

赢心 赢人
赢时 赢势 赢天下

赢天下

耕涛◎编著

石油工业出版社

赢法

做局制胜的十二铁则
耕涛◎编著

石油工业出版社

图书在版编目(CIP)数据

赢法:做局制胜的十二铁则/耕涛编著.
北京:石油工业出版社,2006.10

ISBN 7-5021-5793-X

I. 赢…

II. 耕…

III. 成功心理学—通俗读物

IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 129478 号

赢法——做局制胜的十二铁则

耕涛 编著

出版发行:石油工业出版社

(北京安定门外安华里 2 区 1 号楼 100011)

网 址:www.petropub.com.cn

编 辑:(010)64523643 营销部:(010)64523603

经 销:全国新华书店

印 刷:北京顺义向阳印刷厂

2006 年 10 月北京第 1 版 2006 年 10 月北京第 1 次印刷

787×1092 毫米 开本:1/16 印张:13.5

字数:230 千字

书号:ISBN 7-5021-5793-X/B·347

定册:26.00 元

(如出现印装质量问题,我社发行部负责调换)

版权所有,翻印必究

前言

人生成败的比拼,往往浓缩为人格的对峙,谁将是赢家?成大事者不拘小节,但需深谙做人之道,处世之术。如何谋身,如何立世,是每个精彩人生的必修课程。然而世事复杂,平凡人往往举步维艰,要付出巨大努力,成功却总是一步之遥。生活中总有一股无形的力量,在限制着你有限的自由,就像有一首诗名为《生活》,内容却只有一个字——“网”,可谓一字千金,惊心动魄。在人生的各种各样的网中,破茧而出需要超凡的智慧和卓越的洞察能力。

赢是一个终极的高度,需要心无杂念地潜心修炼,赢的心得就是所谓赢之法。赢心,赢人,赢时,赢势,才能赢天下。作局,看局,控局,破局,才能使一切尽在掌握之中。这是赢之法的精粹,也是许多人终其一生孜孜以求的道中之道。因为生活复杂庞大,处世的法门让许多人只知其然却不知其所以然,终生不窥门径。古有刘邦靠做人处世的本领而成就霸业;今有李嘉诚凭高超的处世技巧打造了一个优良的人际关系网,白手起家,辛苦经营,终成大器。人生总离不开做人与处世两件大事,这两件事又总与个人的性格、心态、观念、知识结构以及看问题的角度等多方面息息相关。独善其身还是兼济天下,对个人的一生来说是两个完全不同的选择,但是,如果从另一个角度看,把这两条路当成人生修炼的大课题来对待,恐怕又完全是另一种境界了。做到第一步独善其身,再求第二步兼济天下——双赢,才是真正的赢!

前言

剖析生活的本质,给人生以帮助和激励,用通俗的语言去剖析人性的弱点,阐述生活的智慧,总结为人处世的成功法则,是本书所要努力达到目标。本书将为您打开一扇运筹处世谋身之道的大门,给人生以良方,让你能够以积极健康的心态面对生活,处理工作,游刃有余地生存立足。

面对着暗流汹涌、暗礁隐藏的人生,每个人都要走好自己的生存之路。如果暂时的生活让我们难以进退,一时找不到解决的问题的方法,请不要跟自己焦急,因为跟自己过不去的人是最愚蠢的。愿《赢法》能够陪伴您度过生活的难关,带给您开阔的心胸,乐观的态度和愉悦的情绪,帮助您成就事业,铸造辉煌人生!

前言

赢法

人生如博弈,输赢胜负蕴涵于每招每式中。得失成败间,笑到最后的总是那些对生存之局运筹帷幄、掌控有度的人。誉成大事者,往往都深谙做人之道,处世之术。如何谋身,如何谋世,独善其身还是兼济天下,这是要用心设计的局——生存之局。



赢心 赢人 赢时 赢势 赢天下 ——赢心

规则一

有感于心,必形于外

003

人性是有弱点的,人都是不够完美的。但很多人却恰恰不愿承认这一点,在做任何事时总是不断地苛求自己,更苛求别人,力图赢得尽善尽美的生活。所以这些人对生活总是充满着抱怨,并最终连连碰壁。

成也弱点,败也弱点 / 005

保持脸的弹性 / 006

嫉妒是一把火,害人也害己 / 010

谨防贪欲蚕食你的生活 / 012

规则二

善于隐忍,韬光养晦

015

庄子说“钝刀易割”,正因为钝刀的锋芒是看不见的,容易被忽略,所以看似没有锋芒,一旦你陷入它的机锋,它就会锋芒毕露。这就是隐者掩藏起来,不为人知的高妙之所在。急于崭露头角难以成大气候,急功近利更不足以成大事,因为急躁情绪容易让我们患得患失。只有耐得住寂寞,等待时机,并且善于抓住机遇而又坚定志向的人,才能够最终走向成功。

独守寂寞,深藏若虚是生存策略 / 017

委曲求全励意志,包羞忍辱是男儿 / 019

坚强处下,柔弱处上 / 021

不动声色是暗渡陈仓,任重志远才能百忍成钢 / 025

规则二

宽能得众，诤友无蹶

029

你想成就一番大事业吗？你想脱颖而出，缩短成功的时间吗？你想办砸了事能有所庇护吗？那就多结交志同道合的朋友丰富自己的关系网吧。只凭单打独斗，是做不成大事的。

会烧冷灶，善插冷香，多个朋友多条路 / 031

用心寻找生活中的贵人 / 034

小人是人生的磨刀石 / 038

适时保持距离，恩威并施，宽猛相济 / 042

篇

赢心 赢人 赢时 赢势 赢天下
—— 赢人

规则四

贵以贱为本，高以下为基

047

只要坚守住了自己做人的原则，坚定了自己人生前进的方向，那么，茫茫世间的万千景象就不再是迷惑你的假象，而是丰富你人生的美丽精彩的风光。

做人有原则，做事有目标 / 049

择善而执，守拙为本 / 053

善待自己，时刻充满自信 / 057

随遇而安，但不随波逐流 / 060

规则五

修身正心, 厚德载物

065

俗话说:“种什么因, 结什么果。”我们所有的思想, 最后都会回到自己的身上。早在 2500 年前, 孔子就说:“己所不欲, 勿施于人”。这句话道出了做人的真实意义。我们如果做到了这点, 就可以用自己的人格魅力赢得亲和力、感染力、魄力和威慑力, 就会在生活的任何一个领域里起到不可替代的作用。

堂堂正正做人, 不卑不亢做事 / 067

己所不欲, 勿施于人 / 072

学会点幽默, 有风度, 有人缘 / 074

培养良好习惯, 注意生活细节 / 077

规则六

谦恭于外, 明强于内

081

一个人的形象就是一张活招牌, 它能直接反映出一个人的修养、气质与情操; 而人如果有张“好嘴”, 就能起到“好胳膊好腿”都起不到的作用; 再加上八面玲珑的应酬之术, 做一个知“礼”达意、八面玲珑的人, 我们做任何事情就都能得到事半功倍的效果。

用形象打造风度 / 083

学会说话, 善于沟通 / 086

八面玲珑的应酬之术 / 091

有“理”无“礼”事难成 / 095



赢心 赢人 赢时 赢势 赢天下 —— 赢时

目录



人生如博弈，输赢胜负蕴含于每招每式中。得失成败间，笑到最后的总是那些对生存之局运筹帷幄、掌控有度的人。善成大事者，往往都深谙做人之道，处世之术。如何谋身，如何谋世，独善其身还是兼济天下，这是要用心设计的局——生存之局。

规则七

机巧善“变”，遇“势”则争

103

《处世悬镜》中说：“处大事贵乎明尔能断，处难事贵乎通而能变。”凡事应以平和的心态，剔除浮躁，相机而动，实施相应有效的对策，则一定能够收获现在，决胜未来。

世异则事异，事异则备变 / 105

审时度势，相机而动才能出奇制胜 / 107

成大事者，既会借势又会造势 / 110

争与不争皆是争 / 115

规则八

忍辱负重，终成大事

119

巴尔扎克说：“挫折是天才的进身之阶，信徒的洗礼之水，能人的无价之宝，弱者的无底深渊。”一个人要选择自己成为一个强者还是弱者，关键就看他对待挫折的态度。

挫折是人生的试金石 / 121

自卑是逃避心理的主谋 / 124

信心是人生的精神支柱 / 129

保持积极乐观的生活态度 / 130

规则九

善因其势，利而导之

133

生活中的很多事，往往瞬息万变，只有能够准确地洞察时机的人，才能抓住机遇。成大事者当发现自己处于劣势时，会立刻懂得改变自己，善于趋吉避凶，以屈待伸，这是处世能够左右逢源的必修之道。

洞察时机，因势利导 / 135

“柔”但不“软” / 139

“忍”者无敌 / 144

多留余地路自宽 / 146

四篇

赢心 赢人 赢时 赢势 赢天下
—— 赢势

规则十

善造势者为智，善用势者为谋

155

在为人处世当中，盲目地相信别人或盲目地怀疑别人，都会使自己陷入人生的困境。轻易认定好坏，盲目地相信别人，是一种幼稚，而盲目地对任何人和事都毫无根据地怀疑，则是一种固执。我们在复杂的事面前不可能去逃避，更无法像古代的隐士一样去纵情放浪于山水之间。没有比现在更现实的社会，只要我们理智勇敢地去面对，就已经在成功路上迈出了最重要的第一步！

世事多复杂，好也不好，坏也不坏 / 157

单纯处世往往会头破血流 / 160

会识人是处世的大前提 / 163

谨防工于心计，落井下石者 / 167

规则十一

明辨立场，圆通但不圆滑

171

有些人以将来一定要赚到很多很多的钱为人生的“目标”，脑子里充满了尔虞我诈心态和拜金主义的思想。为此，他整天忙着去算计别人，看看有什么漏子是可钻的，为了自身利益，不断地去改变自己的立场。也整日提心吊胆地提防着别人的算计。可他们并不知道还有很多东西是用钱换不来的。

讲究诚信，一诺千金 / 173

面子不是尊严，舍得给，才会赢得多 / 177

适时中庸，不要四面树敌 / 180

规则十二

谋定而思动，后发则制胜

185

如果你的社会地位让你无法为自己的行为披上一层密不透风的神秘外衣，那么至少也应该学会不要那么清澈见底，还要不时露一手，但不要只是令人捉摸不定，要让你的行动没有单一的解释。这将会让你的对手茫然不知所措，产生错误的判断。这么一来，周围的人就会对你刮目相看，并开始关注你。

夺天下者必先夺人 / 187

该糊涂时装糊涂，才是大聪明 / 191

以退为进，舍之者得 / 194

不要“阴谋”，但要“阳谋” / 199

贏心篇

規則

有感于心,必形于外

人性是有弱点的,人都是不够完美的。但很多人却恰恰不愿承认这一点,在做任何事时总是不断地苛求自己,更苛求别人,力图赢得尽善尽美的生活。所以这些人对生活总是充满着抱怨,并最终连连碰壁。



成也弱点，败也弱点

正视自己的弱点就可以做到“知己”，包容别人的弱点才可以做到“知彼”，知己知彼方能有所成。

在现实生活中，因为人性有弱点，所以每个人的一生都不可能是完美的。自私、贪婪、虚荣、功利，等等人性的弱点，是人性中合理的一面，但很多人总是回避这些，甚至否定自己，所以这些人对生活总是充满着抱怨，处处不顺心。

安徒生曾讲过这样一个故事：一个萧条的夜晚，一对老夫妇在他们贫寒的小茅屋里说，遵守上帝的戒律不去犯罪，那是富人们的事情。谁还会在吃饱穿暖的时候还去做那些上帝不允许的事情呢？上帝听到了他们的抱怨，于是派一个天使把他们接到了一个富丽堂皇的房子里，房子外面有美丽的花园，里面有温暖的壁炉，点缀着银质餐具的餐桌。天使告诉他们，主人要你们在这里随便住，不必担忧衣食。只是——天使指着餐桌上一只很普通的、扣着放的陶瓷碗说，任何时候都不要打开这只碗，否则，主人会赶你们出去，回到你们原来的茅屋。

那一对夫妇想不到天下竟有这样的好事，既有吃喝，还住在宫殿一样的房子里，傻瓜才在乎一只碗呢！于是夫妇度过了一段美好的时光，每天





人生如博弈，输赢胜负藏于每招每式中。得失成败间，笑到最后的总是那些对生存之局运筹帷幄、掌控有度的人。善成大事者，往往都深谙做人之道，处世之术。如何谋身，如何谋世，独善其身还是兼济天下，这是要用心设计的局——生存之局。



006
The way to win

吃喝玩乐，并不在意那只碗。可是任何幸福到最后都会平淡的。他们熟悉了房子的每一个角落，熟悉了花园里四季的变化，唯独那只并不起眼的碗，他们没有去碰过。他们开始好奇，开始猜测，那个碗里究竟有什么呢？终于有一天，那个老头大喊，不行，再不打开这只碗，我就要疯了！上帝既然给了我们这么多，还在乎一只破碗吗？于是他打开了那只碗——然而，碗里面空空如也。什么稀罕物件都没有。这时，天使又出现了，对他们说，你们有了曾经渴望的荣华富贵，却还是不能放下一只普通的碗。可见贪婪和贫富是没有关系的。回到你们自己的家，去赎自己的罪吧！

是的，贪婪和贫富没有关系，也就是说人性的弱点并不计较人们的身份、地位、金钱或是权利。每个人身上都有欲念。佛教认为，每个人都是赤条条的来到这个世上，衣食住行都要有求于他人。有求必有欲，有欲必生烦恼。正是因为人有这样那样的欲念，弱点才会常驻人心。

许多人喜猜疑，好争斗，而历史上许多活生生的例子也确实对人性中的种种弱点屡次予以证实。所以，对于人性的弱点，我们无法回避，首先要看清并承认自己及他人身上的弱点，同时又必须善于隐藏与改正自己的弱点。

弱点既是人的天性，是失败的根源，同时也是成功的突破口。在做入处世的时候，我们不妨学学小刺猬互相取暖的方法，靠得太近容易伤害对方，离得太远又无法取暖。而人性的弱点恰恰就是我们身上的刺，只有与人适时保持距离，善于隐藏与克服自己的弱点，才能够成就自己的一生！

所以说，正视自己的弱点就可以做到“知己”；包容别人的弱点才可以做到“知彼”，知己知彼方能有所成。

保持脸的弹性

生活中的事情总是瞬息万变的，只有适当保持脸皮的弹性，才能克服害羞和自卑的心理障碍，做到主动出击，出奇制胜。

很多人都希望自己活得单纯一些，简单一些，但往往事与愿违。其实，做人单纯并没有错，而关键是社会关系太复杂。马克思说过，人就其