

孙子曰：凡用兵之法，驰车千驷，革车千乘，带甲十万，千里馈粮，则内外之费，寘客之用，殷添之树，车甲之奉，日费千金，然后十万之师举矣。

## 地形篇

主编／萧枫

## 智谋故事总集

孙子曰：凡先处战地而处故地而趨戰者勞。故善戰者，致人而不致于人。

# 孙子兵法

孙子曰：凡用兵之法，全国为上，破国次之；全军为上，破军次之；全族为上，破族次之；全卒为上，破卒次之；全伍为上，破伍次之。



孙子曰：凡火攻有五。一曰火人，二曰火积，三曰火辎，四曰火库，五曰火队。



孙子兵法智谋故事总集

# 地 形 篇

主编 萧 枫

中国戏剧出版社

---

## 图书在版编目 (CIP) 数据

孙子兵法智谋故事总集/萧枫主编. —北京: 中国戏剧出版社, 2007. 4

ISBN 978 - 7 - 104 - 02567 - 2

I. 孙… II. 萧… III. ①兵法—中国—春秋时代  
②孙子兵法—研究 IV. E892. 25

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2007) 第 042167 号

---

## 地形篇 火攻篇

责任编辑: 万晓咏

责任出版: 冯志强

出版发行: 中国戏剧出版社

社址: 北京市海淀区紫竹院路 116 号嘉豪国际中心 A 座 10 层

邮政编码: 100097

电 话: 010 - 58930221 58930237 58930238

58930239 58930240 58930241 (发行部)

传 真: 010 - 58930242 (发行部)

经 销: 全国新华书店

印 刷: 北京海德印务有限公司

开 本: 850mm × 1168mm 1/32

印 张: 78

字 数: 1752 千字

版 次: 2007 年 4 月北京第 1 版第 1 次印刷

书 号: ISBN 978 - 7 - 104 - 02567 - 2

定 价: 318.00 元 (全 12 册)

版权所有 违者必究

## 目 录

# 目 录

## **原典精读**

一、原典注释 .....	( 1 )
二、原典译文 .....	( 5 )
三、原典讲解 .....	( 8 )

## **要点精析**

因地制宜，巧借地利 .....	( 9 )
地之六道 .....	( 19 )
计险阨远近 .....	( 21 )
败之六道 .....	( 22 )
爱卒若子，可与惧死 .....	( 26 )

## 今古镜鉴

- |                      |      |
|----------------------|------|
| 1. 魏颗占地败杜回 .....     | (30) |
| 2. 王翦量敌用兵 .....      | (34) |
| 3. 贾诩知曹兵当不当追 .....   | (36) |
| 4. 刘裕料敌制胜灭南燕 .....   | (37) |
| 5. 岳飞因地制宜克襄阳六郡 ..... | (42) |
| 6. 大沽炮台退英军 .....     | (43) |

## 名家阐微

## 目 录

### 原典精读

一、原典注释 .....	(93)
二、原典译文 .....	(95)
三、原典讲解 .....	(97)

### 要点精析

主不可以怒而兴军，将不可以愠而致战 .....	(98)
火攻者明，水攻者强.....	(101)
行火必有因.....	(104)
非利不动.....	(108)
力主修功，切忌费留.....	(111)
火攻五法.....	(114)

### 今古镜鉴

1. 火牛阵齐复失城 .....	(121)
2. 孔明用兵烧博望 .....	(125)
3. 火烧赤壁 .....	(128)
4. 陆逊火攻败刘备 .....	(132)

### 名家阐微

【原典精读】

一、原典注释

孙子曰：地形有通者<sup>①</sup>，有挂者<sup>②</sup>，有支者<sup>③</sup>，有隘者<sup>④</sup>，有险者<sup>⑤</sup>，有远者<sup>⑥</sup>。我可以往，彼可以来，曰通；通形者，先居高阳<sup>⑦</sup>，利粮道<sup>⑧</sup>，以战则利<sup>⑨</sup>。可以往，难以返，曰挂；挂形者，敌无备，出而胜之；敌若有备，出而不胜，难以返，不利<sup>⑩</sup>。我出而不利，彼出而不利<sup>⑪</sup>，曰支；支形者，敌虽利我<sup>⑫</sup>，我无出也；引而去之<sup>⑬</sup>，令敌半出而击之<sup>⑭</sup>，利。隘形者，我先居之，必盈之以待敌<sup>⑮</sup>；若敌先居之，盈而勿从，不

① 地形有通者：地形，地理形状、山川形势。通，通达，指广阔平坦、四通八达的地区。

② 挂者：悬挂、牵碍。此处指前平后险、易入难出的地区。

③ 支者：支撑、支持。指敌对双方皆可据险对峙，不易发动进攻的地区。

④ 隘者：狭窄、险要之地。这里特指两山之间的狭谷地带。

⑤ 险者：险、险恶、险要，指行动不便的险峻地带。

⑥ 远者：指距离遥远之地。

⑦ 先居高阳：意为抢先占据地势高且向阳之处，以争取主动。

⑧ 利粮道：指保持粮道畅通。利，此处作动词。

⑨ 以战则利：以，为也。此句承上“先居高阳，利粮道”而言，意谓在平原地区，若能先敌抵达，占据高阳地带，并保持粮道畅通，如此进行战斗则大为有利。

⑩ 挂形者……难以返，不利：在“挂”形地带，敌方如无防备，可以主动出击夺取胜利；如果敌人已有戒备，出击不能取胜，军队归返就会很困难，实属不利。

⑪ 彼出而不利：敌人出击也同样不利。

⑫ 敌虽利我：敌虽以利相诱。利，利诱。

⑬ 引而去之：引，带领。去，离开，离去。引而去之即指率领部队伪装退去。

⑭ 令敌半出而击之：令，使。句意为在敌人出兵追击前进一半时再回师反击他们。

⑮ 必盈之以待敌：一定要动用充足的兵力堵塞隘口，来对付来犯的敌军。盈，满，充足的意思。

## 孙子兵法智谋故事总集

盈而从之<sup>①</sup>。险形者，我先居之，必居高阳以待敌<sup>②</sup>；若敌先居之，引而去之，勿从也。远形者<sup>③</sup>，势均<sup>④</sup>，难以挑战<sup>⑤</sup>，战而不利。凡此六者，地之道也<sup>⑥</sup>；将之至任<sup>⑦</sup>，不可不察也。

故兵有走者<sup>⑧</sup>，有弛者，有陷者，有崩者，有乱者，有北者。凡此六者，非天之灾，将之过也。夫势均，以一击十，曰走<sup>⑨</sup>。卒强吏弱，曰弛<sup>⑩</sup>。吏强卒弱，曰陷<sup>⑪</sup>。大吏怒而不服<sup>⑫</sup>，遇敌怒而自战<sup>⑬</sup>，将不知其能，曰崩<sup>⑭</sup>。将弱不严<sup>⑮</sup>，教道不明<sup>⑯</sup>，吏卒无常<sup>⑰</sup>，阵兵纵横<sup>⑱</sup>，曰乱。将不能料敌<sup>⑲</sup>，以少合<sup>⑳</sup>众，以弱击强，兵无选锋<sup>㉑</sup>，曰北。凡此六者，败之

① 盈而勿从，不盈而从之：从，顺随。此处意谓顺随敌意去进攻。在“隘”形之地，敌若先我占据，并已用重兵堵塞隘口，我军就不可顺随敌意去攻打；如敌方还未用重兵扼守隘口，我军就应全力进攻，去争取险阻之利。

② 险形者，我先居之，必居高阳以待敌：意谓在险阻之地，我军应当抢先占据地高向阳的要害之处以待敌军，争取主动。

③ 远形者：这里特指敌我营垒距离甚远。

④ 势均：一说“兵势”相均；一说“地势”相均。后一说更合本篇之情理。

⑤ 难以挑战：指因地远势均不宜挑引敌人出战。

⑥ 地之道也：道，原则，规律。意为上述六者是将帅指挥作战利用地形的基本原则。

⑦ 将之至任：指将帅所应担负的重大责任。至，最，极的意思。

⑧ 兵有走者：兵，这里指败军。走，与以下“弛、陷、崩、乱、北”共为“六败”之名称。

⑨ 走：跑、奔，这里指军队败逃。

⑩ 弛：涣散、松懈的意思。这里指将吏软弱无能，队伍涣散难制。

⑪ 陷：陷没。此言将吏虽勇强，但士卒没有战斗力，将吏不得不孤身奋战，力不能支，最终陷入散溃。

⑫ 大吏怒而不服：大吏，指小将。句意为偏裨将佐恚怒，不肯服从主将的命令。

⑬ 遇敌怒而自战：意为恚怒忿忿“火吏”，遇敌心怀怨愤，擅自出阵作战。怒（dui对），怨恨，心怀不满。

⑭ 崩：土崩瓦解，比喻溃败。

⑮ 将弱不严：指将帅懦弱不能，毫无威严以服下。

⑯ 教道不明：指治军缺乏法度，军队管理不善。

⑰ 吏卒无常：无常，指没有法纪、常规，军中上下关系处于失常状态。

⑱ 阵兵纵横：指布兵列阵杂乱无章。陈，古“阵”字。

⑲ 料敌：指分析（研究）敌情。

⑳ 合：指两军交战。

㉑ 选锋：由精选而组成的先锋部队。

## 地形篇

道也；将之至任，不可不察也。夫地形者，兵之助也<sup>①</sup>。料敌制胜，计险阨，远近<sup>②</sup>，上将<sup>③</sup>之道也。知此而用战者必胜<sup>④</sup>，不知此而用战者必败。故战道必胜<sup>⑤</sup>，主曰无战，必战可也<sup>⑥</sup>；战道不胜，主曰必战，无战可也<sup>⑦</sup>。故进不求名，退不避罪，唯人是保<sup>⑧</sup>，而利合于主<sup>⑨</sup>，国之宝也<sup>⑩</sup>。

视<sup>⑪</sup>卒如婴儿，故可与之赴深谿<sup>⑫</sup>；视卒如爱子，故可与之俱死。厚而不能使，爱而不能令<sup>⑬</sup>，乱而不能治<sup>⑭</sup>，譬若骄子，不可用也<sup>⑮</sup>。

知吾卒之可以击，而不知敌之不可击，胜之半也<sup>⑯</sup>；知敌之可击，而不知吾卒之不可以击，胜之半也；知敌之可击，知吾卒之可以击，而不知地形之不可以战，胜之半也<sup>⑰</sup>。故知兵

① 地形者，兵之助也：地形的审用，是用兵作战的重要辅助条件。助，辅助，辅佐。

② 计险阨、远近：指考察地形的险要，计算道路的远近。

③ 上将：贤能、高明之将。

④ 知此而用战者必胜：知此，懂得上述道理。用战，指挥作战。

⑤ 战道必胜：战道，作战具备的各种条件，引申为战争的一般规律。战道必胜，指根据战争规律分析，具备了必胜的把握。

⑥ 必战可也：即言可自行决断与敌开战，毋需听从君命。

⑦ 无战可也：即拒绝君命，不同敌人交战。

⑧ 唯人是保：人，百姓、民众。保，保全。此句谓进退处置只求保全民众。

⑨ 利合于主：指符合、满足国君的利益。

⑩ 国之宝也：即国家的宝贵财富。

⑪ 视：看待、对待的意思。

⑫ 深谿：谿同“溪”，山涧河沟，深溪，极深的溪涧，这里喻危险地带。

⑬ 厚而不能使，爱而不能令：只知厚待而不能使用，只知溺爱而不重教育。厚，厚养，厚待。令，使令，教育。意谓只知溺爱而不重教育。

⑭ 乱而不能治：指士卒行为乖张不羁而不能加以约束惩治，治，治理，这里有惩处之意。

⑮ 譬若骄子，不可用也：此句言为将者，仅施“仁爱”而不济以威严，只会使士卒成为骄子而不能使用。

⑯ 胜之半也：胜利或失败的可能性各占一半。指没有必胜的把握。

⑰ 不知地形之不可以战，胜之半也：如果不知道地形不适宜于作战，得不到地形之助，则能否取胜同样也无把握。

## 孙子兵法智谋故事总集

者<sup>①</sup>，动而不迷<sup>②</sup>，举而不穷<sup>③</sup>。故曰：知彼知己，胜乃不殆；知天知地，胜乃不穷<sup>④</sup>。

---

① 知兵者：通晓用兵打仗之道的人。

② 动而不迷：迷，迷惑、困惑。

③ 举而不穷：举，行动。穷，困窘、困厄的意思。句意为行动自如不为所困。

④ 胜乃不穷：指胜利不会有穷尽。

## 二、原典译文

孙子说：地形有“通”、“挂”、“支”、“隘”、“险”、“远”等六种。凡是我们可以去，敌人也可以来的地域，叫做“通”；在“通”形地域上，应抢先占领开阔向阳的高地，保持粮草补给线的畅通，这样对敌作战就有利。凡是可以前进，难以返回的地域，称作“挂”；在挂形地域上，假如敌人没有防备，我们可以突然出击战胜他们；倘若敌人已有防备，我们出击就不能取胜，而且难以回师，这就不利了。凡是我军出击不利，敌人出击也不利的地域叫做“支”；在“支”形地域上，敌人虽然以利相诱，我们也不要出击，而应该率军假装退却，诱使敌人出击一半时再回师反击，这样就有利。在“隘”形地域上，我们应该先敌占领，并用重兵封锁隘口，以等待敌人的进犯；如果敌人已先占据了隘口，并用重兵把守，我们就不要去攻击；如果敌人没有用重兵据守隘口，那么就可以进攻。在“险”形地域上，如果我军先敌占领，就必须控制开阔向阳的高地，以等待敌人来犯；如果敌人先我占领，就应该率军撤离，不要去攻打它。在“远”形地域上，敌我双方势均力敌，就不宜去挑战，勉强求战，很是不利。以上六点，是利用地形的原则。这是将帅的重大责任所在，不可不认真考察研究。

军队打败仗有“走”、“弛”、“陷”、“崩”、“乱”、“北”六种情况。这六种情况的发生，不是由于天然的灾害，而是将帅自身的过错。在势均力敌的情况下，以一击十而导致失败的，

## 孙子兵法智谋故事总集

叫做“走”。士卒强悍，将吏懦弱而造成败北的，叫做“弛”。将帅强悍，士卒懦弱而溃败的，叫做“陷”。偏将怨忿不服从指挥，遇到敌人愤然擅自出战，主将又不了解他们的能力，因而失败的，叫做“崩”。将帅懦弱缺乏威严，训练教育没有章法，官兵关系混乱紧张，列兵布阵杂乱无常，因此而致败的，叫做“乱”。将帅不能正确判断敌情，以少击众，以弱击强，作战又没有精锐先锋部队，因而落败的，叫做“北”。以上六种情况，均是导致失败的原因。这是将帅的重大责任之所在，是不可不认真考察研究的。

地形是用兵打仗的辅助条件，正确判断敌情，积极掌握主动，考察地形险厄，计算道路远近，这些都是贤能的将领必须掌握的方法。懂得这些道理去指挥作战的，必定能够胜利，不了解这些道理去指挥作战的必定失败。所以，根据战争规律进行分析，有着必胜把握的，即使国君主张不打，坚持去打也是可以的；根据战争规律进行分析，没有必胜把握的，即使国君主张一定要打，不打也是可以的。进不谋求战胜的名声，退不回避违命的罪责，只求保全百姓，符合国君利益，这样的将帅，是国家的宝贵财富。

对待士卒就像对待婴儿一样，那么士卒就可以同他共赴患难；对待士卒就像对待爱子一样，那么士卒就可以跟他同生共死。如果对士卒厚待而不能使用，溺爱而不能教育，违法而不能惩治，那就如同骄惯了的子女一样，是不可以用来同敌作战的。

只了解自己的部队可以打，而不了解敌人不可以打，取胜的可能只有一半；只了解敌人可以打，而不了解自己的部队不

## 地形篇

可以打，取胜的可能只有一半；既知道敌人可以打，也知道自己的部队能够打，但是不了解地形不利于作战，取胜的可能性仍然只有一半。所以，懂得用兵的人，他行动起来不会迷惑，他的作战措施变化无穷，而不致困窘。所以说，了解对方，了解自己，争取胜利也就不会有危险。懂得天时，懂得地利，胜利也就可以永无穷尽了。

### 三、原典讲解

在《孙子兵法·地形篇》中，孙子把军队作战时的地形分为六类，即通形、挂形、支形、隘形、险形、远形。他还就这六种不同地形的实际情况，提出如何抢占有利地形、或变不利为有利地形，或双方均处于有利地形或不利地形的情况下，将领应怎样指挥作战。他认为：首先将领应当掌握地形，根据不同的地形采取不同的行动方针，确定基本的作战原则。第二，孙子还提出军队有“走”、“弛”、“陷”、“崩”、“乱”、“北”这六种必败的情况。

他通过对这六种必败情况的综合分析，提出了军队的将领在指挥作战时应避免以一击十、兵强将弱、将强兵弱、擅自出战、治军无法、以小击大等波动、盲动的行为。这是每一位将领应当加以认真考察研究的问题。

第三，孙子论述了将领与士兵之间的关系，认为关怀士兵又不能溺爱、宽厚又不能放纵、应严格要求，爱兵如子，才能与之共赴危难。

**【要点精析】**

**因地制宜，巧借地利**

夫地形者，兵之助也。料敌制胜，计险易、远近，上将之道也。知此而用战者必胜，不知此而用战者必败。

《孙子兵法·地形篇》

孙子说：“一般说来，地形是用兵的凭借。所以，料敌制胜，考察地形险易，计算道路远近，是高明的将领必须掌握的方法。懂得这些道理去指挥战争的，必然胜利；不懂得这些道理就指挥战争的，必然要遭到失败。”

地形是用兵的辅助条件，之所以说是“辅助”条件，是因为运用得好它可以使军队如虎添翼，运用得不好它就是兵溃战败的陷阱。

孙子认为，地形可分六种：地势平坦、四通八达（通）；地形复杂，易进难退（挂）；敌我出击都不利的地区（支）；道路狭隘（隘）；地形险要（险）；敌我相距较远（远）。这六种迥然不同的地形对战局有着举足轻重的影响，做将帅的只有在战前实地考察不同的地形，对战局了然于胸，才能驾驭复杂的地形，出奇制胜。

魏明帝青龙元年（233年），魏将满宠上疏说：“合肥城南临江湖，而北面远离寿春（今安徽寿县），东吴的军队要是围攻它。可以凭借水势；而我军前去救援，则要首先打败敌人的主力部队，然后才能解围。由此看来那个地方，敌人来攻打非

## 孙子兵法智谋故事总集

常容易，我们去救援却十分困难，因此应当把合肥城内的守军往西移三十里。那里地形险要，可以依靠，再建一座新城用来固守，这就将来犯的敌人从水上引向平地，并断其归路。如果计算一下得失，这样做也是有利的。”护军将军蒋济反对这种做法。他认为：“这既是向天下显露虚弱，又是望见敌人的烟火就毁坏城池，实质上属于敌人还没来进攻就自先拔营弃寨。如果竟然到了这种地步的话，东吴就会肆无忌惮地任意侵伐，我们也只好退守淮北。”明帝曹睿因此而未采纳满宠的建议。

满宠接着又上疏说：“孙子说：用兵打仗，是一种诡诈的行为。因此，自己能打反而要装作弱小和不能打；敌人如果谨慎小心，就要用利来使它骄傲，用胆怯的样子引诱它来进攻。这就是说，形实不必相符。孙子又说：‘善于调动敌人的将帅，总是用假象欺骗敌人。’现在敌人还没有到来，我们就先移城以示害怕，这就是孙子所说的制造假象来引诱敌人。把敌人吸引到远离水域的地方，而后再伺机攻打它，就会在外取胜、在内无恙了。”尚书赵咨认为满宠的建议是为了国家的长远利益，魏明帝遂下诏移城。

就在移城的时候，孙权亲自率军渡江，本想围攻新城（在今安徽合肥西北），但因新城远离水边，所以在水上停了二十天也不敢下船。满宠见此对各位将领说：“孙权得到我们移城的消息后，肯定是在文武大臣面前夸下了海口，现在他亲率大军前来攻城，想的是一举成功，即使不敢贸然行动，但也一定会上岸炫耀一下武力，显示其力量强大。”于是他暗中派遣六千多步兵骑兵，埋伏在合肥城外的隐蔽处，以等待吴军的到来。没过多久，孙权果然上岸炫耀武力，满宠的伏兵突然冲杀

## 地形篇

出来，杀死吴军数百名，有的吴军来不及上船，跳进水里溺死。

通过满宠移城诱吴军这个故事，可知满宠不愧为孙子所说的“上将”，他深知合肥的地理条件与魏、吴争夺战胜负的关系。首先，合肥与吴都建业（今南京市）隔江相望，其威慑力足以使孙权夜不能寐，因而吴军来争夺这一战略重镇仅为时间问题。其次，合肥“南临江湖，北远寿春”，是个有利吴而不利于魏的地方。倘若在此摆开战场，魏军不但不能取胜，而且还会丢失合肥。满宠对此洞若观火，因而不惜两次上疏，陈述己见，说服魏明帝移建新城。城池搬迁并非密事；东吴的间谍自然要返报其主，所以诱得孙权水师来此后欲攻不能，欲罢不忍，无奈耀兵于岸，反被打得落花流水。可见，满宠的移城之举，不仅包含示弱、诱敌、用间、疲敌、出其不意等战术问题，而且具有长期巩固边防重镇的战略思想。

孙子所说的六种战场地形，运用到经济生活中我们也可以理解为市场营销环境。例如，孙武所说的“通形”，可以理解为一种大众化产品，你可以经营，我也可以经营，但效果好坏则取决于谁先占“高阳”之地。可口可乐之所以成为一种国际性饮料，其成功的原因主要是发明时间早而先声夺人，即“先占高阳”；又以其独特的品位而使其它饮料产品无法替代。

又如敌“盈而勿从”，所谓“盈”，就是一种产品已经占领市场并进入成熟期，此时不要盲目跟从。但是，如果它还有许多不足，无论是款式或性能上都未达到“盈”的程度，那么，针对这种缺陷是大有文章可做的。二次大战以后，日本的鬼冢嘉八郎得知体育运动要大发展，便着手生产经营运动鞋。