



怎样組織財貿 职工学习理論

天津市工農學習馬克思列寧主義毛澤東著作經驗彙輯

怎样組織財貿职工學習理論

天津市工农學習馬克思列宁主义毛澤东著作經驗彙輯

中共天津市委宣傳部 編

天津人民出版社

怎样組織財貿职工學習理論

天津市工农学习馬克思列宁主义毛澤东著作經驗彙輯

中共天津市委宣傳部 編

*

天津人民出版社出版

(天津錦州道六號)

天津市書刊出版業營業許可証津出字第 001 號

天津人民出版社印刷廠印刷 河北省新华書店發行

*

開本 787 X 1092 紙 1/32 印張 2 3/8 字數 46,000

一九六〇年四月第一版

一九六〇年八月第二次印刷

印數 30,001—70,000

統一書號 2072·14

定價 (5) 0.17 元

前 言

我市工农劳动人民学习哲学、学习毛泽东著作的运动是从1958年下半年开始的。由于我们坚决贯彻了理论联系实际、为政治、为生产服务的方针，所以这一学习运动发展的很快。在学习过程中，又因我们及时贯彻了普及与提高相结合的原则，已经学习起来的单位，在1959年不仅坚持、巩固下来，而且在普及面上，也远远超过了1958年。在城市中的重工业、轻工业、交通运输、建筑等系统，商业部门中的百货、饮食、服务等行业都已普遍开展起来，而且带动了居民的理论学习，农村公社的理论普及工作也有了大的发展。在提高上，许多人已经开始学习较系统的理论知识 and 直接阅读毛主席著作；骨干分子的培养也有很大发展，其中不少人已开始进行理论研究、编写教材、辅导讲课的工作，甚至撰写了论文，初步形成一支新的理论队伍。

通过政治理论的学习，大大坚定了工农劳动人民的无产阶级立场和世界观，把革命的热情和干劲，建立在马克思列宁主义理论基础。正如他们说，学习了理论以后“站得高了，看得远了”，“越学越聪明了”；“学习理

論長志氣，解放思想出機器”，使“生產開了花”。

為了使這一理論學習運動，得到更廣泛的普及並且在現有基礎上再進一步提高，以適應社會主義建設和社會主義革命形勢發展需要，我們在3月2日至4日召開了一千三百多人的工農學習理論積極分子大會。會上有一百一十四人作了口頭和書面發言，使一年多來理論學習的各方面經驗得到了廣泛的交流。

為了使已經獲得的初步經驗，作為進一步推動理論學習武器，我們選輯了其中部分發言，編輯了這一套“天津市工農學習馬克思列寧主義毛澤東著作經驗彙輯”。其中工人學習理論的經驗較多，分別編為組織領導、培養骨干、學習心得和論文等三冊；農民、財貿職工和城市居民各編一冊。在編輯中，除對某些文章的個別詞句作了修改外，都完全保留了文章的原貌。

中共天津市委宣傳部

1960年4月4日

目 录

学习毛主席著作 推动商业工作跃进

..... 中共天津市和平区委書記处書記 續 挺 (1)

运用毛澤东思想 全面組織人民經濟生活

..... 中共天津市和平区光复道副食品商店支部委员会 (8)

毛澤东思想放光芒 我們越学心越亮

..... 中共天津市河西区中新藥总店支部委员会 (16)

形式多样化 学习收获大

..... 中共天津市和平路百貨商店委员会 (22)

解放思想 猛攻理論关

..... 和平区玉清池女郎服务小组 馬秀云 (28)

努力学习毛主席著作 躍进再躍进

..... 和平区光复道副食品商店售貨員 張士珍 (32)

高举毛澤东思想紅旗 推动工作不断躍进

..... 天津市和平路百貨商店售貨員 孫蔭蓉 (42)

运用毛澤东思想武器 改进售貨工作

..... 紅桥区百貨公司河北大街商店售貨員 趙桂荣 (49)

毛澤东思想指导我做好售貨工作

..... 和平区百貨零售公司云裳門市部售貨員 趙桐松 (54)

毛澤东思想是“放之四海而皆准”的真理

..... 河东区天津第一食品加工厂洗衣工人 張連生 (61)

学了毛主席著作 革命干劲更大了

..... 和平区福利公司西安理发店理髮員 周端華 (65)

只要有决心就能学好毛主席著作

..... 和平区飲食公司恩裕德門市部服務員 丁恩華 (68)

學習毛主席著作 推动商业工作跃进

中共天津市和平区委書記处書記 續 挺

和平区职工群众學習馬克思列宁主义、學習毛主席著作的运动，是从1958年6月开始的。一年多来，在省委、市委的正确领导下，这个运动已經有了广泛深入的发展。毛澤东思想越来越被广大群众所理解、所掌握，产生了巨大的物質力量。

我区处在天津市的中心，商业最集中，全区共有門市部二千一百二十个，职工七万多人。随着工农业生产的大跃进，商业工作的任务也越来越繁重。如何提高广大商业职工群众的政治思想觉悟和工作能力，推动商业工作的跃进，成为一个重要的课题。因此，在开展学习毛主席著作的运动中，区委始終注意了不仅要把工人的学习搞好，也一定要把商业职工的学习搞好。

商业职工群众学习毛主席著作运动在我区的蓬勃开展并不是偶然的。经过1957年的整風运动和反右派斗争，面对着国民經济大跃进中不断出現的許多新事物，广大商业职工越来越迫切感到学习毛澤东著作的重要，而工人学理論热潮的出現，又对商业职工群众起了带动和促进的作用。目前在我区已有50%以上的、包括各行各业的商业职工参加了各种形

式的理論學習組織，積極地學習毛主席著作。

曾經有人認為：“馬克思列寧主義毛澤東著作，工人學不了，學不好；售貨員、服務員更學不了，學不好。”一年多來的事實，完全否定了這種說法。讓我們看看廣大商業職工群眾通過學習取得了多么大的效果吧。

一、由於理論水平的提高，大家更好地領會和理解了黨的總路線和各項方針政策，因而在貫徹執行中更加自覺，更加堅決，有力地促進了各方面工作的大躍進。百貨大樓服裝部女售貨員、市特等勞動模範孫蔭蓉，在學習“實踐論”以後，檢查了自己的工作，覺得過去自己在售貨工作中只是給贗貨賣贗貨，對顧客的要求注意不夠；特別是對大躍進以來，人們在思想、工作、生活方面發生的巨大變化注意不夠，這樣就不能更好地滿足顧客的需要。因此，在黨組織的支持下，她和老業務員一起走出櫃台，深入到工廠、農村、學校和街道生產服務社進行訪問，徵求意見，並到有關的工廠去拜老師，做徒弟。在群眾和老師的幫助下，經過七個晚上的突擊，共設計出新的服裝式樣一百四十二種，經鑒定有一半投入了生產。濱江道委託商店職工，在學習了“兩條腿走路”的方針以後，普遍感到過去的經營方向不大明確，經過研究，採取了到外地採購和在市內挖掘貨源相結合、供應消費資料和供應生產資料相結合、收售整齊貨物和收售破爛貨物相結合的辦法，推動了業務工作的開展。無數的事例說明，商業職工學習了理論，便能更充分地發揮主觀能動作用，在工作中更敢想、更敢干，創造出更多的成績。

二、進一步明確和堅定了無產階級立場，提高了辨別大

是大非的能力，因而能够更有力地与资产阶级思想进行斗争。许多商业职工在参加学习以后表示：“学了毛主席著作，眼睛更亮了，嗅觉更灵了。”福利公司老洗衣工人傅俊山，在听到“现在的生活不如过去”这种谬论之后，就反驳说：“讲这话的人和我們不是一个立场。我們要作阶级分析。过去我們劳动人民給资本家干活，挨饿受冻，挨打受气，現在我們是給自己干活，够多痛快多舒暢，生活真不知比过去强了多少倍。”这个公司的服务员王永，听到有人对某些商品的供应有怨言时，就说：“看問題要看本質，看全局，不能只看現象。現在生产的东西比过去多得多了，有些东西的供应一时还不能滿足需要，是因为我們劳动人民的生活水平提高了，而不是东西少了。”这样，就使得资产阶级思想的市場更加縮小，随时随地都受到广大群众的痛击。

三、学习毛主席著作，使商业职工群众的思想方法有了显著改进。许多商业职工这样说：“学了理論，思想活躍了，腦子动得勤了，看問題看得远了，工作方法也多了。”为了使自己的工作能更好地为政治、为生产、为群众服务，更加符合群众要求，許多人紛紛到工厂、农村、机关、学校、街道等各方面去做調查研究。他們不仅要在柜台上把工作做好，还要深入到群众中去，組織和指导群众的生活，他們的口号是：“不仅要讓群众把东西买好，还要帮助群众用好！”由于商业职工群众思想方法的改进，便直接促使他們改进了工作方法，不断地提高了商业服务工作的質量。

四、提高了思想覺悟，进一步消除了自卑感，加强了主人翁的責任感，更加热爱商业工作。不少商业职工过去由于受資

产阶级思想影响，認為自己是“侍候人”的，“不光采”、“沒出息”，因而工作不够安心。经过学习，許多人批判了过去的錯誤看法，認識到在我們国家里，各行各业都是社会主义建設中不可缺少的一部分，任何劳动都是光荣的，并无貴賤之分。有的售貨員說：“我們是生产和生产、生产和消費的桥梁，是人民生活的組織者，我們担負的任务是多么重大呵！”过去，有的商业职工对輕視服务工作、态度不好和提出不合理要求的顧客，往往采取委曲求全的态度。在学习毛主席的“矛盾論”和“关于正确处理人民内部矛盾的問題”以后，認識到矛盾是普遍存在的，而且只有正确地解决矛盾，才能推动工作、改进工作和改善人与人之间的关系。鼎章照相館的陈惠生在实践中深有体会。有一次，一对夫妇来取照片，当男的看着照片上自己在右边时，就态度很不好地說照相館給照坏了，并且要求重照。陈惠生经过分析，認為可能是这位顧客还存有过去那种“男尊女卑”、“男左女右”的封建思想残余，就对顧客耐心解釋新社会男女平等的道理。結果，顧客不但高高兴兴地把照片取走了，还表揚了她。陈惠生說：“逃避矛盾，矛盾就会越来越大；相反地，只有認真地分析矛盾，解决矛盾，才能推动工作。这个道理，对于任何工作和事物都是一样的。”

此外，通过学习毛主席著作，还初步建立和培养了一支商业战綫上的理論队伍。一年多来，我区有不少商业职工曾經根据自己的学习体会和心得，走上講台，向其他商业职工、学生、市民和机关干部講过課。許多人还通过学习理論，總結了自己多年来的工作經驗，在这一年多的時間內，共著書几千本，写

出文章几万篇；其中有不少写得很好，除有的發表在报刊上以外，都成为群众互相教育和交流經驗的宝贵資料。

一年多来，我区商业职工群众学习毛主席著作的运动是如何坚持、巩固和不断向前發展的呢？作为初步經驗，我們感到主要有以下几点：

一、党委领导，書記挂帅，全党动手，是最重要的保証。我区各級党組織从一开始就紧紧抓住了这个运动，并且随着运动的發展，及时地采取了許多有效措施，推动运动逐步深入地持續發展。在运动刚开始时，有些人認為商业职工学理論是可学可不学，商业职工当中也有些人認為理論高不可攀，或認為和自己关系不大。針對这种情况，我們就積極地抓思想發动工作，破除迷信，解放思想，組織干部、已經学理論的老工人和商业职工中的骨干分子，通过各种形式大力宣傳学习毛主席著作的重大意义。由于商业部門一般是摊大、人多、戶小、分散、营业时间較长又不一致，因而在抓思想發动工作的同时，还必须进行統一安排和加强組織工作，以解决商业职工群众工作和学习之間的矛盾。如福利公司所屬理髮、澡塘、旅店、洗染、照相、委托六个行业的五千多职工，就把各行业几个相鄰的門市部划成一个“中心点”，采取以中心点为学习班、以門市部为学习小組的办法，由党的各分支部根据各行业的营业時間和工作時間，分別組織商业职工集体听課、分組討論。在运动普遍开展以后，就着重抓巩固和提高，解决理論如何更好地联系实际以及培养訓練骨干等問題。由于各級党組織重視这个运动，經常加以研究討論，很多单位党組織的書記还亲自講課，与职工一塊学习討論，就更加激發了

商业职工群众的学习积极性。

二、走群众路线，大搞群众运动。运动开展之初，^所本^更缺乏经验，就一边干一边摸索，互相学习。运动发展不就插红旗，立标杆，号召学先进、比先进、赶先进。缺教员，就采取“能者为师”，全党动手、书记等领导干讲课的办法加以解决。同时，层层举办训练班、讲座站，组织“講演团”和“傳經送宝队”等，加速培养骨干分子。没有教材，就大家讨论、大家编、大家用，从无到有，由粗到精。总之，在运动中碰到的难，只要走群众路线，就可一一得到克服。此外充级工会、团委的组织作用，也是很重要的一个方面

三、坚决贯彻执行政治、为生产服务和理论的学习方针。为政治、为生产服务，不仅是我們学习本目的，也是学好理论的根本途径。一年多来，^所本^更学习毛主席的“实践论”、“矛盾论”和“关于国内内部矛盾的问题”为纲，学习了党的社会主义和有关方针政策，对提高服务质量、改进商业工作作用。去年7月以后，结合学习毛主席著作，又八届八中全会决议，不仅进一步推动了商业工作业职工群众的理论思想水平也迅速地提高了。^所本^更贊这样的学习是：“边学习边实践，理论生产坐在领导学习中，也应当注意由低到高、由浅入深业职工群众的理论水平有了提高、不满足于仅原理的时候，领导上就应注意把他们所学的一步连贯起来，使他们对马克思列宁主义毛澤

有个比較完整的理解。这样，才能进一步提高职工群
初，論水平，更多更好地解决实际問題，也就能使这个学
段不更加巩固和不断向前發展。

1960年2月

运用毛澤东思想 全面組織人民經濟生活

中共天津市和平区光复道副食品商店支部委员会

1958年的生产大跃进，給我們商业部門提出了一个重要的任务，即如何进一步發揮商业工作的作用，提高服务質量，更好地为生产服务、为消费者服务。为了完成这个任务，我們認為关键在于提高领导干部和职工群众的思想認識水平。那末从何着手呢？工矿企业的工人同志学习毛主席著作，提高認識，推动生产的事例給了我們很大的启发；南开区家庭妇女楊鳳蘭学习理論，破除迷信的事实，也帮助我們打破了对学习理論的神秘观念。于是，我們就决定組織职工学习毛主席著作。实践证明，学习毛主席著作是提高思想認識，作好工作的好办法，也是我們能在較短的时期內取得很大成績的主要原因。

1959年初，少数副食品供应一时有些紧张，有些职工就認為没有办法解决。这时党支部就組織职工学习八届六中全会的公报和決議，要求大家認真地領会党中央和毛主席提出的：“战略上藐視困难，战术上重視困难”的精神，發揮主观能动性，克服当前存在的困难，解决东西少群众需要多的矛盾。經過学习，职工們認識到当前的困难是局部的、暫时的，全党动手抓生活就能克服困难。但目前商店里某些商品

少，也是个实际问题，需要想办法解决。怎么解决呢？我們先批判了“上級給什么就卖什么，上級不給，跑細了腿也不行”的坐等經營思想。在批判的同时，講明了充分發揮人的主觀能动作用的重要性。大家思想明确了，就提出了解决困难的两个措施：一是向顧客作好宣傳工作，講清生产大躍进，人民生活迅速提高后市場供应的情况，以及党和政府关心群众生活，大力解决副食品供应的措施。这样做的結果是，虽然有的顧客沒买到滿意的东西，但却認識到党和政府的关怀。二是多方面去組織貨源，通过訪問农村人民公社、加工厂、批發站，并通过兄弟单位互相协作互通有无的办法，結果組織了很多商品。在1959年2、3月供应量比1958年同期还增加了12%。这样就做到了从数量上滿足了顧客的要求，减少了排队現象；保證了市場供应。

数量問題解决了，顧客能够买到东西了，但是顧客又要求能买到花样多、質量好的新商品。如菠菜上市时，数量較少，有的顧客为了吃菠菜，早起就来排队。为了解决这个問題，我們曾發動职工設法提高工作效率，做到早晨六点开始营业后十分鐘內，使所有顧客都能买到东西。但是光做到这一点还不行，因为事实上沒开始营业前，顧客已經等候了很長時間，排队現象並沒有徹底解决。要解决这个問題，必須摸清排队的真相。怎么摸呢？我們學習了毛主席在“中国社会各階級的分析”中所指出的階級分析的方法，受到了很大启发，从而对顧客进行了調查研究，并作了具体分析。顧客中有資本家、高級知識分子、干部、工人以及他們的家屬和工厂的炊事員，他們对市場变化的态度和表現也不一样。不少資

本家和他們的家屬，對現在的生活不滿，見東西就搶購；高級知識分子和他們的家屬，生活條件比較高，願意買到好的、質量高的東西；幹部、工人和他們的家屬一般地都是買“大路菜”，有什麼吃什麼，不排隊不搶購，但他們要求在假日里能買些好吃的來改善生活；工廠的炊事員要求是定期定量的供應，減少買東西排隊的時間。這樣分析的結果，發現現在的這種供應狀況，並不能滿足廣大消費者的需要，實際上只滿足了少數經常排隊的人的需要。當時領導上就考慮要改變這種供應辦法，實行依靠群眾分配商品的辦法，這樣既能徹底消滅排隊現象，又能滿足廣大群眾的需要。

但是，當領導上提出依靠群眾合理分配商品的時候，在職工中引起了爭論，一部分售貨員認為：“顧客的要求不同，一人難稱百人意，合理分配商品根本做不到”；以張士珍為代表的一部分職工認為：“合理分配商品確有困難，但是我們不應該作困難的奴隸，同時我們也應該相信群眾、依靠群眾。”經過爭論以後，大家的認識提高了，決心要克服一切困難，實行合理分配商品。但是這種辦法誰也沒有做過，具體怎麼做呢？這時我們根據毛主席再三教導我們的“重點試驗，由特殊到一般”的工作方法。決定由張士珍到居民中去試驗，征求群眾意見。居民們反映：“只要公平合理，吃什麼都行。”看來群眾是擁護這個作法的。可是當張士珍推着菜車到居民點時，菜沒等分配，就給搶光了，這時張士珍也感到這個工作真不好搞。支部了解了這個情況，就對張士珍進行教育，指出她沒有依靠群眾，而是自己去分