

北京：

贾玉华◎著

河南创业者

面对面



■ 讲述创业历程 ■ 对话平民富翁 ■ 开启创业心智 ■ 披露创富资讯

周国允：从木工到“建筑大王”

徐茂海：曾经食不果腹的“拆除大王”

刘 博：向左诗歌 向右地产

张清刚：从乞丐到建筑掌门

杨 凤：打字员 VS 美容大鳄

余自安：拆除国家博物馆的人

赫全根：地产与文化的引领者

王永民：万码之“王”

冯明亮：五十人闯京城

李 昌：先装修后收费的装修大佬

戚永顺：男儿当补天

刘 杰：将杀毒进行到底

朱玉华：女货车司机与“涂料大王”

吴作仁：从战场到商场

构建豫商新体系 聚焦河南创业者

北京：河南创业者面对面

贾玉华 著

迄今为止，第一本系统关注
河南人在北京创富的高端访谈图书

中国广播电视出版社
CHINA RADIO & TELEVISION PUBLISHING HOUSE

图书在版编目(CIP)数据

北京:河南创业者面对面/贾玉华著. 北京:中国
广播电视出版社,2006.8
ISBN 7-5043-5045-1

I. 北... II. 贾... III. 企业家-生平事迹-河南
省 IV. K825.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 068238 号

北京:河南创业者面对面

作 者	贾玉华
责任编辑	刘跃钊
封面设计	鱼 花
责任校对	张 咏
监 印	赵 宁
出版发行	中国广播电视出版社
电 话	86093580 86093583
社 址	北京市西城区真武庙二条9号(邮政编码 100045)
经 销	全国各地新华书店
印 刷	河南第一新华印刷厂
开 本	787 毫米×1092 毫米 1/16
字 数	200(千)字
印 张	16.125
版 次	2006 年 8 月第 1 版 2006 年 8 月第 1 次印刷
书 号	ISBN 7-5043-5045-1/K·213
定 价	29.80 元

(版权所有 翻印必究·印装有误 负责调换)

北京齐致律师事务所王俊林律师郑重声明:未经作者授权,任何单位及个人不得使用或转载本书全部或部分文章及图片!



作者简介

贾玉华，男，36岁，祖籍河南固始县，大学中文专业。曾任《特区工报》等报刊编辑、主任记者。出版有文学作品集3部，河南省作家协会会员。

1998年下海经商，从事培训、咨询、商务活动策划等相关业务。现任北京世纪翰文文化咨询有限公司董事长；“北京·河南平民创富论坛”组委会秘书长。

扉页题签：张 海

责任编辑：刘跃钊

责任编辑：张 咏

本书为大型纪实、访谈丛书《北京·河南创业者面对面》第一辑，还将于近期推出第二辑、第三辑，欢迎河南籍在京创业人员自荐，推荐符合条件的采访对象。采访对象的条件为：

1. 河南籍在京创业人员；
2. 企业及个人形象良好，诚信经营，创业事迹曲折、突出，具有代表性及广泛的指导意义；
3. 企业及个人资产有一定规模，有一定社会知名度，影响力。

作者联系方式：

TEL: (010) 80932155 13121336080

(0371) 65867134 13203818393

E-mail: jiaiyuhua007@yahoo.com.cn

策划 河南省作家协会
北京世纪翰文文化咨询有限公司

装帧
设计

北京世纪翰文文化咨询有限公司
010-80932155 13121336080



北京王码电脑有限公司总裁王永民



北京风仪轩商贸有限公司董事长杨凤



作者与北京宏安达建筑物
拆除有限公司董事长余自安合影

作者与北京达龙投资
集团总裁赫全根合影







作者与新蒲建筑工程有限公司总经理冯明亮合影



作者与北京永顺成防水工程有限公司董事长戚永顺合影



作者与北京日月光华软件有限公司董事长刘杰合影



作者与北京鑫丹妮集团总裁吴作仁合影

序

经常在书市上看到有关财经人物传记和人物访谈的书籍,但其中大都是关于比尔·盖茨和李嘉诚等一类富翁的事迹介绍。无疑,这些成功人物值得宣传,但总感觉他们离普通的读者,尤其是平民创业者的距离太遥远了,不具有具体的、现实的指导意义!因为他们的成绩毕竟只有少数人才能做到,而大多数人的目的不是成为世界首富,而是脱贫致富。

由我省青年作家贾玉华编写的这本《北京:河南创业者面对面》,让我感到非常亲切。首先,他选取了十四位河南籍在京创业的成功人士作为采访对象,这些创业者所从事的行业虽然不同,但大都是从一个比较低的起点,历经磨练,自强不息,艰苦创业,终有所成。其次,本书采用访谈的口述实录的形式来记述他们的创业历程,让读者能更清晰地看出他们事业的发展轨迹和创业时的真实心境,能更真切地了解他们的经历和经验,这样,给普通读者和创业者们的指导意义要更强一些。

河南作为全国第一农业大省,第一人口大省,拥有6000万农民。这些年通过大力发展乡镇企业、民营经济,广开就业渠道,解决了大多数农民的就业问题,但仍面临着解决农村富余劳动力转移的问题。仅“十一五”期间,河南省就须转移1000多万富余劳动力。近几年,省委、省政府大力发展劳务经济,鼓励广大城乡富余劳动力走出家门,外出务工创业,取得了累累硕果。2005年河



南省农村富余劳动力转移就业达到1557万人,比2004年增加146万人,劳务输出量稳居全国第一。全年劳务总收入730亿元,比2004年增加117亿元,劳务收入占全省农民全年人均纯收入的40%还要多。劳务经济为河南省的经济发展注入了新的活力,在促进农业增收、农民减负、农村奔小康等方面起到了不可替代的作用。劳务经济还为地方经济、县域经济发展带来了生机,在劳务输出较集中的南部地区,如信阳、周口、驻马店等地,劳务经济甚至成了当地经济发展的一大支柱产业,信阳市2005年外出务工创业人员达到212万,劳务收入123亿元,占当年全市农民纯收入的60%以上。事实证明,只有减少农民才能让农民致富,只有切实解决了这个问题,才能彻底解决“三农”问题,实现真正意义上的中原崛起,这也是农业大省向工业大省、经济强省迈进的必由之路。

2
先期走出去的务工创业人员发挥模范带头作用,不断拉长就业链条,拓宽就业渠道,壮大产业大军,形成了各具特色的创业群体,如今“林州建筑”、“长垣厨师”、“遂平家政”、“唐河保安”、“西华的哥”、“鄢陵花工”、“周口防腐”、“固始回收”、“光山拆除”等一个个与河南人有关的劳务品牌渐渐树立。劳务经济使一大批务工创业者变成了平民富翁,有的在输入地兴办实业,购置了房车,成了财富新贵,融入了当地社会的发展之中,彻底解决了多少年来未解决的脱贫问题。更为可贵的是,致富了的河南人有着浓厚的乡土意识,他们致富不忘家乡,返乡投资回报家乡,带动了县域经济、地方经济的发展。正如河南省委书记徐光春所说的:“他们挣了票子,换了脑子,带回点子,回乡办起厂子,带富一个村子……”目前一大批外出创业的致富人员纷纷回乡投资,兴办实业,活跃在中原大地的每个角落,为河南的经济发展注入了新鲜的血液,呈现出生机勃勃的发展景象。

北京作为首都,是河南籍务工创业人员的创业首选之地。目前,在北京务工的河南籍创业人员已达50多万,占北京市外来务工人员四分之一(可能实际数字还不止这么多)。这些河南人勤劳朴实,吃苦能干,遵纪守法,在不同的岗位上为首都的经济建设奉献着力量。2005年8月,河南省委、省政府在北京隆重举办了“中原文化北京行”活动,目的就是增加京豫两地文化交流,促进两地经济发展。省委、省政府还十分关注外出务工创业人员的发展情况,大力宣传他们中的先进人物,宣扬他们勇于吃苦,艰苦创业的先进事迹,先后几次在北京召开“河南籍在京务工创业人员表彰会”,表彰了一批优秀创业务工人员。据我了解,本书的采访对象中有些就是受到表彰的创业人员。

从本书的内容中我们不难发现,这些创业者都是依靠自己的双手,在艰苦的环境中,不断磨练,不怕失败,奋力打拼,成就了属于自己的一番事业,充分体现了河南人勤劳坚韧,不甘平庸的传统美德。从他们的创业行业看,既有建筑行业、IT业、房地产业,又有商贸、酒店、三产服务业、化工行业等等,这充分展现了河南人聪慧灵活、思路开阔、善于经营的时代风貌。通过务工创业致富起来的他们,纷纷捐助公益事业,为家乡修路架桥、兴建学校,帮助家乡脱贫致富,有力地支援了家乡的建设,又充分展现了河南人乐善好施,致富思源的高尚品德。

随着经济的发展,我们所处的社会正在发生着深刻的变革,古老的中原大地正焕发出新的生机。经济社会的发展蕴含着前所未有的商机,这也为我们的全民创富提供了机遇与条件,只有目光敏锐,善抓机遇,行为果断,能思善谋,勇创大业的人才能立于时代的潮头。我祝愿遍布在全国各地务工创业的河南人中,涌现出更多像本书采访对象这样的人物,涌现出更多的创业成功者。民富才能国强,民安才能国泰,只有所有的河南人都走上了



致富之路,我们河南省所面临的各种问题才会得到较好的解决,一个经济发展、社会进步的和谐局面才能展现在我们面前。

据我了解,本书作者也是一位河南籍在京创业人员,感谢作者为我们及时地推出这么一本非常有意义的图书,我愿意向所有河南人推荐这本书,希望更多的河南人能够看到它,能从本书中汲取到创富的讯息和榜样的力量,从而改变自己的命运,走向创富之路!

周大新

丙戌年春五月于北京

目 录

1 第一篇

对话周国平

从木工到“建筑大王”

语 录 “干不好我一分钱不要,马上赶我走!”/“对,是回老家,但不是回老家种地,而是借钱!”/“有赚必存,有一必争!”/“拿第二就是失败!”/“其实我们都是岳飞的老乡呀!”/“我不是惟一的外来务工者,但我是惟一的河南人!”/“建完奥运场馆再歇吧,我们不留遗憾!”

23 第二篇

对话徐茂海

曾经食不果腹的“拆除大王”

语 录 “你没有公司,我们怎么给你工程呀?”/“你这是过度地操心 and 劳累,这叫斑秃”/“我徐茂海答应的事情,还没有不办的!”/“你开着我的奔驰车去,我骑你的自行车去,你谈不成的业务,我就能谈成!”

41 第三篇

对话刘博

向左诗歌 向右地产

语 录 “‘拿来’并没有错,但是不能拿来的同时丢失了自己。”/“只有文化的东西才能够进驻你的骨髓,深入决定你的生活方式。”/“文化确实是看不见,摸不着的。但它可以感受到,那是一种气质。”/“别人告诉你前面有个坑,只有你跳进去,自己爬出来才知道坑有多深。”

55 第四篇

对话张清刚

从乞讨到建筑掌门

语录 “人家在后边追,我就拼命地跑呀跑……”/“人只能穷一时,不能穷一世!”/“去吧,要么死了,要么轰轰烈烈!”/“晚上回家时走路一脚高一脚低的,原来是鞋底子掉了一个。”/“不能给劳模脸上抹黑呀!”

71 第五篇

对话杨凤

打字员VS美容大师

语录 “那时候管创业的都叫个体户。”/“投资方式的选择往往能够决定一个人将来的走向。”/“每一位顾客都是美丽高雅的凤凰,需要我们精心呵护,成就她的美丽。”/“我不想做大,只想做精!”

89 第六篇

对话余自安

拆除国家博物馆的人

语录 “那时候向别人借自行车,别人都担心你骑走了,不还他了。”/“首先你自己要与人家合拍,你如果不进一步学习,与人家就会有摩擦。”/“差一点就拆到北京市人民政府了!”/“我们有一种设备就像吸尘器一样,会把尘土回收掉。”

103 第七篇

对话赫金根

地产与文化的引领者

语录 “今天的成功不代表明天的成功。”/“建楼盘,建商场,我们建了,可是别的企业也建了。”/“建房产,永远想着住房人!”/“节衣缩食也要把学校办起来,再苦也不能苦孩子!”/“落后就会受到歧视,为什么不去歧视上海人、广东人呢?”

119 第八篇

对话王永民

万码之“王”

语 录 “如果汉字不能进入计算机,这个文化就没了,要么就生,要么你就死!”/“对于一切活着的人,都不要忙着作结论。”/“比如一个人长了两个指头,你说这是一种进步呢?还是倒退?”/“小伙子,你是干活的,王永民也是干活的。”/“全国几千万台电脑都装了五笔字型,一台只要收10元钱,加起来就是几个亿。”

143 第九篇

对话冯明亮

五十八人闯京城

语 录 “俺河南人干活踏实,能吃苦,管俺吃饭就行了。”/“再也不愿意受这鬼罪了!”/“要不您到我们工地上去看看吧!”/“找人要拢住心!”/“40分钟之内必须赶到工地!”/“你自己怎么说都没用,干出来才是真的。”

159 第十篇

对话李昌

先装修后收费的装修大怪

语 录 “有了良好的工程作保证,哪有不回来账的道理?”/“在中海,制度比老总大。”/“没有倒闭的行业,只有倒闭的企业!”/“抽一根烟要罚500元。”/“我们都是河南人,你能说河南人没本事?”

175 第十一篇

对话戚永顺

男儿当补天

语 录 “麦收季节下来,家里只能分到半袋麦子。”/“拿着这5元钱,我心里想,下一步到哪里去呢?”/“我们不要钱给你干,工程合格了你再给钱行不行?”/“什么时候我们国家消灭了‘农民工’这个词,什么时候我们的新农村建设就成功了!”

193 第十二篇

对话刘杰

将杀妻进行到底

语求 “很多事情都是你坚持了,就会获得成功的。”/“我不希望整个市场为了营销而营销,为了概念而概念。”/“自己的国门应该自己来守卫吧?能请一帮外国人替我们保卫边疆吗?”/“不能把孩子和脏水一起泼出去!”/“这是一场长期的战争,没有胜利可言!”

213 第十三篇

对话朱玉华

女货车司机与“涂料大王”

语求 “我当时坐在地上就大哭起来。”/“做不好,一分钱也不要!”/“你家公司用的是我的名字,你驾驭不了的,还是我来干吧。”/“你要是欺负我,我就去找妇联。”

227 第十四篇

对话吴作仁

从战场到商场

语求 “就是天上下刀子,顶着锅也得去送奶!”/“我建了一个流动的商城。”/“牛奶,《信报》全是营养!”/“要打就打大仗。”/“整垮一个奶业公司只需24小时!”

239 后记