



经辽宁省中小学教材审定委员会审定通过  
辽宁省地方课程教材(农村初中实用科技)

NONGCUN LAODONGLI ZHUANYI

# 农村劳动力转移

## 实用技能

SHIYONG JINENG

九年级上册



中国档案出版社  
辽宁民族出版社

# 前言

亲爱的同学：

有这样一个故事。

一位小伙子发现了一个招工机会，急忙赶去应聘。当他赶到公司门口时发现前面已经排了20个人，显然，被聘的可能性已经很低了。怎样才能在众多的求职者中胜出呢？他灵机一动，写了张纸条，十分郑重地对公司秘书说：“对不起，这是件非常重要的事情，请马上转交给经理。”秘书打开一看，连连点头，边笑边把纸条递给经理。经理看后也不禁笑了。

当轮到小伙子面试时，经理特别仔细地对他做了测试。最终，小伙子得到了他急需的那份工作。

这张引起经理注意和好奇的纸条上写着：“先生，我是您需要的人，但我排在第21位，在看见我之前，请不要急于下结论。”

求职，也需要技巧。

中学毕业后，有些同学打算外出就业。那么，你做好各方面的准备了吗？为了帮助你就业，我们编写了一些基本的知识、技能和信息，供学习参考。同时，我们建议准备往其他方面发展的同学也重视这门课程，因为知识越多，阅历越广，对自己的发展就越有利。今后无论干什么，都需要接触社会，接触世界。读万卷书，行万里路，吃万般苦，做万种事，是大多数成功者的必经之路。

为了使这套教材更加实用，希望你在学习中向我们提出宝贵意见，便于我们修改。当然，也欢迎你来信或登录我们的专业网站谈谈你的理想、希望、困惑或难处，我们会尽力帮助你。我们收到许多同学的来信，他们在学习本课程以后认为自己受益匪浅，并给我们提出了一些中肯的建议，这对提高教材的实用性有很大帮助，在此，向他们表示衷心的感谢！

机会，是留给有准备的人；信心，是留给敢实践的人；成功，是留给会学习的人。祝你如愿！

你的朋友  
2006年5月

网站地址：<http://www.cscr.cn>

通讯地址：北京市东城区胜古中路1号蓝宝商务大厦225室

邮 编：100029

收件人：《中小学地方课程教材建设研究》课题组

电话号码：010-64420062、010-64420065

# 目 录

## CONTENTS

### 第一单元 劳动力转移前的发展准备

- 第1课 外出务工前“热身”准备 ..... 1
- 第2课 外出务工前的信息准备 ..... 5
- 第3课 规划好自己未来的职业生涯 ..... 9

### 第二单元 求职常识

- 第4课 求职途径 ..... 12
- 第5课 面试常识 ..... 16
- 第6课 就业市场 ..... 20

### 第三单元 城市生活

- 第7课 住房租赁 ..... 24
- 第8课 城市出行 ..... 28
- 第9课 邮政电信 ..... 32
- 第10课 城市文明与安全 ..... 36

### 第四单元 常见岗位

- 第11课 建筑业 ..... 40
- 第12课 营销员 ..... 43
- 第13课 餐厅服务员 ..... 46
- 第14课 厨师 ..... 49
- 第15课 物业管理人員 ..... 53
- 第16课 保安 ..... 56
- 第17课 装修工 ..... 58

|        |               |    |
|--------|---------------|----|
| 第 18 课 | 速递员 .....     | 62 |
| 第 19 课 | 服装加工 .....    | 64 |
| 第 20 课 | 美容美发师 .....   | 66 |
| 第 21 课 | 蔬菜水果的购销 ..... | 68 |

## **第五单元 维权法规**

|        |                         |    |
|--------|-------------------------|----|
| 第 22 课 | 外出务工如何维权 .....          | 70 |
| 第 23 课 | 常见劳动法规 .....            | 73 |
| 第 24 课 | 劳动争议和劳动仲裁 .....         | 78 |
| 第 25 课 | 农民工社会保障政策法规 .....       | 81 |
| 第 26 课 | 《中华人民共和国治安管理处罚条例》 ..... | 85 |
| 第 27 课 | 其他常用法律 .....            | 88 |

## **第六单元 开发家乡**

|        |             |    |
|--------|-------------|----|
| 第 28 课 | 可爱的家乡 ..... | 96 |
|--------|-------------|----|

## 第一单元 劳动力转移前的发展准备

同学们，作为新时代的学生，你们今后将面对的生活已经不再像祖辈一样面向黄土背朝天了，更多的人将在毕业后成为有市场经营头脑和专业技能的新型农村劳动者或进城务工者，凭借自身掌握的知识和技能创造财富，闯出自己的一片新天地。因此，做好准备工作十分重要。

### 第1课 外出务工前“热身”准备

同学们可能曾经为我国“地大物博”的国情而自豪，“地大物博，资源丰富”的确是一件好事，可是很多资源按照人均占有量来说却非常低。以耕地来说，辽宁省人均耕地面积低于全国1.40亩的平均水平，只有1.38亩，更是远远低于世界人均耕地面积5.5亩的水平。并且随着人口的逐年增加，农村人口相对过剩的情况越来越严重。过剩的农村劳动力要生存，要致富，就必须另辟蹊径，把目光拓展到其他领域和地区，积极创造更多的就业机会和寻求转移途径。

#### 农村劳动力转移的概念

农村劳动力转移是指农村劳动就业形式的转移，既包括劳动力由

农业生产领域转向其他生产领域，比方说建筑行业、加工制造业、服务业等非农产业，也包括从传统农业转向现代农业，从分散经营转向产业化经营。既可以是离土不离乡、离乡不离土，也可以是离土又离乡向城镇转移。一般来说，劳动力转移常指外出就业。

### 你具备务工资格吗

《劳动法》和《未成年人保护法》规定，务工劳动力必须年满16周岁，且具有劳动能力，否则不具备务工资格。违法聘用未满16周岁的未成年人，用人单位与其监护人将被追究法律责任。

聘用16~18周岁的未成年人，用人单位必须向所在地劳动行政部门登记备案，劳动部门核发《未成年工登记证》后，方可使其上岗。

### 外出前的必要准备

#### 1. 发展准备

将个人发展计划与家庭实际情况进行综合考虑，选择出既符合实际情况，又能有较高的经济收入，还适合自己志趣爱好与个性特长的方向。需要注意的是，任何选择都要脚踏实地，切勿好高骛远，不要有一夜之间就能暴富的幻想。

#### 2. 心理准备

要树立吃苦耐劳的思想。在外务工不比在自己家里，生活条件相对要差些，劳动强度较大，工作纪律也会很严格，因此要有思想准备。

要树立团队合作精神。在工作、生活中应团结同事，主动关心他人，能承受得住工作压力，不怕失败，要有竞争精神。

成功绝非侥幸，不要只等着别人发掘你，应该尽早认识自己，相信自己，训练自己，把握住自己的未来。

### 3. 技能准备

持有技术证书,是顺利求职的一个重要因素,因此,到城里务工、创业前,应先掌握一门或几门技术。经过培训的人能够较快地适应岗位要求,增强自身的竞争能力,为迅速提高职业技能,顺利开展工作奠定基础。与没有培训经历的人相比,参加培训可以获得更多的自信,更能适应城市环境,把握更多的发展机会。同时,培训经历也是胜任工作的凭证之一,在就业竞争中,用人单位通常倾向于选择有培训经历和工作经验的人。

### 4. 相应的证件资料准备

出门前首先要到乡镇以上政府办理《外出人员就业登记卡》,16~49周岁的育龄妇女还需办理《婚育证明》或《流动人口婚育证明》。

此外,还要带身份证、毕业证或学历证明。前往深圳、珠海或其他省(区)边境管理区就业的公民,还要申办《边境通行证》。其办理的具体程序如下:

(1) 到常住户口所在地公安分局或派出所领取并填写《边境通行证申请表》;

(2) 经当地居委会、治保会加签意见后,由户口所在地公安派出所审核;

(3) 持派出所审核过的《边境通行证申请表》和本人的居民身份证,向所在地县级以上公安机关或者指定的公安派出所提出申请。公安机关根据有关规定,予以审核发证并收取证件工本费。

此外,最好随身携带一些1寸和2寸的免冠正面黑白照,以备进城务工使用。

想一想

许多农村初中毕业生刚开始没有急于外出找工作，而是先找个师傅学一门手艺，你觉得这样做好不好？为什么？这样的做法适合你吗？

新视野

## 农村手工艺制品城里市场大

近年来，城里人在生活用品丰富的基础上开始追求返璞归真，热衷于购买农村手工艺产品。

1. 柳编用具：以柳条为原料纺织的笼、筐、篓等手工艺品具有色泽好、易透风、无异味、坚固耐用等特点，据市场预测，它已成为日用品市场的“领头羊”，深受城里人喜爱。

2. 麦秆小工艺品：用麦秆编织的各种小动物、小用品、小玩具、美观精致，既能观赏，又可做心意礼品，备受消费者的喜爱。

3. 玉米皮编织品：利用玉米皮编织成的靠垫，坐垫等，深受国内外消费者的好评。

4. 高粱尖秆制品：高粱尖秆制成的蓆帘，不论是在农村还是在城里都很畅销。

5. 手工织布：用乡村蓝格子布做窗帘，桌布，床单等已成为一种时尚，购买者络绎不绝。



## 第2课 外出务工前的信息准备

### 准确掌握资讯

外出务工前除了作好上述准备外,还应充分了解国家宏观管理指导政策,了解各个行业的发展状况,了解各地的用工变化,了解企业的待遇情况,从而有针对性地选择就业地区、就业行业、就业时机与就业渠道。千万不要盲目行动,避免浪费资金和时间。外出务工信息可以通过亲戚朋友、同学同乡帮助引荐,也可通过网络、报纸、电视广播以及劳动人事就业服务咨询部门等渠道了解。

### 吸纳农村劳动力的热门区域

1. 深圳、珠海、厦门、汕头、海南等经济特区和东南沿海发达城市。这些地方企业数量较多,规模较大,吸纳劳动力能力较强。

2. 上海、江苏、浙江一带。这里是长江经济带龙头地区,经济比较发达,尤其是民营企业比较集中,对民工的需求量很大。

3. 北京、天津这样的大城市或省会城市。城市规模大、经济发展程度比较高,对外来劳动力吸纳能力强。

4. 山东和辽宁这些沿海省份。这些地区海陆交通便利,经济发展比较快,提供了大量的就业机会。

5. 国家政策倾斜区域。响应国家“西部开发”“中部崛起”“振兴东北老工业区”政策,到中西部地区、东北老工业区创业,寻求新的发展空间,虽然在收入水平上这些地区比北京、上海、广州等经济发达地区相对低一些,但把国家政策吃透、用活了,完全可以厚积薄发,

酝酿更多的就业机会。

6. 边境省市。如新疆、黑龙江、云南、广西等地的一些口岸城市。随着边贸交易的日益频繁，国家政策的优惠倾斜，这些地区经济也在不断发展。由于地处边陲，交通相对不便，人口较少，劳动力相对不足，所以对外来劳动力也有一定的需求。

### **恰当选择时机**

我国有“过年”的习惯，每逢元旦春节期间，大量务工者返回家乡，许多企业被迫停工，城镇医疗、餐饮、家政等服务行业用工全面告急。过节后大批求职者又集中涌入城镇，造成职位难求。如果把握好这个时机，逆流而动，在节前节中寻找工作，不但就业容易，而且有较强的职业与职位可供选择，待遇还比平时高出许多。

### **注意新开企业**

即将竣工的厂房、已在装修的铺面都是较好的潜在目标，这类企业开业前都需要招募大量的职员，可以主动去了解业主或企业的情况，预约报名，留下联系方式，并经常保持联系。

### **精确选择目标**

求职时最好根据个人的优势与特长，集中选择一个行业，这样成功率会比较高。这是因为一方面企业都愿意用有经验的员工，省去培训时间和费用；另一方面由于求职者经常关注这个行业，能了解比较多的相关信息，对应聘企业会有较准确的判断与说服能力。

总之，适合自己的就是最好的，选择的标准就是用最小的成本实现最大化收益。

## 想一想

怎样分析课文中提到的就业信息？再找一些有关的信息与同学一起交流。

## 新视野

### 部分地区就业信息

**广州板块** 珠三角企业主要是劳动密集型企业，如电子、制衣、玩具、制鞋等，提供的基本上是普通工人的岗位。广州市企业招收农民工开出的薪酬多数为每月800元~1200元。月薪最高的是物流配送和会展行业，在1500元以上；其次是商贸和销售业，为1200元~1500元；加工类行业则为每月800元。

**福建板块** 福建沿海城市急需鞋帽制作工、裁剪缝纫工、电子元器件装配工，缺工总数超过了12万人，仅福州市用工需求量就达1万多人。厦门市劳动力需求集中在电子产业、制造业和餐饮服务三大行业。泉州市最缺的是普通操作工。工种主要为服装、制鞋、纺织、机械等，绝大部分为计件付薪，月薪为每月800元~1500元。中、高级管理人员的工资最低的为每月2500元，最高的可达10万元年薪，甚至更多。

**北京板块** 北京市现有农民工300万~400万，招用新员工的行业相对集中于交通运输、制衣制鞋、商务服务、住宿餐饮等4个行业。家政服务员的工资一路看涨，现在月平均工资已达800元左右（不含食宿）。2006年北京普通员工

的工资平均水平在1000~1500元之间，其中很多企业超过了1000元。

**海南板块** 制造业岗位需求量居第一位，接下来的是住宿旅游和餐饮业，零售批发，房地产，科技企业。今年各工种工资普遍提高了10%左右，特别是家政服务业涨幅普遍达到了20%左右。

城市建设和房地产业的升温给农民工的求职提供了机会。而治安保卫、保管人员、收银员等农民工往年多有涉足的行业已接近了饱和。

**上海板块** 用工需求主要集中在服务业、建筑业、制造业。市区酒店、餐厅、商场、配送中心云集，需要大量客房、餐饮、快递、收银等服务人员。对愿意从事制造业一线工作的人员来说，可以多关注青浦、闵行、松江、嘉定等区县的人才需求信息。

### 第3课 规划好自己未来的职业生涯

生活就像万花筒一样，未来有着无限丰富的可能。生命缤纷多彩的画卷正在你的面前舒展，等待你带着年少的激情与青春的梦想去进行全新的演绎。

你渴望成功吗？好好规划自己未来职业的发展蓝图，用心经营与耕耘，未来就会绚丽多彩。

#### 正确认识自己，给自己未来的职业准确定位

美国著名职业教育专家霍兰德按照不同的职业特点和人的个性特征，将职业类型区分为六类：现实型、探索型、艺术型、社会型、管理型和常规型。现实型：动手能力较强，擅长实际操作，比方说机械工、电工、技工或建筑工人。探索型：主要指自然科学工作者和建筑师、技术研发人员。艺术型：想象力丰富，创造力强，比方说作家、诗人、演员以及园艺、建筑、动画等专业设计师。社会型：从事社会工作，服务于公共事业，比方说教师、医生、护士、保安和物业管理人员。管理型：主要是组织与影响他人共同完成组织目标，比方说企业家、政府官员或个体经营者。常规型：主要指严格按照固定的规则和方法进行重复性、习惯性操作的职业，比如会计、录入员、图书管理员、审计员、出纳、秘书、邮递员、税务员、统计员等等。

你可以好好分析一下，自己更倾向于哪种职业类型。有一个简单的办法，请拿出一张白纸，分左右两列写下所有能想到和想干的职业按0-10分标准逐项进行打分，越感兴趣的分数越高。考虑环境因

素和自身现实条件，分三个评估指标再给每项职业打分。

第一个评估标准是自身能力和条件。要充分考虑自己现有的知识和技能水平是否有能力胜任。

第二个评估标准是外在环境因素。包括有利因素，也包括不利因素。

第三个评估标准是压力程度。也就是你认为自己从事这份工作得心应手，比较轻松呢，还是比自己能力稍高一点，但努力一下还是可以完成，或者觉得干起来会比较吃力。

最后，根据上述列表的打分情况，可以综合评价出自己的兴趣、能力、性格特点和现实条件、环境等因素，找出最适合自己的职业。当然，这个测评结果还会受到很多因素的制约而部分失真。因此，设置的条件越详细，结果就会越准确。除此之外，还可以通过向同学、同乡、亲戚、朋友了解，亲临现场观察，直接去电去信咨询等方法寻找合适的职业。

规划自己的未来一定要脚踏实地，千万不要好高骛远，不考虑自身的兴趣、能力等内在因素和外部现实条件。

适合自己的就是最好的。归根结底，最重要的还是要持之以恒、长期积累，不断努力学习。只有积极、主动地学习，扬长避短，才能使自己具有生存与发展的实力与竞争力。

### **制定发展计划**

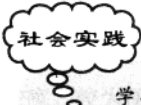
确定目标后，就要考虑具体的实施方法。首先，应该做好技术准备，有条件的话最好参加一些专业的培训班，掌握好相关知识与技能。

其次，搜集整理相关职业的信息，如发展趋势，分布状况，求职条件等。密切注意它的发展，使自己随时保持良好的备战状态。

第三，有目的地选出一批目标机构，开始跟其联系接触。在了解这些机构的同时，也要让他们了解你，为今后的进入做好沟通准备。

### 不断校正目标

情况是在不断变化，个人的认识也在不断深化。在这个过程中要随时检验原定计划与现实之间的差异，并予以调整。



#### 社会实践

学习完本单元后，请你调查一下本村农民外出务工的情况。将每位外出就业者的具体情况记录下来，包括他们的年龄、性别、学历、就业的城市、行业以及收入情况等。然后将全班同学的调查结果汇总并进行分类，从中你能发现什么规律？

33

## 第二单元 求职常识

在劳动人事制度改革不断深入的今天，几乎所有的人都面临择业、求职的问题。掌握一定的方法、技巧，会起到事半功倍的效果。

### 第4课 求职途径

通过正确的求职途径，顺利实现就业，是每个求职者的良好愿望。要顺利实现就业，求职者必须广泛收集就业信息，因为每个人的专业特长、工作能力和发展方向都不一样，每个岗位都有其具体的要求。只有两者比较接近，甚至吻合，求职者和用人单位双方才会比较满意，从而实现成功就业。

#### 成功求职的途径

1. 学校推荐。职业学校或职业培训机构在招生时，几乎都承诺负责推荐工作，正规的办学单位一般都能履行诺言，而且基本上对就业单位进行过考察或与用人单位有过长期合作的关系。所以，学校提供的信息一般都比较可靠。

2. 各县、区的劳动力市场和各乡镇的劳务输出站。这些部门是政府举办的专门从事劳务输出的机构，有着大量的用工信息，并且较为



正规和准确,有一定的指导作用,可以在其用工信息中认真筛选出适合自己的岗位。

3. 正规的职业介绍所。城市里的职业介绍机构很多,大多数都比较可靠,但是也不乏一些混水摸鱼的非法职业介绍机构。找工作时,应通过正规职业介绍所,谨防劳务诈骗。

4. 新闻媒介等各种宣传渠道。通过报刊、杂志、广播、电视等新闻媒介获取用工信息,是一条较为有效的途径。这方面的用工信息既快又多且广,尤其是报纸上的招聘信息。报纸成本低,便于保存,可以重复使用。在书报亭、人才市场门口都有很多就业信息的报纸出售。

5. 亲戚朋友。通过家人、亲戚、同学、朋友等所获取的用工信息,面较宽,较为便捷,而且比较准确可靠,成功率往往较高。

6. 电脑网络。在政府部门和一些专业网站上都可以搜索到一些用工信息。随着无纸化办公和现代通讯技术的发展,网上投简历,将成为一种大势所趋。

7. 人才市场招聘会。一般城市都会有几处大型人才市场,每逢周末、月底往往会有各种各样的招聘会。不同季节、不同月份还会提前发布信息,安排分类设置的专场招聘。

### **利用人才市场招聘会进行有效地求职**

首先,可以通过在大型或专业网站,如“百度”、google等,输入选定城市地区的名字及键入关键字“招聘会”,即可搜寻需要的区域招聘信息,这种网络信息比较及时。还可通过报纸、向亲友打听等途径了解招聘会举办的时间、地点等信息。

其次,了解参加招聘会的具体乘车路线,路上所需时间,提前做好准备,以免耽误时间,错过了招聘专场。有些大城市在路边设置了