



# 大跃进中的市鎮粮食 供应工作經驗选編

大跃进中的市镇粮食  
供应工作经验选编  
中华人民共和国粮食部购销贮存局编

\*  
財政經濟出版社出版  
(北京东总布胡同 10號)  
北京市書刊出版業營業許可證出字第 60號  
中华書局上海印刷厂印刷 新华书店總經售

787×1092 脫 1/32·3 5/8 印張·80,000 字  
1958年 9月第 1 版  
1958年 9月上海第 1 次印製  
印数: 1—10,100 定价: (7) 0.32 元  
統一書號: 4005·429 58·7,京製



## 目 景

前言.....	3
北京市粮食供应系統职工跃进情况和体验的初步总结.....	5
湖南省衡陽市粮食供应工作跃进情况和体验的初步总结.....	17
坚持貫徹群众路線的工作方法，是作好粮店	
工作的重要关键.....	29
浙江省金华市通过基层整風實現“六好粮站”的經驗介紹.....	40
苦战三月 実現六好.....	48
貴州省貴定县城关鎮實現“六好粮店”的情况和初步經驗.....	53
股室工作如何适应粮店工作大跃进的形势.....	61
一切从便利群众出發.....	68
辽陽市第二十六粮食供应站的政治工作.....	72
处处为群众着想.....	79
我們是怎样实现“六好”的?.....	87
上海市新成区油糧行業調整商業网的情况介紹.....	93
变“有啥吃啥”为“吃啥有啥”.....	103
重庆市上清寺粮店依靠群众开展节约粮食运动的情况.....	105
武汉市粮店改进售粮小牌，提高工作效率.....	109
內蒙古自治区五原县推行“一手錢、一手貨”	
售粮法的經驗.....	111
到戶收款 送粮上門.....	114

# 大跃进中的市鎮粮食 供应工作經驗选編

中华人民共和国粮食部购销贮存局編

財政經濟出版社



## 前　　言

在总路綫光輝照耀下，在工農業全面大躍進形勢鼓舞下，1958年上半年，全國市鎮糧食供應系統，開展了聲勢浩大，以“六好糧店”為中心內容的大躍進運動。目前，這個運動，正以後浪催前浪的形勢蓬勃向前發展。到1958年6月底止，已有北京、河北、山西、內蒙、吉林、黑龍江、甘肅、山東、江蘇、浙江、安徽、河南、福建、湖南、湖北、江西、廣東等17個省、自治區、直轄市基本上實現了“六好糧店省”。其它省、自治區、直轄市，也有絕大部分或一部分糧店實現了“六好”。我們深信：在黨的“鼓足干勁，力爭上游，多快好省地建設社會主義”總路綫的指導下，在全體糧食職工解放思想、政治挂帥，紅專大躍進的形勢下，再接再厲繼續努力，在很短時間內，“六好糧店”的花朵，一定會開遍全國；市鎮糧食供應工作必然會出現向技術革命、文化革命的大躍進。

這本小冊子，共選編了各地市鎮糧食供應系統大躍進中的經驗17篇。從這些文章中可以看出：糧店工作必須依靠黨的領導，一切從生產出發，處處為群眾着想，事事走群眾路綫。堅持在工作中貫徹政治觀點、生產觀點、群眾觀點。糧店工作才會面貌一新，不斷前進。“六好”也是不難實現的。

出版這本小冊子的目的，是交流傳播各地的先進經驗，借以推動市鎮糧食供應工作的前進。雖然其中有一些文章寫得還不够生動、鮮明；時間也有些遲了。但還是值得看一下。這

对推动今后工作还是有帮助的。由于編輯時間倉促和文章來源不够多，很可能有些好的經驗沒有选进去，好在今后还預備选編出版，希望各地糧食部門給予大力支持。

編者

## 北京市粮食供应系統职工 跃进情况和体验的初步总结

北京市粮食局 1958年8月

按：这篇文章所介绍的主要经验是：结合整风，抓紧政治思想工作，发动职工，依靠职工；充分發揮組織作用，领导干部深入基层，管理干部走出办公室。在提高职工社会主义觉悟的基础上，掀起了学先进、比先进、赶先进的大跃进高潮，大大推动了粮食供应工作。刘少奇同志在中共八届二次会议的报告中指出：“思想工作和政治工作永远是一切工作的灵魂和统帅。在任何情况下，放弃或者忽略党的思想工作和政治工作，就会脱离群众，迷失方向。”北京市的经验告诉我们：粮食供应工作，必须政治挂帅，才能跃进，再跃进！

北京市粮食供应系統共有基层粮店 1,087 个（其中城区 478 个），从业人员 3,890 人（其中城区 2,151 人），每月供应任务 13,000 万斤（其中粮店出售的 9,970 万斤），几年来在粮食供应工作上，虽然完成了任务，但是，由于对广大职工的政治思想教育工作做得不够，政治空气不高，部分职工不安心工作，计较工时、福利、待遇，因而服务质量低，差错多，服务态度不够端正。个别营业员常和顾客吵嘴。个别粮店曾被群众叫做“閻王店”“衙門店”，同时由于领导工作不深入，企业管理不善，费用大，因此到 1957 年底全市 1,087 个粮店中，只有 217 个基本达到“六好”，占 21%。

通过整風运动和反右派斗争、整改工作，提高了职工的阶级觉悟，特别是领导改变作风，深入基层参加体力劳动，与售粮员同劳动、同生活，密切了领导与职工的关系。同时由于科长、主任下放做售粮工作，解决了一部分职工认为粮食工作没前途的经商思想；以及居民群众在鸣放辩论中，对一些粮店的工作质量、服务态度提出了尖锐的批评，对粮店职工起了很大的震动作用。因而职工的思想情况有了新的转变。当党中央提出在十五年内或者更多一点的时间（按：中共八届二次会议已改为，争取在十五年，或者更短的时间内），在钢铁和其他重工业产品产量方面赶上或超过英国，十年内实现农业发展纲要（修正草案）40条的战斗任务以后，职工们在多、快、好、省，勤俭建国、勤俭办企业的方针及彭真市长对北京市商业工作提出“三少、两好、一便利”（费用少、人员少、损耗少，服务质量好、商品质量好，便利群众）的工作方向的启发鼓舞教育下，掀起了全体职工学先进、比先进、赶先进的思想大跃进。提出了“苦干十年，以店为家”的豪迈口号。经过迅速而及时的组织和领导，工作上的大跃进开始了。不少粮站、粮店发挥了革命的干劲。打破常规，不限营业时间，随来随卖，星期、节日不休假，实行五自（自卸粮，自补麻袋面袋，自送包装、货款，自修房屋、自行车，自洗工作服），和提出了节约费用开支，向“六好粮店”迈进，以及精减人员、提高工作质量等规划，这时，跃进的苗头已经出现。市供应系统的领导抓住了群众干劲起来的时机，经过一系列的会议，综合提出了全市供应系统大跃进的全面奋斗目标，召开了一次声势壮阔的誓师大会，在会上区与区、店与店之间开展了比干劲的挑战应战热潮，当场贴出了大字报178张，因而领导上原来提出的跃进指标，再次三次被突破，最后通过的是：

1. 1958年第二季度全部实现“六好粮店”。
2. 节约费用 176 万元。
3. 精减售货员 800 人。
4. 改善经营管理，节约粮食 172 万斤。
5. 第一季度全部实现“四无”。

此外，郊区售货员为了支援农业生产，并提出全年积肥 1,000 万斤，参加农事劳动 5,000 个工作日。现在全体供应职工日以继夜的进行忘我劳动，为实现上述指标，千方百计的想办法、挖潜力、破陈规、堵漏洞。2月 14 日宣武区供应站首先传来了提前完成“六好”的捷报，2月 28 日丰台、东单接着报捷实现“六好”。目前全市已有近 50% 的粮店基本实现了“六好”。跃进正处在高潮阶段。

为了交流经验，吸取兄弟省、市供应单位有益的帮助，我们初步的将这次跃进工作的开展情况作了一番检查，提出如下的看法和体验。

### 大跃进的高潮是怎样组织发动的

(一) 在整风的基础上，抓住整改，做好组织领导和对职工的思想教育工作，为跃进打下基础。在去年下半年全民整风运动中，郊区农民和城区居民鸣放辩论试点时，对一些粮店的营业时间、服务态度、工作方法、粮种质量提出了不少的批评，市供应公司及时的召开各区粮站主任、大组长和部分售粮员的会议，摆出居民与粮店的矛盾，展开了讨论分析，一致表示要争取主动，马上改正。在去年 11 月 14 日就召开了 1,000 多人的大会，对粮店人员进行思想教育，一致要求积极行动，从 11 月 16 日起在全市粮店中突破八小时营业时间，延长为 10—12 小时。很多粮店对“六好”有了更进一步的認識。灯市口粮店

就是在整風過程中，在群眾的批評下，從“閻王店”轉變為“六好糧店”。

(二) 及時歸納、提高和傳播先進經驗是鼓勵干勁、掀起趕先進、學先進、比先進的重要方法。當市領導對商業工作提出“三少、兩好、一便利”的指示，以及大力支援農業生產的号召下，開展了對全體職工的思想教育，並組織糧店負責同志參觀京西礦區，部分營業員到郊區挖溝渠修水利，向工農學干勁。這時東郊區糧站掀起了支援農業大躍進的高潮，他們半夜為上工地的農民售糧、發糧票和替五保戶送糧到家，並利用業余時間參加修水利和積肥；只東郊站全年為農民積肥500萬斤，在2月份已送給農業社69萬斤；昌平糧站職工由主任帶頭包下2,340萬斤晾曬任務不雇臨時工，到年前已晾曬600萬斤；宣武區提出了第一季度實現“六好糧店”；前門區提出由職工包運四種糧食，節約費用的指標等等。市供應公司抓住了先進單位的這股干勁，及時向全體職工傳播了這些生動的事例，大大促進了全面高潮的掀起。

(三) 召開自上而下的比干勁準備會議和誓師大會，引導群眾干勁朝着先進的方向躍進。第一步先召開了擴大預備會議，各站主任、黨團支部書記和工會主席及中層大組長、先進工作者參加。在會議上報告了國際上東風壓倒西風和國內形勢、工農業大躍進情況和本系統職工的先進事蹟，提出了公司第三次的修訂計劃草案，前門站在會議上提出了節約費用20萬元，減少從業人員90個人(40%)的挑戰，會議即出現了比干勁的戰鬥氣氛，在會議上要求各單位領導回去傳達，組織討論，醞釀條件，準備在大會上比武較量，發動群眾準備上台打擂。會後公司分析了各站情況重新修正了指標。第二步召開全體職工誓師大會，比干勁，比先進，比速度。在比干勁大會上，職

工斗志熾烈，50多人在大会上發言，并采取大字报挑战的形式貼了178張，全体高呼“苦干10年、以店为家”，提出打破常規隨来隨卖，第一季度全部實現“六好粮店”，要求取消一切福利待遇，同时各站、各大組、各店展开了火热的挑战：前門站向开支大的东四站挑战，东四站馬上應战并向他們提出每月每人供应量4万斤的条件；“六好粮店”空白点最多的矿区也提出第一季度全部實現“六好”；宣武站七个大組長以2月份提前實現“六好”向全市大組挑战；石景山站的郭孝順看見本站主任不發言，就遞條子“如果他不代表本站發言，职工就自己挑战了。”通过大会的促进，出現了向“六好粮店”大跃进的高峯。第三步在基層职工比干勁誓师大会之后，又召开了管理人員的促进大会，使跃进發展上下結合，他們提出走出办公室，深入基層，會計科职工提出要拿出30% 的時間帮助基層工作，并一致决心打破上下班制度，当天工作当天完，基層有事随时办，为改善企業管理打下基础。

(四)进行思想排队，抓先进，帮落后，帶动全面。工作的跃进实质上是以思想的跃进为前提的。大部区粮站把职工思想分为三类：一种是积极主动能干能想办法的，一种是能跟上形势进展，并能想出办法的，还有是不推不动，个别的有抵触情緒的。当摸清了思想情况以后，各站采取了先进向落后挑战，訂立互助合同，携手合同，及先进与落后談心交朋友等方法，帮助落后赶上先进。如东郊区慈云寺粮店售粮員楊仲义工作消极，講8小时制度，不願隨来隨卖，通过这一教育，在会上檢討了个人忘本(解放前吃不上飯，揀菜叶把手冻腫了)資本主义思想后，在会上宣誓提出苦干到底的口号；宣武区售粮員王东海不安心工作，服务态度不好，經過领导同志个别帮助和利用會議形式介紹工农兵的一些艰苦奋斗的生动事例，和我

国建設社会主义的动人远景，大大提高了思想認識，很快的表示态度，檢討錯誤，投入前进行列。

在进行思想教育的时候，要依靠老店員。老店員有業務經驗，他們会回忆对比。有些区召开了老店員座談会，吸收一部青年店員参加，对青年一代的店員进行善意帮助，使其認識今日青年一代在新社会是幸福的，应以主人翁的态度对待工作，进一步提高政治覺悟。許多青年职工向老工人學習，訂立了保教保学合同，不但提高了業務水平，也提高了政治思想水平。此外組織区与区、店与店的竞赛，做好店与店、人与人之間團結的教育工作。如相互提保証，發倡議，建立三角互助合同等等都是推動前进更前进的重要方法。

(五)改变領導作風，領導干部深入基層，管理干部走出办公室，可以積極地鼓励革命干勁，和从試点取得經驗推動全面工作。北京市各区供应站实行了分工負責包干到底的方法，支書抓思想，主任抓業務檢查、工会主席抓發动职工、股長抓分管指标、跑圈蹲点，参与实际業務活动，帮助完成。管理干部也分片包干，經常深入各組、店帮助解决具体問題，如帮助保安寺糧店改进營業場所和售糧手續，不但售貨員感到愉快，也便利了市民。同时对合营糧店派去公方代表整頓業務、提高政治、改变了面貌。各区糧店人員蓬勃的干勁是和領導作風的改进、加强基層業務領導有很大关系的。

(六)抓兩头、帶中間，突破薄弱环节。經驗証明，抓先进树立旗幟，帮助落后赶上先进，中間状态的就会受到很大的激励一齐赶上。对工作中的薄弱环节如消灭差錯問題，要組織力量重点突破，才能打消畏难情緒。宣武区在2月初，大部糧店都达到五好，未完成的主要原因是差錯，因此他們展开“消灭差錯五日決賽”突破这一薄弱环节，第一个提前实现全区“六好”是

和这种工作方法分不开的。

(七)必須建立制度才能巩固提高运动成果。对“六好粮店”的月检查、季评比以及相应的评比鉴定、奖励办法和貫徹粮店“收工会”、六好记录簿等都是很必要的。

(八)支持职工打破常規大胆改革制度。如延長粮店營業时间，便利居民；与銀行协商延長收款时间，提高貨款回籠率等。

### 实现跃进指标的措施

經全体职工討論，綜合提出如下办法：

(一) 1958年第二季度全部实现“六好粮店”。从現在来看，各区供应站正以突击薄弱环节、突击重点、組織三角竞赛、分片包干、蹲点帮助等多种方法組織职工积极向“六好粮店”跃进。全市到3月5日“六好的粮店”已經达到50%以上。宣武、丰台、东單和坨里工作組等257个粮店，已經全部达到“六好”。在發展的形势上已經是成片成区的实现“六好粮店”，这就給第二季度全部实现“六好”提供了保証。

(二)节约費用176万元。具体項目措施如下：

1. 裝卸搬运費：运費比去年降低13.12%，全年节约394,225元。

措施：

(1)加强計劃生产，实行以銷定产，加大粮店庫存，减少面粉入庫。

(2)实行合理調撥，达到合理运输，在面糧調运上采取大店直达小店分卸，小杂粮实行配車，消灭区内中轉費用。

(3)实行以店定厂短距离調粮，消灭迂迴相向运输。对收購的糧食实行就地供应。直線入庫入厂，火車來糧直線到店，站

台付貨，充分利用廉价运输工具，减少人挑牲口驮等高价运输。

2. 节约商品流通费：销售万斤粮食费用计划 30.80 元。比 1957 年实际万斤费用 35.09 元减少 4.29 元，节约费用 681,000 元，降低 12.23%。

措施：

(1)保管费：充分利用旧席，不买一领新席，利用残废席片缝席板苦盖粮垛。加速保管用品的周转，节约保管费用。

(2)商品损耗：在保证足斤足两的原则下，做到付粮准确，不多给也不少付。全年不霉坏一粒粮食。来粮扫车底，地上的粮食拣起，包装品抖净，做到推陈储新，降低损耗，节约 58,000 元。损耗率城区由 1957 年 0.78% 降到 0.7%，近郊区由 1957 年 0.883% 降到 0.8%，远郊区由 1957 年 3.124% 降到 2.5%。

(3)利息开支：与银行协商延长营业时间，增加货款回笼率，达到当天回笼 80%，郊区达到 20%。减少麻袋占用，加速包装品回空，城区在 1957 年千斤占用 6.66 条的基础上降到 6.5 条，郊区在 1957 年 8.87 条的基础上降到 8.5 条。

(4)低值及易耗品推销，充分利用原有工具，全年不购一件新家具，节约开支 68,000 元。

(5)租赁修缮费：调整商业网，利用旧有房屋，职工自己能修的不雇临时工，做到自修自补，节约开支 99,400 元。

(6)经营管理费：节约文具纸张；废报纸尽量上缴，大灯泡换小灯泡，不急需的灯头拆掉；和街坊邻居们搭火烧水，少用煤球；实行管理费定额管理，管理人员每人每月不超过 5 元，非管理人员每人每月不超过 2.5 元，共节约 154,900 元。

(7)邮电费：实行公用电话，包店传呼，节约费用 17,400 元。

3. 降低加工成本，节约电耗：石磨加工改为机制节约工缴费 168,160 元。石磨加工降低电耗，每万斤降低 18.28 度，节约 2,425 元。

4. 减少面袋费用：节约 491,775 元。

措施：

(1) 加速回空，城区每店库存空面袋不超过 100 条，郊区每店不超过 200 条。

(2) 开展粮店按标准样品挑选合格面袋整理后直接送粉厂，节约运费和整理费。

(3) 扩大面袋收回，全年由 1957 年收回率 72% 的基础上提高到 85%，增加 13%，少投新面袋。

(4) 减少残袋率，由 1957 年 0.224% 降到 0.204%。

5. 减少基建开支：主要基建用款节约 12%，零星基建节约 16%，共节约 18,200 元。

6. 处理呆滞物资，加速资金周转，全年处理 5 万元，节约利息 3,600 元。

### (三) 节约粮食 172 万斤的方法：

1. 提高粗粮加工生产，节约粮食 412,108 斤，在 1957 年实际基础上，加工各项米面 4,034 万斤，每百斤提高 1.0215%。

2. 节约土粮土面 21 万斤，各粮店设置土粮箱、土面盒，便于顾客和本店抖净袋内外土粮土面。抖净空面袋每百条重量不超过 225 斤。

3. 节约饲料用粮 109.8 万斤。

(1) 采用混合饲料，每百斤混入骨粉 2 斤、蛤蜊粉 2 斤，节约粮食 4%。

(2) 填鸭饲料每只成长期用粮由 21 斤降到 20.7 斤，每只减少粮食 0.3 斤，节约粮食 5.4 万斤。

此外，各糧店并積極動員市民節約糧食（估計全年可節約340萬斤），售糧員在工作中与群众打成一片，了解各戶人口和用糧情況，作到心中有數，善于發現節約糧食的門路和來源。例如：有些人外出或死亡不銷戶口，冒領口糧；有些人經常來臨時戶口不帶糧票；有些單位轉走臨時工糧食未減；有些戶多吃副食、零食或常下飯館，在月底多買小雜糧的，都顯示糧食富余，這些情況都是我們動員節約糧食的門路。動員的方式方法也應注意，有的人糧食有富裕，但是不願當眾交出糧票，因此最好到他家里動員節約；有的人喜歡公開表揚，可以上光榮榜當眾表揚；對於長期節約糧食著有成績的，也可以敲鑼打鼓送獎狀鼓勵，以影響推動別人節約糧食。

#### （四）減少人員的辦法：

##### 1. 人員有潛力：

（1）是按人平均負擔的供應量小，城區每月售糧5,364萬斤，共有售糧員2,122人（其中老弱殘病人員占10%），每人每月平均售糧25,000斤，如果適當安排勞動力，可以提高供應量。

（2）業務忙閑不均，例如西四新街口北糧店，三個營業員每月供應11萬多斤，每人合4萬斤，全月有半個月每天賣800—1,700元，需要三個人，有半個月只賣200—400元，需要兩個人，可以抽出半個人力。類似情況各店都有。

（3）店店之間的供應量不平衡，東郊西壩店三個人，月賣8萬斤，每人合2萬多斤；矿区坨里糧店三個人賣23萬斤，每人合8萬斤，看來工作潛力很可挖掘。

（4）有的地區商業網過密，城區可以合併91個點。

（5）改進售糧手續，報請市領導廢除糧票憑証購糧，減少工作量。