

中国最新锐前卫的杂志

深圳青年

2003
名利

佳作

《深圳青年》杂志社 编



漓江出版社

中国最新锐前卫的杂志



2003
佳作

《深圳青年》杂志社 编

（深圳）

图书在版编目(CIP)数据

《深圳青年》2003 佳作/《深圳青年》杂志社编. —桂林:漓江出版社, 2004.1

(2003 年选系列)

ISBN 7-5407-3072-2

I. 深... II. 深... III. ①通讯—作品集—中国—当代 ②散文—作品集—中国—当代 IV. I217.1

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 103427 号

《深圳青年》2003 佳作

作者◎《深圳青年》杂志社 编

责任编辑◎文龙玉

封面设计◎罗 云

出版发行◎漓江出版社

社址◎桂林市南环路 159-1 号 邮编◎541002

电话◎(0773)2821573 2863956(营销部) 2865335(邮购)

传真◎(0773)2821268 2802018

E-mail:ljcs@public.gdptt.gx.cn

<http://www.lijiang-pub.com>

印制◎广西南宁华侨印刷厂

开本◎890×1240 1/32

字数◎294 千字

印张◎11

版次◎2004 年 1 月第 1 版

印次◎2004 年 1 月第 1 次印刷

书号◎ISBN 7-5407-3072-2/I·1863

定价◎16.00 元

漓江版图书:版权所有,侵权必究

漓江版图书:如有印装质量问题,可随时与工厂调换

编者的话

每一个时代有每一个时代的精彩。这本办在中国改革开放最前沿的《深圳青年》杂志，忠实地记录了当下青年的生存状况和生活状态。创刊以来，一直以饱满的激情编发了不少感动我们自己更感动万千读者的好文章，激励了不知多少心怀梦想、不甘平庸、不断追寻、勇于进取的年轻人创业创新创财富，用智慧与双手改变自己的命运，创造美好新生活！

《风中亮出自己的旗》是本刊经营多年的一个金牌栏目，这里采写的人物全是我们身边的真人真事，他们有的已经很成功，有的即使尚未成功也是屡败屡战的英雄、特立独行的角色。如销售奇才杨少锋、周涛，周声传译员李玟，在平凡的岗位上实现了自己人生的最大价值。还有大家熟悉的节目主持人许戈辉，漫画家几米……这些人不平凡的故事，正是我们这一代青年的梦想与追寻。

《深圳化生存》其实描述的已不仅局限于深圳，作为新移民的深圳人，其行为方式生活方式已经越来越为新一代青年所认同所接纳。现代开放的大环境带来了宽容和谐轻松幽默的小环境，在这些都市新生活的小故事里，我们同样能够感受到强烈的时代气息扑面而来。

《财富青春》对于青年最富于冲击力，我们能从中看到青春在创造最大的价值，在财富青春里有别样风采。

一个人的生活态度往往比他的生存状态更重要，《生活态度》用一些言简意赅的事例诠释了生活中的许多微言大义。我们一直相信梦想的价值，我们永远相信坚毅的人总会出人头地。生活在这样一个新时代，我们坚定地认为，只要我们尚有创业的冲动、创新的智慧、创富的能力，我们就一定能够像我们所记载的这些人物的那样，抓住机

遇，走向成功！

感谢漓江出版社的盛情邀约，我们把本年度在《深圳青年》半月版刊发的较有影响的文章重新编选，我们不敢奢望这本最新的佳作集能为读者朋友提供多少新鲜的启示或仿效的榜样，但我们仍然希望这里的微笑能够持久地鼓舞我们不懈追寻，共同进步。这是《深圳青年》的一贯追求，也是我们编辑此书的初衷。

董韶华

2003年12月

目 录

☆深圳化生存☆

- 新贫爱情/邢学光/2
当“挨打”遇上“挨骂”/摩卡/9
一个深圳警察风花雪月的事/辛勤/16
在深圳做一名“目击证人”/陈观金/20
不卖保险，卖富裕人生/亚萍/25
乐在深圳“打短工”/刘月梅/32

☆财富青春☆

- 我与深圳共创的财富青春/口述/李彬 采访/林云帆/38
朱总理话里藏商机，让我赚了一个亿/杨志琼/45
初中生，深圳可挣百万年薪/冯永辉/51
少年商人十七八/毕舸/57
在眼光独到之处点石成金/刘月梅/65
“月光”老板的夜生活/燕子 小丽/70
一个中职生边读边干的创业实践/周兴全/75
都市花卉护理一枝独秀/刘月梅/80
年轻借我一个胆/宿淇/87
小裁缝巧改大牌/徐贤林/93
手语吧，无声胜有声/口述/李成东 整理/李玉/99

☆风中亮出自己的旗☆

剑在手，问天下谁是买主/罗西/105

实力是我淘汰 MBA 的筹码/张燕 李莹/112

许戈辉——“北外系”的玉女掌门人/卢悦/119

我做同声传译员的酸甜苦辣/口述/李玟 文/陈观金/125

在不断跳槽中坚守独立/野果/129

几米，用绘本安抚寂寞心灵/子川/137

☆第一采访线☆

制造中国第一美女/童飞/144

质疑王志/翁佳/151

富豪征婚，一个意想不到的插曲/文/凤凰 风月/157

经济学博士，为何职场总失意/大卫/164

高 IQ 者的低 EQ/京京/170

被 E 掉的周密计划/剑人/176

☆生活态度☆

人性的伞（外一篇）/张丽钧/184

两份通知/谢胜瑜/187

让我来影响整个世界/蓝色咖啡/189

因为懂得，所以珍惜/布丁一/192

不要道理，只要喜欢/罗西/194

虚荣就是三把石粉/流沙/197

邮差弗雷德送来了什么/亚萍/198

母亲越来越小/阿忆/199

拿什么来报答我们的母亲/夏菲/202

☆情爱部落☆

- 爱情不过十八月/张运涛/205
为爱储蓄两杯咖啡/口述/王宁 撰文/文冠晴/210
爱上他，我用了 24 年/张运涛/215
爱情银行不打烊/崔浩/220
漂在深圳，有情爱吃方便面/郭葭/225
我的男友胆小如鼠/方冠晴/230
没有人在原处等你/伍泽/234
爱到原始归零/雪小禅/239
初恋如结/方冠晴/241
就这样嫁给百万富翁/雪小禅/246
二手玫瑰/阿琪/251
夏日的鼠尾草和我的交警男友/Sunny/257

☆城市动画☆

- 碟青来了，文青闪开/涓子/264
八卦八卦，偏和陌生人说话/郭葭/267
与名人同窗的苦难日子/阿忆/273
我们曾语不惊人死不休/李辉/275
千万别上比尔·盖茨的当/何立/278
逍遥自在“新小农”/燕茹/281

☆出中国记☆

- 我在日本的六声感叹/口述/张萌 整理/易水寒/285
我在阿肯色遭遇的三份协议/口述/方兴 整理/邢学光/291
加拿大求职：我从“猎物”变“猎手”
/口述/顺安 整理/邢学光/297
遗留在耶路撒冷的歉意/于筱筑/303
巴黎鸽子荷兰鸭/杨梅红/307

别跟美国警察套近乎/阿标/311

☆金钱隐私☆

珠宝珠宝价多少/口述/徐露 整理/李伟/315

手机猫腻，暗藏诡计/口述/光江 整理/朱翔/320

卧底暗访“神偷”集团/口述/卢兵星 整理/许强/326

警惕！“职介所”里的招聘陷阱/梅菲/332

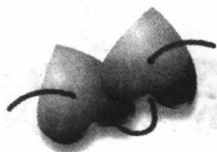
一个“中奖”短信策划者的自述

/口述/刘半白 整理/陈观金/340

深圳化生存

作为一个崭新的移民城市，深圳有自己的城市特色。而富起来的深圳人，生活方式也与众不同。通过这组文章，你可以了解深圳人或在深圳生活工作过的人的思维方式、生存状况、生活方式、情感故事。





新贫爱情

文/邢学光

住着大房子，吃着方便面。一边创业，一边谈情。这种亦贫亦富的生活方式从深圳起步，向各大城市辐射——

个性迸发的时代造就了个性的生活方式。采写这个女雕塑师的时候，她用沾满陶泥的手打开了房门。她告诉我，她和她的伴侣有钱的时候，可以日进斗金，但更多的时候每天只能吃两顿方便面。

她笑了笑，一点也看不出生活的窘迫，娓娓地道出她的故事——

一套房子，把爱情压扁

这套房子的销售面积是167平米，2001年3月买的。对于像我和欣天这样北漂的年轻人，这房子绝对属于让人心仪的 house。到现在我还冷不丁地想，当初买这大宅的胆子是从何而来呀？62万元的人民币是小数目吗？

如果只是为了栖身，可以租房，而现在我们要给自己买一个“公司”——边过日子，边做生意。

全部房款是由五部分构成的：我的组合贷款，3年工龄的公积金再加上组合的部分，是16.2万元。我的积蓄共是5万元。欣天以前给人家当油画枪手存了11万元。这些刚够房款的一半。我在一周内给深圳的父母打了不下10次长途电话，我妈说你逼我们掏钱是不是要急着结婚？我说你们说是就是吧，您女儿结婚总不能住下水道吧。我爸被我磨得没了脾气，电汇过来16万元。剩下的13.8万可把我们愁坏了，欣天一跺脚跑了出去，找他朋友圈子里的老板，具体的细节

我不太清楚，但他肯定跟人家签了借款合同。

2001 年 4 月 25 日，我们来到新房。我揽着欣天的脖子说：“我们有家了。”可欣天却笑不起来，他说这套房子就像个大铁锅，背上它我们就成了老龟。“我们这是在赌，赌啊！你不后悔？”

我用力摇晃着他。“履行爱情的方式多种多样，我不喜欢花前月下。这套房子把咱们捆成了一个赌徒，有什么不好？”

房子装修的设计方案，实际上是这个“公司”和“婚房”的整体布局。里面的分栏式两间主卧室是雕塑绘画间，主厅做作品陈列兼洽谈厅，主卫生间被改成了材料房。剩下的 65 平方米面积，是我和欣天将来生活起居的地方。

为了尽可能地省些钱，欣天从装修那天开始就和民工一起干。那天傍晚我给欣天送饭，他搭了两个脚手架，脑袋顶着房顶，正在吃力地装灯。我当时就有一种不祥的预感——他的目光有些呆滞。我连忙去扶脚手架。

就在这一瞬间，欣天重重地摔了下来！我扑上去。欣天笑了笑：“没事……”就昏了过去。

进医院的时候，我们身上所有的钱一共是 510 元。欣天是左尺骨三度裂伤。我把他从急诊室推出来的时候，已经是夜里 11 点了。这时候我忽然发觉，我们居然连打车的钱都没有了！我二话没说跑回了急诊室，把身份证放到收费处的小窗口。人家连说根本没这样的先例，轮椅只能用现金抵押。我急得快要哭了，情急中发现身上正好带着买作品陈列架的提货单。我恳求地说：“这单子上是 2000 块钱的货，我保证明天一早还回轮椅。”

大街静极了，我推着欣天往我们的家走。5 公里的路程让我觉得漫长。不过我特别相信苦尽甘来这个通俗的道理，明天应该不错吧。

创业初始的一点运气

2001 年 6 月，我把自己的生活用品从学院宿舍搬到了我们的家。我和欣天经过了旷日持久的 3 年恋爱，我们商量好了，等公司行了，

就结婚。

公司正式投入运作了。在我们买房之前，欣天组织了一个同学会。在那次聚会上，一位做工艺美术生意的同学和欣天签下了供销意向合同。如果这个合同履行他的话，我们就会有5万元以上的收入。可欣天再找他的时候，他正在为办理赴加拿大移民而忙得焦头烂额——也就是说，我们的公司没有一份订单！

公司还没有红火，就陷入了坐以待毙的窘境。除了生活必需，我们每月仅支出还房子贷款、物业管理费就得2000元，这还不包括欣天的近14万借款。想起来我的全身冰冷，欣天当初的“赌徒”之说，居然这么快就来临了！

我背着欣天把心爱的便携式数码成像系统卖了，有了15000元的“收入”。欣天留下了7月份的支出款，拿着剩下的1万多元毅然决然地登上了去山西安泽的长途汽车。一星期后，他买回来了陶材和专用龙骨。我们把这些东削做成了30件陶艺。后期处理过后，用三只大纸箱装好，先是去了北京的一些工艺美术市场，几天后又到了天津的沈阳道市场和古文化街。

这种零售式的奔波有很强的不确定性，不过这次出行运气还可以，我们挣了21%的利润，更大的收获是我们明白了：没有订单就要打出去。

回来后我拟了200字的广告，广告打出去后效果太好了！第二天就接了20多个电话。我们决定应约到一家要开业的公司做现场制作。

欣天先过去谈了一次，对方为了提高公司品位，要现场制作陈列用陶艺。我们这种出行被圈内人称作跑“堂会”，一般开价不低。下午2点，公司的庆祝活动正式开始。我和欣天就在草坪上现场表演，吸引了很多人的目光，当场就有人要买下陶艺，以至于3位据说是老总的人士发生了口角，像拍卖场那样竞买起来。

这是我第一次在大庭广众下出“堂会”，紧张得连头都不敢抬。公司的董事长见场面有些失控，答应送给每位来宾一件陶艺。混乱的场面才安顿下来。

董事长第二天又亲自到家里看望我们。他先是说了些场面上的话，我终于明白他这次来还有另外一个意思：他发现了陶艺现场制作潜藏的商机！他甚至已经拟好了合同文本。

这个董事长一直珍藏着祖传的一件陶制品，他让我们复制它，做9个编号，最后把基本模具销毁，而且全部现场录像，复制品出售给商界的收藏家。在董事长提供的房间内，我和欣天整整干了五天，第六天他把我们叫到他的办公室，给了我们7万元钱。

这次合作，是公司运作到现在为止最大的项目。每天1万多元的收入，让我和欣天都激动不已。其实，这不仅对于我们的“公司”属于一个奇迹，在圈里也是不多见的，有些像中彩那样，运气加运气。

在贫困线上挣扎的爱情注定要历经磨练

这笔钱该怎么办？提出这个问题连我自己都觉得可笑。在我们跑天津的时候，他的一个运输业的朋友就来我家，欣天当初向他借了8万元。所以，这笔钱还没有焐热，我叫欣天赶紧给人家送过去。

本以为有了好的开始，“公司”就会正常运作下去。挣过7万元钱的欣天那时候天天像个乐观的大男孩，畅想今后真能做老板了。可是，这种激情仅仅维系了一个月，就被浇灭了——跟那个董事长合作后，我们没有一笔生意。陶艺制作是个投入产出的过程，每月的固定支出还没有着落，哪能再进料？

欣天急得不知如何是好，天天在外跑市场信息，只为了能揽到一笔带启动资金的生意。那段时间我在家做起了“全职太太”，每天中午和他通电话，然后给他送午饭。

坚持了将近4个月，经济情况每天都在恶化。有一个星期，物业公司的收费员每天都来催交管理费。看到我正在泡散装方便面的时候，有一点同情，可她怎么也理解不了这样的生活状况居然能买高档房子，屋子里到处都是“艺术品”。

我犹豫了几次，终于说服了自己，给爸妈又打了电话，说自己不能戴隐形眼镜了，必须做激光手术。其实听口气爸妈已经识破了我的

谎言，可他们更听出了我面临的危难。我爸说：“可以给你钱，但我要送到北京。”我立即哀求他：“爸，我知道您疼女儿，等我成功了到深圳接您和妈！”

撂下电话，我已经潸然泪下——只有我和欣天这一对“赌徒”还不够，还捆绑了家人！

爸爸汇过来1万元钱，我还了4个月的贷款和物业费、煤气水电费（家里已经停电了）。欣天回来后，蜷曲在墙角怔怔地发呆。我扶他起来的时候，欣天一把抓住我：“把房子卖了吧！”

我惊愕地看着欣天，拼命地摇晃着他：“为什么？你这是怎么了？”

欣天缓缓地瘫倒下去：“是我把你拖进了泥潭！还有6万元借款，我是找一个做时装加工的朋友借的，他现在如果不更新设备，也许明天就要破产……我实在坚持不住了！求求你，把房子卖了吧！”

欣天爬起来，郑重地站好，咚的一声朝我跪下了！我号啕着扑向他的怀里。“我不卖房子，无论如何也不卖！我还有爸妈，还有朋友，我还可以给人家做保姆！你忘了，坚持就是胜利了吗？”

欣天仰天长叹：“这是我以前常说的，可我怕这样会把我们拖垮。”

我把欣天扶到床上，一边给他擦汗，一边给自己抹眼泪。谁知道明天会怎样？

欣天几天来还是在外边跑，听说他正给一家广告公司打工。第三天的夜里，广告公司的老板打电话急着找欣天。老板说，已经两天没见到欣天了。

我的第一感觉：欣天出事了！我连夜跑到借给他钱的时装公司。那个老板没在，我跟他通电话，人家一听就知道我怀疑人家软禁了欣天。老板说：“我的确急着要那笔钱，但请你相信，我不是做傻事的那种人。”

欣天终于有了消息，他只是说让我放宽心，现在正在外面施工，几天后就回来……

我怎么能静得下来呀！按照来电显示到山西找他，一路上给他打手机，欣天终于接了电话。见到他的时候，欣天正在公路边的农房侧墙上刷农药广告，满身的泥浆。他笑了笑，把我拉到树阴下。他说：“本来不想告诉你，怕你阻拦我……”

为了尽快把那笔钱还上，欣天必须要在短时间内挣到钱。在广告公司打工的时候，他偶然得到了这个资讯：在公路上做广告。于是，欣天单枪匹马到了山西，每到一个地方就聘用两三个民工帮忙。

欣天似乎在一夜之间苍老了，甚至有了 29 岁的男人不该有的憔悴。这次，我没有落泪，我想这个时候的眼泪起不到任何作用！现代经典的爱情也许大都滋生于星巴克或是美妙的山水间，而我的爱情注定要历经磨练，即使有那么食不果腹的几天，有什么不好？

让爱情在生存边缘走一段钢丝，会是我们一生的财富

当天晚上，欣天要送我到旅店，我却坚持和他人住野外旅馆——一座废弃的变电站。我白天跑化工店买颜料，回来的路上捎些菜，送到路边的小饭店加工。

12 月 3 日是欣天的生日，我当然没有忘记。我问我自已，为什么呢？越是在恶劣的条件下，你和你的爱情越需要一种精神上的支撑！没有蛋糕，我在小饭店买了几张嵌着红枣的饼，摆成了塔状的蛋糕，还有一瓶浓烈的白酒。

欣天“下班”走进“门”，一桌简单而溢满情趣的生日晚餐让他泪流满面。他把我拥得好紧，哽咽着说：“谢谢你！”

我说：“你看我们的蛋糕，一级一级往上，就像我们的生活，这有多好……”

我们回到北京，才知道我爸头一天已经到了这里。爸爸没有多说话，但他的目光里充满了疑问。我和欣天把我们这 8 个月的经历讲给了他，欣天更是诚恳地说：“对不起，真让您挂念了。”

爸爸临走时留下了钱，再加上欣天做公路广告的收入，我们马上还清了借款。

想起来，从七年前到北京上大学，工作后又几度变化，说是京漂、北漂也好，新移民也好，能够有你的发展根基就好。我和欣天本来是有一定经济基础的，虽然谈不上富有，但也不至于过这种朝不保夕的生活。但是，我们选择了爱情的同时也选择了创业，想当初如果把房子卖了，公司没有了，我们的爱情载体就随之而坍塌。在生存的边缘走了一段钢丝，是我们一生用之不竭的财富。

现在已经渐渐好起来，每个月有近万元的订单。我们商量好了，年底买一部中档车，明年沿着稻城那条线去旅游。不过，这些日子欣天就像个唠叨的老太太天天缠着我去登记，他已经迫不及待地要享受婚礼了。我们的爱情到了今天将会有个小小的里程碑，而创业会伴随着我们到永远。

