



成功文库

主编 欧阳开 程飞 匡光凯

做个成功者

远方出版社



做个成功者

主 编 欧阳开 程 飞 匡光凯

远方出版社

责任编辑:张阿荣

封面设计:朱志辉

成功文库
做个成功者

主 编 欧阳开 程 飞 匡光凯
出 版 远方出版社
社 址 呼和浩特市乌兰察布东路 666 号
邮 编 010010
发 行 新华书店
印 刷 华北石油廊坊华星印刷厂
版 次 2006 年 1 月第 1 版
印 次 2006 年 1 月第 1 次印刷
开 本 850×1168 1/32
字 数 12400 千
印 张 620
印 数 1—3000
标准书号 ISBN 7-80723-003-7/G · 3
总 定 价 1550.00 元(共 60 册)

远方版图书，版权所有，侵权必究
远方版图书，印装错误请与印刷厂退换



前 言

成功，是许多人梦寐以求的人生目标，在追逐成功的进程中，他们历经风雨，踏过坎坷，虔诚地向那个方向进发。但为什么有的人可以越挫越勇，直至登上成功的顶峰；而有的人却会一败涂地，从此一蹶不振？

很多失意的人将别人的成功归功于运气和机遇，但机遇向来只垂青有准备的人。而成功人士更会告诉你：要想获得成功，首先，信念——是成功的第一要素，当你建立了这种信念，你将拥有排除万难的激情和动力，同时也就迈出了成功的第一步；其次要学习成功学，研究成功学，应用成功学理论，获取成功方法，成功技巧，并学会认识自己的优点、缺点，开发自身潜能，不断提升自己，改造自我；最后要确定目标，制定计划，应用成功学的方法、技巧，坚持不懈的

努力，你终将走向……

成功固然可以带给人财富，但财富却不是成功的全部。坚毅的品质，乐观的心态，爱心的奉献，财富的积累等各方面的综合，塑造了成功的品牌，这种品牌会给你丰厚的财富，体面的社会地位，同时也将赋予你更多回报社会的责任。

因此，我们特为时刻梦想着成功的读者编辑了此套成功文库丛书，以期能让读者从中借鉴到一些成功的经验和技巧，从而找到最适合自己的方法去赢取人生的辉煌。

由于编者水平有限，书中难免有疏漏和不足之处，敬请读者谅解。

编 者

2006年2月

目 录

第一篇 成功之路的起点

第一章	主宰自己的心灵	(3)
第二章	改变自己也改变世界	(26)
第三章	清除思想上的蛛网	(41)
第四章	探索心理的力量	(56)
第五章	寻找更多的东西	(74)

做个
成
功
者

第二篇 夺取成功需具备的心理

第一章	碰到难题是好事	(87)
第二章	学会观察	(97)
第三章	建功立业的秘诀	(114)



第三篇 找到打开财富城堡的钥匙

第一 章 寻找致富之道.....	(143)
第二 章 吸引财富.....	(157)
第三 章 借助他人的资金.....	(168)
第四 章 找到工作的亮点.....	(186)
第五 章 崇高的信念.....	(201)

第四篇 准备取得成功

第一 章 提高你的能量水平.....	(221)
第二 章 保持健康.....	(238)
第三 章 获取幸福.....	(255)
第四 章 调整好自己的情绪.....	(269)

第五篇 行动起来

第一 章 为目标而全力以赴.....	(291)
第二 章 你要晓得你自己要干什么.....	(295)
第三 章 测定自己的成功商数.....	(305)

第一篇
成功之路的起点



第一章 主宰自己的心灵

1. 积极的心态

我们必须面对这样一个事实：在每个人心里都渴望成功，不希望失败。成功者活得充实、自在、潇洒，失败者过得空虚、艰难、猥琐。

为什么会这样？

仔细观察，比较一下成功者与失败者的心态，尤其是关键时候的心态，我们就会发现“心态”导致人生惊人的不同。

在推销员中，广泛流传着一个这样的故事：两个欧洲人到非洲去推销皮鞋。由于炎热，非洲人向来都是打赤脚。第一个推销员看到非洲人都打赤脚，立刻失望起来：“这些人都打赤脚，怎么会要我的鞋呢？”于是放弃努力，失败沮丧而回；另一个推销员看到非洲人都打赤脚，惊喜万分：“这些人都没有皮鞋穿，这皮鞋市场大得很呢。”于是想方设法，引

做个成功者



导非洲人购买皮鞋，最后发大财而回。

这就是一念之差导致的天壤之别。同样是非洲市场，同样面对打赤脚的非洲人，由于一念之差，一个人灰心失望，不战而败；而另一个人满怀信心，大获全胜。

生活中，失败者，主要是心态观念有问题。遇到困难，他们只是挑选容易的倒退之路。“我不行了，我还是退缩吧。”结果陷入失败的深渊。成功者遇到困难，仍然是积极的心态，用“我要！我能！”“一定有办法”等积极的意念鼓励自己，于是便能想尽办法，不断前进，直至成功。爱迪生试验失败几千次，从不退缩，最终成功地发明了照亮世界的电灯。

因此，成功学大师拿破仑·希尔说，一个人能否成功，关键在于他的心态。成功人士与失败人士的差别在于成功人士有积极的心态，即 PMA (Positive Mental Attitude)。而失败人士则运用消极的心态去面对人生。消极的心态，即 NMA (Negative Mental Attitude) (在美国成功学领域 PMA 与 NMA 已成为替代积极心态与消极心态的专有名词)。

运用 PMA 支配自己人生的人，拥有积极奋发、进取、乐观的心态，他们能乐观向上地正确处理人生遇到的各种困难、矛盾和问题。运用 NMA 支配自己人生的人，心态悲观、消极、颓废，不敢也不去积极解决人生所面对的各种问





题、矛盾和困难。

有些人总喜欢说，他们现在的境况是别人造成的。环境决定了他们的人生位置。这些人常说他们的想法无法改变。但是，我们的境况并不是周围环境造成的。说到底，如何看待人生，由我们自己决定。纳粹德国某集中营的一位幸存者维克托·弗兰克尔说过：“在任何特定的环境中，人们还有一种最后的自由，就是选择自己的态度。”

马尔比·D. 马布科克说：“最常见同时也是代价最高昂的一个错误，是认为成功有赖于某种天才，某种魔力，某些我们不具备的东西。”可是成功的要素其实掌握在我们自己的手中，成功是运用 PMA 的结果。一个人能飞多高，并非由人的其他因素，而是由他自己的心态所决定。

总之，我们的心态在很大程度上决定了我们人生的成败：

- (1) 我们怎样对待生活，生活就怎样对待我们。
- (2) 我们怎样对待别人，别人就怎样对待我们。
- (3) 我们在一项任务刚开始时的心态决定了最后有多大的成功，这比任何其他因素都重要。

难怪有人说，我们的环境——心理的、感情的、精神的——完全由我们自己的态度来创造，并且创造它并不难。

拿破仑·希尔告诉人们，要想成功，首先应该认识你的隐形护身符。我们每人都佩带着隐形护身符，护身符的一



一面刻着 PMA(积极的心态),一面刻着 NMA(消极的心态)。

这块隐形护身符具有两种惊人的力量:它既能吸引财富、成功、快乐和健康,又能排斥这些东西,夺走生活中的一切。这两种力量的第一种是 PMA,它可以使人生登峰造极,而第二种力量是 NMA,它使人终生陷在谷底,即使爬到巅峰,也会被它拖下来。

那么,心态是如何影响人的呢?按照行为心理学来说,当你有一种信念或心态后,你把它付诸行动,就更能加强并助长这种信念。

举例来说,你有一个信念,就是你能够很好地完成自己承担的工作,你就会觉得你在工作中很有信心,你常常这样想,并在实践中想方设法去做好工作,信心就会更强。这就是你的行动加深了你的心态。又比如说你欣赏一个人也是这样的,你喜欢他,你就会主动去沟通交往,之后你会不断发现这个人的优点,从而更喜欢这个人。这是情绪和行为相应的一种反映。同样,对于你自己,你很喜欢自己,或你很不喜欢自己,也是这样的。当一个心态存在以后,你的行为会加深它。所以有的时候女孩子或女人,哭起来是越哭越伤心,这就是哭的行为促使她发泄情绪,彼此的因和果就混淆在一块了。所以一个人,当你认为自己是有能力的话,你就会觉得各方面只要经过自己努力就能取得成功。因为



这个世界上没有任何人能够改变你，只有你能改变自己，也没有任何人能够打败你，唯有你自己。

因此，无论你自身条件如何恶劣，只要你运用 PMA，并将它和成功定律的其他定律相结合，就可能达到成功的彼岸。反之，无论你自身条件如何优秀，机会如何千载难逢，只要你运用 NMA，则你的失败是必然的。美国总统富兰克林·罗斯福就是运用 PMA，而成就事业的典型。

8岁的富兰克林·罗斯福是一个脆弱胆小的男孩，脸上总显露着一种惊惧的表情。他呼吸就像喘气一样，如果被喊起来背诵，他立即会双腿发抖，嘴唇颤动不已，回答得含糊且不连贯，然后颓废地坐下来，如果他有好看的面孔，也许就会好一点，但他却是暴牙。像他这样的小孩，自我感觉一定很敏锐，回避任何活动，不喜欢交朋友，成为一个只知自怜自伤的人！

但事实却不是这样。他虽然有些缺陷，但他却有着 PMA，有一种积极、奋发、乐观、进取的心态，这种 PMA，就激发了他的奋发精神。

他的缺陷促使他更努力地去奋斗，他不因为同伴对他的嘲笑便减低了勇气，他喘气的习惯变成一种坚定的嘶声。他用坚强的意志，咬紧自己的牙床使嘴唇不颤动而克服他的惧怕。就是凭着这种奋斗精神，凭着这种 PMA，终于成为做出杰出成就的美国总统。



他不因自己的缺陷而气馁，他甚至加以利用，变其为资本、变为扶梯而爬到成功的颠顶。在他的晚年，已经很少有人知道他曾有严重的缺陷。美国人民都爱他，他成为美国第一个最得人心的总统，这种情况是以前未曾有过的。

他的成功是何等神奇、伟大，然而其先天所加在他身上的缺陷又是何等的严重，但他却能毫不灰心地干下去，直到成功的日子到来。

像他这样的人，如果停止奋斗而自甘堕落，则是相当自然而平常的事！但是他却不这么做。假使有什么可怜的地方，他就让朋友们来可怜他。他从来不落入自怜的罗网里，这种罗网害过许多比他的缺陷要轻得多的人。没有人能想象这位受到爱戴的总统，竟会有如此悲哀的童年以及如此伟大的信心。

假使他极为注意身体的缺陷，或许他会花费许多时间去洗“温泉”，喝“矿泉水”，服用“维他命”，并花时间航海旅行，坐在甲板的睡椅上，希望恢复自己的健康。

他不把自己当作婴孩看待，而要使自己成为一个真正的人。他看见别的强壮的孩子玩游戏、游泳、骑马，做各种极难的体育活动时，他也强迫自己去参加打猎、骑马、玩耍或进行其他一些激烈的活动，使自己变为最能吃苦耐劳的典范。他看见别的孩子用刚毅的态度对付困难，用以克服惧怕的情形时，他也就用一种探险的精神，去对付所遇到的



成功文库

可怕的环境。如此，他也觉得自己勇敢了。当他和别人在一起时，他觉得他喜欢他们，并不愿意回避他们。由于他对人感兴趣，从而自卑的感觉便无从发生。他觉得当他用“快乐”这两个字去接待别人时，就不觉得惧怕别人了。

在他未进大学之前，已由自己不断的努力，有系统的运动和生活，将健康和精力恢复得很好了。他利用假期在亚利桑那追赶牛群；在落基山猎熊；在非洲打狮子，使自己变得强壮有力。有人会疑心这位西班牙战争中马队的领袖罗斯福的精力吗？或是有人对于他的勇敢发生过疑问吗？然而千真万确，罗斯福便是那个曾经体弱惧怕的小孩。

罗斯福使自己成功的方式是何等的简单，然而却又是何等的有效！这是每个人都可以实行的。

罗斯福成功的主要因素在于他的心态和他的努力奋斗。但更重要的是他的心态。正是他这种积极的心态激励他去努力奋斗，最后终于从不幸的环境中找到了成功的秘诀。他使用隐形护身符，把 PMA 的那面朝上，终于把成功吸引过去。

“我是自己命运的主宰，我是自己灵魂的领导。”这句诗告诉我们：因为我们是自己态度的主宰，所以自然变成命运的主宰。态度会决定我们将来的机遇，这是行之四海而皆准的定律。这句诗也强调，无论态度是破坏性的或建设性的，这个规律都会完全应验。运用 PMA 黄金定律，我们会

做个成功者



把心中的各种念头和态度变为事实，同样地能把富裕或贫穷的思想都变成事实。

把隐形护身符翻过来，不用 NMA 的那一面，而使用具有 PMA 的威力的这一面，是许多杰出人士的共同特征。大多数人都以为成功是透过自己没有的优点而突然降临的，或是我们拥有这些优点，却视而不见。其实最明显的往往最不容易看见，每一个人的优点正是自己的 PMA，一点也不神秘。

积极的心态(PMA)是正确的心态，正确的心态是由“正面”的特征所组成的。比如信心、诚实、希望、乐观、勇气、进取、慷慨、容忍、机智、诚恳与丰富的常识等等都是正面的。

至于消极的心态(NMA)，它的特性都是反面的，是消极、悲观、颓废的不正确的心理态度。

拿破仑·希尔在研究成功人士多年以后，终于下了一个结论，积极的心态正是他们共有的一个简单的秘密。

2. 心态塑造未来

亨利曾写过这样的诗句：“我是命运的主人，我主宰自己的心灵。”