品流通的过程中，商业工作人员也在商品的分配、买卖和商业企业的管理与核算方面支出劳动。这一部分劳动与价值的创造无关，只与价值形式的更替相联系。但在商品生产的条件下，这一部分劳动同样是社会劳动的必要组成部分并与商业工作人员参与价值创造的劳动不可分割，因为价值形式的更替是同生产过程在流通领域内的土壤错综地交织在一起而成为统一的商品流通过程。

社会主义商业中的劳动和资本主义制度下商业雇佣人員的劳动有着原則的区别。资本主义商业的目的是投机取巧、盤剥漁利。资本主义制度下的商业雇佣劳动是资本主义的飢餓紀律下的强迫劳动。这种劳动基本上是耗費在价值形态的轉化这一非生产性的过程中，它使商业資本家有可能占有生产中所創造的一部分剩余价值，为商业資本家帶來巨額的利潤。而社会主义商业是有史以来第一次出現的屬於劳动人民所有并为劳动人民服务的商业。社会主义商业中的劳动者根本摆脱了剥削制度下的被奴役、受折磨的地位而成为国家和企业的主人。他們的劳动是为国家、为全体劳动人民，也是为自己。他們和千百万的生产者与消費者有着极为广泛和密切的联系，他們的劳动不是簡單的买和卖，而是在党的领导下，以政治为統帅和协作各方，通过組織与扩大商品流通和勤儉經營，促进生产、保証供应和增加国家的資金积累；是为生产、为消費服务和为多快好省地建設社会主义服务。他們的劳动既表現为經濟工作，也表現为政治工作和群众工作。他們直接地执行党的方針政策并完成党的切身事业的一个重要部分，他們工作的好坏直接影响到党和群众的关系。因此，在社会主义制度下从事商业劳动是一种光荣的社会分工，也是偉大的事业。全心全意地为生产者和为消費者服务，是共产主义的“我为人人、人人为我”的高尚风格的具体表現。輕視社会主义商业，特別是輕視櫃台工作，認為在社会主义条件下从事商业劳动是“低三下四”、“低人一等”，这不是無产阶级的革命觀點，而是一种旧的剥削阶级意識的殘余。

商业工作人員担负的光荣而艰巨的職責，要求他們必須是忠实可靠的和精明干練的。在社会主义商业中，按照党的干部政策正确地挑选和使用干部，对于保証实现党的政治路綫和貫徹执行党的商业政策具有重大的意义。党的挑选和教育干部的根本原則是“德才兼备”，“又紅又專”。“德”，是一个干部的政治品質。偉大的社会主义革命与社会主义建設，在“德”的方面要求于一个干部的，是必須坚定地站在工人阶级的立場上，能够与劳动人民同甘苦、共呼吸，具有実現

共产主义的理想和决心，全身浸透着集体主义的精神，忠实勤恳、全心全意地为社会主义事业和为劳动人民服务。而且，判断一个干部的“德”，不仅是听其言，还要观其行。“才”，是一个干部的业务能力，是使他适合于担负某种工作的知識、經驗和組織領導能力。商业工作飞躍发展的形势在“才”的方面要求于一个商业工作者的不仅是要精通商业，还应当通工又通农，一人兼多艺。德与才、紅与專的关系是两个对立物的統一，兩者不能分开，不应偏廢，特別是不应抛开一个干部的德，孤立地去看他的才。在兩者之中，政治是統帅、是灵魂，是一切业务技术的保證。忽視政治，“先專后紅”和“只專不紅”的想法，其实質都是企圖把資產階級思想帶进社会主义社会，这是違背历史发展規律的，这不可能真正达到無产阶级的偉大事业所需要的“專”。因此，一定要批判不問政治的倾向，要反对做迷失方向的实际家。反之，完全不懂业务，沒有相当的技术知識，就会成为我們应当反对的空头政治家。

資產階級右派分子污蔑党的干部政策是宗派主义的，是“重德輕才”、“用人唯資”，借此散布他們的用人可以不問政治的反动主張。他們又強調“不拘一格用人才”，企圖把一个人的聪明才智說成是与政治立場毫無关系。他們之所以集中地攻击党的干部政策，最根本的原因在于：干部是我們国家政权和社会主义建設各条战綫上的骨干和支柱，党的政治路綫与方針政策是要通过广大的党与非党干部来貫徹实现的。他們妄圖通过对党的干部政策的进攻，取消党的选择干部的政治标准，从而取消党的领导，瓦解我国的社会主义事业和人民民主专政制度。

我国社会主义商业的干部队伍，随着社会主义商业的迅速发展已經逐步地成長和壯大起来。其中，久經革命鍛煉，对党对人民和对社会主义事业無限忠誠、具有丰富的阶级斗争与生产斗争的实践經驗并掌握了业务技术的工农老干部，是我国社会主义商业中的基本领导力量。在商业工作者的队伍中，也有一部分解放前的老工人、老店員，据估計，在国营商业中他們約占工人与店員总数的30%，在公

私合營商業中約占50%；他們中間的絕大部分人是出身于劳动人民的家庭，在旧社会受过折磨，解放以后又經過历次社会改革运动的鍛煉，阶级觉悟較高，工作上有經驗，在群众中也較有威信，他們是工人与店員中的骨干。解放以后，大批的青年参加了商业工作，經過历次的社会改革和思想改造运动，他們的阶级觉悟不斷提高，在他們之中已經涌現出大批的积极分子，他們是商业工作中的新生力量。应当在一切商业企业單位对工人店員的阶级出身和政治思想情况进行系統的分析，切實地培养和树立以老工人、老店員和青年工人店員中的积极分子为骨干的核心力量，并依靠他們团结和教育广大职工群众，共同地做好商业工作。

在我国社会主义商业中，妇女同工同酬地参加了劳动并在商业工作者的队伍中占有一定的比重。但是，随着我国社会主义建設高速度的发展，在我国城市与乡村、工业与农业中都感到了劳动力的相对不足。因此，进一步解放妇女劳动力，在一个广泛的基础上有計劃、有步骤地吸引她們参加商业劳动，以便适当地抽調商业部門一部分青壯年劳动力支援生产战綫，这是解决劳动力的相对不足和保証社会主义建設高速度发展的重要措施之一。而且应当看到，妇女广泛参加社会劳动的重大革命意义，也还在于这是实现妇女的徹底解放、实现男女真正平等的必由之路，是实现共产主义必不可少的重大步骤。

在我国社会主义商业中，劳动力的調配是具有高度計劃性的，商业从业人數人數是根据发展国民经济的需要决定的。在工农业生产迅速发展和社会购买力不断增長的基础上，我国的市場容量与商品流轉規模是逐年扩大的，社会主义商业的購銷任务是日益繁重的。工业品中的消费品和部分生产資料，农产品中的商品部分，都要通过社会主义商业分配給工业生产部門、人民公社与农业生产合作社和广大的消費群众。与此相适应，流通領域需要的劳动量是龐大的。但社会主义的計劃經濟体系却使我們有可能在保証工作任务的完成、满足发展国民经济的需要的前提下，相对地縮減商业部門占用的劳动力。據統計，在第一个五年計劃期末，全国純商业从业人數占我

国总人口的比重不足 1.3%，而在所有的资本主义国家里，商业从业人员占其全国总人口的比例都是很高的：在英国约为6%，美国则在6%以上。这一事实是社会主义制度优越于资本主义制度的鲜明标志之一，但不能由此得出结论说，在我国社会主义商业中，对劳动力的使用已经达到了最大的合理程度。进一步提高劳动力的利用率和不断地提高劳动效率，仍是社会主义商业经常的战斗目标之一。

第二节 社会主义商业中的劳动效率

(一) 影响劳动效率的因素与提高劳动效率的措施

劳动效率是商业部门的重要质量指标之一，这一指标是广泛地利用价值形式、即按每一工作人员在单位时间内（年、季、月）平均完成的商品流转额来计算的。

商业劳动效率所以广泛地利用价值形式来计算，是因为商业企业经营的商品极为繁杂，难于折算为统一的实物计量单位。但并非说，在任何场合都不可能采用实物指标计量劳动效率。经营品种单一的商业单位和在商业单位中从事分类、加工和包装工作的人员，以及公共饮食企业中的炊事人员，就有可能利用实物指标更精确地计量劳动效率。

劳动效率的价值指标常因商品的价格水平和商品流转结构的变化而变化，必须消除价格变动的因素，按可比价格计算劳动效率，才能真实地表现其升降变化的动态。不同商品在销售中的劳动耗费也有差异，如果每一工作人员在单位时间内平均完成的商品流转额不变而商品流转结构发生变化，那么销售中耗费的劳动量也就有所不同。为了确切地反映劳动效率，应当利用商品流转劳动耗费指数消除商品流转结构变动的影响。

在社会主义商业中用各种办法提高劳动效率，做到少用人、多办事，是多快好省地组织商品流转的基本内容之一。提高商业劳动效率的巨大意义是，可以从分配和流通领域中节省出大批的人力支援和

加强生产战綫，有助于解决我国社会主义建設高速度的发展和劳动力相对不足的矛盾；也有利于发挥职工群众的劳动积极性并在促进生产和便利消费者的条件下勤儉办商店、降低流通費用和增加社会主义积累。

商业劳动效率是在政治的、經濟的和組織与技术方面的許多因素的影响下形成的：

(1) 商业工作人員的政治覺悟与思想認識水平对劳动效率具有决定性的影响。在提高劳动效率的各种重要措施(如提高工作人員的业务水平、改革劳动組織与售貨形式、革新技術、改善服务質量和加强与有关單位的协作等)当中，政治是統帥、是灵魂；为提高劳动效率需要以“虛”帶“实”和以“紅”帶“專”；改善服务質量、加强与有关單位的协作，首先須树立堅强的政治觀點、生产觀點和群众觀點，树立“我为人人、人人为我”的共产主义风尚；打破經營管理方面的陈規旧制，改革劳动組織、改进售貨形式和革新技術，又需要解放思想，树立敢想、敢說、敢干的共产主义风格。因此，在党的领导下，以政治为統帥，依靠群众，鼓足干勁、力爭上游，是提高商业劳动效率的根本保証。

(2) 售貨人員在业务技术方面的熟練程度和对消费者的服侍态度，是影响劳动效率的基本因素之一。熟悉商品的制造、規格、用途、保管、安裝修配和銷售中的操作技术，善于体会顧客心理和当好顧客的參謀，照应顧客时热心、耐心、虛心和細心并做到嘴勤、手勤和腿勤，都有助于使售貨人員准确地判断顧客的需要特点，敏捷地为顧客服务，縮短每次交易的時間和加速銷售过程，增大成交率和每次的交易量；也有助于最有效地使用营业面积与物質技术裝备，扩大每一工作人員單位時間內的銷售額。

在业务技术方面，商店售貨人員提出的向“多面手”进军和“精一兼四做五員”的豪迈口号与实践，对于提高商业劳动效率具有重大作用：这有利于精簡人員編制，减少專职管理人員，也便于在商品部(組)之間以至于在商店之間开展协作，根据营业的忙閑狀況合理地調剂劳动力和提高劳动力的利用率。

(3)以自觉的劳动纪律和同志之间的互助合作为基础的劳动组织，对于提高劳动效率具有重大的影响。合理的劳动组织应该是：实行专责分工，在分工当中又保持同志之间紧密的互助与协作，做到事事有人做，人人有事做，节省劳动力；要适应整个商店和各个商品部（组）营业忙闲的规律性合理地安排营业人员的上班形式与作息制度，保证在顾客集中和交易量最大的时间，所有的或大部的营业人员都在班上。

我国商业企业在大跃进的高潮中开始实行的“两参制”和“一班顶到底”的连带上班制是合乎上述要求的劳动组织形式，对于提高劳动效率有着巨大的直接意义：企业的领导与管理人员以普通劳动者的姿态参加售货和营业人员普遍地参加企业的一部分管理工作，既可以减少专职管理人员和增大直接营业人员的比例，又足以激发营业人员的责任感和工作中的主动性；根据商业劳动的特点，打破作息时间方面的陈规旧制，实行“一班顶到底”的连带上班制，则可以在保证服务质量和服务便利群众购买的条件下消除人浮于事和营业人员相对过多的现象，也有利于发挥营业人员劳动的积极性。

(4)商业企业的物质技术基础状况和售货形式是影响劳动效率的重要因素。提高营业面积的利用率和扩大有效的营业面积，改进工作现场的布置和售货形式，置备必要的工具、特别是进行技术革命，都有助于简化和加速操作过程，减轻劳动，保证服务质量，便利群众购销和提高劳动效率。

在商业企业中进行技术革命的要求和方向，大体是：在仓库、运输、加工等体力较重的部门，应当逐步地以机械化、半机械化操作来代替手工操作；批发、零售部门应在商品调运和销售过程中的计重、量码、计价和包装等方面改进工具设备和操作方法，提高工作效率。

商业部门的技术革命，必须注意到商业企业的数量多、分布面广的特点，从低级到高级，从简单到复杂，并使机械化、半机械化和手工操作技术适当地结合起来；还应当坚持勤俭办企业的原则，就地取材，充分利用废旧物料，自己动手、自己加工。贯彻党的群众路线，解

放思想，破除迷信，则是在商业企业中进行技术革命的基本保证。

在售货形式方面，商业部门在解除“怕辨、怕乱、怕丢”的思想顾虑和相信群众的基础上实行的敞开式售货，对于提高劳动效率具有直接意义。敞开式售货增进了消费者选择商品的主动性，减少了售货员答对顾客询问和向顾客展示商品的时间，提高了工作效率。

随着共产主义道德风尚的树立，有条件、有步骤地开展以顾客的自我服务代替售货员劳动的“无人售货”，也是提高商业劳动效率的一种方法。

(5) 经营范围和商品的种类、商业网的形式与设置地点，对于劳动效率也有影响。有些商品的价值较大、销售中的劳动耗費较少，这类商品的销售量愈大，劳动效率便愈高。有些商品消费者的购买频率較大，有些商品消费者购买的間隔較長，在这两种不同的情况下，劳动效率的价值指标也会产生差別。有的商品在销售中需要較多的挑选、量尺、过称和包装的时间，有的商品则可論个、論件、成包出售，加速销售过程。要求生产企业提供经过分装的商品和由商业企业做好销售前的准备工作和必要的补充加工，扩大成包、論件商品的销售比重，是提高劳动效率的重要方法。

适当调整售货员工作现场的商品种类，对于提高劳动效率也有直接意义。工作现场的商品种类配备过少，会引起顾客人数多少的不均衡性，使售货员不能充分地利用工作日。消除狭隘专业化的现象并适应季节变动适当调剂各个工作现场占用的面积和经营的商品种类，能使售货员的工作相对地保持均衡，减少和充分利用空闲时间，提高劳动效率。

商业网的形式与设置地点也对劳动效率产生影响。在大中小型商店之間，在专业化商店与综合性商店之間，劳动效率指标具有一定的差异。商店的设置地点也使商店拥有不同阶层的购买者和承受不同的购买力。商店的地点适中，交通便利，可以使顾客的人数动态相对地均匀一些，使营业的间歇时间较少，有利于扩大每一工作人员单位时间內的销货額。但在一定的地区或地点，设置大型的、还是中小

型的企业，实行专业化經營还是綜合經營，必須充分考慮居民的分布狀況、居民的需求特点、購買力的大小和購買頻率等各方面的繁性。總的原則是，商業網的設置應該服从生产和消費的需要，多快好省地組織商品流通。

(6) 供貨形式与站、店关系是影响基層商店劳动效率的因素之一。过去，在商业系統的二級批发站与基層商店之間，在商品的供应分配上采取了“合同供貨”的形式。这种形式在私人資本主义經濟存在的条件下是恰当的，对于安排市場，促进生产的发展，滿足人民需要和加强对資本主义工商业的社会主义改造都起了重要的作用。但是，合同供貨的形式并不是沒有缺点的，对于基層商店來說，这主要是：由于強調了按季度集中地平衡貨源，硬性地按合同調撥、搭配，造成了商品摆布的不合理和花色品种不能适时对路地滿足基層商店的需要，以至于此处积压、彼处脱銷，和庫存积压、品种脱銷的現象时有发生。这是站、店关系和批零关系中的一个矛盾。这对于在基層商店中进一步提高劳动效率不能不产生某些限制和影响。

在偉大的整风运动和商业工作大躍进的浪潮中，批发商业部門从思想認識上解决了站、店关系中的矛盾，而且找到了解决矛盾的具体方法，这就是“批发要为零售服务”的指导思想和“看样选購”的具体方法。站、店之間在商品的供应分配上实行“看样选購”的新形式对于在基層商店中进一步提高劳动效率的重要意义在于：它改变了过去批发对零售制約过多的現象，加强了站、店协作，使零售部門更能适应消费者的需要和市場情况的变化組織进货，使进货适时、适量、适銷并增多花色品种，从而有利于改善服务质量，扩大銷售和提高劳动效率。

除上述因素之外，其他的若干条件也对劳动效率具有影响。如：商品流轉的季节变动会使劳动效率指标在月份之間和季度之間呈現出一定的差異；适当的商品比价能够指导人民消費，有助于調劑供需关系以利于商品流通，增大每一商业工作人員在單位時間內完成的平均銷售額。

影响商业劳动效率的因素是复杂交错的。在社会主义高劳动效率的潜力是无穷的。在党的领导下，调动一切积极因素，依靠群众，对提高劳动效率中的先进经验与新生事物予以扶植，树立典型、全面推广，进行检查、评比、总结、提高，是促使商率普遍高涨和跃进再跃进的根本方法。

(二) 劳动效率与职工人数计划

劳动效率的计划指标在商业部门的劳动工资计划中占位，因为职工人数和工资总额均与劳动效率具有直接联系，效率，职工人数与工资总额会相对减少，反之会相对增加。

在商业企业中，劳动效率计划应有两个指标，即每一在册平均销售额与每一售货员的平均销售额。两者之间的关系的劳动效率和售货员在职工总数中所占比重对每一在册销售有着直接的影响。调整人员构成，增大售货员占有的比例，是提高整个企业劳动效率的重要途径。

为确定计划期的劳动效率指标，应当分析报告期劳动的执行情况，其中包括：

(1) 计算报告期劳动效率的预计完成数，即每一在册(售货员)的预计平均销售额。这一指标等于报告期预计的额除以在册人员(或售货员)的预计平均人数。

(2) 确定报告期劳动效率计划的完成程度。其他条件反映劳动效率计划完成程度的是平均销售额指数，它等于劳动效率的预计完成数与原定劳动效率计划的对比相对数。

但是，当商品的实际价格发生变动时，平均销售额指数不能真实反映报告期劳动效率计划的完成情况。这种经济分析的时候应予消除，方法是：按实际价格计算的销售应除以价格指数。举例说明如下(假定报告期的原定计划价格平均降低20%)：

指 標 項	計 划	實 際	指 數
銷售額(百元)	28,800	28,000	0.970
員平均人數	45	50	1.110
售貨員平均銷售額(百元)	640	560	0.875
指數	1.0	0.8	—
按價格計算的商品銷售額 元)	28,800	35,000	1.215
按價格計算的每一售貨員的 銷售額(百元)	640	700	1.093

上例，在消除价格变动的影响之前，每一售货员的平均销售计划有所降低，原因在于按实际价格计算的商品销售总额比减少，而售货员平均人数组则比原定计划增加。但消除价格变化之后，售货员实际达到的劳动效率较计划指标不是降低，而是高。

报告期劳动效率计划的完成情况时，也应考虑到每一在册（货员）的平均销售额与商品流转结构有关。为真实反映劳动的完成程度，需要利用商品流转劳动耗费指数消除商品价格变动对劳动效率的影响。商品流转劳动耗费指数等于按流转结构计算的、为完成一定商品流转额所必要的劳动量，与商品流转结构计算的、为完成同一商品流转额所必要的劳动量的比值。计算方法举例如下：

占銷售總額%		平均日銷 售定額 (百元)	完成萬元銷售額所需人·日數	
計 划	實 際		計 划	實 際
33.0	30.0	3.0	11.0	10.0
38.5	39.6	2.2	17.5	18.0
28.5	30.4	1.9	15.0	16.0
100.0	100.0	—	43.5	44.0

商品流转劳动耗费指数为1.01，即每完成万元销售额

所需的实际人·日数与計劃人·日数之比。商品流轉劳动耗費指数与平均銷售額指数的乘积，则为已消除商品流轉結構变动影响的劳动效率指数。

在分析报告期劳动效率計劃完成情况的基础上，应依据领导机关下达的有关指示和充分研究影响劳动效率的各项因素在計劃期可能产生的变动、特别是要充分估計到政治的因素和职工群众的积极性与主动性的巨大作用，进一步确定計劃期劳动效率的增長程度，然后据以計算每一在冊人員(或售貨員)的平均銷售額：

$$\frac{\text{計劃期每一在冊人員(或售貨員)的平均銷售額}}{\text{報告期每一在冊人員(或售貨員)的預計平均銷售額}} \times (1 + \text{提高劳动效率\%})$$

在我国社会主义商业中，对于劳动效率指标的計劃核算曾有以下变动：第一个五年計劃时期，在商业部門綜合的劳动工資計劃中所規定的劳动效率指标，是企业經營單位“每一工作人員的平均工作量”。这一指标是依据計劃期企业經營單位的商品純流轉額与平均在冊人員人數計算的。企业經營單位系指直接从事商品購銷业务活動的批发、零售、采購和儲运等單位，不包括商业行政机关、單純执行管理职能的商业环节、加工生产企业和其他的附屬單位在內。而按照1958年度国营商业企业系統計劃制度的規定，劳动效率不再做为一个独立指标列入綜合的劳动工資計劃，原因在于：

(1)在过去几年当中，各商业系統的經營范围、商品流轉結構、批发与零售业务的經營比重，以及機構設置和物价水平等均有若干变动，而在計劃与統計工作中并未消除这些因素的变动对劳动效率的影响。簡單地依据企业經營單位的商品純流轉額与职工人數計算的“每一工作人員的平均工作量”，不能确切反映商业劳动效率的真实水平。

(2)过去几年，由于安排和吸收私营商业的从业人员、轉业人員和其他人員劳动就业，商业部門的人員編制一般的是只增不減。在这种情况下，劳动效率指标不能做为匡計所需职工人数的依据，加以計

划的經濟意義是不大的。

(3) 是為精簡計劃指標，簡化計劃表格，減輕計劃工作人員繁復的勞動。

1958年，隨着商業體制的重大改革，勞動工資計劃也已全部下放，由地方機關因地制宜地進行領導。今后，勞動效率指標是否納入綜合的勞動工資計劃，亦將由地方機關自行決定。就其趨向來說，勞動效率計劃將會提到重要地位，這既因為節省勞動力的使用和提高勞動效率是多快好省地組織商品流轉的基本方面之一，也因為商業部門的人員編制今后將是可增可減，勞動效率將成為計劃職工人數的重要依據。

職工人數計劃是商業部門綜合的勞動工資計劃的一個組成部分。對職工人數加以計劃的目的在於合理地調配勞動力，保證工作任務的完成和保證工作質量，而又能節約流通領域的勞動耗費。

商業部門的職工人數計劃包括平均人數與期末人數兩個基本指標。平均人數要按在冊人員與臨時職工分開計算。其中，在冊人員的平均人數既包括實際參加工作的在冊人員，也包括在假、出差、調出學習而仍屬各部門編制以內的工作人員。平均人數的計劃指標反映為完成業務計劃所需要的平均勞動量；設置期末人數的計劃指標則是為着控制職工實際人數的增減。臨時工的流動性較大，期末人數可用平均人數代替。

在商業企業中，行政管理人員與營業人員的工作性質不同，計劃平均人數時應將兩者分開。行政管理人員人數應依據領導機關的指示和商業網的發展規劃，並考慮各單位的工作性質、任務的繁簡、經營範圍的調整、特別是實行“兩參制”的新情況，按合理精簡的原則加以確定。

營業人員的平均在冊人數應分別營業組或工作現場，並根據營業員的現有人數、工作量的增長情況以及勞動效率的提高程度等資料進行計劃而後彙總。例如：

$$\text{售貨員平均} = \frac{\text{售貨員現有人數} \times (1 + \text{商品流轉額增長\%})}{\text{在冊人數}} \quad 1 + \text{提高劳动效率\%}$$

计划营业人员的平均在册人数时，应将行政管理人员直接参加营业，因而可使营业人员有所减少的情况估计在内。

职工人数计划中的期末人数，是根据报告期末的实有人数与计划期中工作人员可能的增减变动进行计划的。计划期中工作人员的增减数应按不同职称分别计算。引起各类人员增减变动的原因是：

- (1) 调整商业网、经营范围的划出、划入和改变隶属关系；
- (2) 商品流转的增长速度与劳动效率的增长速度产生差异；
- (3) 商品流转结构与批发、零售业务比重的变动；
- (4) 参军、调出学习、劳动锻炼、调动工作、年老退休和安排就业等。

第三节 社会主义商业中的工资

(一) 我国社会主义商业工资制度的沿革

在党领导的革命与建设的不同历史时期，我国国营与合作社商业的工资制度有过若干次重大的调整和改革：即从供给制转变为工资制；从以实物做为工资的计算基础，过渡为直接的货币工资；几次地调整与改革工资等级标准。

在长期的民主革命战争的年代里，国营与合作社商业，同机关、部队和其他的企业、团体一样，从各级领导干部到职工群众一律实行供给制，过着几乎一样或者差别不大的战时共产主义生活。供给制对于克服当时的财政困难和保证革命战争的胜利起了巨大的作用。

全国解放初期，在国营与合作社商业中，对于新参加革命工作的人员、留用人员和原来享受供给制待遇的部分工作人员，开始按工资制支付劳动报酬，只是一部分人员中间仍旧保留了供给制。这样，在国营与合作社商业中便出现了供给制与工资制并存的局面。

全国解放初期，国营与合作社商业工作人员的工资是以实物作为计算基础而以货币的形式支付的。根据1950年对北京、上海等17个城市和东北地区的调查材料来看，工资计算单位就有采用“工资分”、“折实储蓄单位”和小米等三种不同情况。其中，工资分与折实储蓄单位包括的实物品种和实物的数量，各地也不尽同。

为在全国建立统一的工资制度，国家于1951年根据东北地区和北京、上海等城市的家计调查材料并参照过去的实物计算单位，制定了统一的工资分。一个工资分由粮食0.8斤、布0.2尺、油0.05斤、盐0.02斤、煤2斤组成。工资分中的五种实物及其数量，除个别地区（如新疆）以外，在全国各地通用不变；其价格一般采用当地、当时国营零售公司的牌价并由当地政府责成有关部门按期公布。至于实物牌号、粮食的种类等在各地区则有某些差别。

工资分制是在全国解放初期为了使工人与职员的工资收入不受物价波动的影响而采取的措施，它对于保障职工生活的稳定起了很大作用。但当全国物价已经基本稳定，当职工群众的生活已经逐步提高和工资分所包含的实物品种已不能代表职工的全部或大部生活需要的时候，继续地采用工资分制便不适宜了。在实行工资分制的情况下，货币工资的数额是常有变动的，这也为我国的经济计划工作带来了一定的困难。

1955年8月31日，国务院公布了“对于国家机关工作人员全部实行工资制和改行货币工资制的命令”，规定自1955年7月份起，在全部国家机关中一律取消供给制，改行工资制，并将原有的工资标准表修订为货币工资标准表。命令中也规定，在全部实行工资制以后，一切生活费用皆由工作人员个人负担。依照这一命令，在国营与合作社商业中，也从并行地采用供给制和工资制改变为单一的货币工资制。

全国解放以后，国营与合作社商业在逐步实行工资制的过程中，对工资等级标准也进行过若干次的调整和改革。但迄1954年11月之前，对于工资等级标准的调整工作并没有全国性的统一规划，全国各地进行改革的时间先后不尽相同，改革的深度和统一的程度不一。除