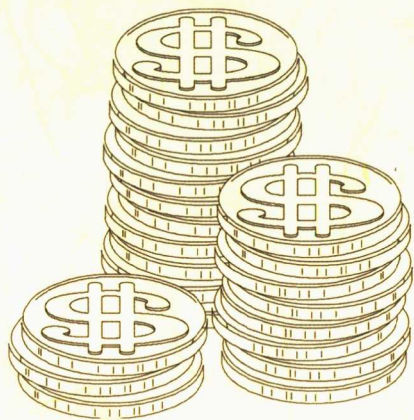


当代学者人文论丛

经济全球化与

中国的经济安全

闫翠青 著



華齡出版社

经济全球化与中国的经济安全

闫翠青 著

华龄出版社

图书在版编目(CIP)数据

经济全球化与中国的经济安全/闫翠青著.

-北京:华龄出版社,2006.9

(当代学者人文论丛.第13辑)

ISBN 7-80178-400-6

I. 经… II. 闫… III. 经济—体化—影响—经济—国家安全—研究—中国
IV. F120.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 117325 号

书 名: 经济全球化与中国的经济安全

作 者: 闫翠青

出版发行: 华龄出版社(北京西城区鼓楼西大街 41 号 邮编:100034)

印 刷: 北京凯通印刷厂

版 次: 2006 年 9 月第 1 版

印 次: 2006 年 9 月第 1 次

开 本: 880 × 1230 毫米 1/32

印 张: 5.25

字 数: 146 千字

印 数: 1500 册

全套定价: 260.00 元

前 言

经济全球化是当今世界发展的客观进程,是在现代高科技的条件下,经济社会化和国际化的历史新阶段。经济的跨国发展和国际化可以追溯到一个世纪或更久以前,经济全球化则始于第二次世界大战以后。具体体现在如下一些方面:

第一,生产全球化。国际分工不断地细化和深化,由传统的以自然资源为基础的分工逐渐过渡到以现代工艺、技术为基础的分工,由以产业间为主的分工逐渐过渡到以产业内为主的分工。而跨国公司扩张的结果又导致同一产品的不同生产环节在全世界分布。跨国公司内部的全球生产体系在一定程度上决定了各国的国际分工格局。

第二,贸易全球化。世界市场的形成使各国国内市场逐渐融为一体,并极大地促进了全球贸易的发展。国际贸易额迅速增长,1996 年达到 6.69 万亿美元,是 1980 年的 2.8 倍,其增长速度远高于同期世界 GDP 的增长速度,特别是服务贸易异军突起,发展的速度远远超过商品贸易。

第三,投资全球化。1991 ~ 1996 年,国际直接投资额年增长率为 11.8%,超过了 7% 的贸易年增长率。发展中国家吸收的外国直接投资比例从 1985 年的 17% 上升到 1996 年的 37%。国际投资自己化逐渐成为各国政府认可和推行的重要政策。

第四,金融全球化。在分工全球化和信息革命的推动下,国际金融市场的交易空前活跃,金融机构掀起了全球性的兼并浪潮。同时,随着

金融管制的逐渐放松,各国金融命脉更加紧密地与国际市场联系在一起,当然同时也更容易受到国际金融市场波动的影响。

第五,区域经济一体化。目前区域经济一体化组织遍及全世界,如欧洲联盟、北美自由贸易区等。欧元的诞生又标志着区域经济一体化发展的新阶段。

第六,技术全球化。技术全球化主要是通过国际贸易的方式进行。国际技术贸易通过商品或设备的买卖、技术使用权的买卖、技术咨询、技术服务以及工业合作等方式把技术从一国转移到另一国。科学技术的进步是人类社会向前发展的关键动力,也是世界各国提高自身实力的决定性因素。但是,世界各国也已清楚地认识到,单靠自身技术提高本国的经济实力很不够,还必须大力吸收和引进别国的先进技术。因此,国际技术贸易额的增长近些年来达到前所未有的规模,20世纪70年代中期为120亿美元,20世纪80年代则达到500亿美元,20世纪90年代中期已超过2000亿美元。而且随着新技术革命的深入发展,技术生命周期和产品生命周期趋向缩短,各国产业结构调整会进一步加快,技术贸易和技术的全球化还会进一步扩大。

近几年来,经济全球化的浪潮席卷世界,正在推倒各国的经济壁垒,在全球范围内形成一个相互依存、共同发展的整体。随着经济全球化的进一步推进,生产要素在各国之间广泛而迅速地流动,企业的跨国经营日益广泛而迅速地展开,国际间电子化的交易广泛而迅速地拓展,于是国与国之间的经贸联系日益密切,相互依赖也进一步加深。在这种情况下,各国经济千丝万缕地联结在一起,形成了一个有机的整体。每个国家或地区经济运行情况的变化,都将直接或间接地影响整体,产生多米诺骨牌效应。因此,在国家和民族利益存在的情况下,各个国家都非常关注经济全球化所带来的利益与风险。

一、经济全球化的一般利益

1. 利用国际分工,节约社会劳动,生产更多的使用价值

经济全球化首先表现为各国的对外开放,市场在较深的程度上连

为一体,自由贸易普遍地被各国所接受。经济发展史上那些极力推崇自由贸易的经济学家们在分析自由贸易的作用时,首先谈到的往往都是利用国际分工节约社会劳动问题。一个国家无论大小,在生产上都有其所长,也都有其所短,因此从提高社会经济效益的角度考虑,不应试图去生产本国所需的一切产品,而应集中国内的生产资源努力生产本国最优势的产品,也就是生产那些利益较大或不利较小的产品。然后,去与别国交换那些在国内生产不具优势的产品,来满足本国居民多样化消费的需求。这样做的结果是,在资本、土地和劳动力等生产要素不变的情况下,能通过节约劳动时间来增加生产总量,提高社会生产力,使参加分工的各国在经济全球化中都能得到更多的使用价值。一个国家即使在各种产品的生产上都不占绝对优势,也同样应该积极参加国际分工和国际贸易,去生产和出口那些具有相对优势的产品,而进口那些不具相对优势的产品。同理,一个国家即使在所有的产品生产上都具有绝对优势,也绝不应所有的产品都自己生产,而应去生产和出口那些优势较大的产品(即具有相对优势的产品)。这样做的结果是可生产出更多的使用价值,通过对外贸易,既使本国受益,并对全世界劳动生产率的提高产生积极的促进作用。经济全球化所带来的这种利益,已经在开放型国家中十分明显地体现出来。

2. 借助国际市场,使一部分商品的价值得以实现

经济全球化不仅能大量地生产出使用价值,更重要的是能在全世界范围内较好地解决商品价值的实现问题。随着现代化社会大生产的发展,人类的劳动生产率在飞速提高。各种各样的产品,特别是工业制成品,被源源不断地从工厂中制造并输送出来。这些产品要在市场中寻找消费者以实现其价值。作为产品生产者的企业,也在等待着其产品价值的实现,以便按时收回资金,使企业资金的循环与周转得以循序完成,从而使企业的再生产和扩大再生产得到保障。然而,资本主义大生产的发展,使生产和消费的矛盾日益尖锐化,产品已大量超出了国内市场的容量,出现了大批过剩产品,不得不依靠国外市场来保障国内再生产的顺利进行。一些后起的发展中国家和地区,在国内市场尚未饱和

以前,便主动采取出口导向战略,在经济发展的初期就把目光瞄向了国际市场,利用国际分工和经济全球化的带动作用促进本国和本地区经济的发展。例如韩国,作为一个半岛型国家,仅依靠十分狭小的国内市场很难实现经济的持续快速增长。从20世纪60年代开始,韩国政府就制定了各种优惠措施鼓励企业把产品销向国际市场,不仅赚取大量的外汇资金用于经济建设,而且使国内的劳动力得到了较充分的就业。1990年,韩国的出口依存度(出口总额/国民生产总值)已高达27.8%,1997年又增加到30.1%。可以看出,如果韩国不积极参加国际经济大循环,不充分利用经济全球化的积极作用,其被世人称道的“汉江奇迹”是很难实现的。

3. 有利于生产技术和水平的提高

技术落后,是制约国家经济增长的一大障碍。在国际市场竞争中,由于技术落后,发展中国家的产品很难与发达国家的产品相抗衡,只能依靠价格优势去争得一席之地。当代世界各国经济发展所取得的成绩表明,劳动生产率的提高已越来越在更大的程度上依靠科学技术的进步。所以说,经济竞争的实质是科学技术的竞争。哪个国家在科学技术上领先,并能有效地把技术应用到生产实践中去,哪个国家的经济增长就会在世界上处于领先地位。除了技术因素外,经济起飞的另一个轮子是管理因素。同样的技术和设备,在不同管理水平的运作下,所获得的经济效益是大相径庭的,因此,人们说技术与管理是经济起飞的两个必备条件,是两个缺一不可的轮子。经济全球化能够使技术水平和管理水平都得到长足的进步。技术与水平的提高主要得益于双重因素——外资因素和外贸因素。先从外资因素看,本国的利用外资政策使国外先进的技术设备大量流入,全面促进和推动了本国生产力水平的提高。所利用的国外直接投资,会以建立外资企业的方式把国外的技术与设备直接带进来,同时也会把国外的先进经营方式传进来;所利用的国外贷款等间接投资,会更更多地被用于购买国外的先进技术设备,推动国内生产水平的提高。再从外贸的因素看,通过国际贸易的渠道可以买进国外先进的生产技术。技术的研究与开发,既要依靠本国

的力量去实现,也要依靠国外的力量。科学技术是人类共同财富,只是由于某些历史的和现实的原因,才使得国与国之间在科学技术的进步上处于了不同的发展阶段。这就要求世界各国在技术上进行相互交流,以共同享受人类文明发展的成果。技术相对落后的发展中国家更应该注意学习和借鉴别国的先进科学技术。但在市场经济条件下,科学技术又是一种特殊商品,它的使用与转让也要像其他商品一样,须通过市场与贸易,以等价交换的方式进行。这种技术贸易的发展,已成为当代国际贸易的一个重要组成部分,也成为发展中国家争取时间、赶超发达国家的一个重要捷径。通过外贸的方式,不仅能买入国外先进技术,而且能以开放的市场环境激活国内企业的技术和管理潜能,为了能在外贸竞争中取胜,国内厂商会努力地在生产技术、经营管理等方面积极改进,以适应新的生存环境。这对技术水平和水平的提高将起到积极的促进作用。

4. 有利于生产要素的合理配置和充分利用

进行生产离不开生产要素,而不同的生产要素在各个国家的供给比例却是很不相同的。现实生活中普遍存在着某类生产要素在 A 国大量充斥而得不到充分利用,在 B 国则十分稀缺以致抑制了经济发展的现象。经济全球化的发展使这一问题在很大程度上得到解决。经济开放国家的政府和厂商,会把配置资源的眼光瞄向全世界,会努力扬长避短,充分发挥自己的资源优势,并充分利用别人的丰富资源,在积极参加国际经济大循环中获取比较利益。

扬长避短地进行全球资源的合理配置与充分使用,并不一定非要通过与别国进行资源交换这种途径实现,很重要的一种途径是通过商品的国际贸易方式实现。一般地说,资源和生产要素在国际间的流动会遇到很多障碍,而商品在国际间的流动则要容易得多。于是,人们便通过生产过程,把各种不同的生产要素转化为商品,进口生产要素稀缺的商品。这样做的结果,是使各国的各不相同的生产要素都得到充分开发和利用。经济发达国家的生产要素优势是资本和技术,所以它们往往更多地生产和出口资本密集型产品及技术密集型产品。发展中国

家的生产要素是劳动力和矿产资源,所以它们通常更多地生产和出口劳动密集型产品和资源密集型产品。这种国际贸易和国际分工格局尽管有若干不尽合理之处,但它在充分利用各种生产要素方面却起着十分积极的促进作用。

5. 有利于刺激生产效率的提高

有些国家长期游离于经济化大潮之外,主要原因是政府担心开放度较高的经济贸易政策会伤害国内较为薄弱的民族工业。这种做法很容易产生一种负面效应,即政府颁布的各种各样的保护性政策和措施,在保护了民族工业发展的同时,也往往保护了落后和低效率。在一个缺乏外来企业和商品竞争的较为封闭的社会之中,各种原始、陈旧的生产工具和经营方式能较容易地维持下去;低质量、高价格的商品在短缺经济的状态下仍能有较好的销路。因而,一国政府执行过重的保护性政策会导致低效率、高成本,无利于民族经济的发展。

一国如能积极参加经济全球化过程,把国内企业推向国际市场,可以取得刺激民族工业发展、促进生产效率提高的积极效果。一方面,把国内企业和产品推到国际市场上去接受竞争和检验。在公平竞争的市场规则面前,国内商品所存在的缺陷会暴露无遗。厂商们只有痛下决心改进生产工具和经营方式,才能拿出质优价廉的商品参与竞争,才能在国际市场中站住脚。另一方面,让适量的国外产品进口到国内市场上来与消费者见面并与国内同类产品进行公平竞争。对于发展中国家来说,这将会在更大的范围内对国内产业和厂商们起一种震动的作用。消费者是产品优劣的最终评判者,他们在市场上的取舍,便是对各类商品和各类企业的裁决。那些低效率的企业和厂商们,在进口产品强有力的竞争面前,即使不被马上淘汰掉,也会迫使他们立即想方设法改进技术、改进管理以扭转落后的被动局面。可见,随着经济全球化的深入,市场竞争的新观念和新手段如同一股强心剂注入了落后国家经济发展的机制中,刺激和促使着这些国家设法改善其经济条件、提高其生产效率。

6. 有利于提高经济发展的规模效益

现代化生产企业越来越讲究生产的规模效益,努力使产品产量达到规模效益的最佳点。因为只有如此,才能使产品的生产投入最小,产出最大,成本最低,竞争力最强。这种结果的取得,主要依靠经济本身能使机器设备得到充分利用,使劳动力得到合理分工,使生产组织得到合理配置与协作。据西方厂商介绍,生产小汽车的企业,最佳规模效益是年产小汽车 30 万辆,只有如此,才能在竞争激烈的市场中站稳脚跟。这里就产生了一个问题:如此大规模的生产量,一个国家的国内市场怎能容纳得下?经济全球化较好地解决了这一难题。把世界各国连为一起的国际市场,使生产摆脱了国内市场的局限,极大地刺激了各国出口产业的发展,使生产能够获得规模效益。

二、经济全球化的一般风险

1. 国内经济发展易受全球性经济衰退的影响

经济全球化的发展使世界各国经济过程的方方面面紧密地联系在一起,出现了你中有我、我中有你、相互依存、共同发展的局面。然而,这种环环相扣经济链条中的某个局部一旦发生问题,出现破裂,其影响面将是十分广泛的,会通过各种传导机制把破坏作用传向经济链条的每一个环节。无论是有规律性的全球经济危机,还是像 20 世纪 90 年代亚洲金融危机这类局部性波动,都有力地证明了经济全球化的这种负面影响。

经济全球化产品的“一荣俱荣、一损俱损”的关联效益,对中小国家经济发展的影响尤其明显,因这类国家市场狭小、资源有限,经济发展对外部的依赖程度相当大。当国际市场繁荣时,这些国家的经济发展也随之繁荣,而一旦国际市场出现风吹草动,这些国家的经济便会伤风感冒。因国际市场的萧条,会使它们的出口产品严重积压,出口转内销又会冲击原本供需平衡的国内市场,最终导致部分企业破产倒闭和工人的大量失业。

2. 过分追求比较利益,不利于本国重要工业部门的发展

经济全球化强调各国间的经济协作与合理分工,以便使每个参加

协作分工的国家都能获得比较利益。这种比较利益学说,有其科学性,特别是在全球性资源的合理配置上能起到效果明显的指导作用。然而,对于工业相对落后的发展中国家来说,如果过分强调参与国际分工获取比较利益的重要性,就会在工业布局中和优惠政策上较多地扶植本国出口竞争力强、比较成本低、盈利大、创汇多的传统工业。发展中国家比较成本低的传统工业,除了初级产品外,在工业制成品中主要集中在资源密集型和劳动密集型的工业上。资本密集型的以及技术密集型工业并不是发展中国的强项工业,硬要发展这类工业,近期的结局只能是赔钱,甚至会在开放性政策面前挤垮。因为这些重要工业对于发展中国家来说都是幼稚工业,是需要贸易保护政策加以扶植的,否则,便会被国外成熟的工业扼杀在摇篮里。依据比较利益学说,发展中国家应在经济全球化中放弃本国暂时没有优势的重要工业的保护与发展计划,这些国家就会长久地处于二流工业国的地位,赶超发达国家的宏伟目标也就成了一句空泛的口号。

3. 现代国际分工体系是不公平的,发展中国家从中深受剥削

各种资料表明,国际分工体系对生产和出口初级产品的发展中国家是不利的,具体表现为这类国家的贸易条件处于一种长期恶化的趋势。这种趋势在战后更为明显。显著的阿根廷经济学家劳尔·普莱维什对这个问题曾作过详细的论述。普莱维什长期在联合国担任重要职务,因此接触到了大量的世界经济方面的统计资料。通过对这些统计资料的分析,他发现以往的国际分工和国际贸易并不像传统的国际贸易理论说的那样让所有参加国利益均沾。发展中国家不仅没有由于参加国际分工而走出贫困,反而陷入了一种受工业国家剥削和控制的境地。他认为,这种局面的出现并不是国际分工所造成的,而是由于旧的国际分工格局不合理所产生的。他认为,在旧的国际分工格局下,发展中国家经济受到三方面的侵害:(1)得到投资大部分利益的是资本输出国家而不是资本输入国家;(2)出口生产的专业化(比如只出口初级产品)阻碍了经济落后国家的发展;(3)经济落后国家的贸易条件长期恶化。普莱维什指出:“在这个格局中,拉美作为世界经济的外围部

分,其专门任务是为大工业中心生产粮食和原料”,“在这个格局中,并无新兴国家工业化的地位。”

普莱维什于1950年提交给联合国一份报告,用大量详实的资料论证了发展中国家的贸易条件长期恶化这一不曾被人们注意的事实。他以英国1876~1983年的进出口统计资料为基础作了如下分析:设定这60多年的英国进出口商品的平均价格指数分别代表初级产品和工业制成品的世界价格,并且以1876~1880年的世界价格为100。60年后,1936~1938年世界平均初级产品价格已降为工业制成品价格的64.1%。这就是说,发展中国家在19世纪70年代用一个单位的初级产品可以交换一个单位的工业制成品,到20世纪30年代,一个单位的初级产品只能换回0.641单位的工业制成品。在价值规律的调节下,单位产品的价格会随着生产率的提高而不断下降,生产率的变化则主要受科技发展水平的制约。工业化国家的科技发展水平远远高于发展中国家,按理说工业品的价格水平就应越来越低于初级产品的价格水平。然而,普莱维什的计算结果却正好与此相反。发展中国家贸易长期趋于恶化的结论连同普莱维什的分析报告公布后,引起了各国经济界的震动,认为是现代不公平的国际分工体系导致了发展中国家受剥削。

4. 外国资本控制了落后国家若干重要经济部门的发展

在经济全球化过程中,各国纷纷实施较为自由的金融政策和鼓励性的利用外资政策,其后果之一是发展中国家的一些重要经济部门,既包括高新技术型工业部门也包括部分服务性部门,如金融、保险、运输、咨询等部门逐渐地被外资企业所控制。发展中国家本来在某些部门和行业已经发展起来了自己有优势的企业和较著名的商品,但在外商独资或合资企业的强力冲击下,原有的民族企业或被挤垮或被兼并,原有品牌的民族商品或销声匿迹,或被外资换上了新的包装。久而久之,发展中国家的民族经济有可能会成为单一的、畸形的和受外资控制很重的经济形态。

5. 经济运行易受债务危机困扰

从长期的封闭和落后状态中走出来的发展中国家,在对外开放中首先感到发展资金的短缺,于是从借外债进行负债经营起步,开始了振兴民族经济的长途跋涉。然而,这条道路上陷阱和风险相当多,稍有不慎就会陷入债务危机。如巴西、墨西哥等国家,20世纪70年代大量借外债,20世纪80年代相继陷入了债务危机的泥坑难以自拔。负债经营是资金短缺的发展中国家摆脱贫困、走向富裕的一条捷径,这种政策选择本身是没有错误的。负债经营能使一个落后国家走向成功,但并不确保一定会走向成功;借外债必然形成国际负债,但并不必然陷入债务危机。成败的关键在于如何调控和操作这种负债经济。所谓债务危机,是指一国所借外债已到了还债期却无力偿还,并由此导致一系列经济恶果。这种债务危机在20世纪80年代影响着整个世界经济的正常运行。债务危机深重的国家经济萧条、物价飞涨,很多已经能够上马的工程因外商不愿再冒险投资而半途而废,国民经济一片凋敝景象。债务危机产生的这种恶果,是经济全球化的代价之一。

6. 国际经贸摩擦加重

随着经济全球化的深入发展,一方面出现了各国之间相互协作、共同繁荣的局面,另一方面也出现了各国为争夺经贸利益而导致摩擦与纠纷加重的状况。在经济全球化中,既存在着全球总体利益,也存在着局部利益和国别利益。尽管世界贸易组织等国际性机构通过规则、条款等约束性手段努力维护着总体利益并协调着局部利益,但在激烈的国际市场竞争中,各国为了维护自身利益而引发的争端仍然大量存在着。

例如美国与欧盟之间的关系,一方面是西方战略伙伴关系;另一方面又是贸易对手国关系,特别是近些年,美欧双方都指责对方实施贸易保护措施,并威胁要进行贸易报复。欧盟指出,美国贸易政策中长期存在的问题是将国内法运用于国外和采取单边贸易保护行动。如2000年5月18日,美国国会通过了一项针对欧盟出口产品的所谓“轮流制裁”的立法。“轮流制裁”是美国2000年贸易和发展法案第407款的简称,使美国可以单方面任意制定惩罚对方出口产品的清单。这一行

动使欧盟极为不满,认为这种单方面的贸易保护立法完全无视世贸组织争端解决机制的基本原则。欧盟在其公布的《2000 年度美国贸易和投资壁垒报告》中列举了美国违反世界原则而实施的种种单边措施,其中包括关税壁垒、非关税壁垒、以法律形式出现的贸易保护工具和政府采购方面的不合理竞争措施等许多方面。欧盟的这一报告长达 68 页,用大量案例和法例说明了美国在欧盟贸易中的不公平做法。欧盟表示,它们列举美国的种种“不是”主要是为了让对方明白欧盟的不满,以便就这些问题加强双边对话和谈判,争取公平贸易条件和公平的竞争环境。

美国对欧盟的不满更甚,认为正是欧盟设置了各种贸易壁垒,违反了 WTO 的自由贸易和公平竞争的原则,才引发了美欧贸易纠纷。从 1993 年起,欧盟实行了一套有利于其成员国从非洲、加勒比和太平洋地区的前殖民地国家进口香蕉的配额制度。美国认为,这一做法损害了在拉美地区拥有香蕉种植园的美国跨国公司的利益,为此,美国把欧盟告到了世界贸易组织,并于 1997 年胜诉。1999 年 7 月,美国开始对来自欧盟的 1.91 亿美元产品征收 100% 的惩罚性关税以报复欧盟。但欧盟并没有因此而按世界贸易组织的要求修改其香蕉进口政策。此外,日本和美国的贸易摩擦也很重,特别是围绕日本向美国出口钢材一事不断发生纠纷。美国指责日本对其倾销,而日本方面则认为用于制造管道等的厚钢板是美国钢铁生产中的弱项,日本向美国出口厚钢板是适应对方需求,是自由贸易的结果。日本对来自美国的批评不能接受,并已将此事向世界贸易组织起诉,指责美国的反倾销调查违反了世界贸易组织的有关规则。

发达国家与发展中国家之间围绕劳工标准问题、劳动密集型产品出口问题、当代国际贸易秩序问题等争论得更不可开交。1999 年 11 月在美国西雅图召开的 WTO 部长级会议便是因为此类问题达不成一致,最终不欢而散,这不仅影响了 WTO 规则的顺利实施,而且也影响了世界贸易的正常发展。

的确,经济全球化给世界各国带来了利益,也带来了风险。利益与

风险并存,机遇与挑战同在,对于任何一个参与经济全球化的国家都是如此。中国作为世界上最大的发展中国家,在改革开放中积极参与经济全球化,为中国的经济发展带来了新的机遇,注入了新的活力,开辟了新的市场。具体体现在如下几方面:

其一,增强了中国的综合国力。经济全球化加速了生产要素在全球范围内的自由流动和优化配置,形成了统一的全球大市场,从而使得各经济主体在遵循自由、公平竞争的基础上,发挥各自优势,取长补短,实现利益最大化。中国在融入世界大市场中,抓住全球化提供的机遇,极大地提高了综合国力。从1978年到2001年,中国GDP剔除价格因素后年均增长9.4%,与日本和亚洲四小龙高速增长时期相当,是同期世界经济增速的3倍,位居世界之首。与高速增长相伴,中国GDP总量也急剧增长。2002年,中国国内生产总值突破10万亿美元,比1990年增长近两倍,排名也由1990年的世界第10位跃升到世界第6位。同时,中国的对外贸易、外汇储备均有高速增长,到2003年,中国进出口总额已达8512亿美元,位居世界第4位,外汇储备突破2500亿美元,位居世界第二。另外中国在吸引外资方面创造了世界之最,截止到2003年12月底,全国累计批准设立外商投资企业465277个,实际利用外资金额5014亿美元,超过美国成为世界最大的吸纳外资的国家。

其二,提高了中国的产业水平。劳动密集型产业是中国具有比较优势的产业,中国抓住了经济全球化进程中全球产业结构调整的机会,将发达国家技术相对先进的劳动密集型产业或生产环节转移过来,占领这方面的技术和生产制高点,提高了自身的产业水平。在发展资本和技术密集型产业方面,中国利用大量引进外资的机会,借鉴和模仿发达国家的产业规则和技术,从而形成自己的后发优势,在各种产业政策的支持下提高了中国的产业水平。

其三,加快了中国工业化和城市化的进程。中国是一个经济落后的人口大国,在实现工业化和现代化的过程中,巨大的农村人口和剩余劳动力始终是中国经济社会发展面临的一个巨大的难题。在改革开放前的相当长的一个时期内,中国在如何克服这一难题上没有找到好的

解决办法。巨大的非工业和非城市人口是阻碍社会劳动生产率提高的绊脚石。随着中国的对外开放,进入资本的国际循环,外资、外贸的大发展给中国转移农村劳动力提供了历史的契机,使中国在这一领域出现了实质性的进展。到目前为止,在中国的外资企业直接吸收劳动力近2000万人,而遍及中国东南沿海地区的巨大的对外贸易加工带,更是吸纳了近两亿农村劳动力。这一巨大的变化意味着中国工业化、现代化的进程出现了历史性的突破。

其四,促进了中国的改革和发展。中国在经济全球化的形势下,为了缩小同发展中国家的差距,努力利用国内国外两个市场、两种资源,提高生产要素的使用效率,积极引进跨国投资,开拓国际市场,调整原有的不太适应的和不适应的相关经济体制和运行环境,进行以市场经济为取向的体制改革。罗德里克的实证研究表明,开放能够有效地促进经济体制的建立和完善,全球化将导致各国体制的趋同。中国通过对外开放获得的最明显的利益,就是大量引进国外的资金、技术和资源,在一定程度上解决了中国发展动力和改革动力不足的问题。对外开放的主要作用不仅是通过出口直接带动经济增长,而且是通过进口和吸收外商直接投资引进先进的知识、技术和管理经验,间接促进经济的增长。同时,通过开放,中国可以借助外力扫除市场化改革中的障碍,通过引入外来竞争机制,带来压力和紧迫感。经济全球化要求国有企业遵循价值规律,国内企业面临生死竞争,为了在竞争中生存并发展,不得不鼓励创新,在人事安排上更多的按能力而非按资历和关系,这就使得一批有才华的年轻人有可能脱颖而出,等级观念被打破,尊重个人、尊重知识的风气日渐形成,从而进一步推动中国的改革和发展。

其五,为中国后来居上,赶超发达国家提供了机遇。经济全球化为企业利用最有利的地点和资源从事生产经营活动提供了最大限度的可能,它带来了国际分工的大发展、产业的大转移和资本、技术等生产要素的大流动,这对于中国弥补国内资本、技术等生产要素缺口,利用几乎是不付费的后发优势以及迅速实现产业演进、技术进步、制度创新和整个经济发展都是非常有利的。

更进一步讲,积极参与经济全球化,也是中国后来居上、赶超发达国家的必由之路。经济发展不仅意味着经济总量的增长,更重要的是体现在产业演进、技术进步、制度创新和现代经济结构的不断产生和变革。而现代经济结构对于中国这样的发展中国家来说是外生的,中国要建立现代经济结构,必须积极从外部引进,否则,单纯或主要依靠自身的力量是不可能成功的。而在始于西方工业革命的现代经济中,绝大多数经济技术和方法都发轫于西方发达国家。中国要实现经济现代化,就必须积极地进口这些技术和方法,同时,自身的技术创新也必须建立在充分利用国外现成的技术方法的基础之上。另外,中国在参与经济全球化的激烈进程中,劳动密集型产品占有绝对的优势。尽管发达国家的劳动生产力较高,但也无法抵消中国等发展中国家单位工资更低的优势,否则就不会总是叫嚷“发展中国家劳动密集型产品出口损害发达国家的相关产业了。”固然,由于发达国家的贸易保护等因素,中国等国家在劳动密集型产业上的优势有所削弱,但影响程度并不大,如同发展中国家的贸易壁垒无法抵消发达国家在资本和技术密集型产业上的竞争优势一样,发达国家的贸易壁垒也难以抵消发展中国家在劳动密集型产业上的竞争优势。一个不争的事实便是,劳动密集型产品的生产日益转向发展中国家。如果中国从大力发展劳动密集型产业入手,积极参与国际竞争,就可以不断取得经济发展的成功,并赶超发达国家。

目前,中国经济能够保持持续高速增长,得益于经济体制改革的不断深入和发展、产业水平的不断提高,以及中国工业化和城市化进程的不断加快,这一切进一步提高了中国的综合国力。而综合国力同国家经济安全有着直接的联系,它决定国家经济安全的基本态势,决定一个国家在国际关系中的地位,决定一个国家能以何种方式、何重手段应付可能发生的对该国经济安全的各种挑战,以及由此可能发生的危机。因此,在经济全球化的推动下,中国综合国力的增强、产业水平的提高、工业化和城市化进程的加快以及改革和发展的不断深入等,对中国经济安全具有积极的意义。