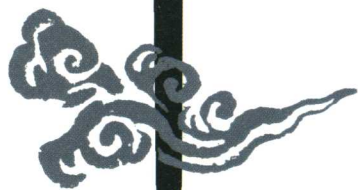


# 高位出局

作者既担任过上市公司董事局负责人，也掌控过机构自营盘，以亲身经历自曝机构操纵股市的内幕，**帮您拥有股市慧眼，认清涨跌背后那只看不见的手。**其手术刀般的描写，为您揭开这层层的迷雾。

丁力 著



清华大学出版社

丁力 著

您可能读过很多证券方面的图书，但您仍然可能是“股市盲人”。作者既担任过上市公司董事局负责人，也掌控过机构自营盘，以亲身经历自曝机构操纵股市的内幕，帮您拥有股市慧眼，认清涨跌背后那只看不见的手。其手术刀般的描写，为您揭开这层层的迷雾。

清华大学出版社  
北京

# 高位出局

本书封面贴有清华大学出版社防伪标签，无标签者不得销售。

版权所有，侵权必究。侵权举报电话：010-62782989 13501256678 13801310933

图书在版编目(CIP)数据

高位出局/丁力 著. —北京：清华大学出版社，2007.4

ISBN 978-7-302-14852-4

I.高… II.丁… III.长篇小说—中国—当代 IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 033629 号

责任编辑：姜 帅(bnujs@126.com)

封面设计：古 手

版式设计：孔祥丰

责任校对：邱 丽

责任印制：孟凡玉

出版发行：清华大学出版社 地 址：北京清华大学学研大厦 A 座

<http://www.tup.com.cn> 邮 编：100084

[c-service@tup.tsinghua.edu.cn](mailto:c-service@tup.tsinghua.edu.cn)

社 总 机：010-62770175 邮购热线：010-62786544

投稿咨询：010-62772015 客户服务：010-62776969

印 刷 者：清华大学印刷厂

装 订 者：三河市新茂装订有限公司

经 销：全国新华书店

开 本：167×230 印 张：16.5 字 数：228 千字

版 次：2007 年 4 月第 1 版 印 次：2007 年 4 月第 1 次印刷

定 价：25.00 元

---

本书如存在文字不清、漏印、缺页、倒页、脱页等印装质量问题，请与清华大学出版社出版部联系调换。联系电话：(010)62770177 转 3103 产品编号：024955-01

# 目录

## 高位出局 ..... 3

三江证券彭总酒后失言说，把一只股票从低位拉到高位容易，可是在高位顺利出局就不那么容易了。为了“高位出局”，彭总在许才江的配合下，故意把“锁仓”的任务交给王艳梅，他们知道王艳梅不守信用，利用她的贪婪实现了“高位出局”，可彭总并没有想到，王艳梅已经暗中拉拢了许才江，反过来给彭总设局，这次，彭总还能顺利出局吗？

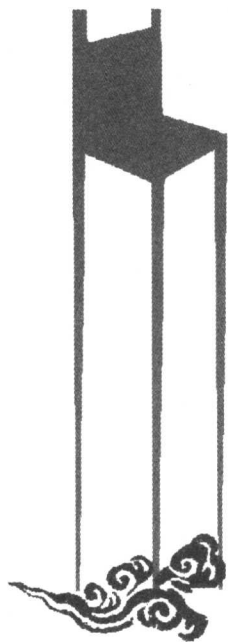
## 寻找巴菲特 ..... 25

陈开颜为了解套找到刘益飞，因为刘益飞号称“中国的巴菲特”。但刘益飞却认为巴菲特的理念在中国行不通，他对叶子说：陈开颜不是投资，而是投机，他自己都短期心态，让别人怎么长期持有？如此不断地再质押再融资再拉升，资金链早晚断裂，发生“崩盘”。所以，在收获自己的利益之后，“巴菲特”立刻退场，让陈开颜在更高的价位上套得更牢。

## 解套 ..... 53

华夏在线的董事长突然被“双规”，胡君声十送十的“镇庄之宝”无法兑现，邱助理主张一路杀跌迅速出货，而小丁则提出请K先生接盘，因为股评人士K先生天天在电视中亮相，是行内公认的明星，私下在好几个证券营业部设工作室，实际控制大量散户的资金。胡君声采纳了小丁的建议，一场为庄家解套的操作正式启动，而最终接盘的，还是那些受K先生蛊惑的散户。

中期业绩那么好，万利通还是跌破了发行价，搞得王星焰不好意思见承销商。这时候，素无来往的老同学李东突然从海外归来，不是为了当年的恩怨，而是带回“热钱”想与他合作做庄。王星焰坚持自己的原则，只做“善庄”。李东答应，二人合作。虽然是“善庄”，但他们仍然能“改造”基本面和制造题材，不但能看底牌，还能换底牌。“善庄”都如此，那些“恶庄”呢？



# 高位出局

## 高位出局

三江证券彭总酒后失言说，把一只股票从低位拉到高位容易，可要是在高位顺利出局就不那么容易了。为了“高位出局”，彭总在许才江的配合下，故意把“锁仓”的任务交给王艳梅，他们知道王艳梅不守信用，利用她的贪婪实现了“高位出局”，可彭总并没有想到，王艳梅已经暗中拉拢了许才江，反过来给彭总设局，这次，彭总还能顺利出局吗？



# 1

---

## 高位出局

三江证券的彭总酒后失言，居然当着王艳梅的面说：“这年头把女人骗上床容易，可要把她哄下床就难了。”

彭总说这话时有三人在场。除王艳梅外，还有一个就是许才江。也幸好有许才江在，要不然彭总上哪儿找梯子下台？但是话又说回来，要不是许才江在，彭总也不会说出这话，彭总这话是对许才江说的，彭总再喝多也不会对女客户说这种糊涂话。

许才江脑子在飞转，他要替彭总找梯子。王艳梅则尽力装着没听见，很难，离得太近。彭总说完昏话之后立刻清醒大半，肉体发声器收不回去，面部表情定格。好在许才江不愧是“江南才子”，脑子快，他马上哈哈大笑，努力在分贝上盖过彭总，极夸张地喊道：“彭总高见！现在确实是这样，一只股票把它拉到高位容易，可要在高位顺利出局就难了。高见，真是高见！来来来，为彭总的高见干杯！”

彭总对许才江的解围很满意，很感激。顺着梯子往下溜：“高见谈不上，只是有感而发罢了。来来来，干！”

王艳梅不知是真傻还是装傻，居然也跟着说：“是啊，现在出局越来越难了，二位有什么高招给支支？”

王艳梅当然不是真傻，哪个傻妞能在三十岁之前赚足一个亿？除了天生丽质之外，王艳梅的绝招之一就是装傻。几年前，她硬是靠装傻博得老板的信任，混上了个操盘手。别的操盘手争着在老板面前卖聪明，一有机会就分析盘口献计献策，只有她一路装傻，完全一副天真少女相，结果老



板最放心她，不仅打电话不回避，而且凡是关键性的进出大单都交给她下。就这样，她一面扮天真少女，从老板那里领到一笔笔不菲的赏金，一面筹钱偷偷坐轿子，两年下来实收率比还老板高出一截，净赚了七位数。最得意的是前年的那一次，老板与一个潮州佬合作，共同炒作皖南电力。当时皖南电力流通盘是八千万，股价十一元，合作方式是：老板在十一到十二元价位吸入三千万流通股，捂住不动，这样，八千万的流通盘实际就变成五千万，然后，潮州佬再用对敲的方式将这只实际上已是五千万流通盘的“小盘股”轻而易举地拉到二十八元，这时候，通过早已成为“合作伙伴”的标的公司董事局和某些股评人士，不断地发布正面消息和评论，潮州佬则在二十八到二十五元价位分批出局，然后老板再慢吞吞地吐，直到十八元附近基本出净。按照几方约定，老板不能在最高价位出，并且只能在得到指令后才出，否则就会乱套，对谁都不利。另外，她老板还必须将本次操作所得利润中的一部分交给潮州佬(这也是事先约定好的)，考虑到在吸货和出局阶段为了稳定股价而进行的逆向操作成本，老板的实际受益率不到百分之五十。而王艳梅则不受任何约定限制，她的表面身份是老板手下一个充当操盘手的天真少女，她可以在老板吸货之前以每股 11 元的价格买进，在潮州佬出货之前的每股二十八元卖掉，加上自以为是的老板甩给她的一笔赏金，王艳梅本次操作的受益率接近百分之三百！

光靠装傻还不可能使王艳梅成为亿万“富妹”，还必须用心计，必须有一大批有权有势的男人帮她。顺便说一下，王艳梅不允许别人称她为“富婆”，以表示她尚未婚嫁；她也不喜欢别人称她为“富姐”，以证明自己与“刘晓庆”们不属同类。这也是王艳梅的高明之处。王艳梅发现，“妹妹”总可以在“哥哥”面前撒娇从而得到许多无偿援助，只要你年轻漂亮，未婚且没有未婚夫，一装小撒娇就会招来许许多多有权有势的男人自觉自愿地鼎力相助。王艳梅所付出的有时只是甜甜的微笑，并不像世俗理解的一定要出卖肉体。王艳梅很少付出肉体。她心里有条座右铭：能不上床尽量不上床，必须上床时要摆出很渴望的样子“自愿”上床。有一次老板不

知天高地厚，以为两亿资金就可以不找人合作而独自做庄了，结果将武汉金龙一口气从十七元拉到三十一元，账面上是赚狠了，但只限于纸上富贵，一套现就狂泻，仿佛李白的“飞流直下三千尺”是专门描写此情此景的。老板急得满嘴溃疡，王艳梅躁得内分泌紊乱。王艳梅并不是替老板急，她是替自己的六百多万急。如果王艳梅硬要跑，不仅事情会败露，而且可能会逼迫老板强行封仓，在跌停板的价位下大笔卖单，让你休得逃掉。那一次王艳梅“自愿”与人上床了。对方是一位掌握国有大企业资金调配权的“大哥”，王艳梅不与其上床就没法与他“知心”。“知心”之后，王艳梅就有理由替“大哥”着想，就可以堂而皇之地为“大哥”介绍赚钱机会。于是，王艳梅就将“大哥”介绍给她的老板，于是老板就与“大哥”商定：老板先将武汉金龙从三十一元“打压”到二十六元，然后在这个价位分批“倒仓”给“大哥”，“大哥”再将股价重新拉回到三十元以上。“倒仓”前后，老板按进度分批支付给“大哥”个人八位数的个人好处费。如此一番，老板在高位顺利出局，国有企业账面赢利，“大哥”神不知鬼不觉不留痕迹地得到几辈子也花不完的一大笔钱，王艳梅从双方得到的赏金加上私下股票收益，账上资金从七位数变成八位数，真是皆大欢喜，顺利实现“多赢”。

那次“多赢”之后王艳梅就单干了。也就是从那时候开始，她成了彭总的客户。这也是许才江的功劳。许才江经常帮彭总拉客户。许才江身上有一打名片，大小头衔林林总总，从某某证券公司投资顾问到某某集团董事长助理，应有尽有，但事实上他的主要工作有两项，一是替各证券营业部拉客户，二是替缺资金的公司跑贷款。要说许才江聪明就聪明在这里。许才江发现，在市场经济活动中，客户第一，换句话说，无论你做什么，只要有客户你就能赚钱。许才江还发现，所有的证券营业部都是依靠投资者的股票交易来维持其生存与发展的，投资人，特别是像王艳梅这样亿万级的证券投资人，才是证券公司的真正上帝和衣食父母，许才江在替证券公司介绍客户的同时，就将证券公司当成了自己的客户，而且是永远不欠

账的好客户。要不然他也开不起宝马 728。许才江的第三大发现是，中国几乎所有的公司都缺资金，而且越是名称吓人的“某某国际投资(集团)公司”就越是缺钱，只要你说能帮助跑到贷款，这些“国际投资(集团)公司”立马就给你印一盒“董事长助理”精美名片，管他能不能贷到款，先报几餐发票是没有问题的。许才江还天才地、创造性地将这两项事业有机地结合起来做，常常收到事半功倍之效。例如，他经常动员大户将资金用于存贷，以收取短期高利，他也时不时给贷到款的董事长们透露点“料”，鼓动他们在证券市场作一些短期投资，赚到钱了，他“报料”有功好处自不必说，即使做赔了，他在券商这边的佣金返还一分也不少。顺便交代一下，许才江自己从来不做股票，即使在别人看来是稳赚的机会他也不动心，他有另外一条更好的赚钱途径——专门做存贷，这是一个只有“许才江”们才理解的高回报零风险行当，具体做法是：当某公司要向银行申请贷款时，银行首先要求申请方在该银行开户，投放存款，办理结算，然后才能考虑贷款，当然，更通常的是交百分之五十保证金开承兑汇票，然后再从其他银行贴现；然而，许才江“协助”贷款或开承兑汇票的公司往往是并没有结算业务的壳公司，这时候许才江就从中“通融”，说服银行让步——拉来存款也行。当然，“拉”也不是白“拉”的，除了银行的正常利息外，申请贷款的公司还须另付“许才江”们额外几个点，这就是所谓的“存贷”。用自己的账户到指定银行存款，当然万无一失，一月做它两次，一年回报是多少？

王艳梅自立门户后立刻接受她老板的经验教训，第一是托人买了一大堆身份证，分几个证券公司不同的证券营业部开设数百个户头，第二是每个户头每次下单不超出十手，第三是挑选无知少女而不是天真少女充当机器人而不是操盘手。王艳梅认为无知少女与天真少女貌似相同但本质不一样，后者有灵气讨人喜欢，因而很容易自我开窍或很快对外有交际，前者傻气不讨人喜欢，安全系数大得多。每次王艳梅要是建仓或出局，都是足不出户，电话指令无知少女们在指定的时间、按规定的价格、依限定的数

量吸入或吐出，盘口上反映的完全是散户行为，即使是少数能够打开龙虎榜的通天人物，也分析不出做庄迹象。王艳梅为了预防万一还特意将各个点的“机器人”分开居住，使她们之间根本就不认识。另外，她们接受指令的电话是只能打进不能打出，更绝的是，无论表现好坏，干三月一律“炒鱿鱼”，免得日长生非。王艳梅也从不使用“对敲”来调控股价，她认为“对敲”固然方便，但成交额巨大，很容易被“老鼠庄”识破，弄不好就会替人家“抬轿子”，更要紧的是，如今有关部门的监管越来越严，一旦被查出就惨了！亿安科技就是例证。王艳梅要拉升一只股票，采用的是“击鼓传花”，而且是在不同证券公司不同营业部的不同账户间进行，几百个账户排列组合，绝对保证无重复。让你看不出，查不出，证据取不出，比“对敲”高明得多。

王艳梅虽然青出于蓝胜于蓝，比他过去的老板高明，但她也感到出局越来越难。王艳梅发现如今的散户越来越刁了，不轻易上钩，庄家弄不好会自己把自己给套住。王艳梅有时也想采用比微笑更进一步的公关行动，但很快就发现收效甚微，好像这一招也只能在特定的情况下对掌握国有资金的假老板奏效，对自己掌握自己钞票的真老板一点作用也不起。王艳梅没办法，很长一段时期被迫重蹈她过去老板的覆辙，替别人锁锁仓，从大庄碗里分一杯羹，或者有时干脆通过彭总这样的券商把钱借贷出去。虽然王艳梅只面对券商，再由券商把钱“透支”给大户，很安全，但她是绝不甘心这样小打小闹的。所以，王艳梅请彭总和许才江给支支高位出局的高招也不全是客套，她是真想学学有什么高位出局的新招。

彭总刚才被自己的失言弄得很尴尬，半天没回过神，现在见许才江解围解得漂亮，不免有点如释重负，又听王艳梅请他支招，好像忘掉刚才的一幕，竟有点得意起来。这也难怪，王艳梅问得诚恳，而所问的恰好又是彭总的强项，男人毕竟是男人，有几个能抗得住美女的不耻下问？彭总仿佛已经完全忘了今天的使命，居然正儿八经地大谈起“高位出局经”。许才江心里着急，但也只能陪笑脸，不得有半点的表露。他知道，他们正在

走一步险棋，一步极险的棋，这一步棋是只能成功不能失败。前面说过，许才江从来不炒股，哪怕是在别人看来十分有把握的机会他也绝不动心，关于这一点，彭总和王艳梅都知道，并且深信不疑。今天，许才江正是想利用这点来实现他的高位出局计划。

彭总说得起劲，王艳梅听得认真，而且还不住地提点小问题，这也是王艳梅的绝招之一。提点对方容易回答的小问题既表明自己听得认真，又能充分调动对方的讲演积极性。其实，彭总谈的哪一套出局招术王艳梅没有使过？有些说不定还曾是她自己发明创造的呢。当然，他们今天准备用在她身上的这招除外，这一招是彭总绝不会说的。毕竟是老生姜。

许才江确实是从来不炒股，再好的机会也不动心。他知道，机会与风险最终是要对称的，除非你只做一次，从此撒手不做。但谁能做得到呢？打麻将杠开的机会就有被人抢杠的风险，除非你杠开之后立刻起身走人，不玩了。许才江还真打算这么做。

自从上交所的那个小子发表了“股市黑幕”之后，许才江马上就敏锐意识到监管会加强，而且这次监管的力度肯定不小，乱了这么多年，该发财的已经发了，按照我们有关部门的一贯做法，这次一定会矫枉过正。因此，许才江认为，股市暴利的时代即将过去，并且很可能是一去不复返，在今后相当长的一段时期内，股市都将不温不火地平稳发展，慢慢实现价值回归，股市由投机市场逐步回归至投资市场。基于对国人秉性的深刻认识，许才江坚信，股市马上就会来一波空前绝后的大行情，以完成最后的疯狂。许才江发觉这才是他等待多年的“杠开后立刻起身走人”的绝佳机会。

许才江建仓了。

此事除了彭总之外谁都不知道。这最后的晚餐许才江不想与别人分享，但他没法不告诉彭总。他不告诉彭总，他就没法大比例透支。既然是最后的晚餐，自然是不做则已，要做就大做一把。当然，彭总是完全可以信赖的，是绝不会把许才江“地雷的秘密”对别人说的。许才江并不是对彭总

的人格有多大信赖，但他绝对相信彭总不会与钱作对。

许才江把自己的全部老本投在彭总的证券公司，彭总以超人的胆略给他数倍的透支，使许才江有了大做一把的本钱。风险自不必说，只要他的持股市值下跌百分之二十，证券公司就会强行平仓！这一点许才江很清楚，彭总就是他亲爹也得这么做。

事态的发展似乎验证了许才江的天才判断。他刚在 11 元的价位吃进三分之一仓位的 ST 九钢，受 ST 郑百文复牌的强烈刺激，九钢股份仿佛吃了回春药，一路坚挺，想停都停不下来。许才江痛心疾首，大骂自己的胆量不够，赶紧抢仓，追到 15 元才把仓位补到三分之二。许才江这时打算歇一歇，并且想着在 15 元之上适当吐一点。他只想顺势而为，并不打算硬充老大。但是，说来也怪，许才江刚一停止进货，九钢股份也就在 15 元附近维持不动了。刚开始许才江并没有在意，任何一只股票涨急了都会停一停消化消化，甚至于有时候还要回头确认一下。许才江计算过，包含进出交易费和税金在内，他的成本是 13.3，即使现在出局也是稳赚不赔。但许才江绝非贪此蝇头小利之辈。他相信自己对大势的研判，基于这种研判，他相信 ST 九钢会冲到 18 元。许才江是聪明的。他看九钢股份在 15 元附近作盘整，当即放弃了部分出局的计划。他明白，他不是散户，一有风吹草动赶紧出逃，他是跑不了的，他一出逃，必将引发该股急剧下跌，那样他将血本无归。许才江耐心观察了两天，发现非但未升，反而向下微调。他豁然发觉自己可能是个举足轻重的人物，前几日 ST 九钢一路高歌可能与他的大量进货有直接关系！这一重大发现使许才江心情变得复杂起来。一方面他有点兴奋，没想到自己不知不觉成了“庄”，原来做庄也不过如此，只要你使劲买它就回涨，一旦停买它就盘整，再一卖它准会跌。许才江真想试试，但他是理性的，他知道股市不是闹着玩的，万一“飞流直下三千尺”，后果不堪设想。

许才江终于亲身体会到了股海的险恶。

两天后，北京的同学传来最新信息：市场将有大动作，密切关注中科

系列。许才江虽然并未持有中科系列股票，但他深知唇寒齿亡之理，中国的股市向来都受政策左右，牵一发而动全身，所以，这几天他天天盯着中科系列的中科创业、岁宝热电、莱钢股份。灾难来了。从前天开始，这几只曾几何时天天飘红的股票突然日日跌停板！许才江没想到加强监管会这么快动手。但他还抱有侥幸，他不相信“最后的晚餐”就此结束。难道那么多机构包括社保基金都会血本无归？他不信，他要救市，他要用手中的剩余资金来激活九钢股份。于是，在昨天收市前一分钟，他突然在涨停板的十五块七下大笔买单，使 ST 九钢上了当日涨幅排行榜的前五名，总算打破沉闷，露了脸。但许才江付出的代价可想而知——他必须将当日所有未撤卖单一口吃掉才能维持这一分钟的涨停板！

ST 九钢仿佛真被他激活了，今天一开盘即上冲至十六元。许才江心中一阵狂喜，发觉到自己能主沉浮了，顿时有了伟人的感觉。借着好心情，许才江计算了一下，如果此价位全部出局，他的收益将达到一亿。这才只不过十天功夫！谁知好景不长，刚冲高一会儿又迅速回落。许才江的心情随着 K 线图上曲线的起伏而潮涨潮落，K 线图仿佛成了许才江的心电图。

中午前后，九钢股份好像又受追捧，“心电图”由绿变红。到尾市时，受中科系列拖累，大盘有跳水迹象，ST 九钢也不能脱俗，跟随跌破昨天收盘价，“心电图”再次显绿。在最后一刻，许才江于十五块七下三百手买单，才勉强维持不升不跌。但他心里清楚，如此一来自己的进仓成本会逐步抬高，越陷越深，早晚要破产。

许才江出汗了。

出汗的还有彭总。彭总的压力更大。彭总也没有料到这次监管来得这么迅速，这么猛烈。风还没起就直接下雨了。

许才江来找彭总，彭总也一筹莫展。俩人商量了半天，最好的办法也就是最古老最笨的办法：找个替死鬼来接盘。俩人不约而同地想到了王艳梅。第一，王艳梅手中有闲钱；第二，她是聪明人，至少她自己认为她是绝顶聪明的。这件事一定找聪明人来接，找笨蛋不行，笨蛋不敢在这么高

的点位入市，聪明人敢，聪明人更相信自己的判断力和应变能力。骗聪明人不骗傻瓜，这就叫逆向思维；第三，正因为王艳梅聪明，所以你跟她约定锁仓两千万，她会“自觉”地用隐蔽的账户再跟两千万，这样四千万就全出来了。另外还有一点是彭总和许才江都不愿点破的，那就是他们既要顺利出局，又不希望有人破产或坐牢。他们相信王艳梅一不会做牢二不会破产。再说，这丫头本来就是赤条条地来深圳的，风光了这么多年，再赤条条地回四川也不冤枉她。一想到“赤条条”，二人异脑同思地想象出王艳梅赤身裸体的样子，笑了。真是苦中寻乐。

彭总和许才江都对本次出局计划充满信心。彭总是武汉人，知道什么是“做笼子”；许才江来自南京，从小就见过“卖狗皮膏药”。

这时候，许才江说闲话一般问：“彭总，你看最近的大势怎么走？”

彭总说：“社保基金入市，B股开放，中国加入WTO，牛市不言顶呀。”

彭总说的在理，不仅许才江点头，王艳梅也连声称赞：“对，对，对！”

许才江和彭总不敢掉以轻心，必须来个“回头确认”才牢靠。这也是他们事先演练好的。

于是，许才江在点头之后仿佛若有所思，又提出了“反对意见”。说：“最近好像有加强监管的迹象，亿安科技、中创系列都出问题了。”

王艳梅望着许才江，又看看彭总，最后冲着许才江大幅度地点点头，表示赞同。

彭总并没有急于回答，而是淡淡地笑笑，端起高脚酒杯，在手中晃了晃，又对着灯光照照，仿佛在检验酒的成色，然后才慢悠悠地说：“这样的事哪年不来一次？正因为利好太多，股价飞涨，有关部门才出来浇点冷水，要不然不炒疯了？”

许才江吐了口烟，好像终于明白似的重重点了点头。

王艳梅捡了块鸭舌慢慢地嚼，嚼完了问：“我现在入市还能不能赶上趟？”

彭总和许才江心里都“咯噔”了一下，好似冷不防被别人窥见隐藏的



秘密。

姜还是老的辣。彭总不动声色，立刻反驳道：“不妥。”

就两个字，没有下文。说完自己呷了一口干红。这就是茶楼包厢的好处，自己想吃就吃，想喝就喝，想抽就抽。安静，随意。不像酒店那样正式、招摇、嘈杂。许才江和彭总对这次聚会的地点是经过慎重挑选的。他们要的就是这种不正式、很随意的效果。

彭总在等王艳梅往下问。

“为什么？”王艳梅果然往里面钻。

“入市总是有风险的，现在毕竟在高位。”彭总回答得很诚恳，很贴心，很在理。“即使要做你也应该替别人锁仓，少赚点，风险小。”彭总又补充道。

“还有这样的机会吗？”王艳梅似乎有点急，她不甘心放弃这次大机会。

“找他。”彭总伸手一指许才江。

许才江正坐在藤条沙发享受腾云驾雾。他酒力不胜，但烟瘾不小，坐下来就一根接着一根。他刚才仿佛是在实践伟人所说的“事不关己高高挂起”，一副漠不关心的样子。这时候，他见彭总把火引到他身上，才“不得不”有所表示。

许才江往烟缸里弹弹烟灰，咧开嘴笑着说：“我哪有什么好路子？有好路子我自己干吗不做？”

“行了，行了，许大哥别卖关子了。谁不知道你路子通天，一天到晚忙你的存贷，哪有心思锁仓？遇上大市不好，锁仓也是有风险的。”王艳梅半生气半讨好地冲着许才江发嗲。

“那也不一定，”许才江说，“昨天就有人介绍了一个绝无风险的锁仓机会，只是我答应别人的存款期限未到，动不了。”

“有没有这样的好事呀？”彭总声音拖的挺长，显然“不信”。

“许大哥，快说出来听听。”王艳梅很想知道是不是真有这样无风险