

求职

悟
商 悟 漫画

鲁 稚 主编

求职应聘



中国财政经济出版社

古古商悟漫画丛书

求职应聘

主 编 鲁 稚
文 古越龙
图 顾斯嘉 陈强



中国财政经济出版社

图书在版编目(CIP)数据

求职应聘 / 鲁稚主编. —北京:中国财政经济出版社,
2001.1

(古古商悟漫画)

ISBN 7-5005-4939-3

I. 求... II. 鲁... III. 职业选择—通俗读物

IV.C913.2-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2000)第 84184 号

中国财政经济出版社出版

URL: <http://www.cfeph.com>

E-mail: cfeph@drc.gov.cn

(版权所有 翻印必究)

社址:北京东城大佛寺东街 8 号 邮政编码:100010

发行处电话:64033095 财经书店电话:64033436

财经图书发行中心电话:88119132 88119130 (传真)

北京市财经印刷厂印刷 各地新华书店经销

787×1092 毫米 24 开 8.75 印张 147 000 字

2000 年 12 月第 1 版 2000 年 12 月北京第 1 次印刷

印数:1-10000 定价:18.00 元

ISBN 7-5005-4939-3 / F · 4428

(图书出现印装问题,本社负责调换)



前言

人一生中最高的目标是什么?从某种意义上来说是成功!是建立在持续不断努力基础之上的成功!实现这一目标的途径,就是工作。所以说,工作和爱情,是一个人一生中最最重要的两件大事。

在 21 世纪,一个理想的职位,所具备的含金量,已经不仅仅是优厚的薪水了,它还是对一个人价值的标示。对 40 岁以下的人来说,改变自己的职业或职位,改善生存环境,为时代重新亮出自己的“标的”,已经十分普遍和正常化了。

我们知道一个概率,那就是只有百分之几的人,才是真正的人才。但如何给雇主留下难以忽略的“第一印象”,这是每一个求职者必须引起高度重视的问题。第一印象往往是难以改变的,即使求职者后来付出了很多努力,也无济于事。因为雇主并不可能人人都是伯乐,他们都很忙碌,思考利润的时间大大多于对人的思索。

本书使用了极其细化的写作、结构方法,对求职应聘的每一个细节进行了详细的分析,包括求职者简历、求职信件的写法;怎样打求职电话;网上求职的要诀;面试时的言谈举止等等,针对求职者普遍存在的心理劣势,例如感到畏惧、紧张、一见雇主就矮三分等状况,本书从多个角度剖析了形成原因,并提供了良好的建议。

既然求得一份理想的职位是人生的大事,那就不是抱着无所谓的心态随随便便试一试。求职者在事前应该做大量的准备工作,你想想,这些准备工作难道不是你日后的一种资本吗?本书恰恰就是为此而设计的!

目 录



求职前奏曲

自我诊断	1
失败的求职态度	2
我一定要找到一份工作	3
没有我特别中意的工作	4
不到万不得已,就不要改变现状	5
我必须热爱我的工作	6
最好的求职诀窍	7
如何评判自己的可转换技能	8
掌握良机,争取主动	9
收集招聘广告	10
如何分辨招聘广告	11
收集各种名片	12
人际关系网的扩展	13
求助君子	14
谨慎职业中介	15
探索择业空间	16
注重迅速发展的行业	17
到有前途的行业去	18
别去计划体制严密的部门应聘	19
小公司,大机会	20
同行业“跳槽”	21
在目前的单位寻求新的职业	22
异地求职	23
电话访问	24
怎样制作简历	
如何看待简历	25
如何创造性地包装自己	26
如何说明自己的目标	27
个人简历的再生	28



目 录

目标不同, 简历不同	29
撰写简历的注意事项	30
简历长度	31
简历中必须删除的废话	32
设计个人简历的基本原则	33
在简历中成功推销自己	34
制作非书面简历的方式	35
个人简历中的书法	36
打印的个人简历优劣	37
怎样写求职信	
通过互联网找工作	38
电子简历	39
网上发布简历的缺陷	40
直接把电子邮件发给雇主	41
为何寄简历还要附上一封信	42
富有成效的信与泛泛而谈的信	43
开门见山	44
提高对雇主自身利益的吸引力	45
资格和业绩	46
引起雇主的渴望	47
行动	48
三个至关重要的写信因素	49
寄信最好绕开人事部门	50
寄给实权人物	51
促使雇主尽快决定	52
求职电话	
主动求职电话	53
改变口音问出实权人物的电话	54
请女士代你打电话	55
确定目标	56
力求清楚自然	57

目 录

下一步谈什么	58
你会被拒绝	59
首先拯救自己	60
雇主不理睬怎么办	61
自问:我在追求什么	62
再寄后续信件	63
打个提醒电话	64
请人打个求职电话	65
被拒绝的反应	66
值得采取进一步的行动吗?	67
寄上自己的卡片	68
自我审视	69
应聘面试准备	
面试的误区	70
你明白雇主想要什么吗?	71
雇主是面试行家吗?	72
雇主喜欢看到你紧张吗?	73
你以为你是谁?	74
“你的柔情我不懂”	75
直接告诉雇主答案	76
我是胜任工作的人	77
我是安于职守的人	78
我是适合工作的人	79
我是回报投资的人	80
展示自己:我就是解决问题的人选	81
立即购买你所求职业方面的专业书刊	82
马上办个图书证	83
使用电脑	84
建立关系,从朋友那里获取行情	85
自测适应、机变能力	86



目 录

权衡你所得到的材料	87
你最担心的是什么?	88
雇主来电话约定面试	89
现在该问什么?	90
对雇主谈什么?	91
地球就是一个村庄	92
你需要善意的谎言	93
最佳面试时机	94
妥善处理时间冲突	95
再核实一下	96
整理好你的面试工具	97
如何使用面试工具	98
如何支配它	99
自己再排练一次	100
收集战术	101
击破空洞	102
向自己提问,再提问	103
后勤保障工作	104
面试前夜的安排	105
求职应聘仪态	
评价你的应聘服装	106
着装规范	107
最佳形象	108
适度使用化妆品	109
审视你的发式	110
拿掉手机、传呼	111
应聘男士 ABC	112
适合你自己	113
穿上衬衫	114
系好领带	115
鞋	116



目 录

装饰物品	117
应聘女士 ABC	118
优雅的套装	119
衬衫和装饰品	120
鞋和袜子	121
带什么样的包	122
正式面试	
守时的铁律	123
接待室策略	124
还可以干点什么?	125
雇主不在怎么办?	126
进一步从接待员那里挖情况	127
走进卫生间	128
掩饰紧张的情绪	129
问候	130
收腹挺胸	131
面带微笑	132
敢于对视	133
热情握手	134
不要立即坐下	135
让对方先说话	136
沉默是金	137
也不要冷场	138
建立亲善关系	139
使用具有魅力的词汇	140
阻碍关系正常化的因素	141
面试不断被干扰	142
你被击中要害了	143
你应避免的语汇	144
身体语言胜于言语	145



目 录

手势	146
倾听的艺术	147
把握时机	148
设身处地	149
撩拨对方的情绪	150
好感是相互给予的	151
将注意力集中在雇主的需要上	152
坚持主题思想	153
寻找并发展谈话主题	154
利用自身利益寻找共同利益	155
对雇主进行细致观察	156
如果雇主发出叹气声	157
你比雇主拥有更多准备时间	158
面试结束的信号	159
雇主留你吃饭, 怎么办?	160
雇主请你去喝茶、去娱乐厅, 怎么办?	161
面试问答	
面对必须回答的问题所使用的语言	162
通常应该这样回答	163
极其错误的回答方式	164
不要首先提出工资的标准	165
你要何种标准的工资?	166
你现在赚多少?	167
面对古怪的问题	168
一份对工资要求的账单	169
你的价值是多少?	170
不要畏缩	171
跨越障碍	172
你的要求“超出我们的预算”	173



目 录

你的要求“高于其他人的水平”	174
“你原来的工资并不高嘛！”	175
钱不是一切	176
如果你在销售部门	177
如果你在服务部门	178
如果你在财务部门	179
如果你在研究开发部门	180
如果你在生产部门	181
不妨改变口音,并坚持下去	182
连续面试	183
餐桌面试	184
表演面试	185
严峻面试	186
后续面试	187
坚持到雇你的时候	188
大功告成	
第二天早晨	189
如何写感谢信	190
面对成功做些什么	191
开始工作后的第一个月	192



自我诊断

你很可能对目前的工作状况不满意。下面的三种情况中至少有两种符合你的实际：你对目前的工作厌烦或不满足；你需要挣更多的钱；你担心如同老牛拖破车的企业倒闭。如果你是刚跨出校门的大学生，或是下岗回家休息几个月了，更有一种身心倍感饥饿的感觉。

求职是一件要付出很大努力的事情，不亚于一场不见硝烟的战争。它要求你锲而不舍，全副投入，以韧性和智慧达到目的。

上路吧，朋友！



失败的求职态度



求职的世界里真的没有快乐。这很像你在寻找一件你迫切需要又不知道所在的东西。这种内心的消极力量会使你陷入急功近利、难以自持的盲目心态中。积极的态度是，不要认为求职是“一锤子”买卖。你特别要注意下面 5 种错误态度，必须立即纠正自己。



我一定要找到一份工作

这个念头一定会让你忧郁。请考虑下面两条建议：

一、单位、公司需要很多东西。雇主可以把保险柜的钥匙藏起来,但他绝不会隐藏工作。只要他做的不是非法营生。

二、不要为找工作烦恼。你应该明白,不是你需求,而是四面八方的雇主都需要人手。你要创造一种满足这些需要的方法。



没有我特别中意的工作

这是一种特别普遍的消极态度。老是认为自己很特别, 其实, 在老板看来, 你一点也不特别, 他需要的是听话的、能够脚踏实地工作的雇工, 而不是强调自己很特别的人, 他会很反感这种论调, 给你的求职蒙上了阴影。





不到万不得已,就不要改变现状

这是很落伍的观点。安分守己是中国人的传统,也是一种最简单真实的生活状况。但绝对不要把自己固定在某个框子里,世界上没有一成不变的事情,穷则变,变则通,改变现状就打破了平静或平淡的生活,新的职业不但改变你的生活节奏,甚至还会改变你的人生观。



我必须热爱我的工作



除了极少数的权力部门或特殊职业，市场经济中已经没有值得“从一而终”的工作了。这正是时代的进步，也是时代的需求。崭新的职业生活事实上也是鼓励实验、个性发展、富有创意的冒险，最终达到自我实现。也就是说，你可以喜欢你的工作，你同时永远有权尝试另外的工作！谁都不必在一棵树上吊死。