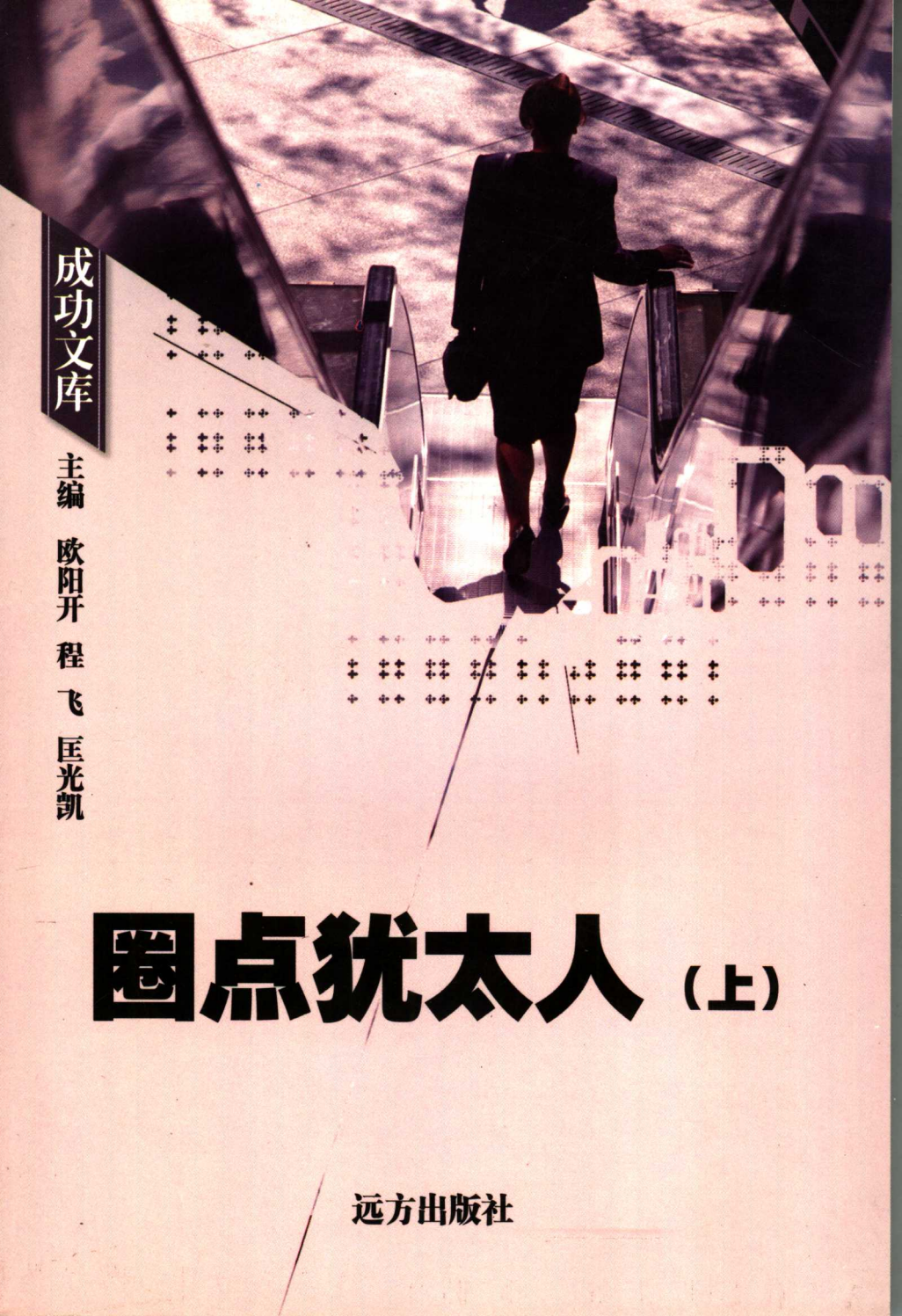


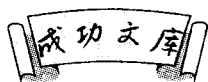


成功文库

主编 欧阳开程 飞 匡光凯

圈点犹太人 (上)

远方出版社



圈点犹太人

主 编 欧阳开 程 飞 匡光凯

(上)

远方出版社

责任编辑:张阿荣

封面设计:朱志辉

成功文库
圈点犹太人

主 编	欧阳开 程 飞 匡光凯
出 版	远方出版社
社 址	呼和浩特市乌兰察布东路 666 号
邮 编	010010
发 行	新华书店
印 刷	华北石油廊坊华星印刷厂
版 次	2006 年 1 月第 1 版
印 次	2006 年 1 月第 1 次印刷
开 本	850×1168 1/32
字 数	12400 千
印 张	620
印 数	1—3000
标准书号	ISBN 7-80723-003-7/G·3
总 定 价	1550.00 元(共 60 册)

远方版图书,版权所有,侵权必究
远方版图书,印装错误请与印刷厂退换



成功,是许多人梦寐以求的人生目标,在追逐成功的过程中,他们历经风雨,踏过坎坷,虔诚地向那个方向进发。但为什么有的人可以越挫越勇,直至登上成功的顶峰;而有的人却会一败涂地,从此一蹶不振?

很多失意的人将别人的成功归功于运气和机遇,但机遇向来只垂青有准备的人。而成功人士更会告诉你:要想获得成功,首先,信念——是成功的第一要素,当你建立了这种信念,你将拥有排除万难的激情和动力,同时也就迈出了成功的第一步;其次要学习成功学,研究成功学,应用成功学理论,获取成功方法,成功技巧,并学会认识自己的优点、缺点,开发自身潜能,不断提升自己,改造自我;最后要确定目标,制定计划,应用成功学的方法、技巧,坚持不懈的

努力,你终将走向……

成功固然可以带给人财富,但财富却不是成功的全部。坚毅的品质,乐观的心态,爱心的奉献,财富的积累等等各方面的综合,塑造了成功的品牌,这种品牌会给你丰厚的财富,体面的社会地位,同时也将赋予你更多回报社会的责任。

因此,我们特为时刻梦想着成功的读者编辑了此套成功文库丛书,以期能让读者从中借鉴到一些成功的经验和技巧,从而找到最适合自己的方法去赢取人生的辉煌。

由于编者水平有限,书中难免有疏漏和不足之处,敬请读者谅解。

编 者

2006年2月



目 录

导 言	1
第一篇 金钱就是上帝	
——犹太人金钱置业	4
第一章 高智商的赚钱脑袋	5
第二章 金钱的起点	35
第三章 金钱人生观	92
第二篇 挑战财富的极限	
——犹太人白手创业技巧	105
第四章 当个好老板	106
第五章 人人有棵摇钱树	
——犹太人好奇致富之秘	122
第六章 自我奋斗技巧	145
第七章 从零到亿万	
——犹太人白手致富的十大黄金步骤	
.....	195
第八章 金钱不负有心人	
——欧洲雄狮罗斯柴尔德	227



第三篇 金点子

——犹太人生意经精髓 251

第九章 赚钱秘诀 252

第十章 赚钱的黄金法则 268

第十一章 商战大禁忌 279

第四篇 处世的顶尖智慧

——犹太人求生求胜的看家本领 294

第十二章 人生的秘诀 295

第十三章 追求生命的质量 314

第十四章 爱之永恒 332

第十五章 笑与机智 344

第十六章 教训愚昧者 352

第十七章 生命的喜悦 369

第十八章 善良与罪孽 380

第五篇 最伟大的谈判家

——犹太人谈判谋略 396

第十九章 谈判使你生存 397

第二十章 击败三洋

——犹太式谈判案例 446

第二十一章 犹太人看日本式谈判 469

第二十二章 犹太人谈判精髓 485



导 言

也许,犹太人是当今世界上最聪明、最神秘也最引人注目的民族。因为尽管犹太民族只有 1400 万人口,但却以自己强大的财富、知识和智慧的力量支撑了世界文明的一个支点。

经济上,犹太人以富有和善于理财而荣获了“世界第一商人”的美誉。在世界超级巨富大亨和企业家中,美国的铁路霸王库恩——洛布财团、洛克菲勒石油财团、摩根金融家族、广告神话萨奇兄弟、传媒帝王佩利、无线电先驱萨尔诺夫、《花花公子》赫夫纳、英国的“国际通讯之王”路透、船王塞缪尔、金融巨头洛希尔家族等等,真可谓数不胜数。所以有人说,犹太银行家在家里打个喷嚏,全世界的银行都要连锁感冒;五个犹太财团坐在一起,便得心应手地操着整个人类的黄金市场。

政治上,从共产主义创始者卡尔·马克思、修正主义鼻祖伯恩斯坦、苏联红军之父托洛茨基、克格勃创建人捷尔任斯基到英国首相德累斯顿、美国国务卿基辛格等群星璀璨。



有人戏称，整个地球上东西方的对立，就是两个犹太人——耶稣和马克思的对立。

科学领域内，“相对论”创立者爱因斯坦、计算机之父冯·诺伊曼、电磁波先驱赫兹、量子力学奠基人玻尔、控制论创始人维纳、氢弹之父爱德华·特纳……迄今为止，全世界获诺贝尔奖的科学家中，有 17 名是犹太人。

同样，人类社会的许多杰出思想也出自犹太人的大脑：基督教的救主耶稣、现代经济学创始人大卫·李嘉图、精神分析学大师弗洛伊德、无神论哲学大师斯宾诺莎、现代社会学之父涂尔干、当代语言学巨星乔姆斯基……

从古代神秘的《圣经》到当代以色列国的崛起，犹太人以其超凡杰出的智慧，创造了无数的人间奇迹，在人类的物质文明和精神文明的舞台上扮演着举足轻重的角色。也使其他民族的人们疑窦丛生：

为什么犹太人有如此众多的精英奇才？

为什么犹太人能够在经历了沧海桑田、血腥屠杀的历史劫难之后，能够继续保持旺盛的生命活力和非凡智慧？

为什么犹太人能够在寸草不生的沙漠戈壁中建立起一个“袖珍大国”——以色列？

为什么……

对犹太人超凡的创造才能和辉煌成就的惊叹，使某些人提出了天赋与智商优劣的问题，但是从历史唯物主义观点来看，犹太人的聪明才智来源于实践，来源于犹太教和



《圣经》对犹太民族素质的滋育，来源于犹太人在“世界大流浪”的苦难中的磨炼与思考；来源于犹太民族对生存权力和复国理想的顽强追求与拼搏。正是这种超凡的智慧和生存能力，使犹太人在经商赚钱、政治斗争、为人处世、科学发明、思想创造、文化艺术、军事间谍等方面表现了深刻而出神入化的聪明才智，犹太人的智慧谋略令人耳目一新，拍案惊奇！同时，也极大地丰富了人类文明的物质和精神宝库。

基于此，我们编撰了《高智商的犹太人》一书，广收博取，采精集萃，期望能帮助广大读者窥斑见豹，从中学习和领悟到犹太人智慧之精髓，从而为您今后的事业与人生开辟辉煌的前途。

编 者

图
点
犹
太
人



第一篇 金钱就是上帝

——犹太人金钱置业

犹太人认为，正确认识金钱的价值是很重要的，因为金钱的智业会帮助您发现精巧而正当的赚钱技巧和致富的道路。许多犹太人白手发家赚大钱的金钱智业活动说明：那种为了钱而赚钱，只求结果不求过程，只重形式不重实质，类似于守财奴或吝啬鬼的人是不会有所成就的。即便他能够赚了几百万乃至上千万甚至亿万，但他还是穷，因为他失去的将比他所获得的要多得多，他将会“穷得只剩下金钱”！因此，想赚钱致富的朋友们一定要像犹太人那样全面地理解金钱，充分学习和运用金钱智业，以便在激烈而惊心动魄的商战中知己知彼，百战百胜！



第一章 高智商的赚钱脑袋

□寻找赚钱的最佳原则

对于渴望赚钱致富以改变自己贫穷命运的人而言，如何认识自己目前的“一无所有”，对其以后的发展至关重要。一般说来，持“反正我也是一贫如洗，再怎么努力奋斗也无济于事”态度的人，必将贫困潦倒终生，并且一事无成；而抱“虽然我眼下一无所有，但是我将努力去……”想法的人则将成为真正的胜者，走上正确的白手创业赚大钱道路。

据《犹太人五千年智慧》记载，在古代的巴比伦城里，有一位名叫亚凯德的犹太富翁，因为金钱太多的缘故，所以名闻遐迩。而使他成为一位知名之士的另一原因，就是他能慷慨好施，他对慈善捐款毫不吝啬，他对家人宽大为怀，他自己用钱也很大方，可是，他每年的金钱收入却仍大大超过金钱支出。

自然地，有一些童年时代的老朋友们常来看他，他们向他说：“亚凯德，你比我们幸运多啦。我们大伙儿勉强糊口的时候，你已成为巴比伦全城的第一富翁，你能穿着最精致的服装，你能享用最珍贵的食物。我们若能叫我们的家人穿着可以见人的衣服，吃着可口的食品，我们就觉得心满意足了。



“然而，幼年时代的我们，大家都是平等的，我们都向同一老师求问，我们玩相同的游戏。那时无论在读书方面或在游戏方面，你都和我们一样，毫无才华出众之处。幼年时代过去以后，你和我们一样，大家都是同等的诚实公民。然而现在，你成了亿万富翁，我们却终日不得不为了家人的温饱而操心奔走。

“根据我们的观察结果，你做工并不比我们更辛苦。你做工的忠实程度也未超过我们。那么，为什么多变的命运之神，偏偏要叫你享尽一切好福气，偏偏不给我们应得的同样福气呢？

亚凯德于是规劝他们，说道：“童年以后，你们所以没有得到优裕生活的理由，是因为你们不是没有学得发财原则，就是你们没有实行发财原则。你们忘记了：财富好像一棵大树，是从一粒小小的种子发育而成的。金钱就是种子，你愈勤奋栽培，它就长得愈快。”

财富可以带来快乐而满足的生活

他的朋友们承认那是事实，并非虚构，因此，大家请亚凯德讲解他的发财秘诀，于是，他继续说：

“我在年轻时候就观察自己的四周环境，发觉许多事情能够产生快乐而又满足的生活，后来我才体会到：只有财富最可以直捷了当地有效增进快乐而又满足的生活。

“财富是一种主动力，有钱的人可以利用最美丽的装饰品来修饰他的家；



“可以乘船驶向遥远的海洋；

“可以在遥远的地方大宴宾客；

“可以购买金匠和石匠的装饰品；

“可以做出各式各样的事物，以求赏心悦目，以求精神满足。

“当我体会那些事物以后，我就向我自己发誓：在我的生活中一定要有这些事物，不能像别人只有旁观和羡慕的资格；我绝不穿着别人认为不难看的便宜衣服就觉得心满意足；我绝不向‘穷人命运’低头；反过来说，我决心要使自己成为一切盛宴中的主宾。

“你们都知道我是小商人的儿子，没有继承大富豪遗产的希望；也像你们所说的我没有超人的智慧。于是，我下定决心：要想达成自己的心愿，我必须随时学习。

“拿时间来说，任何人都有一段充分的时光，各位虽可以使自己赚钱的大好光阴，可惜让它空空地溜走。现在，你们可以引为自夸的就是你们都有一个美满的家庭。

“拿学习来说，我们的老师从前告诉过我们要学习两种学问，一是学习已知的事物；二是学习从工作中求得未知的事物，我想你们还记得吧？

“因此，我决心找出别人的发财方法，当我找到以后，我就一心一意如法炮制。因为，若把阳光普照的大好时光浪费在享乐方面，将来一旦身临暗淡生涯能不徒自悲伤吗。

“当我在档案室做档案文书的时候，每天长时间伏在土



制写字板上抄写档案，多少个星期和多少个月份过去了。为了赚取工资，我虽然辛苦但无怨言，我把所得的工资都花费在吃、穿、上帝的圣礼上，还有一些记不清的事物上面，可是，做工赚钱的决心，并不因此而动摇。

“有一天，放债人亚尔甘米西来见市长，同时订购了一份第九号法律，于是他告诉我：‘两天以内我要拿到第九号法律，如果在两天以后你已抄完，我会赏赐你两块钱。’

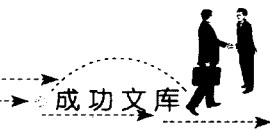
“因此，我加倍努力，但因法律条文很长，所以当亚尔甘米西来到时，我还没有抄完法律，他很生气，幸好我不是他的奴仆，否则他会打骂我。我自知市长不准他打我，心里毫不害怕，我就告诉他：‘亚尔甘米西，你是一位十分有钱的人，你如果肯告诉我发财的秘诀，我答应给你连夜赶抄法律，第二天太阳出来的时候，你所交办的事情就大功告成。’

“他先向我笑一笑，然后回答：‘你是一个可以造就的童仆，我们两人一言为定。’

“那天夜里我整夜刻字，我虽然觉得腰酸背痛，蜡烛灯心的臭味使我头疼，完工后双目几乎也睁不开，所幸太阳升空，他依约前来的时候，我的工作也告完成。

“现在，我说，你该兑现你的诺言。

“‘年轻人，你已经完成你在我们条约中的义务’他很仁慈地说：‘我正准备完成我在我们条约中的义务，我要让你知道你想知道的秘诀。但因我已逐渐老了，你知道老年人就是有爱教训后辈的毛病。一个青年到了领受教导的年纪



而他愿意领教时，定会收到老年人的智慧；但是，青年们常常认为老年人的智慧只适合过去的时代，毫无利益可言。然而，你必须牢记，今天照在你头上的太阳也照着过你刚刚去世的爸爸，还要照着从黑夜中诞生的子子孙孙们。’

“‘青年人的思想’，他接着说下去，‘好像明亮的流星，常不常划亮了天空，但是，老年人的智慧却像恒星，发射一定不变的亮光，使航海的船员有了准确的航向，朝向目的地航行。’

“‘你要牢记我的话语，如果不牢记，你就不能抓紧赚钱秘诀的精华，你将会觉得一夜辛劳毫无代价。’

“然后他把浓眉下的一双锐利的目光投向对方，用着低沉有力的音调说道：‘我所发现的发财秘诀，就是自己只保留全部赚得金钱中的一部分，你也应该效法我。’

“然后，他继续地观察我，他的目光好像要刺穿我。他只是观察我，不说半句话。

“‘你要告诉我的就是这些话吗？’我问他。

“‘这些话已经足够把放羊人的心肠变成放债人的心肠。’他回答。

“‘但是，我所赚得的钱应该全部归我自己保管，难道有什么不对的地方？’我说。

“‘差得远呢，’他回答，‘难道你不付成衣匠的工资？难道你不付草鞋匠的工资？难道你不吃饭？难道你在巴比伦城里生活就没有支出吗？你上一个月所赚的钱用什么东西



来表现呢？去年所赚得的钱你又用什么东西来表现呢？你真笨！你把钱付给别人而不留给自己，蠢材，那是替别人辛苦。同样的道理，你的主人给你衣、食，你就为他当奴隶、做苦工；你在 10 年以内如果能够为自己保留十分之一，试想你现在该有多少存款？’

“我的头脑精于计算，于是我回答说：‘大约是一年的工资了吧。’

“‘你的话只有一半是对的’他反驳说，‘你若存下一块钱，就拿一块钱做你的奴隶，为你做工，叫一块钱替你赚得十块钱，十块钱好比是儿子，这个儿子还要替你赚钱。你要想发财，就要叫你的存款为你赚钱，赚进的钱还要替你赚钱，那些钱就可以帮助你成全发财的愿望。’

“‘你以为我会骗你，使你冤枉做了一夜的苦工？’他继续说，‘但是，你如果真正聪明而能抓住我告诉你的发财秘诀，你一定知道我给的报酬已经超过 1000 倍以上。’”

□把收入的十分之一存起来

“你要保存全部收入中的一部分，尽管你赚钱数目很少，你也要保存十分之一以上的存款，存的愈多愈好。你要先为自己存款，不要让付给成衣匠和草鞋匠的钱超过存款的钱，而且尚有余钱购买食物，捐给慈善事业，以及购买上帝的圣礼。

“‘财富好像一棵大树，却是从微小的一粒种子发育成