

第



桶

的故事

(二)

孟 军  
梁建华  
辛庆伶

著

金



广东经济出版社

# 第一桶金的故事<sub>(二)</sub>

孟军、梁建华、辛庆伶 著

广东经济出版社

## 图书在版编目(CIP)数据

第一桶金的故事/孟军、温建华、辛庆伶著.—广州:  
广东经济出版社,1999.11  
ISBN7-80632-588-3

I.第… II.①孟…②温…③辛… III.成功心理学  
—通俗读物 IV.B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(1999)第 51380 号

## 第一桶金的故事(一、二)

出版	广东经济出版社(广州市环市东路水荫路 11 号 5 楼)
发行	
经销	全国新华书店
印刷	广东省韶关市粤北印刷厂(广东省韶关市五里亭)
开本	850×1168 1/32
印张	15.725
字数	375 千字
版次	1999 年 11 月第 1 版 2004 年 7 月第 2 版
印次	1999 年 11 月第 1 次印刷 2004 年 7 月第 2 次印刷
印数	1-5000
书号	ISBN7-80632-588-3/B·2
定价	(全二册)50.00 元

如发现印装质量问题,请与承印厂联系调换。

## 目 录

楔子..... (1)

第一篇：香港超人..... (3)

**李嘉诚的第一桶金**

第一份职业：推销员

创业资金及来源：做推销员积蓄的 5 万元

创业年龄：22 岁

成功秘诀：别人做 8 个小时，我就做 16 个小时，开  
初别无他法，只能将勤补拙。

第二篇：天才商圣..... (41)

**霍英东的第一桶金**

第一份职业：铲煤工

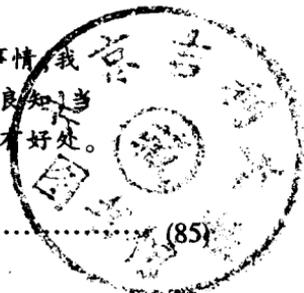
创业资金及来源：借来的 100 元

创业年龄：25 岁

成功秘诀：我一向喜欢接受挑战，最艰苦的事情，我  
一定要做好。我觉得做人要本着良知，当  
时赚钱真是好公道，每一个人都有好处。

第三篇：珠宝大王..... (85)

**郑裕彤的第一桶金**



郑裕彤 1985.12.12

**第一份职业：金铺学徒**

**创业资金及来源：**接手岳父的金铺，数额不详

**创业年龄：**21岁

**成功秘诀：**我是由学徒仔做起的，出身寒微，受教育不多。对我而言，勤能补拙。

#### **第四篇：世界船王..... (111)**

**包玉刚的第一桶金**

**第一份职业：**保险行

**创业资金及来源：**向亲友集资20万元

**创业年龄：**36岁

**成功秘诀：**用笨办法取得客户的信任，在经营管理上超过同行。我的座右铭是：宁可少赚钱，也要尽量少冒风险。

#### **第五篇：航业巨子..... (149)**

**董浩云的第一桶金**

**第一份职业：**航业公司学徒工

**创业资金及来源：**亲友集资，银行支持，数额不详

**创业年龄：**25岁

**成功秘诀：**要想成功，就必须有恒心和毅力，只有懦夫才会为自己的软弱无能寻找借口。

#### **第六篇：澳门赌王..... (167)**

**何鸿燊的第一桶金**

**第一份职业：**贸易公司职员

创业资金及来源：成为公司赚钱重臣。分红 100 万元

创业年龄：22 岁

成功秘诀：要成功，第一，一定要勤力；第二，要跟到足，跟到贴，事事负责到底；第三，一定要有好的班底和人才；第四，信誉一定要建立起来；第五，一定要互利互惠，不要做出损害对方的事。

## 第七篇：赚钱之神..... (191)

### 邱永汉的第一桶金

第一份职业：经商倒卖砂糖

创业资金及来源：800 元积蓄

创业年龄：25 岁

成功秘诀：基本上，一个人是否适合自行创业，应该是自己最清楚。譬如个性是否适合？能力或专业知识是否足够？勤不勤快？以及什么年龄最适当等等，都是如此。通常最佳的创业阶段，应该是从 27 岁到 35 岁最恰当。

## 第八篇：台湾商神..... (211)

### 王永庆的第一桶金

第一份职业：米店学徒

创业资金及来源：向亲友借的 200 元

创业年龄：16 岁

成功秘诀：先天环境的好坏，不足喜亦不足忧，成功

的关键完全在于一己的努力。

**第九篇：聚财之神**..... (231)

**蔡万霖的第一桶金**

第一份职业：卖菜

创业资金及来源：60万元(台湾日据时期币制)积蓄

创业年龄：20多岁

成功秘诀：不要做缺德事，昧良心钱再多也不能赚。

**第十篇：食品大王**..... (251)

**高清愿的第一桶金**

第一份职业：木器行童工

创业资金及来源：集资，合股，数目不详

创业年龄：38岁

成功秘诀：信用就是企业家的无形资产。一个真正的企业家如果有人格，即使没有资金，也可以成就大企业，因为人格与信用都是用之不尽的本钱。

**第十一篇：万金油王**..... (279)

**胡文虎的第一桶金**

第一份职业：药店学徒

创业资金及来源：继承父业，3000元

创业年龄：26岁

成功秘诀：舍得花钱才会赚钱。

---

第十二篇：大马糖王..... (303)

郭鹤年的第一桶金

第一份职业：开杂货店

创业资金及来源：3333元，亲友集资

创业年龄：26岁

成功秘诀：一个人如果能够改善他的沟通技巧，那么  
这个世界就会更加接近他。

经过紧张筹备,1946年8月,董浩云的中国航运公司在上海宣告成立。

当时正值抗战胜利之后,国内对航运业需求甚大。董浩云紧紧把握机会,尽情发挥才干,公司业务在他的主持下,蒸蒸日上。没多久,他购置了“慈航”、“昌黎”、“唐山”、“滦州”、“慈云”、“凌云”、“天龙”、“天行”、“通平”9艘船,总载重量激增至10万余吨。

1947年8月,董浩云又在上海创办了复兴航运公司,为了获得国民党政府的大力支持,他恭请上海滩名人杜月笙出任董事长,而他自己则屈居董事之位。

40年代的最后几年里,董浩云的航运公司有了较大发展。

按照董浩云的构想,他对属下的两个公司是这样分工的:复兴航运公司主要从事内河运输,中国航运公司则主要从事近海及远洋运输。

他把原来9艘船按性能及载重量进行了分类,又从美国买入了3艘“胜利”型货轮,命名为“京胜”、“沪胜”、“渝胜”,与原来的“天龙”、“通平”等轮船一起,从事远洋运输。

在当时的中国,远洋运输在民间航运界从来没有出现过,甚至连这种提法也没有,但是董浩云坚定地认为,远洋运输才真正是中国航运业发展的重点。

1947年9月,董浩云派出天龙号由上海驶往法国,成为第一艘抵达法国的中国船;同年,通平号首航美国旧金山。这两次成功的远航,完成了中国人驾驶船舶进军远洋航运的创举,为中国航运史写下了光辉的一页。

董浩云的船只远航欧美的创举,令整个中国航运业深受

鼓舞,各种传媒竞相报道,赞美之辞纷纷而来。

从这里我们看到:其一,董浩云仍然胜在果断,在申请复业受挫时,立即采取另拟名称注册的办法,没有贻误战后的大好商机。

其二,董浩云善于利用关系,在自己羽毛未丰的时候,请杜月笙任董事长,无疑为自己找到一顶保护伞。后来董浩云与台湾各界包括当年曾以“资匪罪”严令惩处董浩云的蒋经国都过从甚密,甚至与台湾“参谋总长”彭孟辑对上了亲家。他后来与世界许多国家的首脑和名流保持着密切的联系,以至于董浩云的亲密合作伙伴,日本船厂老板佐田这样称赞董浩云:“你堪称世界上最了不起的船王,因为你拥有最多朋友。”

其三,董浩云首开民营远洋运输的先河,成为敢吃螃蟹的第一人,这无疑为他树立起崇高的声誉和信誉,这是一笔难以估价的巨大财富。

干一番事业,既要有优势的渐进式积累,也要有大跨步的飞跃。在此时,敢想敢干是成功的关键。在万事未曾俱备时,勇吃螃蟹才能有好的开端。

为了学习美容美发技术,在北京连续两个多月啃馒头、泡方便面的山东下岗工人李丽芬,从北京的美容美发学校毕业回到家乡,便大胆地设想要开一家美容美发学校。

可是这时,她除了手里一张新拿到的毕业证书,什么条件也不具备,连一向支持她的丈夫也为难了。

但李丽芬决心坚定。她四处奔波,从就学的那间美容学校买来了可分期付款的器材,又去找了几间四面透风的平房,付了半年的租金 1000 元。

她又找弟弟帮忙,买了些砖瓦油漆,补漏刷漆,丈夫又帮她买了一批学校淘汰的桌椅,只花了200元就布置好了教室。

李丽芬没钱在报上做广告,就打印了一些小广告,找了几个女孩,以一小时3块钱的价格让她们散发给过路行人。

她为了方便那些家庭困难的学生,还允许她们只付一半的学费,到结业时,再完全交齐。

李丽芬第一期就招到了20多个学生。她也由此办起了爱使美容美发学校,使自己的梦想成真。

后来,李丽芬的爱使美容美发学校名声越来越大,两年后,它的固定资产已增至30万元左右。

李丽芬自己的体会是:凡事不能犹豫,不能等待,认准就做下去。

董浩云在“二战”结束的短短几年间,靠经营国内内河运输和开拓近海及远洋运输,掘得其发迹的第一桶金。

五六十年代,董浩云以香港为基地,借助朝鲜战争、越南战争、中东战争等重大事件提供的货运机会,迅速拓展其航运事业,并配合日本提供的优惠条件,大力订造新船和收购“二手船”,使董氏船队进入一个大发展的时期。

到1965年,董浩云已是威风八面的世界级船王了。

整个70年代,是世界航运业的兴旺期,也是董浩云航运事业的巅峰阶段。这个时期,董浩云主要迎合航运业的新需求,大力发展货柜(集装箱)运输,同时利用杠杆融资的方式,竭力订造超级巨型油轮,争当世界最大船王。最后终于以独资拥有1000多万吨的船队(包玉刚船队拥有2000多万吨,但其中有一半由汇丰银行持股)而成为世界最大的独

立船东。

从总吨位数来说,包玉刚是世界最大船王;从独资拥有吨位数来说,则董浩云是世界最大船王。

## 第六篇：澳门赌王 何鸿燊的第一桶金

**第一份职业：**贸易公司职员

**创业资金及来源：**成为公司赚钱重臣，分红 100 万元

**创业年龄：**22 岁

**成功秘诀：**要成功，第一，一定要勤力；第二，要跟到足。跟到贴，事事负责到底；第三，一定要有好的班底和人才；第四，信誉一定要建立起来；第五，一定要互利互惠，不要做出损害对方的事。



## 由富入贫贫入富 赌王胆色擎天柱

何鸿燊出生于显贵之家，然而 13 岁那年家道中落，由富入贫，尝尽了人间炎凉。何鸿燊带着 10 元钱到澳门闯天下。含着金钥匙出世的何鸿燊却是名副其实的白手起家。

到澳门后，何鸿燊进入联昌公司。该公司经营“二战”时期的特殊生意，其主要业务是以货易货，用机器零件及船只交换各种粮油，供应澳门 50 万居民。何鸿燊在联昌时勤学苦练，迅速掌握了中、英、日、葡四国语言，被邀为公司合伙人，那时他年仅 21 岁。成为合伙人的何鸿燊负责押船在海上交易，负责到海上与日军谈判。有一次，因为内贼出卖，何鸿燊一行在海盗黑洞洞的枪口下，被迫脱光衣服，30 万元巨款被洗劫一空。但智勇双全的何鸿燊处变不惊，机智果断地逃得一条生路，显示了未来赌王的过人定力和强者本色。1943 年，联昌给他的分红，高达 100 万港元。

后来，何鸿燊加入了澳门政府的贸易局。有一次，何鸿燊代表澳门政府到广州购粮，当何鸿燊押送的 4 艘装满粮食的货船抵达澳门时，受到数百人的欢迎。

这之后，何鸿燊从事利润较高的限额生意。接着又创办一间船务公司，该公司拥有当时行走港澳最大最先进的客船。何鸿燊的生意逐渐扩大到拆船、金银买卖、药品代理、火柴制造等方面，掘得发迹的第一桶金。



## 尝尽炎凉 自尊自强

1921年11月25日，“一代赌王”何鸿燊降生于香港麦当奴道一座豪华的三层花园洋楼里。

在当今港澳的超级巨富中，何鸿燊的出身也许最为显赫。他是大名鼎鼎的何东爵士的侄孙，是何东亲弟何福的孙子。而何东家族，则是香港有史以来最大的家族。

何鸿燊的祖父何福，虽不如胞兄何东名气大，但也是香港很有名望的富商。他是沙宣洋行的买办，又是香港定例局的议员：

何鸿燊的父亲何世光，在香港商界和政界都有一定的影响力。他既是渣甸洋行的买办，又是立法局非官守议员。还任过东华三院主席、廿四行商会主席、华商会所主席等职。他营商有道，家财不薄。

何鸿燊名副其实是含着金钥匙出世的。但是，他并没有拿着那把金钥匙去开启他的事业之门，因为在他13岁那年，那把金钥匙突然丢失了。

那一年，受股票之累，父亲何世光在一夜之间破了产。

何世光为了还债，变卖了一切财物，连麦当奴道的祖屋和以何鸿燊的名字在赤柱建造的度假屋也卖掉了，但依然债台高筑。何世光已没有能力偿清欠债，于是，他带着何鸿燊的两个哥哥，偷偷地离开香港，逃亡到越南西贡，开始了流亡他乡的生涯。

一夜之间，何鸿燊从一个富家公子哥儿变为贫苦人家的孩子，忧柴忧米，忧穿忧用，为生计而挣扎。