

全国高等院校国际经济与贸易专业系列统编教材

主编 唐海燕
副主编 汪威毅 陈跃雪 冉宗荣 吴红梅 徐万华

国际贸易概论



INTERNATIONAL ECONOMY TRADE BUSINESS



中国商务出版社
CHINA COMMERCE AND TRADE PRESS

全国高等院校国际经济与贸易专业系列统编教材

国际贸易概论

主 编 唐海燕

副主编 汪威毅 陈跃雪

冉宗荣 吴红梅 徐万华

中国商务出版社

CHINA COMMERCE AND TRADE PRESS

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易概论/唐海燕主编. —北京: 中国商务出版社, 2006. 9

(全国高等院校国际经济与贸易专业系列统编教材)

ISBN 7-80181-582-3

I. 国... II. 唐... III. 国际贸易—高等学校—教材 IV. F740

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 106833 号

全国高等院校国际经济与贸易专业系列统编教材
国际贸易概论

主编 唐海燕

副主编 汪威毅 陈跃雪

冉宗荣 吴红梅 徐万华

中国商务出版社出版

(北京市安定门外大街东后巷 28 号)

邮政编码: 100710

电话: 010—64269744(编辑室)

010—64245987(发行部)

网址: www.cctpress.com

E-mail: cctpress@cctpress.com

新华书店北京发行所发行
中国农业出版社印刷厂排版
三河汇鑫印务有限公司印刷

787×980 毫米 16 开本

23.75 印张 435 千字

2006 年 9 月 第 1 版

2006 年 9 月 第 1 次印刷

印数: 4000 册

ISBN 7-80181-582-3
F·934

定价: 34.00 元

版权专有 侵权必究

举报电话: (010)64212247

全国高等院校国际经济与 贸易专业系列统编教材

顾 问 施用海 霍建国 严卫京 张汉林

主 任 钱建初

秘 书 长 吴小京

编委会成员(以汉语拼音为序)

陈丽珍 陈双喜 程艳菲 冯宗宪 高 歌

高湘一 韩常青 蒋 瑛 李汉君 李 宏

刘 巍 唐海燕 王友顺 谢晓丰 阎国庆

杨爱兰 杨逢珉 张永安 周升起

序

进入 21 世纪以来,我国外经贸事业发展蒸蒸日上,对外贸易额连年增长,2005 年我国进出口贸易额已经达到 14 200 亿美元,成为世界上的贸易大国。随着对外贸易的发展,外经贸领域对各类外贸人才的需求也日益增长。与此同时,我国的国际贸易教育事业也发展到了一个关键时期,各地院校纷纷开设了国际贸易或与国际贸易有关的专业。但与此不相适应的是,当前国际贸易教育普遍存在着教材陈旧、滞后的情况。当今的国际贸易已经发生了很大变化,服务贸易、技术贸易等有别于商品贸易的贸易形式发展迅速,新的国际贸易理论不断出现,新的交易条件和方式层出不穷;而目前我国各地院校普遍还在使用 20 世纪 80 年代的教材,内容陈旧,形式单一成为这些教材的普遍缺点。

中国商务出版社(原中国对外经济贸易出版社),是商务部所属的唯一一家专业出版社。多年以来,中国商务出版社出版了大量对外经济贸易方面的优秀图书,为我国的对外贸易教育事业作出了卓越的贡献。

在经历了一段时期的调查研究和悉心准备后,中国商务出版社于 2005 年年底在北京召开了“全国高等院校国际经济与贸易专业系列统编教材研讨会”。全国 80 多所开设国际贸易相关专业的高等院校的 100 多位专家、教授参加了会议。经过大家热烈的研讨,会议决定打造一套全新的国际经济与贸易专业系列统编教材。这次会议后,参编的各院校的专家、教授们为编写这套教材,投入了大量的精力。主编们根据自己多年从事对外经济贸易的教学经验,结合当前国际贸易发展的新形势、新理论、新问题,与时俱进,力求创新,精心编撰,几易其稿,为广大读者提供了这套适应当前国际贸易新形势的、适用于所有开设国际贸易及相关专业的高等院校的教材。这套教材是全国 80 多所高等院校从事国际经济与贸易教育事业专家、教授的智慧结晶,也是中国商务出版社为我国国际经济与贸易事业所作的又一杰出贡献。

相信这套教材的出版一定能为我国国际经济与贸易教育事业提供最新、最好的教学用书,也能为我国国际经济与贸易事业培养出更多符合时代要求、知识丰富、能力出众的有用人才。

中国国际贸易学会会长



2006 年 5 月

目 录

第一章 国际分工、国际市场与国际贸易	(1)
第一节 国际分工	(1)
第二节 国际市场	(8)
第三节 国际贸易及其特点	(16)
本章小结与思考题	(20)
第二章 国际贸易的历史发展	(22)
第一节 前资本主义时期和自由竞争资本主义时期的国际贸易	(22)
第二节 垄断资本主义时期的国际贸易	(28)
第三节 20 世纪 90 年代以来的国际贸易	(40)
本章小结与思考题	(47)
第三章 国际贸易的基本因素	(49)
第一节 国际贸易商品	(49)
第二节 国际贸易结构	(52)
第三节 国际贸易规模	(56)
第四节 国际贸易方式	(59)
本章小结与思考题	(62)
第四章 国际贸易形成的原因	(64)
第一节 绝对成本理论及其对国际贸易成因的解释	(64)
第二节 比较成本论及其对国际贸易成因的解释	(68)
第三节 资源赋予理论及其对国际贸易成因的解释	(74)
第四节 里昂惕夫之谜与国际贸易纯理论的发展	(81)
第五节 竞争优势理论及其对国际贸易成因的解释	(86)
本章小结与思考题	(92)

• 2 • 国际贸易概论

第五章 贸易条件与贸易利益的分配	(94)
第一节 相互需求原理	(94)
第二节 贸易条件与贸易利益理论的发展	(101)
第三节 国际贸易实践中的利益分配	(106)
本章小结与思考题	(111)
第六章 国际要素贸易	(113)
第一节 新要素理论及其进展	(113)
第二节 劳动力要素的国际流动	(120)
第三节 资本要素的国际流动	(122)
第四节 技术要素的国际流动	(127)
第五节 国际知识产权贸易	(129)
本章小结与思考题	(134)
第七章 国际产业内贸易	(136)
第一节 产业内贸易理论及其进展	(136)
第二节 当代国际产业内贸易的实践	(146)
第三节 产业内贸易与经济发展	(151)
本章小结与思考题	(156)
第八章 跨国公司内部贸易	(158)
第一节 跨国公司内部贸易理论	(158)
第二节 当代跨国公司内部贸易实践	(163)
第三节 跨国公司贸易与当代国际贸易	(167)
本章小结与思考题	(170)
第九章 国际服务贸易	(171)
第一节 国际服务贸易概述	(171)
第二节 国际服务贸易实践	(178)
第三节 国际服务贸易与当代国际贸易	(182)
本章小结与思考题	(192)
第十章 保护贸易理论	(194)
第一节 重商主义的贸易保护理论与政策	(194)

第二节 汉密尔顿的关税保护论	(195)
第三节 保护幼稚工业理论	(197)
第四节 凯恩斯的贸易保护论	(202)
第五节 战略性贸易政策理论	(204)
本章小结与思考题	(208)
第十一章 国际贸易政策与措施	(210)
第一节 关税政策及其效应	(210)
第二节 非关税措施及其经济效应	(221)
第三节 出口贸易政策及其经济效应	(228)
第四节 国际贸易政策的新发展及其对当代国际贸易的影响	(234)
第五节 发达国家贸易政策及其特征	(239)
第六节 发展中国家贸易政策及特征	(245)
本章小结与思考题	(249)
第十二章 国际贸易格局	(251)
第一节 区域化贸易格局的理论	(251)
第二节 国际贸易环境与当代国际贸易新格局的形成	(257)
第三节 国际贸易新格局及其演变对当代国际贸易发展的影响	(266)
本章小结与思考题	(270)
第十三章 国际贸易体制	(271)
第一节 贸易条约与协定	(271)
第二节 从关贸总协定到世界贸易组织	(275)
第三节 世界贸易组织在当今国际贸易中的地位与影响	(284)
本章小结与思考题	(292)
第十四章 国际贸易争端与救济	(293)
第一节 国际贸易争端	(293)
第二节 国际贸易救济	(300)
第三节 国际贸易争端与救济的发展趋势	(308)
本章小结与思考题	(311)
第十五章 国际贸易与经济增长	(313)

• 4 • 国际贸易概论

第一节 国际贸易与经济增长相互关系的理论和进展	(313)
第二节 发展中国家的对外贸易与经济增长	(329)
本章小结与思考题	(340)
 第十六章 国际贸易的政治经济学	 (341)
第一节 国际贸易的政治经济学的相关理论	(341)
第二节 国际贸易体制的政治经济学	(346)
第三节 全球化进程中的发展中国家与发达国家	(356)
本章小结与思考题	(363)
 主要参考文献	 (364)
后记	(366)

第一章 国际分工、国际市场与国际贸易

国际贸易是人类社会发展到一定阶段的产物。从逻辑和历史相结合的角度看,国际分工、国际市场是国际贸易产生的基础和前提。

第一节 国际分工

一、分工、社会分工与国际分工

分工是指劳动分工,即若干劳动者从事各种不同的而又相互联系的工作。它是人们在进行生产、改造自然的过程中形成的,属于生产范畴。马克思认为,分工就是“社会成员在各类生产之间的分配”,因此,“如果在考察生产时把包含在其中的这种分配撇开,生产显然是一个空洞的抽象”。^① 人类社会的经济发展史就是一部分工形成、发展和不断深化的历史。分工在人类历史发展的各个阶段都起着巨大的推动作用。人类正是经历了三次社会大分工,才从原始社会进入奴隶社会的。

社会分工是整个社会内部创造使用价值的各种有用劳动按照生产的内在规律进行的有机组合。社会分工具有广泛的内容,实际上是一个包括产业之间的一般分工、产业内部的特殊分工、生产过程中的个别分工等的复杂的分工体系。社会分工是商品生产和商品交换的基础。各种独立化的劳动只有使它们的产品当作商品来生产和交换,社会生产过程才能延续。

国际分工是指世界各国之间的劳动分工。在国家产生以后,当生产力发展到一定程度时,国民经济内部分工就会超越国家界限向深度和广度发展。因此,国际分工是社会分工发展到一定程度的产物。从历史上看,国际分工是18世纪后确立的一种与机器大生产及世界市场相联系的国际间的分工体系。因此,国

^① 《马克思恩格斯选集》第2卷,人民出版社,1972年版,第99页。

际分工是一个历史范畴。如果说社会分工是商品经济的基础,那么,国际分工就是世界经济整个发展过程的基础。从这个意义上说,世界经济不应看作是世界各国国民经济的总和,而应看作是世界上各个国家各个地区在国际分工发展的基础上所形成的互相联系、互相依赖的有机体系。因此,国际分工是世界市场和国际贸易的基础,而世界市场和国际贸易是国际分工的重要体现。

国际分工的发生和发展,主要取决于两个条件:一是社会经济条件。主要包括生产力的发展水平,科学技术的发明与运用、国内市场的大小、人口的多寡及社会经济结构的差异等;二是自然条件。主要包括地理位置、国土面积及气候、土壤、资源禀赋状况等。其中,社会经济条件是国际分工发生和发展的主要制约因素。

某些西方经济学家、历史学家过分夸大自然条件在国际分工和人类社会发展中的作用。如以亨廷顿为代表的地理环境决定论者,无限夸大了气候条件在人类历史上、文化上和生产上的作用。还有的学者用英国的岛屿位置来解释资本主义为什么首先在英国发展。马克思认为,这种用静态的因素来解释社会经济的动态发展在方法论上是错误的。千百年来,自然条件的变化比较缓慢,但是人类社会的生产力、生产关系和国际分工却发生了巨大的变化。其错误的实质在于把国际分工看作是自然的永恒的范畴,否认其历史性。对此,马克思在“关于自由贸易的演说”中尖锐地指出:“先生们,你们也许认为生产咖啡和砂糖是西印度的自然禀赋吧。”

“二百年以前,跟贸易毫无关系的自然界在那里连一棵咖啡树、一株甘蔗也没有生长出来。”

“也许不出五十年,那里连一点咖啡、一点砂糖也找不到了,因为东印度正以其更廉价的生产得心应手地跟西印度虚假的自然禀赋作竞争。”^①当然,自然条件也是十分重要的,它是人类一切经济活动的基础,也是国际分工形成和发展的基本条件之一。而且,自然条件的改变也会相应地影响国际分工的变化。正是社会经济条件和自然条件的结合,才真正说明了国际分工产生和发展的历史,以及国际专业化格局在不同国家的差别。因此,自然条件只是国际分工形成和发展的必要条件,而国际分工的现实性则取决于社会经济条件。

在社会经济条件和自然条件中,对分工、社会分工和国际分工的发生和发展起决定作用的最重要的因素是社会生产力发展水平。生产力的增长是一切分工的发展的物质基础和前提条件。分工既是生产力发展的产物,又是生产力进一步发展的手段。从国际分工来看,世界生产力的发展为国际分工的形成和发展

① 《马克思恩格斯选集》,第1卷,人民出版社,1972年版,第208页。

创造了必要条件,而国际分工的发展又促进了世界生产力的进一步增进和生产的国际化发展。

科学技术是社会生产力发展的重要决定因素。它不但改变着生产的物质技术基础,而且改变着生产的最重要要素——劳动者的面貌。事实上,人类社会经历的三次科技革命都对当时的国际分工产生了极为重要的影响。

但是,决定国际分工性质的则是国际生产关系。所谓国际分工的性质,是指国际分工体系中的各个国家或民族所处的地位和相互关系的社会性质。具体表现在:国际分工体系中的分工和协作关系的自主性和独立性;国际交换和分配关系的平等性和互利性。它们都是由国际生产关系所制约的。国际生产关系是社会生产关系的延续和发展。国际生产关系体现包括:生产资料所有制形式;各国家和民族在世界物质和劳动生产中的地位;以及它们在国际分配、交换和消费中的各种关系。其中,生产资料所有制形式是最重要的国际生产关系,它决定着国际间商品的生产、分配、交换和消费。

国际分工总是在一定的国际生产关系下进行的,国际生产关系的性质决定了国际分工的性质。事实上,国际分工不过是国际生产关系的集中体现,它具体地表明了各国家或民族在国际生产关系的地位和作用,以及由这种地位和作用决定的相互间的分配和交换关系。西方学者卡布拉尔(M. J. Cabral)认为,国际分工“是自发形成的,而不是发达国家所采取的某些政策的结果”。^① 这种说法是错误的。历史证明,在16世纪初期以后,亚洲、非洲、拉丁美洲国家或地区的种植园经济、单一经济以及世界农村和世界城市的分离与对立,是和殖民主义者所采取的各种武力征服政策、超经济强制手段及自由贸易政策分不开的。

当代国际分工的性质是由资本主义生产关系决定的。当代国际生产关系是一个由多种性质的生产关系所组成的生产关系体系,它不仅有资本主义生产关系,也有社会主义生产关系,还有封建的甚至是封建主义以前的生产关系。马克思认为:“在一切社会形式中都有一种一定的生产支配着其他一切生产的地位和影响,因而它的关系也支配着其他一切关系的地位和影响。这是一种普照的光,一切其他色彩都隐没其中,它使它们的特点变了样。”^②很显然,在当代国际生产关系中,资本主义生产关系是一种占支配地位的生产关系。它使当代国际分工作具有了发达国家与发展中国家之间的控制与被控制、剥削与被剥削的不平等的关系。因此,当代国际分工具有资本主义性质。

^① 《走向一个新的世界经济》,国际发展学会1971年海牙第五次会议文件,转引自姚曾荫《国际贸易概论》,第84页。

^② 《马克思恩格斯选集》,第2卷,人民出版社,1972年版,第109页。

资本主义国际分工作具有两重性:一方面,它极大地推动了世界生产力的发展,具有历史的进步意义;另一方面,它又具有剥削、掠夺和不平等的性质,这又在一定程度上阻碍了世界生产力的发展。

资本主义国际分工推动世界生产力发展主要表现在三个方面:第一,节约社会劳动。每个国家都拥有自己的自然优势和获得性优势,因此各国如果都能够充分利用和发挥自己的有利条件,进行专业化的分工协作生产,那么各国都能够获得劳动节约的利益。第二,提高劳动生产率。根据自己的优势分工进行专业化生产,能够充分有效地利用资源,降低生产成本,并取得规模效益,使等量投入得到更多产出。第三,推动新科技的发明和应用。专业化的分工生产有利于新技术的发明,也有利于新技术的迅速和大规模的推广和应用,促进科技进步,进而又反过来推动生产的专业化和分工的进一步深化。但是,资本主义国际分工由于其剥削、掠夺和不平等性质,也在一定程度上阻碍了世界生产力的进步。这最主要地表现在国际分工体系中被剥削和被掠夺的发展中国家生产力发展水平的低下方面。长期以来,发展中国家在国际分工体系中一直处于被支配地位,它们的经济发展实际上成为发达国家经济发展的附属和保障体系,一切经济活动都必须围绕发达国家的需要,造成了经济发展的畸形和生产力水平的低下。这种情况又反过来制约着整个世界生产力的发展,使世界生产力长期处于不平衡状态。国际分工对世界生产力的促进作用并没有也不可能充分发挥出来。这种“使未开化和半开化的国家从属于文明国家,使农民的民族从属于资产阶级的民族,使东方从属于西方”^①的国际分工体系集中地体现了资本主义生产关系阻碍生产力发展的消极方面。

二、国际分工的形成和发展

国际分工的形成和发展经历了一个漫长的时期。早在奴隶社会,地中海沿岸就已经出现了邻国之间的分工。但由于当时自然经济占绝对的统治地位,商品经济仍处于低级的发展时期,这种国家之间的一定程度的分工和交换也只是社会分工的局部延伸。

在15世纪末16世纪上半期的“地理大发现”为近代国际分工提供了地理条件和准备了世界市场。“美洲的发现、绕过非洲的航行,给新兴的资产阶级开辟了新的活动场所。东印度和中国的市场、美洲的殖民化、对殖民地的贸易、交换手段和一般的商品的增加,使商业、航海业和工业空前高涨,因而使正在崩溃的

^① 《马克思恩格斯全集》,第1卷,人民出版社,1972年版,第255页。

封建社会内部的革命因素迅速发展。”^①当时盛行一时的“三角贸易”是西欧国家同殖民地之间国际分工萌芽的典型表现形式。但是,由于当时产业革命还未发生,各国生产力的发展水平和生产社会化的程度较低,自然经济仍占统治地位,那种面对国际市场的专业化分工协作生产与整个社会生产相比是无足轻重的,其活动范围也具有明显的地域性质,并没有建立起国与国之间的经常的稳固的经济联系。因此,地理大发现之后出现的那种国际专业化分工协作生产只是近代国际分工的萌芽。

国际分工的真正形成得益于第一次产业革命的推动。18世纪60年代从英国开始到19世纪在主要欧美国家完成的产业革命,首先把各国国内相互分离的地方市场结合成为统一的国内市场,然后又把各个独立的国内市场会合成统一的世界市场,而整个过程又是通过大机器工业所产生的分工来完成的。马克思指出:“在英国,机器发明之后分工才有了巨大进步,……机器的发明完成了工场劳动同农业劳动的分离,从前结合在一个家庭里的织布工人和纺纱工人被机器分开了。由于有了机器,现在纺纱工人可以住在英国;织布工人却住在东印度。……由于机器和蒸汽的应用,分工的规模已使大工业脱离了本国基地,完全依赖于世界市场、国际交换和国际分工。”^②可见,大机器工业促进了社会分工的空前发展,推动了社会分工向国际分工的大规模转换。因此,从18世纪后期到19世纪中叶是国际分工的形成时期,以大机器工业为基础建立起来的国际分工是以先进技术为基础的工业国和以自然条件为基础的农业国之间的国际分工,实质上就是宗主国和殖民地附属国之间的国际分工。它是一种使世界城市和世界农村对立的“垂直型”的国际分工模式。

近代国际分工在19世纪70年代开始的第二次产业革命时期得到迅猛的发展。随着新科技的发明和应用,世界生产力大幅提高。1870年到1913年第一次世界大战前夕,世界工业产值增长了4倍,国际贸易额也增长了3.2倍。科技革命和生产力的增长使原有的“垂直型”国际分工进一步深化,强化了“工业欧美、原料亚非拉”的国际分工体系。同时,由于新科技的应用和分工体系的深化,发达国家之间的“水平型”国际分工也迅速发展起来,大大丰富了国际分工体系。

第二次世界大战以后,国际分工进入了一个新的发展时期。影响当代国际分工发展的主要因素有第三次科技革命、跨国公司的兴起和殖民体系的崩溃等。

第三次科技革命是当代国际分工发展变化的最主要的因素。新科技的发明和运用大大促进了社会生产力的发展,生产的国际化、产品的差异化和多样化、

① 《马克思恩格斯选集》,第1卷,人民出版社,1972年版,第252页。

② 《马克思恩格斯全集》,第4卷,人民出版社,1965年版,第168—169页。

零部件生产的专业化趋势不断增强,国际分工以惊人的速度向纵深发展。各国经济发展日益依赖国际分工和国际市场,形成了以国际市场为核心,以国际分工为手段的世界经济发展体系。科技发展带来的差异产品更使具有一定技术水平的国家间的部门内部分工和贸易得到空前发展。而零部件专业化生产的国际化,不仅推动了部门内国际分工的发展,也推动了企业内部分工的迅速发展。此外,科技革命所带动的农业、运输通信业、化工工业的发展也在各个不同的侧面深化了国际分工。

跨国公司的兴起和发展对当代国际分工的发展变化具有重要的影响作用。跨国公司使企业内部分工国际化。跨国公司实现企业内部分工国际化的基本途径是直接资本输出或对外直接投资。直接投资使企业生产过程国际化,即在全球范围内而不只是在一国范围内实行劳动分工和劳动组合,从而使分工实行原子化,并趋于极限。跨国公司的兴起和发展也改变了战后国际分工的态势。第二次世界大战前,国际投资的对象国是发展中国家;第二次世界大战后,国际投资的对象国成为发达国家本身,水平型国际分工因此而迅速增长。战前,国际投资主要集中在采掘工业和种植园业;战后,跨国公司对发展中国家的投资则主要集中在工业部门,垂直型国际分工的内容因此而发生变化。战前,国际分工主要是国与国之间通过市场自发力量的调节来实现;战后,国际分工则主要由跨国公司进行内部分工和协调来进行。

殖民体系的瓦解是影响战后国际分工发展的另一个重要因素。第二次世界大战后,帝国主义的殖民体系崩溃,民族国家纷纷取得政治上的独立,逐步走上了发展本国民族经济的道路。在国际分工体系中,民族国家的国际分工地位有了较大的改变,集中表现在:工业生产增长率开始超过世界平均增长率和发达国家水平;制成品出口明显增加;初级产品出口的加工程度提高等。殖民体系的瓦解使发展中国家能够在更大程度上自主地决定参加国际分工,从根本上改变了原有国际分工体系的殖民性质。当然,发展中国家受剥削和掠夺的被动地位并没有彻底改变,现存的国际分工体系仍然具有不合理和不公平的性质。

当代国际分工作具有许多明显的特征:第一,当代国际分工是由各种不同经济制度的民族和国家组合成的综合性体系。这一体系包括发达国家之间的分工关系、发展中国家之间的分工关系、发达国家和发展中国家之间的分工关系以及社会主义国家和资本主义国家之间的分工关系等。第二,资本主义生产关系在当代国际分工中居支配地位。目前,世界生产力的大部分集中在少数发达的资本主义国家。北美、西欧、日本、澳大利亚和新西兰的工业产品占世界工业产品总数的80%左右,贸易额占世界贸易总额的65%左右。这些国家在事实上控制着当代国际分工格局、规模和内容,决定着国际分工的性质。第三,国际分工格局

发生了很大的变化。第二次世界大战后,传统的以自然资源为基础的世界工业与农业的分工日渐削弱,新型的以现代技术、工艺为基础的世界工业和工业的分工日趋加强,改变了战前的发达资本主义国家主要从事工业制成品的生产,落后的殖民地、附属国家主要从事粮食、原料生产的工业国与农业国之间的分工的传统模式。第四,国际分工形式也有了很大的改变。主要表现在:产业各部门间的分工逐步转向产业部门内部分工;单一垂直型分工开始过渡到垂直—水平综合型分工;市场力量主导型分工逐渐为跨国企业内部协调分工所取代;局部的、部分的分工开始趋向于统一的、全面的分工。

三、当代国际分工理论

为了对当代国际分工进行理论上的概括和评价,国际经济学家提出了许多国际分工理论。其中比较有影响的是萨缪尔逊的传统国际分工理论和伊曼纽尔与阿明的激进派的国际分工理论。

萨缪尔逊的传统国际分工理论是以亚当·斯密的地域分工学说和大卫·李嘉图的比较成本理论为基础来说明当代国际分工的。萨缪尔逊认为,不同国家之间的生产条件各不相同,每个国家都有自己的特点和一定数量的自然资源、资本货物、不同质量的劳动以及技术和知识技能。如果各国都分工集中生产本国具有优势的产品,那么专业化的国际分工不仅能够增加世界总产量,而且也能够在增加各国的利益。而不管各国的优势是“绝对优势”还是“相对优势”。既然当代国际分工遵循了上述原则,那么这样的国际分工就是完全合理的。

萨缪尔逊的传统国际分工理论在理论上没有超出斯密和李嘉图的论述。而仍然沿用自然条件、地理环境等因素来说明当代国际分工,无视国际生产关系对国际分工的作用,否认当代国际分工条件下发达国家对发展中国家的剥削和掠夺,则是完全错误的。

以伊曼纽尔和阿明为代表的激进派的经济学家则认为当代国际分工只对发达国家有利,因而主张发展中国家应当拒绝参加国际分工,尽量少和发达国家发生经济贸易关系。伊曼纽尔试图把马克思的生产价格理论应用于国际经济领域。他指出,在一国国内,资本和劳动通过自由竞争使利润趋于平均化,形成国内的生产价格。在国际间,资本的相对自由的流动也能够形成国际平均利润和国际生产价格,但由于劳动不能自由移动,不同劳动价格的存在就构成不平等交换。因此,只要发达国家和发展中国家之间存在工资水平上的差距,价值就会从低工资的发展中国家流向高工资的发达国家,导致国际剥削。因此,发展中国家应当采取的政策是:提高工资和征收出口税以堵塞价值转移;发展多样化生产以减少进口,在经济上摆脱对发达国家的依赖。阿明则认为,目前世界上存在着

“中心型”的发达国家和“外围型”的发展中国家,中心国家通过不平等交换不断获取外围国家的大量“剩余”,使外围国家的“剩余”不断流失而导致贫困。主要原因在于外围国家严重依赖于中心国家。据此,阿明指出,发展中国家应该尽力减少从发达国家进口,以摆脱中心发达国家的经济剥削。

激进派的理论正确地指出了当代国际分工的不平等性,但又否认了国际分工对发展中国家民族经济的积极作用,走向了另一个极端。应该说,已经取得政治独立和民族主权的发展中国家积极参与国际分工,并利用国际分工加速本国民族经济的发展是具有积极意义的。当然,在参与国际分工的同时,广大发展中国家应当紧密地团结起来,共同为改善在国际分工体系中的地位而进行不懈的努力。

第二节 国际 市场

一、市场与国际市场

市场是商品和劳务交换的场所和领域。因此市场和社会分工与商品生产之间存在着紧密的联系。马克思指出:“由于社会分工,这些商品的市场日益扩大;生产劳动的分工,使它们各自的产品互相变成商品,互相成为等价物,使它们互相成为市场。”^①列宁也明确指出:“哪里有社会分工和商品生产,哪里就有‘市场’。”^②从历史上看,市场是在生产力发展的基础上随着商品交换的频繁而逐渐形成和发展起来的。

国际市场是世界各国进行商品和劳务交换的场所和领域,是由国际分工联系起来的各个国家之间商品和劳务流通的总和。社会分工和国内市场的发展超越国界便形成国际分工和国际市场。因此国际分工是国际市场形成的基础。也正因为如此,国际分工的发展水平决定着国际市场的深度和广度及交换方式,国际分工的性质同样决定着国际市场的性质,或者说,国际分工所体现的各国在国际经济活动中的地位和相互联系必然会通过国际市场的运动表现出来。同时,由于国际市场是国际分工的重要实现手段,因此国际市场也在一定程度上影响和制约着国际分工的发展变化。

二、国际市场的产生

从历史上看,人类社会经济的发展经历了三个时期,即地方经济时期、国民

① 《资本论》第3卷,人民出版社,1975年版,第718页。

② 《列宁选集》,第1卷,人民出版社,1963年版,第83页。