

为 人 处 世 枕 边 书

BANSHI DEYISHU



告诉你如何走向成功的艺术

办事的艺术



世事洞明皆学问
人情练达即文章

李金水◎编著

办事有艺术、有学问、有讲究

在成功当中，办事更倾向于一种谋略。能不能把一件事办好，关键看使用什么方法和技巧。有人事虽办得好，却不为人赏识，不为人重视，甚至遭人嫌、遭人议，与其初衷大相径庭。为什么？未掌握其中的真谛。其实，只要有特殊的套路、明确的实施方案和清晰的目的，一切按计划运作，成功指日可待。

海潮出版社

为 人 处 世 枕 边 书

BANSHI DEYISHU

告诉你如何走向成功的艺术

办事的艺术

世事洞明皆学问
人情练达即文章

李金水◎编著

办事有艺术、有学问、有讲究

在成功当中，办事更倾向于一种谋略。能不能把一件事办好，关键看使用什么方法和技巧。有人事虽办得好，却不为人赏识，不为人重视，甚至遭人嫌、遭人议，与其初衷大相径庭。为什么？未掌握其中的真谛。其实，只要有特殊的套路、明确的实施方案和清晰的目的，一切按计划运作，成功指日可待。

海潮出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

办事的艺术 / 李金水编著. —北京：海潮出版社，2006.12
ISBN 7-80213-293-2

I . 办... II . 李... III . 成功心理学—通俗读物 IV . B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 138468 号

办事的艺术

李金水 编著



海潮出版社出版发行 电话：(010) 66969738

(北京市西三环中路 19 号 邮政编码 100841)

北京洛平龙业印刷有限责任公司印刷

开本：760 毫米×1000 毫米 1/16 印张：18.75 字数：280 千字

2006 年 12 月第 1 版 2006 年 12 月第 1 次印刷

印数：1~8000 册

ISBN 7-80213-293-2

定价：26.00 元

前　　言

心想事成，是一句流行了千年的祝福语。

人生，也确实需要一个个成功来装点，这样，人才活得充实，活得精彩。

现实是，成功者众，不成功者亦众。为什么人与人之间有如此差距呢？答案不仅仅是智商，不仅仅是运气。爱因斯坦小时候不是被看做弱智吗？而三国时刘备发迹前不过是街头卖草鞋的小商贩而已。

成与败的最大区别在于：成功者往往不断规划自己、设计自己、超越自己；平庸者却随波逐流，安于现状。

规划好自己才能提升办事能力，才能把握住未来。

人的一切活动都是在人群中完成的。能不能成功，能取得多大的成功，完全看行动者的办事能力。就像一棵大树，根扎得越深，分布得越广，能吸收的养分也越多，自然也越不容易枯萎。办事也是如此，布置得越周全，积累得越充实，事情会越成功，而且成功的事情也越大。

诚然，成功不是天上掉馅饼，“芝麻开门”也只是阿拉伯世界的神话。成功有成功的规则，办事有办事的艺术。

无规则不成方圆。在这本书里，我们从几个方面介绍办事的艺术。当你读到这本书时，你会联想起过去办过的许许多多的往事。你会重新审视你自己，重新审视那些往事，你也许会变得比过去更聪明，更明智，更有自信心。因为书中叙述的，既有古人和今人办事经验的总结，也有可供参考的模式。与你心里想的，曾经做过的有许多共同之处，只不过书中说的更系统、更生动形象罢了。当二者融为一体时，你会发现，你的办事灵

感被激发出来，你的办事能力还有开拓的空间。

办事和做人是分不开的。办事是做人的体现和延伸，做人是办事的指导和依归，所以说什么样的人办什么样的事。

办事是人生智慧，智慧有大智慧、小智慧之分。大智慧是根本，是主线，譬如做人、信念、胆略、态度、习惯、资本；小智慧是枝叶，是扶持，譬如眼力、变通、套路。二者相辅相成才能保证整棵树的生命旺盛，枝繁叶茂。在本书中，这些方方面面的问题都有充分的阐释。

但愿本书能成为你办事时的得力助手！



目

录 CONTENTS

第一章 增添个人魅力

- (2) 人靠衣装马靠鞍
- (3) 保持精力充沛
- (4) 姿态举止的行为美
- (7) 以气夺人显精神
- (8) 注意日常生活中的细节
- (9) 戒除不受欢迎的坏习惯
- (12) 展现微笑的魅力
- (13) 不要在形象上输给对手

第二章 提高心理素质

- (16) 学会控制情绪
- (17) 跳出自卑的泥潭
- (20) 在恐惧中奋起
- (21) 培养自信心
- (23) 成大事者尤其要忍
- (24) 心急吃不了热豆腐
- (26) 不要轻易发怒
- (28) 嫉妒别人会阻碍自己成功
- (29) 心理健康的成功秘诀



第三章 挖掘思维潜能

- (32) 认识到你的潜能
- (33) 把不可能变成可能
- (35) 别让你的天分睡得太久
- (37) 发散思维, 天堑变通途
- (39) 想人之所不敢想
- (40) 成功办事离不开换位思考
- (41) 趋害避利, 将错就错
- (42) 打破思维的定势
- (44) 知足常乐是创意思考的敌人
- (46) 不断学习, 不断创造

第四章 修炼说话能力

- (50) 顺情说好话
- (52) 得意人面前, 不要说失意话
- (53) 措辞得体, 事半功倍
- (55) 会说“不”字
- (58) 幽默促使事业的成功
- (59) 以硬治硬, 毫不妥协
- (61) 不到时候不说
- (62) 避免自己的话被误解
- (64) 直截了当说明白
- (67) 看人的脾气说话
- (68) 兜圈子, 找路子
- (70) 不质问, 不戏谑
- (72) 避免争论

第五章 探求办事方法

- (76) 做个可怜人又何妨



(77)	软磨硬泡最有效
(78)	借“风”上青天
(80)	放低你的姿态
(82)	给他一个强烈的反刺激
(84)	知彼知己，百求百应
(85)	先发制人，抑或后发制人
(87)	欲擒故纵，虚虚实实

第六章 讲究礼仪艺术

(90)	握手礼有讲究
(91)	介绍时的礼貌
(93)	学会交换名片
(94)	接打电话有讲究
(95)	交谈的礼节
(97)	见面时的5种礼节
(98)	国外送礼的礼节
(100)	怎样作客与待客
(102)	宴请要注意的问题

第七章 赢得广泛人缘

(106)	有水平不如有人缘
(108)	记住别人的名字
(109)	编织人情结
(111)	善待身边的每一个人
(113)	让自己成为具有吸引力的人
(115)	多给别人留面子
(116)	消除误会的8种妙方
(117)	搭建人际关系网
(119)	巧借老乡关系好办事
(121)	协调好各方面的人际关系



第八章 遵守办事准则

- | | |
|-------|--------------|
| (124) | 不办自己不该办的事 |
| (125) | 以一颗真诚的心待人 |
| (127) | 说到就要做到 |
| (128) | 诚信是形成持久关系的基础 |
| (130) | 人与人相处,全靠相互信任 |
| (132) | 切忌见佛就拜 |
| (133) | 顺应客观规律办事 |
| (134) | 成事在公平,失事在偏私 |
| (136) | 君子爱财,取之有道 |
| (137) | 水至清则无鱼 |

第九章 发挥聪明才智

- | | |
|-------|----------------|
| (140) | 智欲圆而行欲方 |
| (141) | 与人办事要因人而异,视人而变 |
| (143) | 因事制宜,才能把事情办好 |
| (145) | 办事要因地制宜 |
| (147) | 因势制宜,随机应变 |
| (150) | 出奇制胜好办事 |
| (151) | 把自己的长处大胆地说出来 |
| (153) | 机智巧妙地应付尴尬 |
| (155) | 学会应变的技巧 |

第十章 有效管理时间

- | | |
|-------|------------|
| (158) | 重视时间的价值 |
| (160) | 成为一个有时间观的人 |
| (161) | 改掉拖延的恶习 |
| (162) | 先做最重要的事 |



- | | |
|-------|---------------|
| (164) | 掌握制定时间计划的6个要诀 |
| (166) | 重视每一个零碎时间 |
| (167) | 机不可失,失不再来 |
| (168) | 机会是一种财富 |
| (169) | 现代休闲时间新理念 |

第十一章 办好与领导有关的事

- | | |
|-------|--------------|
| (172) | 学会与各种上司打交道 |
| (175) | 与领导建立良好的友谊关系 |
| (178) | 保持对领导的尊重 |
| (179) | 受到上级批评该怎么办 |
| (180) | 工作上如何获得上司的器重 |
| (183) | 摆正位置,谨防越位 |
| (185) | 妥善处理领导的误解 |
| (186) | 把握求领导办私事的分寸 |

第十二章 办好与下属有关的事

- | | |
|-------|------------|
| (190) | 鼓励下属发表个人想法 |
| (191) | 把部下当作知己朋友 |
| (192) | 利用情感联络人心 |
| (194) | 成功的授权法则 |
| (196) | 批评下属要掌握尺度 |
| (199) | 对下属要宽严相济 |
| (201) | 放下你的臭架子 |
| (202) | 一分钟经理 |
| (204) | 你手下有多少人才 |
| (205) | 权力不能滥用 |

第十三章 办好与同事合作者有关的事

- | | |
|-------|-------------|
| (208) | 把握好与同事办事的基点 |
|-------|-------------|



- | | |
|-------|------------|
| (209) | 在应酬中学会应酬 |
| (210) | 怎样避免同事间的冲突 |
| (211) | 如何与旧同事相处 |
| (213) | 正确面对自己的错误 |
| (214) | 学会与同事竞争 |
| (216) | 和同事保持合适距离 |
| (217) | 在工作中学会拒绝 |
| (219) | 提高自我保护意识 |
| (220) | 看不见的危险 |
| (222) | 道不同则不相为谋 |
| (223) | 合作需要双方共享利益 |
| (224) | 在合作中获得双赢 |
| (226) | 合伙事业要慎重 |

第十四章 办好与朋友有关的事

- | | |
|-------|--------------|
| (228) | 交友必须注意择友 |
| (230) | 注意朋友的自尊 |
| (232) | 不要总是依赖朋友 |
| (233) | 如何消除朋友间的误会 |
| (234) | 人情要做足,好人要做到底 |
| (236) | 朋友托你的事办不了怎么办 |
| (237) | 修补破碎的友谊 |
| (238) | 哥们义气要不得 |
| (240) | 用时间来认识朋友 |
| (241) | 君子之交淡如水 |
| (243) | 友谊与爱情谁更重要 |

第十五章 办好与爱人有关的事

- | | |
|-------|-------------|
| (246) | 美满夫妻关系的定则 |
| (247) | 怎样适应婚前婚后的落差 |



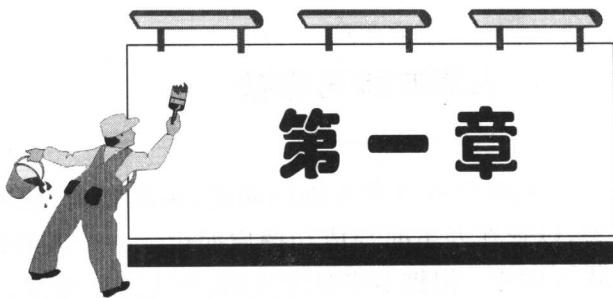
- (249) 夫妻之间如何进行沟通
- (252) 怎样才能做一个好妻子,好丈夫
- (253) 爱的思想笔记
- (254) 当丈夫有了外遇怎么办
- (256) 夫妻争吵的调适
- (258) 缓和夫妻矛盾的五大策略
- (260) 如何消除夫妻间的猜疑
- (261) 发现丈夫有坏习惯怎么办

第十六章 办好与家人有关的事

- (264) 消除两代人之间的代沟
- (265) 力求做到将心比心
- (266) 怎样关怀与疼爱子女
- (268) 给孩子一个空间
- (269) 兄弟姐妹应怎样面对财产分配问题
- (270) 如何在现代家庭中理好财
- (272) 怎样对待自己的父母才算尽了孝道

第十七章 办好与恋人有关的事

- (276) 怎样向你喜欢的异性求爱
- (278) 了解女人需要什么样的爱
- (280) 恋爱中的男人如何打动女人
- (282) 到女友家作客时该怎么办
- (283) 失恋后该怎么办
- (284) 当女孩爱上男孩时怎么办
- (285) 为自己留一份清醒



增添个人魅力

一个人的行为举止、风度仪表是展现一个人外在魅力的主要方式之一。优雅的行为举止使人风度翩翩。

——塞缪尔·斯迈尔斯



○人靠衣装马靠鞍

生活中有许多人知识渊博,头脑聪明,但因为不注意自己的外表形象,以致在办事时与成功擦肩而过。一个人的仪表主要由容貌、着装、发式等构成。相貌多半是天生的,外人无法要求,着装却是可以改变的。俗话说:“人靠衣服马靠鞍”、“人靠衣装,菩萨靠金装”。到一个陌生地方办事,与人初次见面时,若有一套好衣服配着,仿佛把自己的身价都提高了一个档次,而且在心理上和气氛上,增强了自己办事的信心,更重要的是还能给别人带来审美的愉悦。因此,你若想成为一个会办事的人,从现在起,请注重你的衣着。

(1) 男士办事时的衣着

男士出门办事时的衣着分为正规装、轻便装。正规装主要包括西装、职业制服等,一般在庄重、正规的场合或工作场合穿着。正规服装的颜色愈深,它所显示的品位愈高。因此,出席一些重要会议、谈判事务和比较正式的晚会时,可选择藏青、灰黑色调的正规服装。轻便服在人们日常生活中需求量最大,常见一些男子身着款式新颖的夹克衫、羊皮上衣、运动服装涉足一些社交场合,既不失礼貌,又使在自由轻松的场合中增添了几分亲切感。不同的服装,表达的风度信息是不同的,衣着与外界,衣着与自身,衣着搭配本身的协调,都向人们表达着你的文化素养和审美水平。

(2) 女士办事时的衣着

成功的女性都是花了许多时间才明白该具备什么样的风格。她们会选择典雅、不很流行的服饰,既不用担心年年得换新衣,也不用烦恼穿着是否不得体。

选购衣服的原则也是专业形象第一,女性气质其次。职场上,女性必须在专业及女性两种角色里取得平衡,宁愿让人看起觉得你是个精明的人,也不要让别人说你是花瓶。

有些女士会细心规划自己的穿着,什么样的场合该穿什么样的衣



服,都细心记录下来,以有所依循。甚至于还会排个轮值表,以免同一套衣服出现的次数过于频繁。

一个懂得穿着艺术的人,会根据不同的场合,换上适合自己身份的服装,使之与整个环境气氛取得协调,并表现出自己独特的魅力。

专家们所著的书中,提出了出门办事前的衣着应注意的六点:

- ①衣服的皱纹是否注意到?
- ②鞋擦过了没有?
- ③裤管有没有线?
- ④衬衫的扣子全部扣好了没有?
- ⑤刮净了胡子没有?
- ⑥梳好头发没有?

在办事时,如果你在衣着上能避免犯下列的错误,就能无往而不胜:

- ①穿着过于异性化。
- ②戴着式样特别的眼镜。
- ③穿着过分紧窄的针织长裤。
- ④打扮得过于招摇、显眼。
- ⑤在该用公文包时,提着手提袋或小钱包。

出门办事正确的穿戴是:

- ①在与人约谈公事之前先考虑如何穿着。
- ②按工作环境和场合决定服装的式样。
- ③在办公时穿色泽高雅的套裙、款式大方的西服。
- ④穿一双行走方便自如的中、低跟鞋上班,个子矮的男性千万别加高跟。

只要我们遵循了上述穿衣原则,无论走到哪里,办哪一件事,都会充满自信,行止从容,言谈随心。

○保持精力充沛

精力充沛的人看起来神采奕奕,不但睡得香、办事效率高,别人也乐于和他交往。同时,这种人身体强健,情绪良好,皮肤光亮,双目有神。

我们每个人都可以成为一个精力充沛的人,方法很简单,不妨参照



下面美容专家的提示去做。

(1) 饮食

人要使精力充沛,就要保证摄入足够的营养。平时餐桌上可以选择四大类基本食物:面或饭的谷类制品;肉、家禽或鱼;水果或蔬菜;奶类制品。至于数量方面,由于每个人对各类食物的消耗不同,例如南方人要吃米饭才饱,北方人要吃面粉才饱,但只要每餐都包括以上四大类食物,就可以达到饮食均衡的目的。

任何一种有热能的食物都能充沛我们的精力,糖类能迅速补充精力。因此,当我们饥饿时可以吃一些水果,这些含有丰富的营养,继续供给身体所需的养料。此外,要对如茶、咖啡、朱古力、可乐饮品少用为佳,虽然咖啡有提神作用,但副作用亦有不少,特别是作呕及神经紧张,咖啡因会令人上瘾,习惯了我们就会越饮越多。

有时候,我们为了迅速恢复体力,不妨吃些碳水化合物食品,因为它比脂肪及蛋白质更易被身体吸收,马上进入血管。

(2) 睡眠

晚上睡得好是健康必需,如果睡眠不足,第二天起床会头痛、疲倦,影响一天的工作,注意力分散。睡眠时间多久才适当?这就看个人而定,有人5个小时就够了,有人需要9个小时,通常以8小时为适中。

一个人如果连续72小时不睡,身心两方面都会有危险。医生说,一夜不睡会减低人的记忆力、判断力及反应能力。

(3) 运动

生命在于运动。运动充沛精力,增进活力,运动的结果,能促进血液循环系统,排出身体内的废物。养成经常运动的习惯,跳舞、散步、跑步或游泳都是很好的选择。

运动还能为我们消忧解烦。当我们烦恼时,不妨做些体力活动,体力与脑力互相交替,能令我们的身体充满活力。

○姿态举止的行为美

办事时,一个人即使有了出众的姿色、漂亮的衣着,如果没有与其适应的行为美的表现方式,也不能算是完善的美,甚至还会破坏自己原



有的美。我们不能想像一个没有动作、毫无表情的人给人的感觉怎样，也不能想像一个动作拙劣、表情呆板的人的内心会蕴藏多少勃勃四溢的生机。

一个人的姿态、举止又和他的风度联系着。“宰相肚里能撑船”，这是一种豁达的风度；苏东坡咏叹的“羽扇纶巾”、“雄姿英发”，是孔明、周瑜等善施妙计的谋士的风度；相反，一个人在公共场合敞胸露怀、歪戴帽子、嘴吹口哨，则使人厌恶，那种不修边幅、穿着邋遢则可称为意志消沉者的“风度”了。

一个人的姿态举止不单纯是在某种场合硬装出来的，而是在日常生活中训练的结果。

办事时要给对方留下美好而深刻的印象，外在的美固然重要，而优雅的举止和高雅的谈吐等内在涵养的表现，则更为人们所喜爱，这就要求我们应当有意识地锻炼自己，养成良好的站、坐、行姿态，做到举止端庄、优雅得体、风度翩翩。

(1) 站如松

一个人站立时的标准姿势表现为：抬头，两眼平视前方，嘴唇微闭，面带微笑，下颌微收；放松双肩，稍向下压；挺胸、收腹、立腰；双臂自然下垂于身体两侧，双腿直立，膝和脚后跟要靠紧。

一个人站立时不良的姿态表现为：身体僵直，胸部外凸，板腰；垂肩，脊柱后凸；弯腰驼背，身体肌肉欠缺紧张度；胸部下凹或脊柱前凸，腹部鼓起；胸部下凹及垂肩，脊柱侧凸。此外，缩头探脑，佝偻双肩，双腿弯曲颤抖等，这些站姿都会给人留下不良印象。不良站姿不能显示出人的朝气及活力，所以我们平时应注意站立时的姿态。

无论男性还是女性，站立姿势应给人以挺、直、高的美感。站立时身体各主要部位舒展，头不下垂，颈不扭曲，肩不耸，胸不含，背不驼，髋、膝不弯，这样就能做到“挺”。站立时脊柱与地面保持垂直，在颈、胸、腰等处保持正常的生理弯曲，颈、腰、背后肌群保持一定紧张度，这样就能做到“直”。站立时身体重心提高，并且重点放在两腿中间，这样就能做到“高”。

(2) 坐如钟

正确的坐姿可以给人以端庄、稳重的印象，使人产生信任感。另一方面，它也可以给交谈带来方便。其实，坐姿本身就可以向对方传递信息，