

MONEY

MACHINE

赚钱机器

杜云生 © 著



東方出版社

赚钱机器

张其成 著



北京出版社

M O N E Y M A C H I N E

赚钱机器

杜云生 © 著

東方出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

赚钱机器/杜云生著. -北京: 东方出版社, 2006. 12

ISBN 7-5060-2544-2

I. 赚… II. 杜… III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4-49
中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 140457 号

书 名: 赚钱机器

作 者: 杜云生

责任编辑: 肖虹 康宁

书 号: ISBN 7-5060-2544-2

出版发行: 东方出版社

地 址: 北京朝阳门内大街 166 号 100706

网 址: [http://www. peoplepress. net](http://www.peoplepress.net)

经 销: 新华书店

印 刷: 北京市密东印刷有限公司

开 本: 787 毫米×1092 毫米 1/16

印 张: 14. 25

字 数: 180 千字

版 次: 2007 年 1 月第 1 版

印 次: 2007 年 1 月第 1 次印刷

定 价: 29.80 元

版权所有, 翻版必究



作者简介

杜云生，创富教育首位华人导师。

十多年来，杜老师对世界上各行各业一百多位亿万富翁的创富模式进行了总结、融会贯通并在自己身上进行实践，获得财务自由的时候，年仅27岁。

迄今为止，他可能是全中国“培养”最多富翁的人。从1996年起，他先后在全国三十多个城市进行巡回演讲，听众超过10万人次……

他的课时时效性强，口碑极佳。每月上课的学员络绎不绝，演讲邀约不断。

他创造出世界上目前为止最有效的创富教育课程，包括：

基础班：创富大讲堂、教练会议；

中级班：赚钱机器、绝对成交心理学、绝对说服力；

高级班：无敌谈判专家、如何进行公众演说。



咨询电话：

021-50453934 021-50453944

内容简介

为什么那么多人陷入了金钱设下的陷阱，终其一生都在为金钱而努力工作，即使发现自己无法赚到更多钱时也无法自拔？

为什么那么多人选择创业，却进入了另一个时间陷阱中，终其一生赚取金钱，当发现自己失去了真正的自由时也无法脱身？

为什么那么多人掉进了债务陷阱、被财务危机穷追不舍？

为什么那么多人的财富无法有效增加？

因为学错比不学更可怕，太多人正在学习一套“贫穷教育”。

你所受的教育是在教你“变穷”还是教你“变富”？

创富教育只是给你多了一种选择权而已——让金钱倍增的选择权！

本书作者创办《赚钱机器》课程的宗旨是让你的收入越来越高，时间越来越多，生活越来越快乐。

三天课程的精华，完全收入本书，从中你可以学到：

- ◆ 为什么你需要一台赚钱机器；
- ◆ 你可能拥有哪七种赚钱机器；
- ◆ 打造赚钱机器的八大步骤；
- ◆ 为什么你会变成一台赚钱机器；
- ◆ 改变你未来生命的六件大事。

策 划：北京人民光华教育科技有限公司

责任编辑：肖 虹 康 宁

征稿电话：010-82895016

投稿邮箱：rmghbooks@163.com

读者调查问卷



亲爱的读者：

感谢您的阅读与关爱！

为了能够更好地为您服务，我们恳请您给予宝贵意见。

若您随同此问卷附寄五个本页右上角的剪花至以下地址，可

获赠价值 400 元的《创富教育》课程门票，或等值的财富网(www.21cnf.com)电子教程。

地址：上海市浦东新区花木路 718 弄 7 号 401 室 邮政编码：201204

服务电话：021-50453934 50453944

传真电话：021-50454057

E-mail: 21cnf@21cnf.com



请剪下此表，填妥寄回。

1. 您的简况

姓名 _____ 性别 ☐男 ☐女 手机 _____

电话 _____ 邮编 _____ 地址 _____

学历 _____ 职业 _____ 工作单位 _____

婚姻 ☐是 ☐否 Email _____ 个人网页或博客 _____

2. 您拥有此书是因为 ☐朋友推荐或赠送 ☐逛商店遇到 ☐从别的传播渠道了解
相关介绍(请赐媒体名称 _____)

3. 您另外还有什么学习上的需要，本书没有满足到？请您给予我们更多的建议。

4. 读此书时，您有什么心得、感想？

5. 您期望更进一步提高哪些技巧、能力、知识、观念？

☐增强行动力 ☐个人理财 ☐成交谈判 ☐行销推销 ☐演讲说服

6. 此前由于缺乏以上优势，您损失了_____。

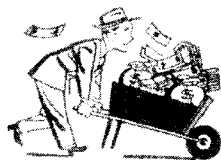
7. 您过去的年收入是_____，您目前的年收入是_____，您理想的年收入是_____。

8. 今后若具备了以上优势，您将会多赚_____。

9. 若有保证无效退款的学习机会帮您迅速提升，您愿意为此投资时间、金钱吗？

☐愿意 ☐不 ☐不一定 为什么_____

我们愿意倾听您的任何问题和要求



序 言

一个懵懂的少年，历经风风雨雨，数十年一直致力于传承百年前世界首富——钢铁大王卡内基——的使命，让创富教育在东方社会发扬光大，如春风化雨，育人无数，俨然已经成为了讲坛上的一代宗师，桃李满天下。

创富教育的第一任华人导师杜云生，近十年来其声音、足迹遍及中华大地，从青年学子到中国首富，他影响了一代人的的人生观。

《赚钱机器 (Money Machine)》这本书为无数人提供了实现毕生奋斗梦想——有钱、有闲的人生——的操作方法，实践性强，而且浅显易懂。本书一律采用真实的案例，其中不是作者本人的故事，就是亿万富翁的致富模式，既适合于创业者、企业家，也适合于准备好要成为“富翁”的人们。

读者采取书中的任何一项建议去行动，都可以在事业中获得突飞猛进的发展。同时，作者还将提供面对面的指导服务，可以进一步使您得到多元化的帮助。

如果您是他创富课程的学生，这本书是用来复习的；如果您从未见过他，这本书则是一个媒介，是您与作者相约创富道路的桥梁。

感谢您购买这本书，更感谢您把这本书当成礼物赠送给您的朋友。当然，也感谢杜云生先生的心血精华，让我们拥有进步的机会。

《成功无限》杂志社

目录



序 言

第一章 60 万美金买不到一个人的 2 小时

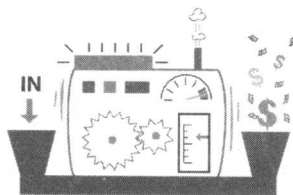
我的成长历程	3
2 小时 > 60 万美元	8

第二章 你需要一台赚钱机器

什么叫做“富有”	15
时间的价值与功用到底有多大	18
高额的持续收入与被动性的持续收入，哪个更重要	20

第三章 到底谁是赚钱机器

如果你是雇员	27
如果你是自由职业者	29
如果你是大企业主	32
如果你是投资者	35
左和右的区别	37
如何从左到右	43



考考你	57
保留日常工作还可以打造赚钱机器吗	59

第四章 世界上到底有哪些赚钱机器

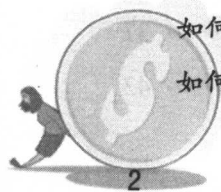
版权	65
地产	68
网站	70
企业	72
有价证券	74
专利权	75
品牌	77
你还可以想出其他的方法吗	79

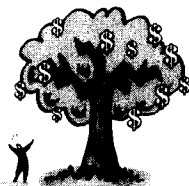
第五章 如何打造一台赚钱机器

穷人和富人的根本区别	85
为什么有人会致富	90
是你在为你的企业赚钱，还是你的企业在为你赚钱	92
如何在收入越来越高的同时，空闲时间越来越多	96
小女孩可以打败姚明吗	98
水往哪里流	112
为什么同样的努力会有不同的命运	115
看准了时机为什么还是无法致富	117

第六章 你能使你的员工也拥有赚钱机器吗

如何看待员工学习创富课程后自行创业的问题	125
如何让员工在为你效力的同时也拥有赚钱机器	128





第七章 为什么你会变成一台赚钱机器

富人不为金钱而工作	137
富人为什么不为金钱而工作	142
是不是富人不用工作	146
富人工作为了什么	149
是什么使你不得不为金钱而工作	150
你被什么控制了一生	153

第八章 决定你未来的六件大事

找到典范	159
选对环境	162
下定决心	165
输入潜意识	167
付出超值的利益	171
做最有累积性的事	175

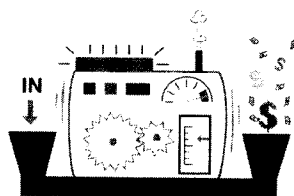
第九章 富人的行动模式

富人创造正面循环，一般人掉进负面循环	181
富人用金钱买时间，一般人用时间换金钱	183
富人在不断建立网络，一般人则被教育去找工作	185
富人先付给自己	187
富人只会选择对的事情去做	189
富人学习被证明有效的经验，一般人则自己摸索	190
富人做决定快，改变决定慢；一般人做决定慢，改变决定快	192

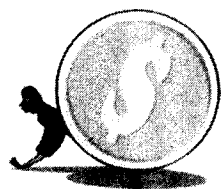


Money Machine

赚 钱 机 器



附录一 杜云生课程精华介绍	195
基础课程：引爆生命行动力	195
中级课程：Money Machine 训练营	200
中级课程：绝对说服力	201
中级课程：绝对成交心理学训练营	203
高级课程：公众演说——演讲致富系统	207
高级课程：行销模式总裁训练营	209
高级课程：无敌谈判专家训练营	213
附录二 部分学员心声	216

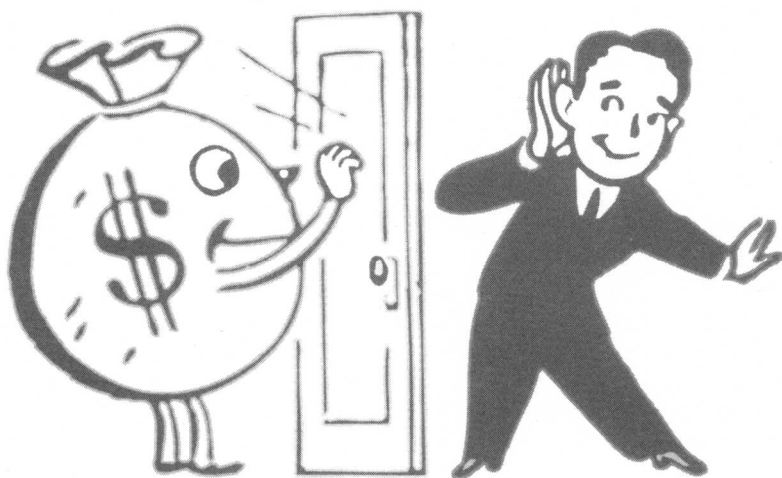


第

一

章

60 万美金买不到
一个人的 2 小时



赚

钱

机

器



我的成长历程

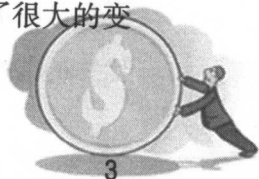
1992年，大约是高中二年级的时候，我开始发觉继续待在学校可能没有什么意义，因为在那里得不到我想要的东西——赚钱工具。通过了解，我发现销售行业可以把我锻炼成一个口才好、善于沟通、善于领导并且能够独立赚钱的人，于是我进入了这个行业，并立志要成为行业中的顶尖人物。

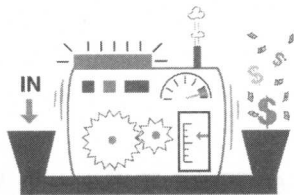
我进入了当时台湾地区的一个大型销售集团，从基层开始做起。

在那里，我认识了台湾地区顶尖的销售冠军、销售培训师和一些顶尖级的销售界领导者，他们中的大多数人现在已经成为非常优秀的精英、企业家或是亿万富翁。

榜样的力量是无穷的，在那种环境下，我也把成为他们那样的优秀人物作为我的人生目标。

也正是因为认识了这些人，才让我的整个思想、性格都发生了很大的变化，同时也开拓了我的眼界。





1996年，我已经从基层推销员升到了销售主管，同时我也成为销售界的一名优秀培训师，并创立了自己的公司。

那几年，我的月收入非常高（对一个年轻的推销员来说，月收入十多万元新台币在当时已经非常可观了），当然，我也经历过零收入的情况，我经历过无数次被人拒绝、嘲讽的日子，也经历过四处演讲、赢得满堂喝彩的荣耀。

但就在1996年，我的事业突然出现了很大的问题，公司代理的保健食品的业绩毫无起色，非但不能支付员工薪水、办公室租金，也没有办法实现对股东的承诺，就连自己住房的租金都无法正常支付。

那段时间我非常窘困，但是幸好没有因此而气馁。那时，我每天晚上都会阅读一些励志类的书籍，包括“世界首富的成功之道”、“如何提高领导力”、“如何进行公众演说”、“激发成功斗志”和“锻炼成功能力”等。

尽管当时境遇很糟，但在这些书籍的激励和指导下，我反而更加坚定，更加心怀壮志。

在坚持大量阅读的过程中，我从书中获知了一个培训课程。

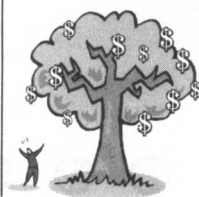
这门课程的学费非常昂贵，用我当时全部的积蓄都付不起——短短三天的时间，学费就高达新台币六万元左右。

之前我上过非常多的培训课程，学费有一两万的，也有七八千的，但从来没有听说过六万元的课程。

这门课程到底好在哪里？为什么要支付如此高昂的学费？我决定一探究竟。

学习总是没有错的！虽然付出了非常大的代价，但这次课程让我意识到了自己的潜在欲望：我不只是要成为一名优秀的推销员，我更希望成为一名优秀的传授者；我渴望同他人分享我的经验、技巧、方法，我渴望传授给他





人激励自己去奋斗的方法，我渴望站在讲台上成为一名优秀的演说家。

由此我进入了演说家的行业，开始进行自我推销。

慢慢地，很多年龄比我大、经验比我多的人也开始坐在台下听我演讲。

在台湾地区，“初生牛犊不怕虎”的我开始崭露头角。

1996年12月，朋友邀请我到大陆作演讲。

我发现台下的人是多么渴望学到励志学说、潜能激发和创富培训的知识。

由于演讲大受欢迎，所以从1996年底到1999年，我一直都奔波于全国各地作巡回演讲，传授销售、潜能激发、说服力、人际沟通和演说等方面的技巧。

2000年的时候，我接触到一本书。

因为爱看书的我已经阅读了非常多的书，所以刚开始并未产生非常大的动力去认真读完那本书。后来我在员工的书架上看到了这本书，又发现在办公室开会时员工们也在谈这本书，我突然发现这本《穷爸爸，富爸爸》竟然是当时全国最畅销的书。于是，我决定要把这本书买回来仔细看看。

这本书改变了我的命运！

我学习过非常多的励志课程——人际关系课程、销售技巧课程、潜能开发课程等，但这本书对于我而言，是人生最重要的一次改造——关于理财技巧的启蒙。

我不但读完了这本书，而且完全按照上面所说的方法去做；我不但完全照做，而且还去听作者罗伯特·清崎的演讲，并接受他面对面的培训。

他说要投资房地产我便投资房地产，他说要投资股票我便投资股票，他说企业要转型我便进行企业转型。

在此之前，我认为自己能力很强、收入很高，也很骄傲——我去企业演

