

建设社会主义新农村读物

农村致富经

宁波日报报业集团 编



宁波出版社

Ningbo Publishing House

建设社会主义新农村读物

农村致富经

宁波日报报业集团 编



宁波出版社
Ningbo Publishing House

图书在版编目(CIP)数据

农村致富经/宁波日报报业集团编. —宁波:宁波出版社,
2006.11

ISBN 7-80743-040-0

I.农... II.宁... III.①农村—社会主义建设—中国—通俗读物 ②农业技术—通俗读物

IV.F320.3-49②S-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 131843 号

农村致富经

编 者:宁波日报报业集团

责任编辑:吴学军 沈建国

封面设计:周 扬

出版发行:宁波出版社

社 址:宁波市苍水街 79 号 315000

印 刷:杭州钱江彩色印务有限公司

开 本:787×1092 毫米 1/16

印 张:8

字 数:106 千

版 次:2006 年 11 月第 1 版

印 次:2006 年 11 月第 1 次印刷

印 数:1-3000 册

书 号:ISBN 7-80743-040-0/F·4

定 价:20 元

前言

“三农”问题始终是我们国家需要关注和解决的难点、重点。历年来,党中央都把它作为全党工作的“重中之重”。不少专家认为,“三农”问题的核心是农民,解决“三农”问题的关键是农民增收。

作为沿海经济相对发达的开放城市,宁波的“三农”问题有它自身的特点。宁波有高山,有平原,也有海岛,但人多地少,人均只有0.5亩耕地,而城市快速发展、工业迅速崛起,对于农业也产生了一定影响。农业劳动力成本提高,农业从业人员减少,农民年龄老化,山区、海岛的农民收入相对城市居民还比较低,许多农民增收无门。

随着我国加入WTO和农村经济发展的多元化,我市“三农”面临着严峻考验和前所未有的机遇。近年来,各级政府和广大农民都在探求适应社会发展的农民增收新渠道,各地农村积累了一批农民在各个领域致富的成功个案。为及时推广宁波农民致富的新方法和新经验,本报和市农办合作,从2003年3月17日起推出《农村致富经》专栏,到2005年发稿满100期。这100篇文章,通过记者或通讯员的采访或致富农民谈亲身体会等形式,对已经致富或正在创造致富条件的农民典型个案进行剖析,探寻有普遍指导意义的致富思路和方法,以此引导广大农户寻求适合自身特点的致富之路。其内容包括农民在一产、二产和三产经营中创造出的所有致富经验,每一个故事都专门提炼出“致富格言”,文字通俗易懂,文章短小精悍,以便于农民朋友阅读理解。

这100则致富故事人物丰富,其中有养殖能手、种粮状元、首席农民、收鸭蛋的女人、山外创业的山里人、农



民推销员等等,涉及的行业也较广泛,有种植、养殖、加工、销售以及休闲农业等,仅养殖业就有养龙虾、养貂、养鹿、养鸡、养鱼等等。故事中有单个农民典型,也有一村一品的块状经济。有的还是名气很响的农产品或特色产业,如咸祥蟹苗、象山竹根雕、义茂年糕、明凤甲鱼等。其中,也展示了几位基层干部的风采,有下海从事农产品加工的镇干部、从事竹制品加工的村支书、种菜的农业社长等,他们都是农村致富带头人。

“致富经”,最重要的是要讲出致富的道理,以启发其他农民。《紫菜新手的秘方》讲了象山农民奚美钱在科学中寻宝,在创新中致富,他改传统的半浮流式养殖为插杆式养殖,避免了紫菜“烂菜”现象发生,从而提高了收入。《老实人不吃亏》讲四明山镇花木贩销户卢国龙以诚信吸引客户的故事,让人明白“赚钱蚀本辩证看,诚信之中有黄金”。《书香伴果香》中的江北农民陈国良,“出差归来肩头挂着一个沉沉的书包”,多读书让他创造了亩收4000元的好效益。《高山西瓜润心田》中的奉化农民王国孝敢闯敢干,有一年因台风损失6万元,但他没有灰心,而是再从头干起,“善于从挫折中学到赚钱本领”。这些事例都能给人以启示。

在百期《农村致富经》的字里行间,可以看到四明大地上的农民群众在市场经济的大潮里,在调整农业产业结构的实践中所展现出的创新精神和致富才能;从读者、作者踊跃的来信来稿中,我们也感受到了基层群众对《农村致富经》的支持和关爱。

现在,我们将这100个宁波农民致富创业的故事汇编成书,希望它能传播到更远的地方,能让更多的农民分享宁波农民成功的经验。如果这能有益于广大农民朋友,本书的编者和采写者将感到欣慰。

在出版过程中,本书还得到宁波市农口各部门及有关乡镇的大力支持,在此一并致谢。

目 录



- 001/前 言
- 001/紫菜新手的“秘方”
- 002/小蟹苗赚大钱
- 003/种粮状元的新追求
- 004/波萨山羊喜开泰
- 005/海上禁区“淘金”
- 006/高山西瓜润心田
- 007/合作社孵出金元蛋
- 008/诚信赢得订单来
- 009/书香伴果香
- 010/“立体”稻田交响曲
- 011/红红火火“象山红”
- 012/农技“财神”送“宝”来
- 013/市场先机手中握
- 014/种菜大户办公司
- 015/深山种出高产菇
- 016/“制种世家”广进财



- 017/“海上人家”生意火
018/菜园子夫妻
019/湾底育成富民果
020/携手走花路
021/名茶造就小康村
022/农林牧渔样样精
023/“生物鸡蛋”的发明者
024/依托“靠山”
025/辛道喜和他的“百果园”
026/“高王”瓜菜四季香
027/“鱼医生”夫妇
028/桥棚制灯亮四方
029/陆氏夫妇与五针松
030/在服务中“淘金”
031/荒山耕耘人
032/于细微处捕商机
033/“海鲜王”阿进

- 034/曹华安的梨园
- 035/种桃能手
- 036/菜老板朱光军
- 037/唐慧群和仙人掌
- 038/草莓育苗也赚钱
- 039/精打细算的养虾人
- 040/留学果农郑明土
- 041/夫妻种佛手
- 042/孵鸡作坊主
- 043/深山养鹿人
- 044/“塑齿王国”万一村
- 045/生态养鳖
- 046/把养貂进行到底
- 047/“种子迷”岑绍根
- 048/农民推销员
- 049/养殖棚里捧出“金蛋蛋”
- 050/“小铁牛”挣大钱

- 051/菜农魏仁礼
- 052/我的财富在山上
- 053/从打工仔到老板
- 054/一头奶牛起家
- 055/创品牌尝甜头
- 056/老实人不吃亏
- 057/“热心肠”的阿昌
- 058/支部书记叫“有钱”
- 059/杨永成与杨梅干红
- 060/等着发财的老汉
- 061/竹根“雕”出专卖店
- 062/收鸭蛋的女人
- 063/好货不愁卖
- 064/农业社长的思路
- 065/山外创业的山里人
- 066/养龙虾的人
- 067/“下海”的镇干部

- 068/义茂年糕
- 069/技多不压身
- 070/种韭菜的百万富翁
- 071/“秀才”养鱼
- 072/种芦荟的老人
- 073/每天做种植笔记的“番茄大王”
- 074/白嫩萝卜赛元宝
- 075/吊瓜+茶叶=效益
- 076/大山深处养猪人
- 077/杨梅树是“摇钱树”
- 078/五星村的“绿色银行”
- 079/“投机”生财
- 080/他到山东开茶庄
- 081/大枣润心田
- 082/荒山养貂人
- 083/杨梅篮编得好也赚钱
- 084/姐妹办厂



- 085/“鹅王”吴声祥
086/荒坡掘金
087/现代“卖炭翁”
088/“半路出家”的种瓜高手
089/葡萄大王
090/养鸡业的龙头
091/山沟里的个人水电站
092/“香菇师傅”赖兰英
093/渔镇绣花鞋闯出大市场
094/开着收割机到外地收钱
095/科学养虾赚得满钵金
096/“首席农民”陈志东
097/30年的“年糕经”
098/山泉变财富
099/养而优则研
100/愈挫愈勇养鱼人

紫菜新手的“秘方”

象山县鹤浦镇大南田村有一半以上的村民靠养殖紫菜为生。去年下半年,村里紫菜出现“烂菜”现象,歉收减产近三分之二。但去年才开始养殖紫菜的新手“小木匠”奚美钱,他养殖的近十亩良种紫菜却喜获丰收,每亩收入达到3000元。

奚美钱今年23岁,初中毕业就背起木匠工具开始走南闯北。见过世面之后,他发现操作简便的紫菜养殖业是一个脱贫致富的“聚宝盆”。但他没有简单地跟着人家一样做,而是四处打听提高紫菜养殖产量和品质的“秘方”。他听说有一种插杆式养殖方式,劳动强度低,紫菜生长速度快、产量高,但初次投资较大,便毫不犹豫地投入17万元,用全新的方式在红卫塘外养起了100亩紫菜。

小奚介绍说,传统的半浮流式养殖因为紧贴在滩涂上,造成水流不畅,容易造成“烂菜”。而插杆式养殖,从外观上看如同一座座耸立在滩涂上的拉索桥,涨潮时紫菜可充分吸收养分,退潮时紫菜又能自动获取光照,因此不易发生“烂菜”现象。

面积达500平方米的室内育苗池成了小奚的良种试验场。“除了养殖方式之外,关键还要看种苗的品质是否优良,而良种的培育就靠这些‘小窝’喽。”小奚一边利索地往竹竿上套紧一条条用细绳串起来的蛤蜊壳,一边示范育苗的要领。他养紫菜才一年,这么丰富的知识是哪来的呢?小奚笑着从怀里掏出一本通讯录,里面密密麻麻地记着宁波大学教授及省、市水产专家的电话号码。他真诚地说:“致富离不开他们的帮助啊!”

因此,奚美钱希望告诉广大养殖户:不要光迷信经验,要相信科学。

(王量迪 徐颖峰 叶邦兴)

科学中寻宝,在创新中致富。

想在传统农业有新作为,就应该在



小蟹苗赚大钱

象山港畔，鄞州区与奉化市交界处，一条标准海塘如长龙卧波。塘外波涛汹涌，塘内上千个土池连成一片。近几天，这里呈现出一派繁忙景象：养殖户们在清理土池，装运饵料，一年一度的河蟹土池育苗开始了。

鄞州区咸祥镇镇长陈良光介绍，今年这一带的土池育苗面积已扩大到3000多亩，已成为全省乃至全国最大的河蟹土池育苗基地。

河蟹生长在淡水湖泊、河浜之中，而其产卵、孵化却喜欢在咸水中。以前，河蟹人工育苗以温室为主，但温室中培养出的“小宝宝”放养大池后成活率不高。几年前，绍兴农艺师封阿龙在该镇里蔡村的桃花塘内尝试用土池露天育苗，获得成功。当年，只有蚊子般大的蟹苗每公斤卖到1.2万元，每个约1亩大的土池能育苗2到3公斤，收入达4万多元，而投入的成本仅1万元。

边学边干，互相取经，这里的农民掌握了土池育苗的核心技术。育苗大户王爱良、蔡公明、蔡和君等谈起“育苗经”，俨然是专家，从种蟹交配、抱卵、孵化到产出幼体，中间何时要投什么饵料，水质如何控制等，都是一套套的。而且他们还不拘泥于本本，比如书本上规定蟹苗的饵料要用每吨几十万元的“丰年虫”，养殖户们在实践中却用价格低得多的其他虫子代替，使每亩成本降低到6000元左右，而且成活率很高。

据里蔡村村支书介绍，去年该村农民靠这一行，收入达2130万元。育蟹苗能赚大钱，也吸引了大量的民间投资者。当地的咸渍地、低产棉地一时“身价”倍增。有些农民转向临近的瞻岐镇、奉化松岙等地包地育苗，有的还跑到了上海崇明岛上育苗。

（朱军备 舒兴龙）

种粮状元的新追求

种粮状元程阿沛在承包地被征用后,办了两家涉农企业。他说,走这条路,不但增加了经济收入,而且一样能和土地保持密切联系。

奉化市锦屏街道奉南村的程阿沛现年57岁。他从1986年起承包土地135亩,累计向国家交售定购粮90万公斤,被人们夸为“种粮状元”,并屡获全国、省、市劳动模范荣誉,年均经济收入二三万元。1999年底,解除土地承包合同后,他投资50万元在村内办起一家米厂,主营粮食及饲料的加工生产。2001年,老程又筹资50万元,在奉化市区南大路开办了一家粮食经营公司。

万事开头难,从种粮到经商是一个艰难的转变过程。老程凭着劳模本色,坚持在服务上下工夫。他采取上门预约订单、农忙时延长营业时间等一系列便民服务措施,并对一些外来人员、边远地区种粮户实行薄利服务。渐渐地,“阿沛米店”和“南门米厂”的名字越来越多地流传在消费者的口中。

在“阿沛米店”,可以看到柜台上各样粮油商品琳琅满目,店堂间,一袋袋大米、面粉摆得整整齐齐,其中不少包装物上印有“绿色农产品”标志。丰富的货品和整洁的店容吸引消费者纷纷驻足。正在选购年糕的黄女士说,她虽然家住城北,但知道“阿沛米店”货色真,服务好,所以特地跑到南大路来买。

我们想了解老程“下海”后的经济收入,阿沛却不肯说具体数字。他只是透露,这两年虽然没发大财,但赚钱肯定比种田多。

程阿沛说,作为一名种田出身的全国劳模,放下锄头仍然能为农村和农民服务,他感到十分欣慰。

转换,靠的是劳动模范脚踏实地本色。

从种粮大户到商场新秀,角色的成功



(沈明伦 马宜奋)

波萨山羊喜开泰

宁海县有个“羊倌”，名叫林永江，他培育出了宁波乃至全省最好的波萨山羊。2001年，宁海以他的经验为基础，制定并实施了宁海山羊（波萨山羊）的地方标准。

林永江今年35岁。1999年，他投资近十万元，从外地买进一只纯种波尔公山羊和50余头萨能母山羊，以及一批价格不菲的黑麦草籽。他在新建标准海塘的护塘堤上，撒下草籽，解决羊的“口粮”问题。如今，在宁海明港镇塘厂村的前横塘上，绿油油的黑麦草可以让羊群从冬天一直吃到春天。

放羊时，林永江把公羊和母羊分开。他给公羊套上厚厚的“短裤”，给母羊戴上“耳环”，还给小羊后背或尾巴涂上色彩。一只一只做记号，林永江这样不厌其烦地长期坚持，是为了理清山羊之间的血缘关系，防止其乱交配，避免羊种退化。他不惜本钱及时淘汰体质差的母羊，同时还不断到本地区和外地采集良种公羊精子，进行杂交。目前，他新培育的母羊已有80多头，第四代杂交山羊也已育出，这些杂交后代的体重、产肉率要比普通山羊高出一倍以上。

林永江有厚厚一叠卡片，这是他在畜牧专家指导下，为每只羊建立的“个体档案”：系谱、生长发育、繁殖生产成绩一目了然。林永江只有初中文化程度，但说起“养羊经”来头头是道：“适时配种”就是母羊养到8个月、体重达到27公斤左右配种正好；“同期发情”就是在饲料中放入大麦、麦芽等，促使母羊在同一个时期发情。上月底，55头母羊在前后半个月内生出小羊94头。这批小羊出生后的编号、防疫等工作十分顺当。

至今，永江羊场已推广波萨种羊220头，提供肉用羊150头，目前存栏210头，是宁海规模最大的羊场。去年11月，他还联合县里13家养羊户成立了永江羊业合作社，带动更多的养羊户共同富裕。

更是发家致富的前提。

勤问好记，持之以恒，是学艺之道，

海上禁区“淘金”

凌晨3时,海上风浪袭人。北仑梅山岛一侧几间房子里却亮起了灯。沈耐久披上雨衣,叫醒10多名帮工,登船前往梅山港的网箱养殖区。他们要在凌晨5时前起捕几百公斤的鲈鱼、美国红鱼和黑鲷,赶岛上第一班轮渡运往上海。老沈说,6年来,他们天天如此。

水流湍急,渔船逆水而上,晃得很厉害。“这里的水流速度比象山港内高出5倍,过去被很多专家称作养殖禁区。我是第一个来这里‘淘金’的人!”老沈透出几分得意。

老沈是梅山本地渔民。1996年,他在北仑区水产局的扶持下,开展网箱抗风浪养殖试验,取得很好效果。没想到的是,第二年5月份,上游一个渔民的网箱起桩漂移,拖着老沈的网箱漂往东海。老沈一下子损失200多万元。两个月后,老沈举债养上了新鱼苗。但不久后的11号台风又使他遭受巨大损失。当人们为沈耐久担心时,这位个子不高的中年汉子却显示出破釜沉舟的勇气:即使剩下一只网箱,也要在“禁区”闯出一番天地。

“其实我在下决心前早就奔了很多市场,认定网箱养殖今后肯定能赚大钱。看,现在不是熬过来了吗?”老沈说。如今老沈的网箱数已经达到400多个,他还在海塘内承包了200多亩鱼塘。去年,他的销售收入突破300万元。

沈耐久的网箱与众不同:原本一排网箱只有四五根竹桩,他却密密麻麻地插了20多根;绑箱的绳索粗得吓人;上面铺的板是美国进口的木料;连养鱼的网都是特制的。他说,这样成本肯定较高,但是,鱼儿在这种情况下体形变长,脂肪减少,加上梅山港没有污染,所以价格远远高于普通养殖鱼。他的产品直供上海各大宾馆饭店,多年来从未滞销。

老沈说,他如今的心愿是把梅山岛变成仿野生水产养殖基地,让岛上的渔民都能赚钱。至于信息、技术、销售等问题,他将竭尽全力支持。

域再偏僻,环境再恶劣,照样能闯出一条致富路。

有了吃苦耐劳、百折不挠的传统精神,哪怕地



高山西瓜润心田

挫折中学到赚钱的本领。

致富不仅要敢闯敢干，更要善于从

王国孝是奉化大桥人，但在几十里外的大堰镇农户中却有很高的知名度。他第一个在当地高山上种植大棚西瓜获得成功，不仅自己赚了钱，还影响周围农民打破传统的西瓜栽培方法，带动大家一起增收。

见到王国孝时，他正在大棚里和工人一起给西瓜苗“打叉”。大棚里的温度高达30℃，上个月种下的西瓜苗长势喜人，有的已开出了花。

王国孝概括自己种瓜成功的秘诀是四个字：敢闯敢干。

王国孝原是供销社的一名职工。1999年因企业破产下岗后，他到群山环抱的大堰镇社家畈租田200多亩，投资30多万元种植西瓜。没想到，第一年就遇上了台风，六七十亩地没有长熟一个西瓜。他一下子亏本6万元。

但王国孝没有被吓退。他从挫折中总结原因：是天气影响和技术不足导致这次失败。此后，他又在五分地村租地45亩。不同的是，王国孝这次采取山里农户从没试过的种苗嫁接和大棚栽培。

枯萎病是西瓜生产中的一大障碍，而嫁接苗栽培能防治该病。于是，王国孝一门心思搞起了嫁接苗培育。他还以1200元的月薪从山东寿光请来一位师傅传授西瓜种植技术。当时，他们采用比较少见的葫芦与西瓜“靠接”技术，使西瓜苗的成活率提高到85%以上。从前年开始，王国孝嫁接的种苗除满足自己种植外，每年还有十余万株可卖给附近瓜农，既提高了当地瓜苗的品质，每年还能获得10多万元的收入。

高山大棚种瓜分春、秋两季。王国孝说，高山西瓜的价格优势在于秋季，8月上旬播种，国庆节之后就能上市，瓜松脆，糖度高，此时平原瓜、南方瓜已经落市，高山瓜独占市场，客户上门求购，价格自然就高。去年，他种的西瓜收了10多万公斤，净赚好几万元。

(孙吉晶)