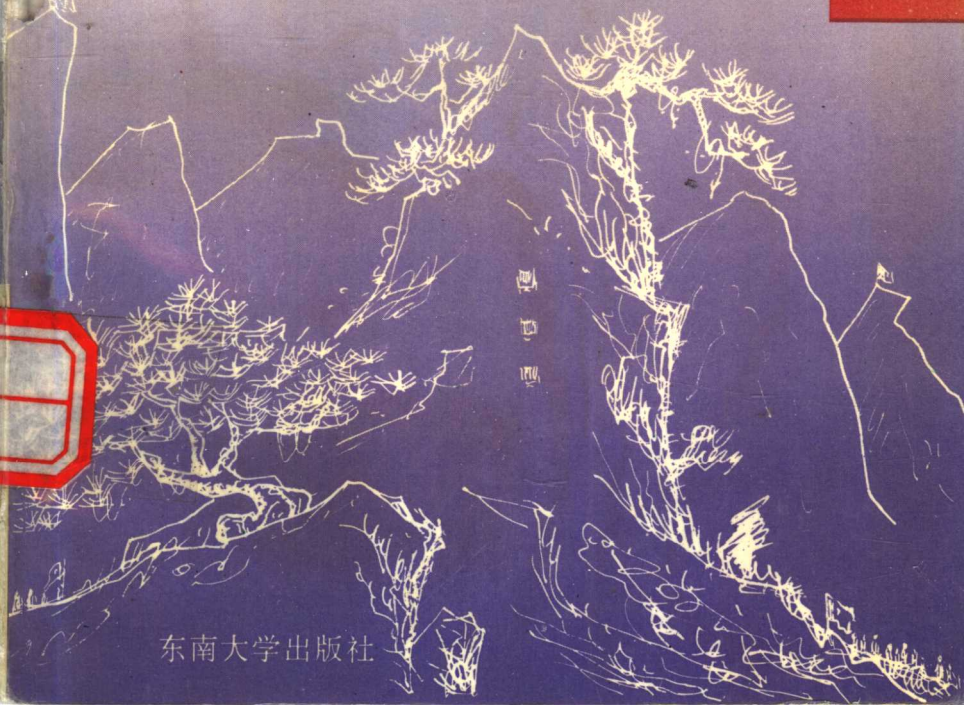


《知党 信党 爱党 跟党走》丛书

无悔的选择

肖春明 主编

党在我心中



东南大学出版社

无 悔 的 选 择

主 编 肖春明

副主编 刘祖炎

钟克亮

邵陆毅

东南大学出版社

(苏)新登字第 012 号

责任编辑 寿天成

责任校对 肖彬

《知党、信党、爱党、跟党走》丛书之四

无悔的选择

肖春明 主编

东南大学出版社出版发行

南京四牌楼 2 号 邮编 210018

南京政治学院印刷厂印刷

开本 787×1092 毫米 1/32 印张 6 字数 130 千字

1992 年 10 月第 1 版 1992 年 10 月第 1 次印刷

印数: 1—5000 册

ISBN 7—81023—675—X

D·39

定价: 2.90 元

党在我心中

杜平



前 言

1991年7月，江泽民总书记在庆祝中国共产党成立七十周年大会上的讲话中就深刻指出，在新的历史条件下，我们党不仅要继续经受执政的考验，而且面临着改革开放和发展商品经济的考验，面临着反对和平演变的考验。要保证我们党和国家永远不改变颜色，怎么办？要把我们的军队教育好，把我们的干部教育好，把共产党员教育好，把我们的人民和青年教育好。当前就是要通过理论与实际、历史与现实相结合、生动感人、富有吸引力的思想政治教育，使我们的党员干部和广大人民群众，特别是青年一代，始终不渝地坚信中国共产党的正确领导，坚信党的十一届三中全会以来的路线、方针政策，坚定地走有中国特色的社会主义道路。为此，我们编辑出版这套丛书。

这套丛书面向军地、立足基层，紧紧围绕“党在我心中”这个重大主题，从知党、信党、爱党、跟党走等方面进行历史的、现实的、科学的阐述和介绍，力求为军地基层教育提供生动的教材和参考资料，并可作为部队官兵、城乡干部群众、军地院校学生、特别是广大青年朋友的参考读物。

第一册：《历史与国情知识竞赛1000题解》以《中国共产党七十年》等为依据，以竞赛题的形式较系统地介绍1840年至今的中国近现代史及党史、军史的有关知识，并从政治、经济、军事、文化、自然地理等方面阐明我国国情。

第二册：《中国共产党党史军史之最》以最新史实为准，用大事记的写作手法，较系统地介绍（1919—1992）期间

中共党史、军史上涌现的先行者、开拓者、首创者以及最早的事件，最新、最高成就，为广大读者学习和了解党史、军史，激发爱党、爱军、爱国热情，提供一部生动实际的教材。

第三册：《全国全军演讲名篇选析》为典型事迹性演讲稿选萃，每篇演讲稿后附有传授演讲技巧的评析，既为读者提供演讲名篇，又能从中领悟演讲技巧。

第四册：《无悔的选择》是先进模范人物事迹篇。它真实地反映了有中国特色的社会主义的时代精神，反映了中国的先进分子知党、信党、爱党、跟党英雄业绩。

第五册：《中华脊梁》以感人的事迹集中反映大中型企业在改革开放中所展现的社会主义企业新面貌、新成就和新经验，树立社会主义大中型企业和先进人物的形象。

本丛书由中顾委委员杜平题词，中国人民解放军南京政治学院肖春明主编。由于时间紧促，疏漏、错误之处在所难免，恳请读者不吝赐正，以便修改和补充。

在本丛书的写作过程中，得到了国防大学、南京军区部队、江苏省省级机关、东南大学出版社、南京政治学院等单位有关领导和同志的支持和帮助。南京政治学院副教授孔繁政对丛书第一、二册的内容进行了认真的审核并提出了许多宝贵的修改意见，在此一并表示衷心的感谢。

本丛书编写中参考了有关书籍和资料，恕难一一列出，谨此致谢！

编 者

1992年3月

目 录

振华风采	单永华 顾栋才 (1)
独臂人生	肖春明 (16)
无悔的选择	邵陆毅 (42)
绿色之梦	钟克亮 (58)
风流两代人	唐卫毅 (69)
青春何处不风流	于兴江 (81)
他从战士中间走来	钟克亮 (86)
心中有簇圣火	朱道明 (97)
红军的后代	晓 雨 (103)
魂系国策	肖春明 肖福明 (112)
一位老军工的情怀	齐彦忠 (134)
从“东亚病夫”到“世界巨人”	肖春明 (137)
特警在行动	谢树仁 (151)
情洒西沙	刘祖炎 (157)
中国枪王	章熙建 (162)
我们的未来不是梦	蔡建军 (167)
五上南极的中国士兵	韩超韩 李 继 范广庭 曹霞富 张东海 (172)

振 华 风 采

那些一心扑在党的事业上，正视现实，
勇于开拓进取，能够冲破一切障碍，开创
新局面的人是我们时代的强者，是振兴中
华的先锋。——题记

秋风所掠走的，春雨又加倍地送来了。

晨曦初染，位于长江之阴的张家港市杨舍镇一派生机。厂房连片，机器轰鸣，道路平坦，汽车飞奔，广阔的田野金浪滚滚，碧绿的菜园含翠欲滴。随着声声鸣笛和串串铃声，骑着摩托车、自行车上班的人流鱼贯而过。在人们急匆匆的脚步声中，这个方圆不足 35 平方公里的小镇沸腾了，祖祖辈辈种田的农家人走进了工厂……杨舍这个昔日的穷镇，如今升腾为全国乡镇百颗明星之一，工农业总产值超过 8 亿元，连续 3 年捧回苏州市乡镇国民生产总值第一名的奖杯，连续 6 年荣膺“省文明单位”的称号。

每当杨舍人自豪地谈到这些“梦”一般的变化，都情不自禁地说：这多亏党给杨舍镇派了个好书记秦振华，从他身上，我俚看到了什么是真正的共产党员，看到了振兴中华先锋战士的风采。

对待事业，他象登山运动员一样，
奋力拼搏，跨越障碍，勇攀高峰

且将日历翻回到 1978 年。隆冬的一天，滴水成冰。破旧的杨舍镇党委办公室里，急匆匆走进一位身材魁梧、农民模样的中年汉子。他前额宽阔，举止威严，一双智慧的大眼异常明亮。

“我叫秦振华，调到杨舍镇工作的，望大家多支持。”他就是新来的镇党委副书记（一年后任书记）。

秦振华正赶上了好时候。党的十一届三中全会刚刚开过，苏州大地掀起了创办乡镇工业的热潮。

可秦振华的处境并不妙。全镇地少村穷，镇办工业寥寥无几，全年工业产值不足 500 万元，在苏州市辖诸县城镇中倒数第一。

一副穷摊子，从何入手？跃跃欲试的党员、干部、群众张开了千百双企盼的眼睛看着秦振华。夜深人静，他彻夜难眠，回想起解放前上无片瓦、下无插针之地的苦难生活；翻身得解放的喜悦；1954 年 18 岁入党时的誓言；20 多年党的培养；县委书记的重托……他再也躺不住了。“为官一任，致富一方。拼！要象登山运动员那样，战胜困难，跨越障碍，在荒棘中踏出条新路来。”他白天和大伙一起走村串户搞调查，晚上与委员们议对策。

“改变面貌，首先要有集体经济实力。”

“咱们镇地少人多，必须走农、工、副三业并举的路。”

“办企业要投资，咱们两手空空拿什么去办？”

“去借！去贷！发动群众集资！千方百计也要办几个象样

的企业。”秦振华紧捏着拳头，敲得桌子咚咚直响。

秦振华脚踏实地，说到做到。1979年，在他和干部们的积极努力下，借来了30万元资金，从国营企业中买来二手设备，在一块杂草丛生的坟地上盖起了2000平方米的简易厂房，全凭着艰苦创业的精神，办起了杨舍第一家镇办骨干企业——腈纺厂。

接着，秦振华又采取“滚雪球”的办法，创办和扩建了染整设备厂、卫生设备厂、橡胶厂、丝绒厂。1985年6月，秦振华和镇委委员们商量决定投资1000万元，创办一个全镇最大的骨干企业——涤纶长丝厂，把镇上的经济推向一个新的台阶。方案提出，不但群众震惊，就连当时有的领导也为老秦捏着把汗。为了事业上的成功，秦振华冒着高温酷暑，挤汽车，睡码头，走访了全国几十家企业、院校、科研单位，经过调查论证，确信这是个有风险却可获得高效益的项目。他决定闯一闯这座“火焰山”。

7月盛夏，骄阳似火。在镇南郊的一片低洼地里，拉开了建造涤纶长丝厂的序幕。秦振华和张岳保、眭汉生等镇上的干部、群众一起挑土平地，搬砖扛石，连续几十天，吃住在工地。他边干边给大家鼓劲：“时间就是金钱，速度就是效益。”

转眼，到了冬天，尚未完工的厂房大楼里进入安装设备阶段，寒风夹着雨雪从没有玻璃的窗户吹进来，人们冻得发抖。关键时刻，老秦通宵守在车间。经过180多个日日夜夜的奋战，涤纶长丝厂成功地纺出了第一缕雪白晶莹的长丝，整个工期比预计提前了近一年。前来帮助安装设备的西德技师佩服得连声称赞：“中国人真了不起！了不起！”

几乎与此同时，秦振华带领镇干部又深入村队，抓村办企业。如今，杨舍镇已有镇办、村办企业100多家。1985年，

杨舍镇成了江苏省第一个工农业生产产值突破亿元关的城镇。1987年，他们首次夺得了苏州市乡（镇）国民生产总值和利税两个第一名。

成绩面前，秦振华又提出了更高的目标：“单项冠军要争，全能冠军也要夺！”当张家港市的先进乡镇外贸收购额已达到3000余万元时，杨舍镇才138万元，秦振华坐立不安。大年三十那天，他集中镇干部筹划。大年初四，他又把镇上的村、厂干部召来研究外向型经济工作。他带领有关人员连续奔波于苏州、上海、南京、北京等地，跑“部”进“省”，找行家了解信息，寻找出口渠道，并先后请来40多位外贸外经专家“会诊”，排产品，搞合资，举办培训班训练骨干，成立了专门班子现场解决难题。镇腈纶厂在同一位台商洽谈合资项目时，因出资比例上的分歧，这位台商连饭也没吃就走了。秦振华得知后，立即派人追到深圳，一直等候19天。台商重新来到杨舍，秦振华亲自陪他吃饭，同他彻夜长谈。他从投资的环境谈到合作的前景，从投资的方法谈到合作有诚意，台商听了连连点头。签约后感慨地说：“原来想不办了，看到你们的诚意，我才相信你们。我们都是中国人啊！大陆好啊！”说罢，和秦振华热烈拥抱。签约后，他们快马加鞭，仅用10个月的时间完成了厂房基建、设备安装和试产任务。如今，该厂年产值达2000余万元，每年可创汇500多万美元。

1988年，杨舍镇的外向型经济如愿以偿，外贸收购额达5220万元（比上年猛增36.7倍），办成中外合资企业5个，获得苏州市举办三资企业第一名。1989年外贸出口额名列前茅。

近年来，随着乡镇工业的发展，农民种责任田不上劲了。见此情景，秦振华着急地说：“乡镇工业是农民经济的支柱，

没有它农村不得富，而农业生产是乡镇工业的母亲，离开她就会犯错误。农业要升温，这样咋能行。”他决定亲自种好一片“丰产方”，作为指导面上农业生产的“样板田”。

3月的一天清晨，春雨绵绵。麦田里，一个身披雨衣、手握铁锹的“老农”高卷裤管，清沟理墒，干得正欢。这正是秦振华在忙乎他的“丰产方”。这22公顷（330亩）的“丰产方”，是一丘连片的低产田，从开沟挖墒、翻土做埂，到施肥播种；从积自然肥料到改造田块的每一着子，他都要“事必躬亲”。夏收时，小麦亩产高达425公斤，获得苏州市第一名。

麦收后，秦振华精心规划，将“丰产方”栽插了水稻。9月26日，全省分管农业的120多名干部来到这块“丰产方”参观，看到齐刷刷、沉甸甸的金黄稻穗，赞不绝口：“杨舍镇的乡镇工业发达，外贸好，想不到农业也这么好！我们回去也学他们这么干！”

**对待原则，他自觉坚持，象铁轨，
顶住压力，敢于碰硬，永不弯曲**

秦振华最痛恨不正之风。他说：“不正之风直接影响党的威信和党的事业的发展，对此要一抓到底，决不手软，用实际行动让群众信服。”

不准用公款吃喝和旅游，是杨舍镇党委早就作出的规定。可是一家砖瓦厂的领导却瞒着镇党委，从自己单位里支出了钱，私自组织干部去杭州等地观光游玩。这件事让秦振华知道，旅游车子刚回到厂里，厂领导人就被叫到镇党委办公室，一问情况属实，秦振华发火了：“谁让你们这么干的，如果大家都学你们，党的纪律怎么执行？！”说罢，他立即通知党委

成员开会，并让全镇的两级干部列席参加，要这个厂的负责人当众作出深刻检查，追回了公费旅游的全部费用，全镇干部为之震动。

秦振华平时善的不欺，凶的不怕，在法纪、政策、制度的“边线”上，谁要想在他眼皮下“滑边”、“越界”，都走脱不了。

一次，他的一个同村老友找上门来，请他帮忙在镇上揽些建筑业务，并以利润分成相许。老秦和颜悦色地说：“镇上的建筑项目，一律经镇主管部门集体研究，公开招标。这个忙我不能帮，请你去参加招标、竞争吧。”他老友听罢，苦笑着走了。

苏南人多地少，住宅地基控制十分严格，杨舍乡镇合并后矛盾最突出，最棘手的一个问题，就是有 145 户人家建新房不拆旧房、建房超高超面积、无证建房计有 400 多间。面对这一情况，秦振华组织有关干部到问题多的戴巷村深入一家一户做工作。有的农户见秦振华来了，没等老秦开口，便不好意思地说：“秦书记，真对不起，您那么忙，还麻烦您来，我俚的旧房一定拆……”当天，这个村就拆除了违章建筑 20 多间。但也有人不明事理，有的一天几趟找到老秦，请他高抬“贵手”；有的印传单到处散发，说老秦“欺负百姓”；还有的以“上吊”吓唬老秦……。面对压力，秦振华象两根铁轨，不示弱，不变形。

城北有个“邪头”；平时跑跑溜溜。他有时赖在哪个领导家赶上吃饭时，坐下便吃。尔后，嘴一抹，含根香烟，出门就吹：“某某领导请我吃粥哩！”“某某书记给我香烟抽哩！”以抬高自己的身价，是当地出名的“惹不起”。1986 年，他违章超面积砌围墙 150 多平方米，群众对此议论纷纷：“党委硬不

硬气，就看如何处理某某的问题了。”秦振华得知此事后，斩钉截铁地说：“不刹住这股歪风邪气决不罢休！”消息传到这个人耳朵里，他狂妄地放出风声：“谁敢拆我的围墙，谁就别想在杨舍当干部！”“我家围墙倒，你秦振华也倒！”并到市委、镇委和秦家滋事，还到处造谣、写诬告信，搞得杨舍镇沸沸扬扬。这时，有人悄悄劝老秦：“你秦振华在杨舍镇是有贡献的人，很受人尊重，这件小事何必顶真？某某什么事都干得出来的。”老秦坚定地说：“心底无私天地宽。我50多岁了，一不为名，二不为利，只求做事上对得起党，下对得起群众，对这种损害国家利益的‘邪头’，我就要碰一碰。”秦振华同此人“短兵相接”，反复对他进行说服教育，但此人不听劝告，硬顶住。老秦亮出黄牌：“由执法机关依法强行拆除。”正气面前，“邪头”不邪了。此人不得不拆除了自己多建的围墙。老大难问题解决了，群众拍手称快。没过几天，全镇的违章建筑物全部拆光。

秦振华对别人坚持原则，对家人也毫不含糊。他儿子毅峰高中毕业后被分配到一家服装厂当打包工，厂部有人知道后，提议给他调换个轻巧的工种。毅峰回家刚吐露出来，秦振华就一口拒绝，并教育儿子说：“有本事自己闯，不能扛老子的牌子搞半点特殊化。”他二女儿受几个朋友之托，从一家织布厂里买了点便宜布，秦振华知道后，硬是让女儿按厂里实价补付了款。

有人说：时下送礼容易退礼难。可这事在老秦家却一点也不难。有一回，老秦帮助一个一方在新疆工作的家庭解决了分居两地的困难，这对夫妇十分感激，特地从北方带回人参、名酒来到老秦家中，非要老秦的老伴周惠芳收下不可。周惠芳见说服不听，就连人带物推出门外。来人见直送不行，又

把东西送到老秦的大女儿那里。老秦的大女儿弄清他们的住处后，也把东西退了回去。这对夫妇象做游戏一样，前后送了5次，5次“完璧归赵”。

**对待干部，他的感情建立在事业上，恩威并举，
能者上，平者让，庸者下，领导着一支特别能战斗的队伍**

去年12月初，市里在塘桥镇开抗旱保苗现场动员会，下午5点半结束，秦振华晚饭未吃，便返回杨舍，连夜部署落实。第二天就拉出了一支8000多人的抗旱大军，做到了家家有人上阵，块块麦田有人浇水，受到了市里领导的表扬。

秦振华为何能一呼百应？熟知杨舍镇的人说：这是因为秦振华带“兵”有方，善用能人，手下有一批能跟着拚命干的、群众服贴的、特别能战斗的干部队伍。说罢，便列出一串名单：有为发展集体经济跑破十几只汽车轮胎的“拚命三郎”——前溪巷村党支部书记葛晓明；有勤勤恳恳，靠养奶牛办厂，办出个全国冠军的“开路先锋”——西城实业总公司经理黄兴华；有善于经营管理，把一个村办小厂办成江苏省纸制品行业产值、效益最高企业的“多面手”——南城实业总公司经理项良宝；有不畏权势，敢于抵制不正之风的“铁包公”——小河坝村党支部书记许建欣……。细细排来，这样的人才可成排，能成连。

秦振华自己事业心强，实干精神足，也用同样的标准要求他的部下。1986年，杨舍镇新党委刚成立时，秦振华就和委员们订出了24字勤政方针：“集体领导，说话算数，办事从简，自身从严，团结奋斗，开拓进取。”他平时在干部大会上经常强调：“要通过工作看班子，通过班子看班长。”“干工

作要有个高标准，各级的工作一要经得起看，二要经得起问，三要经得起查。”

地处镇郊的小河坝村，围了半个杨舍镇，地理环境较好。但因村干部闹不团结，对村办企业“一脚踢”，村里为民办事拿不出钱来。1987年，老秦让一位镇党委副书记蹲下去整顿班子。大年初二，他又亲自和这个村的负责人谈话，限期改正。老秦经过一段时间的考察见仍无起色，便建议党委免去了这个村党支部正副书记的职务，另从镇工业公司派了一位干部去当村党支部书记。同时起用两个外省籍的技术人员担任村里骨干厂厂长，工作很快上去了，三年不到，工业产值达到2200万元，令人刮目相看。这一年，杨舍镇按照任人为贤、开门评选、优胜劣汰的原则，陆续调整了17个厂、村的领导班子。这批干部走马上任后，带领群众干得热火朝天，经济发展普遍较快。

秦振华使用干部不拘一格，不唯文凭，重看水平。丝绒厂厂长郭照相只读过几个月高中，原先是个车间的机修工。可他勤奋好学，自学了《中国丝绸学》、《工业企业管理》、《产品质量管理》等专业知识，经苏州丝绒厂技术培训后，较全面地掌握了丝绒纺织技术。他是农村户口，老秦建议镇党委破格任用，接连把小郭提拔到车间主任、副厂长、厂长兼党支部书记的岗位上。郭照相没有辜负党的培养和期望，工作上高标准，积极研究、开发新产品。他们推出的雀羚牌65111乔其真丝立绒等产品已打入国际市场，成为江苏省独树一帜的丝绒产品出口厂家。如今，丝绒厂跃入了杨舍镇骨干企业的行列，郭照相这棵嫩竹也越长越茁壮。

秦振华选拔干部不拘一格，考察干部也十分独特。他到基层检查工作从不事先通知，也不分白天和晚上，常常一个

人拎着个小包，急急匆匆走进厂里，到车间、到食堂、到职工宿舍，看到哪里问到哪里，有的事还要记在笔记本上。最后才到厂办公室和厂里领导见面。如果你对下面的情况一问三不知，或支支吾吾，他肯定要先训你一顿，然后和你共同商量解决问题的办法。有些工作大而划之的同志说：“千不怕万不怕，就怕老秦来检查。”一次，秦振华来到城南一家彩印厂，进门就看到几个工人坐在纸包上抽烟闲谈。他让人喊来厂里的领导，当面批评道：“这就是你们的管理水平？国有国法，厂有厂纪，松松垮垮，怎么能办好企业？！你有困难可给我们讲，不讲又干不好，就是没有事业心。”秦振华走后，彩印厂狠抓了劳动纪律整顿，重新制定了厂纪厂规。

秦振华对干部管得严，爱得更深。他听说腈纺厂党支部副书记印云妹患肾炎住在南京军区某医院，就亲自赶到医院看望。为了工作，镇上许多干部常常夜里加班加点，不能按时回家，有的便被家属“拒之门外”。秦振华知道后，总要亲自登门做工作。

1988年11月上旬的一天晚上，镇副业公司经理常士明在机关开完会到家已是夜里11点多了，妻子小陆见他经常这么晚回来，便赌气把门锁的保险保住了。常士明到家久敲不见开门，心里火了。一个在里，一个在外，打开了舌战：

“你开不开！”

“不开！你不要回来，住在办公室好了。”他妻子没好气地咕嘟着。

“镇上事多，我不能扔下不管！”

“就你积极！”

“谁不是这样？”

“我不信！”