经商要防的15种人

碧泠◎编著

JINGSHANGYAOFANGDE 15ZHONGREN

奉告所有在商海搏击的人，睁大自己的眼睛，戒除自己的贪欲，否则，一旦上当受骗就有可能丧失万贯家财，欲哭无泪。

俗话说得好，『人无打虎心，虎有伤人意』。如果我们在与人相处时，心中先存几分戒心，那么世界上绝大多数骗局都将被识破。但可惜的是，我们很多人自幼受的教育并不是要我们存有防人之心，而是被灌输了许多不恰当的『人与人之间应该绝对信任』，『人性一定是善良美好的』观念，很多人就此轻易地上当受骗了。

人无打虎心，虎有伤人意

石油工业出版社

经商要防的15种人

JING SHANG YAO FANG DE 15 ZHONG REN

碧泠◆编著

石油工业出版社

图书在版编目(CIP)数据

经商要防的15种人/碧泠 编著. —北京:石油工业出版社 2006.12

ISBN 7-5021-5775-1

Ⅰ.经…
Ⅱ.碧…
Ⅲ.商业经营-人间交往
Ⅳ.F715

中国版本图书馆CIP数据核字(2006)第123491号

经商要防的15种人

碧泠 编著

出版发行:石油工业出版社
(北京安定门外安华里2区1号 100011)
网 址:www.petropub.cn
电 话:(010)64523643
经 销:全国新华书店
印 刷:北京京安印刷厂

2006年12月第1版 2006年12月第1次印刷
787×1092毫米 开本:1/16 印张:17.5
字数:298千字

定价:28.00元
(如出现印装质量问题,我社发行部负责调换)
版权所有,翻版必究

前言

QIAN YAN

经商的人，谨慎心是必备的，因为办公司、经商，实际上在很大程度上都是打人际战。要想做一个成功的公司领导，不仅要会用人，还要学会防人。可以说，所有的商业关系都是一种合作。然而，随着时间的推移，各种新情况的出现，原来非常融洽的合作关系也许会由团结一致的利益共享而变为尔虞我诈的勾心斗角，各方都总想使自己一方多获利甚至独吞全部利益。也许合作初期双方都和和气气，举止有度。由于这种融洽气氛的产生，你也许会失去警惕性，完全向对方暴露自己的内心世界。但是，有些信息表面上看来并不太重要，只是人生活的缩影，可是也许有一天，正是这些东西会将你推向不利甚至完全被动的地位。

俗话说得好，“人无打虎心，虎有伤人意”。如果我们在与人相处时，心中先存几分戒心，那么世界上绝大多数骗局都将被识破。但可惜的是，我们很多人自幼受的教育并不是要我们存有防人之心，而是被灌输了许多不恰当的“相互信任”、“人性是善良美好的”观念，很多人就因此而轻易地上当受骗了。

在此，奉告所有在商海搏击的人，睁大自己的眼睛，戒除自己的贪欲，否则，一旦上当受骗，就有可能丧失万贯家财，欲哭无泪。

编 者

2006 年 11 月

目录

◎第1种人:面具人

有些人拉大旗、做虎皮,或是以名人出现,或是自称是名人、要人的亲属、朋友,或是利用宣传媒介的吹嘘,等等,给自己贴上金字招牌,坑蒙拐骗,大行不义道。这种人就是面具人,在他们的面具下往往隐藏着居心叵测之心。

抬出名人作幌子之人 /004
“拉大旗,作虎皮”之人 /005
打着融资的幌子招摇撞骗之人 /006
打着明星旗号行事之人 /008
开空头支票的“有钱人” /009
有身份的人不一定可信 /010
有“名气”的企业不一定有信誉 /011
信用良好的人也可能是骗子 /012
不要被拥有华丽招牌的公司所唬住 /014
识别“皮包公司” /016
把每次的生意都看成是第一次合作 /018

此为试读,需要完整PDF请访问: www.ertongbook.com

不见真佛不烧香 /019
当心“货到地头死” /021
打着高科技幌子的人 /023
不要盲目信任对方的身份 /025
“关系”业务不可轻信 /027

◎第2种人:财神

这里所说的“财神”,并不是指我们中国人很早就信仰的“财神爷”,而是那些你自以为能给你带来财运的人。他们抓住人们急于求富的心理,口口声声为你的利益着想,以帮你发家致富为名,引诱你上他们的钩,一旦达到目的,他们就会逃之夭夭。与这种人接触,有时会弄得你倾家荡产。

租借高档写字楼的骗子公司 /030
骗吃骗喝、索要好处的人 /031
打着政府名义行事之人 /033
给你设连环套的人 /034
以购买专利为名,骗你没商量 /036
允诺免费供种、高价回收之人 /038
与你搞联营加工产品之人 /040
简单的技术、高昂的学费 /042
许诺高额回报集资之人 /043
让你加盟连锁创业之人 /045
看清那些无故借款给你的人 /047
以低价格引诱你的人 /049

互联网上的财神 /050
披着羊皮的虚假投资者 /051
“代销商”卷货 /052
做“无本生意”的人 /054
警惕:所谓的香港或美国公司 /056
谨防“供销连环” /058
索要好处费的人 /060
利用“海外关系”骗取保证金的人 /062
网上做生意最好实地调查 /063

◎第3种人:支票机

有种人喜欢开支票,任何事情他都可以答应。不只是如此,他还会主动承诺为你做任何事,可是每一张支票都无法兑现。对这种人,你的态度要有所保留,免得大失所望。

满口应承的好好先生 /066
随意承诺的人 /067
轻诺而食言的人 /068
承诺是一种感觉 /071
熟知说谎者常用的方式 /072
遭遇满口假话者 /074
从不守信的“支票机” /076
对于吹牛造谎的人 /077
说话不算数的人 /079

背信弃义的“牛皮王” /080

◎第4种人:吹鼓手

有些人似乎天生是你的跟班,对你的一切都大张旗鼓地宣扬、吹捧,好像要把你吹到天上,让你不禁有所飘飘然。其实,这是一种别有目的的欺骗,他们虚伪的礼貌是一种欺诈。对这些人,千万不要受他们迷惑。

防止他人的“捧杀” /084
三思而后行,不给小人可乘之机 /085
吹出来的“骗子公司” /086

◎第5种人:自吹狂

这种人很喜欢吹嘘自己的能力,如果你愿意听,他可能就会成为万能的人。事实上,这种人的能力是值得怀疑的,因为他心虚,所以靠吹嘘来壮声势,好比胆小鬼走夜路要吹口哨那般。所以对“自吹狂”,先打完折再说。

号称关系通天的“侃爷” /090
对说得天花乱坠的人别信 /091
故意揭发别人恶处的人 /092
自夸亲戚的人 /093
吹嘘有靠山的人 /095
在公共场合耍派头的人 /096

猛吹海侃的吹牛大王 /098
自我炫耀的人 /100
梦想一攫千金的人 /102
眼高手低的人 /103

◎第6种人:赖皮鬼

泼皮无赖,本是小混混行径,但是现在亦有些人却不顾自己的身份,把他使将出来,欠账不还不说,还大要赖招,翻脸不认人,让你有苦难言。面对这些赖皮鬼,只能痛下杀手,毫不含糊。

不温不火的"钉子户" /106
突然短路的欠债人 /108
面对亲戚的无期借款怎么办 /109
对赖帐人的讨债4法 /110
对付赖皮要有硬招 /112
一拖再拖的"欠债人" /113
拿着合同借钱的朋友 /115
尽量不要跟熟人做生意 /116

◎第7种人:自家人

俗话说:"亲不亲,一家人"。但是在这个"利"字浸泡的社会里,许多亲情、友情都随之而去。在这里,我们并不是否定所有的亲戚、朋友,但是却有些人打着亲朋的幌子,骗你没商量。

喜欢“杀熟”的人 /120
亲兄弟,明算账 /121
朋友间也要树一堵墙 /123
友情突然升温要小心 /124
对朋友做事的能力,心里要有数 /126
变了味的战友关系 /128
提防拆台的朋友 /129
不可过分依赖别人 /131
小心出卖朋友的人 /134
被朋友拖下水 /135
千万别踏上朋友的“贼船” /137
朋友之间最好不要合作 /139
不要乱选合伙人 /141
挂羊头卖狗肉的经销商 /143
从合作到分手 /144
亲属骗你没商量 /146
喜欢牵线搭桥的朋友 /148
血缘亲政 /149
兄弟合伙明算账 /151

◎第8种人:陌生人

生意场上总会遇到一些生面孔,他们似乎巧合般地总是接近于你,寻找机会与你搭讪,侃侃吹吹,不拘小节,对这种人要留个心眼,多旁敲侧击、刨

根问底,才不易受骗。否则,一不小心,你就会中了圈套。

戒跟不熟知的人合作 /156
来历不明的人 /157
不要与陌生人走得太近 /158
主动帮你忙的人 /159
撒谎设局之人 /161
一见如故的人 /162

◎第9种人:自来熟

有些人好像生来"自来熟",一见面就亲热异常,无拘无束,好像是认识已久的朋友般。如果你实在记不起在哪里有这样的一个朋友,那么他就有可能是怀着企图之心的人。记住:过于异常的亲热,往往隐藏着陷阱。

警惕商场"鸿门宴" /166
卖主过于热情得提防 /168
和你亲热异常的人 /169
忽悠你的"自来熟" /170
初次见面就给你好处的人 /172
主动和你打招呼的人 /174

◎第10种人:间谍

在竞争激烈的商业社会中,间谍是一个让经商者头疼的问题。谁获取的

此为试读,需要完整PDF请访问: www.ertongbook.com

有效信息多，谁就可能取胜。因此，商场间谍越来越多，反间谍也越来越重要。想在商场搏击的人，不能不重视这一点——防范商场间谍。

一顿饭泄露的秘密 /178
礼品中的秘密 /179
可口可乐的秘方 /181
对造假的人一追到底 /182
攻防均有效 /183
以参观拜访名义盗取情报之人 /185
将计就计反间谍 /187
一双皮鞋破解合金的秘密 /188
谨防生意中的内奸 /190
当心招进商业间谍 /192
加强机密防范 /194
重金收买，情报扭转乾坤 /195
IBM 的反间计 /197

◎第 11 种人：小心眼

小心眼的人好嫉妒，看不得别人比自己强，而且越是好朋友，接触越多的同事，他越不希望你混得好、干得出色。心眼儿小的人喜欢斤斤计较，要么什么事都跟你争个是非长短，要么动不动就自己生闷气。心眼儿小的人好像玻璃人，一碰就碎。防范这样的人只有一招好用：保持距离。

以笑对骂 /200

从共生中获益 /201
不要成为他人的“眼中钉” /203
小心对待嫉妒 /204
不要招同行妒嫉 /206
心胸狭窄的人 /207
生意红火时防小人设陷阱 /208
避开嫉妒的暗箭 /210
直面嫉妒者的诽谤 /212
给别人留条路 /213

◎第12种人:白眼狼

“白眼狼”说白了就是狼心狗肺的人,他们往往失去道义和良知,没有人情味,只有经济上的成败得失。在他们的心目中,“正义”丢了无所谓;“钱财”丢了受不了:他们不管钱是怎么抓来的,抓到了就死不撒手。这种人诡计多端,为达目的不择手段。对这种人要处处防范。

过河拆桥之人 /216
见利忘义、翻脸不认人的人 /217
无情无义的昧心人 /218
忘恩负义的人 /221

◎第13种人:好色鬼

好色鬼见了美女便拔不动腿,忘了自己是谁。年轻时好色还可以理解,

结了婚上了年纪仍然好色，这种人必然无法专心于事业，也会经常因色误事。对这种人，你要和他保持适当的距离，以免受到不必要的牵连。

感情生活复杂的人 /224
中美人计 /225
防备“咸猪手”式的人 /227
贪恋美色而荒废了事业？ /228
340万公款“买”情妇一笑 /230
小心美女蛇 /232
小心美色的陷阱 /233

◎第14种人：赌棍

赌棍就是喜欢上牌桌，牌一打就昏天黑地，不知下桌之人。玩牌有时是消遣，沉迷其中就会耽误正事。对有赌棍之称的人，你的态度要有所保留，否则，有一天他会向你借赌本，会误了你的大事。

还赌债不爽利的人 /238
沉迷于赌博的人 /239
中“天仙局” /241
赌博输掉了钱，又输掉了朋友 /242
赌徒的结局 /243
不入赌局 /245

◎第15种人:天天醉

天天醉每天都离不开酒,顿顿都离不开酒,而且每饮必醉,甚至每醉必发酒疯。他们视喝酒为维持良好人际关系的手段,视酒为社会交往和拓展事业的灵丹妙药,这种人有个性上的缺陷,有无法控制的情结,常常误事。这种人,能力再好,也终有一天会因饮酒而断送自己。

酒肉朋友不要交 /248

贪杯误事 /250

酒是害人之物 /251

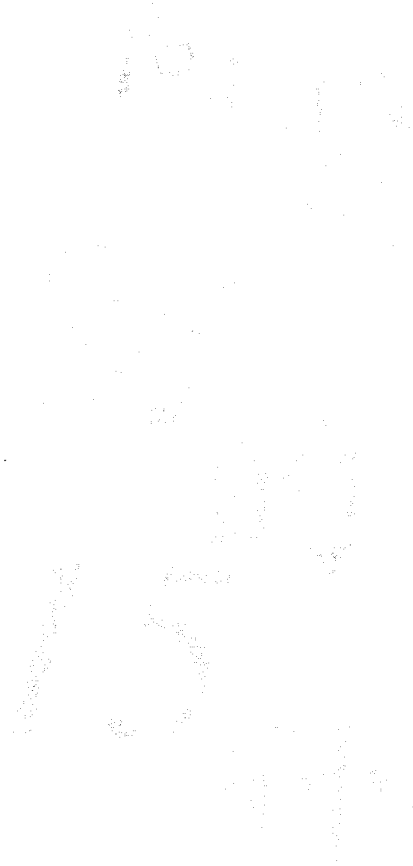
远离酒桌 /253

酒要少喝而事要多办 /255

不喝酒也能成为百万富翁 /256

经商要防的15种人

◎第 1 种人：面具人
◎第 2 种人：财神
◎第 3 种人：支票机
◎第 4 种人：吹鼓手
◎第 5 种人：自吹狂
◎第 6 种人：赖皮鬼
◎第 7 种人：自家人
◎第 8 种人：陌生人
◎第 9 种人：自来熟
◎第 10 种人：间谍
◎第 11 种人：小心眼
◎第 12 种人：白眼狼
◎第 13 种人：好色鬼
◎第 14 种人：赌棍
◎第 15 种人：天天醉



此为试读,需要完整PDF请访问: www.ertongbook.com