

基層供銷合作社 經營化學肥料 化學農藥手冊

中華全國供銷合作總社
生產資料第二總管理局編著

財政經濟出版社

基層供銷合作社經營化學肥料、 化學農藥手冊

中華全國供銷合作總社生產資料第二總管理局編著

基層供銷合作社經營化學肥料 化學農藥手冊

**中華全國供銷合作總社
生產資料第二總管理局編著**

*

財政經濟出版社出版

(北京王府井大街七號)

北京市書刊出版業營業許可證出字第60號

上海初興印刷廠印刷 新華書店總經售

*

787×1092耗 1/32 • 2 1/4印張 • 48,000字

一九五六年四月第一版

一九五六年四月上海第一次印刷

印數：1—30,000 定價：(7) 0.22 元
統一書號：4005.48 56.4. 章型

目 錄

前言.....	(5)
第一章 化學肥料、化學農藥的供應.....	(6)
第一節 供應化學肥料、化學農藥對農業增產的重要意義	(6)
第二節 進行業務活動前應注意的問題.....	(8)
第三節 環繞着進貨而進行的工作.....	(11)
第四節 銷貨的準備工作.....	(12)
第五節 銷售方式、門市部	(13)
第六節 介紹使用技術.....	(17)
第七節 驗收與保管.....	(18)
第二章 化學肥料介紹.....	(24)
第一節 硫酸銨	(26)
第二節 硝酸銨	(29)
第三節 硫硝酸銨	(32)
第四節 硝酸銨鈣	(33)
第五節 氯化銨	(36)
第六節 尿素	(36)
第七節 石灰氮	(38)
第八節 過磷酸鈣	(40)
第九節 硫酸鉀	(44)
第十節 磷酸銨	(45)
第十一節 硝酸鈉	(46)
第十二節 氯化鉀	(46)
第十三節 顆粒肥料	(47)

第三章 化學農藥介紹	(51)
第一節 “六六六”	(52)
第二節 滴滴涕	(56)
第三節 “一六〇五”	(59)
第四節 魚藤精	(62)
第五節 硝酸鉛	(63)
第六節 硝酸鈣	(64)
第七節 石灰硫礦合劑	(65)
第八節 賽力散	(68)
第九節 硫酸銅	(69)
第十節 福爾馬林	(70)
第十一節 檢查變質失效農藥的簡易办法	(71)

前　　言

隨着我國農業社会主义改造的迅速發展，農村中的增產高潮已經隨之到來，而對化學肥料、化學農藥在數量上和使用技術傳授上的要求，將較以往任何時期更为迫切，供銷合作社必須配合有關部門完成這一光榮的任務。基層供銷社是執行這項任務的重要環節，因而提高供銷社的服務質量，關鍵在於提高基層社的工作。這本小冊子就是為幫助基層供銷社在化肥和農藥經營上，改善管理，充實技術知識，提高服務質量而寫的參考資料。其中有關化學肥料、化學農藥的商品性能和使用方法，也可供農業生產合作社作為施肥和防治蟲害技術上的參考。

這本小冊子共分為三章。第一章重點講化學肥料和化學農藥零售單位經營管理中的若干問題。第二章與第三章分別介紹化學肥料與化學農藥的一些基本知識與施用技術問題。

這本小冊子的第二章、第三章是我們參照各方面的有關資料，特別是農業部門為推廣各項化學肥料和農藥新品種所寫的說明，結合各地所反映的實際材料編寫的，在此特作聲明和致謝。但由於材料蒐集不足和編寫能力所限，在內容和文字方面，一定會有很多缺點，同時由於農業合作化的迅速發展，有些章節的內容，也可能不盡適用，因此希望各地讀者提出批評和意見。

第一章 化學肥料、化學農藥的供應

第一節 供應化學肥料、化學農藥 對農業增產的重要意義

做好化學肥料、化學農藥供應工作是保證農業增產重要措施之一。農業合作化運動迅速發展以後，農民生產積極性的空前高漲，必然引起農業生產的大發展。這就要求更多的農業生產資料的支援。因此供銷合作社為農業生產服務的任務更加繁重。為了完成這一光榮任務，就必須組織多種多樣的生產資料來滿足農業生產上的需要。這本小冊子所討論的問題，僅是供應許多生產資料中，關於化學肥料和化學農藥的部分。

根據毛主席提出的農業發展綱要四〇條的要求，在十二年內糧食產量將比1955年提高兩倍左右，棉花產量提高三倍多，其他經濟作物也要求有很大的增長。綱要中同時規定了實現這一任務的具體要求，增施肥料、防治病蟲害就是其中主要的兩條。在防治病蟲害方面，必須使用殺蟲效率很高的化學農藥。在增施肥料方面，最主要是依靠農家肥料為主，同時供銷社也要多方組織雜肥供應。但要保證更高額的增產，特別是保證國家最需要的重點農作物的增產，就必須供應肥效很高的化學肥料。而化學肥料和化學農藥的供應數量，也會隨著國家工業化的發展逐年大量增加。因此，供銷合作社作好化學肥料和化學農藥的供應工作，就直接有助於農業生產的發展，供銷社

就是通過這些具體業務活動，來實現為農業生產服務的方針。

几年以來，供銷合作社在這方面作出了不少成績。據1952年至1955年4年的統計，共供給農民275萬噸化學肥料。如按一半用于糧食作物，一半用于經濟作物，各按中等增產效果計算，可為國家增產552萬噸糧食和價值11億元的經濟作物。在農民方面，除了支出買肥料的價款外，還取得很大的收益。此外還供應了大量的化學農藥。自从化學農藥的廣泛使用後，所謂幾千年來難于防治的“北蝗南螟”兩大蟲災，已經得到了解決。據全國供銷合作總社1955年的統計，銷到農民手里的“六六六”農藥就有6萬多噸。對保證增產起了相當作用。化學肥料、化學農藥大量供應的結果，使農民体会到社會主義工業化與他們切身利益相關，因而從經濟上進一步鞏固了工農聯盟。

目前我國所使用的化學肥料有十個品種，化學農藥有二十幾個品種，這些品種是從全國解放後一年一年地試用起來的。几年以來，供銷合作社在各級黨政領導和有關部門配合下，進行了規模巨大的推廣工作。過去多數地區不習慣用，今天有些地區已經習慣了。過去不懂技術的，目前有些地區已經熟悉了。但是從我國五億人口的農村看來，無論化學肥料和化學農藥還沒有廣泛地為廣大農民所接受，不知道用和不會用的現象，仍普遍存在。若干地區供銷社的幹部對化學肥料、化學農藥的性能、效果、使用方法還不能正確地向農民交待，因此錯施錯用的現象仍有發生。

目前有些供銷合作社的幹部只知道買貨、賣貨，不願去做宣傳推廣工作，認為這是別的部門的事，這種想法是不全面的。事實證明，這種思想在那些地區的供銷合作社存在，那些地區的化肥、農藥業務開展的就慢；哪些地區重視向農民宣傳技術知識，那些地區化肥、農藥業務開展的就快。廣東省本來

沒有使用化學農藥的習慣，經大力推廣了一年，就銷售了1萬多噸“六六六”。

有些同志強調農民的使用習慣，認為農民沒有使用習慣就不能銷售，這更是不對的。化學肥料、化學農藥是工業發展後的新商品，農民不習慣用，是很自然的。解決這些問題，基層社的業務人員應加強學習，掌握這方面的知識，配合農業部門隨時隨地，多方面的向農民宣傳化肥、農藥的功效和積極地傳授技術，從而改變農民的舊有習慣，建立新習慣，這是生產資料供應部門重要工作之一。只有這樣才能提高供銷合作社為農業生產服務的質量。

還有的同志認為目前化學肥料已經不能滿足需要，就不必提倡加強技術指導工作，借以限制銷售量的擴大。這種想法也是不正確的。供不應求和加強技術指導，應當作兩個性質不同的問題來看待。對供不應求我們應該從怎樣分配方面去研究，而加強技術指導是充分發揮現有肥料和農藥的效果問題。技術指導工作必須加強，並要走在供應的前面。

第二節 進行業務活動前應注意的問題

(一)加強調查研究，了解農業生產社的需要。隨著農業合作化運動迅速發展，農業生產社對農業生產的投資將年年增加，在化學肥料、化學農藥的使用上，必然向供銷合作社提出更多的要求。供銷合作社應該調查研究農業生產社對肥料、農藥要求的變化，把這種要求和變化及時反映給上級社；還要了解本基層供銷社供應範圍內各種農作物播種面積，農業生產社的積肥條件；還要了解病蟲害歷年發生規律等等。只有正確地掌握了這些基本情況，才能向上級社提出正確的要貨計劃。才能克服經營中的保守思想和盲目現象。

(二)正確掌握上級社規定的化學肥料的分配原則。化學肥料在目前和今后相當長時期內是供不應求的。國家為了保證主要農作物的增產，對化學肥料的供應是採取重點分配的原則，基層社幹部必須熟悉上級社規定的分配原則和當地農作物播種情況，才能作到有重點的合理分配。1956年的重點分配原則是：首先保證國家預購棉花應付給農民的肥料；其次是供應其他經濟作物與高產糧食作物。

(三)基層供銷社應備有各種化學肥料、化學農藥的商品目錄。基層社的技術員必須熟悉這些品種的性能、效果，一畝地需用多少，使用的季節，以及使用方法等等。再結合當地需要情況，訂出本單位的必備商品目錄，根據必備商品目錄才能向上級社提出正確的要貨計劃。過去有些基層社沒有這樣做，因此對當地農業生產上需要，而上級社可以供應的品種也沒有經營。如河南襄城縣在發生蚜蟲時，曾有上千農民在當地買不到“六六六”，只好乘火車到鄭州和附近的糧產區的供銷社去買，羣眾很不滿意。

(四)基層社經營化學農藥，必須經營適當的藥械來配合。並應深入羣眾具體總結經驗，找出多少畝地或多少農藥需配備一架藥械的規律，找出藥與械的大體比例。如果本地農民過去已經買了許多藥械，在訂新的藥械進貨計劃時必須估計到農民舊有的藥械。除了經營整架的藥械外，還要注意到藥械零件的經營和修配。

(五)基層社是否擔當化學肥料、化學農藥季節儲備任務，要根據商品的具體情況而定。為了講得明白，必須分析這兩項商品的不同情況。

化學農藥是一種有備無患的商品，供銷社為了保證國家對農作物防治計劃的實現，必須按計劃準備足夠數量的農藥。

虫災不一定会發生，也可能比原來預計情況嚴重。如果把農藥季節儲備放在基層社，就會發生有些地區用不上須調出，有些地區準備不足須調入的現象。農藥發放到基層社後，再進行這種調劑，在防治蟲災的時間上是來不及的，即使進行也需开支巨大費用，因之就產生積壓變質，以及儲存、調運費用過大等現象。1954年以前各地供銷社經營農藥的虧損，多是由於這種原因所造成的。因此，得到教訓，就是化學農藥的季節儲備不要放在基層社，而要放在省、縣社的機動點上（省社批發站、縣社經理部設置的儲備點），基層社只存放屬於庫存商品定量的數量。這樣就可以避免造成上述的缺點。

關於化學農藥的庫存商品定量，由於這項商品的季節性很大，淡季和旺季就不能一樣。在交通運輸上也有很大關係，有的基層社交通順暢定量就應該小些。在交通不便的條件下就應大于前者。

化學肥料的情況不同於化學農藥，化學肥料已是供不應求的商品。並按國家的增產要求自上而下逐級進行合理分配，一般說沒有積壓的顧慮。同時這項商品的數量大，又笨重，裝卸、搬運費用占流轉費的比重很大。幾年以來供銷合作社在這項商品上強調了直運業務，就是按固定的分配計劃由工廠或港口碼頭一直運到基層社的門市部，中間不經過省、縣社的倉庫。各地在這方面執行的很成功，大大的節省了流轉費用。如果以1噸化肥減少一次進庫、出庫和30華里載運費用計算，每噸約能節省六元。直運業務是商業部門組織商品流轉中不可忽視的一項主要工作。因而化學肥料除省、縣社在交通適合地點設倉儲存一些機動數量外，基層社應該在這項商品上擔當季節儲備任務。農業生產社的發展與鞏固，尤其是高級農業社建立後，基層社還可以按照分配計劃，組織有條件的農業生

產社直接到卸貨點取貨，由農業社儲存一些。

第三節 環繞着進貨而進行的工作

基層社的零售計劃經上級社確定後，應結合當地農業季節訂出分季、分月的進貨計劃，為實現業務計劃在進貨方面還要着重研究以下幾個問題：

(一)開展直運業務：

化學肥料、化學農藥是供銷合作社系統經營的商品，基層社的供貨單位是縣社的經理部。縣社經理部在給上級社編報每月運輸計劃時，就作了直運安排，尽可能的要求將化學肥料運到距基層社最近的車站（或碼頭），由基層社直接提貨，就不必再進縣社的倉庫。

基層社經與縣社經理部聯繫，了解到某月某日要到多少化學肥料後，就應該根據門市部的銷售情況和倉庫情況作好分配、儲存計劃，尽可能的將化學肥料從車站（或碼頭）直接運到門市部（或倉庫）。

基層社為降低流轉費用，加速商品周轉，在與農業社協商和兩利的原則下，可以利用農業社的運輸工具，由農業社到車站、碼頭或縣社倉庫取貨。但應給農業社合理運費。如果還不到雙方商訂的供貨日期，農業社就取了貨，並付了貨款，基層社為鼓勵這樣做，開展這種直運的方式，在上級社同意，沒有壞影響的情況下，也可將上級規定應該开支的費用（如保管費）依情轉給農業社一部分。

(二)準備好進貨資金：基層供銷社，應該做到按計劃進貨，按計劃付款。在依照進貨計劃編制流動資金計劃時，如發現自有流動資金不足的情況，應該向縣社理事會提出，請縣社理事會幫助向銀行解決貸款問題。

(三)安排倉庫：基層社要根據自己的庫存商品定量和進貨計劃準備足夠的倉庫和附屬備品。

(四)做好運輸工作：基層社應該根據進貨計劃編制運輸計劃。由縣社業務部門送貨者，應將運輸計劃報給縣社經理部。由自己取貨者，應將運輸計劃報給國營運輸部門，或就地組織運輸力量。運輸工作是商品流轉必要的環節，必須及時配合業務活動，不應與業務脫節。同時又要注意費用的節約。如在船、馬車、汽車都能用的情況下，就應該考慮用那一種運輸工具經濟。在運輸工具出發前，應該檢查車輛、船只是否帶有防雨及其他必要設備。化學肥料和化學農藥中，有許多品種是屬於危險品一類的物資，因此在裝卸、運輸時，應動員工人輕拿輕放，保持包裝的完整。如發現破袋，應當時縫好、補好或更換。防止發生中毒等事故，減少商品流轉中的損耗。

第四節 銷貨的准备工作

(一)要組織技術員、售貨員把本年所要銷售的各種化學肥料、化學農藥的品種、性能、使用方法等加以學習，學習到熟悉這些品種並能夠進行一般的講解為止。基層社的技術員、售貨員學完後，就計劃如何向農業社進行宣傳推薦(推薦方法放在第六節里去研究)。

(二)配合預購棉花：國家采購部門向農業社預購棉花的時間，一般在棉花播種前，也就是在二、三月份或者還早一些。預購時要和農業社簽訂合同，同時就按照應該賣給農業社的肥料數量，發給購肥証或其他手續，農業社憑証或手續到基層社去買肥料。這樣作在基層供銷社方面，還要解決下面兩個問題：

第一、在購肥証上要註明在哪个基層社賣給肥料，購肥証

不能通用，如果通用就会造成某些基層社供应不足的現象。在購肥証上还应当規定有效期間和提取肥料的方法。有效期間最晚不能迟于棉田最末一次追肥。在提取方法內應該明确肥料分期付給。

第二、既然在棉花上需用的商品肥料，只有在簽訂預購合同后才能發給購肥証，那么農業社在沒办預購手續前，尤其是九、十月份出售棉花后，就要購買肥料，供銷社应不应该賣給呢？从各方面考慮應該賣給。賣給的數量要作好統計，并向農業社講清，要計算在農業社預售棉花應買肥料的數字內。

(三)貫徹供肥方針做好合理分配工作：基層社在銷貨前，根据各个農業社的各种農作物的播种面積和上級社規定的供肥方針，結合自己能够供应的數量，減去支持預購棉花的數量，提出供給每个農業社的具体數量，請区委和区政府批准分配計劃后，通知各農業社簽訂合同执行。

关于化学肥料的分配時間是每年、每季分配一次好呢？还是每批分配一次好呢？根据各地經驗，最好是依照農業季節每年分配兩次，如南方地区应在大春、小春前各分配一次。北方地区可在用基肥和追肥前各分配一次。在向農業生產社具体分配时，要進行“農家肥料为主，商品肥料为輔”施肥方針的教育，啓發農業社自己多積土肥，扭轉單純依靠化学肥料的思想。

第五節 銷售方式、門市部

銷售方式

化学肥料、化学農藥的銷售方式有以下几种，各地可依具体情况，研究采用：

(一)配合國家預購農產品供应肥料：如目前國家向農業社預購棉花，規定供銷社要供应一定數量的肥料，这种方式是

依照農業社預售給國家農產品的数量來供給肥料，因之對農業生產有明顯的影響。這是必須執行的一種銷售方式。

(二)結合合同：這種銷售方式是由基層社與農業社簽訂供銷合同。合同中規定基層社負責供應對方化學肥料和農藥，同時推銷國家和人民所需要的農副產品。結合合同的供肥數量，應不超過分配數，並符合供肥方針的要求。結合合同在時間上不宜太長，一般可按農業季節來訂。

(三)預售合同：是在基層社還沒有實物的情況下，由農業社先交訂金，由基層社開給收據並簽訂合同。實行這種方式，由於農業社先交訂金，在合同內除規定供貨數量、時間外，還應有一定的優惠條件。這種銷售方式在農業社方面的好處是：他所需要的生產資料不愁用時買不到，同時先交一部分貨款也可引導資金更多的投入農業生產。在基層社方面：可以加速資金周轉，促進貨幣回籠從而穩定了市場。通過這種銷售方式供應的數量也必須符合供應方針的要求。

(四)三角合同：也可稱為三角聯繫。參加這種銷售方式的單位有基層社、農業社、銀行或信用社。農業社正需化肥、農藥時缺乏資金，即可由銀行或信用社貸款。這項貸款由銀行或信用社直接撥給基層社，由基層社供給農業社化學肥料或農藥。

(五)門市部零售：前面我們談了四種銷售方式，這些方式多與門市部有關係，因之門市部除零售工作外，在處理每種方式取貨時還要做很多事情，主要有以下幾點：

(1)在棉產區，必須熟悉預購棉花供給肥料的標準和手續。在農業社持購肥証買肥料時，就要查清應該賣給多少餅肥或化肥，在本年沒辦預購手續前已經提前買了多少，除已經買過的還應該再賣給多少。

(2)有結合合同的基層社，要了解結合合同的具體內容，除

按期付貨外，并要了解結合合同的执行情况；如对方是否按照合同規定按时交付了農副產品，交給的品种、質量、数量是否符合合同的規定等。

(3)有預售合同的基層社，在農業社取貨時，应当仔細核對一下貨款共是多少，已經收過多少訂金，還應該給多少錢，防止帳目錯亂。

門市部除以上工作外，還有更多的具體工作要作，我們留在下邊具體介紹。

門 市 部

門市部是社會主義商業直接為顧客服務的單位，供銷合作社為農業生產服務的一些措施，大部要通過門市部來實現。基層供銷社做好門市部工作具有重要的意義。根據這一精神，本段專門講一下門市部和售貨員的一些具體問題。

(一)門市部的設置與售貨員的配備：目前有些地方的基層供銷社對化學肥料、化學農藥的經營還沒有設立專業門市部。有些也沒有專職的售貨員擔當這一工作。這種情況已經不能滿足工作發展的需要。在一般地區的基層供銷社內，都應該在基層社所在地的中心集鎮上設立生產資料或以肥料、農藥為主的專業門市部，因為化學肥料和農藥是帶有技術性的商品，在專業門市部內應有固定的售貨員擔當銷售工作。售貨員必須熟悉這些商品的性能、效果的簡單知識，能夠向購買者宣傳講解。

(二)商品陳列：在專業門市部里，要根據售貨場所的地形來確定布置形式，根據所經營商品的特點來劃分各種商品的售貨場所。在一般情況下，化肥和農藥要在兩邊，中間放上農具，因為化肥和農藥放的接近容易混淆。

門市部內應設置貨架，以便陳列零星農藥和各種樣品。貨架的位置要明顯，便於顧客觀看和售貨員拿取。

為了顧客安全和便於保管，化學肥料、化學農藥的各種樣品都應裝在玻璃瓶內，瓶口用臘封固，瓶上要標明品名、成分、用途和價格，并將有關的說明書擺在旁邊。

門市部里除備有貨架，陳列化學肥料、化學農藥、藥械的樣品外，還應備有準備出售的成袋物品，這些物品要堆擺整齊，放在固定的位置，切忌混亂堆放。

在堆存每個品種的牆上或貨架上要用標簽註明品名、價格等，以便識別。

在門市部里要備有應用的營業用具，如啓釘錘、改錐、老虎鉗子、彎針、磅秤、手提秤等。

此外還應備有口罩、洗手盆，售貨員在給顧客秤化肥或農藥時，必須戴上口罩，包裝農藥後，應該洗手。

(三)文化宣傳的裝飾：為了推廣新品種的化學肥料和化學農藥，門市部的門前應設置黑板或粘貼大字報，標出各種化肥、農藥、藥械的品名、成分、單價等，以便顧客購買。

在門市部內要貼一些宣傳畫，使顧客一看就懂，容易理解這項商品的用途和用法。

門市部也要準備一些有關化學肥料、化學農藥、藥械介紹技術方面的書籍和小冊子，以備查看參考。

(四)注意質量與分量：存放化學肥料、化學農藥要注意防止受潮，防止陽光晒。存放地點要干燥、通風。

還須注意保持包裝完整，因為有些化肥、農藥包裝破損後，一接觸空氣就可能變質(有關技術方面的問題請看本冊第二、三章)，因之不論在進貨或存放時都應檢查包裝。發現包裝损坏時要即時縫補或換裝。