

重

WHAT YOU MUST KNOW
TO ATTRACT SUCCESS

成功励志 必修课

罗斌 ◎编著

中国档案出版社

塑

重塑思维观念

穿越创富困境

走向成熟成功

重

WHAT YOU MUST KNOW
TO ATTRACT SUCCESS

成功励志
必修课

罗斌 ◎编著
中国档案出版社

塑

责任编辑：管 辉
装帧设计：COLOUR KING

图书在版编目（CIP）数据

重塑：成功励志必修课 / 罗斌编著. —北京：中国档案出版社，2006.7

ISBN 7-80166-742-5

I . 重… II . 罗… III . 成功心理学 IV . B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字（2006）第 075773 号

重塑——成功励志必修课

CHONGSU : CHENGGONG LIZHI BIXIUKE

出版 / 中国档案出版社(北京市宣武区永安路 106 号 邮编：100050)

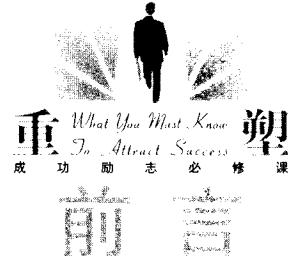
发行 / 中国档案出版社

印刷 / 北京东海印刷有限公司

规格 / 787 × 1092 1/16 印张 / 14 字数 / 160 千字

版次 / 2006 年 9 月第 1 版 2006 年 9 月第 1 次印刷

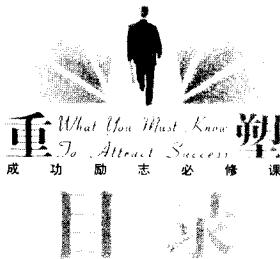
定价 / 22.00 元



21世纪的世界已经进入了一个全新的创富时代。今日，财富和成功几乎划上等号，成功的企业，成功的富豪，为世人所追捧，成为年轻人的行为指标，为无数人创造卓越，改变命运，指示着奋斗的方向和追求的快捷方式。每个人都曾梦想一夕致富，希望有一生享用不尽的富贵荣华；但在想象力衰退之后，你是否也和一般人一样退缩，回到现实生活中的辛苦与困顿呢？

为什么有人白手起家却能坐拥金山？到底他们拥有什么致富的神秘金配方呢？本书明白指出，许多人一生碌碌无为，关键在于他们不敢梦想。积极致富的梦想是吹响的向财富进军的号角！白手起家也能坐拥金山，让财富无限扩充的创富思维，是富人都会有的神秘金配方。不断自我激励，积极想望，集中力量，才能站上金字塔的顶端！

本书作者研究了许多成功人士的习惯和原则，深入观察那些影响富人生活及事业的方法，整理出富翁们最具关键的创富智慧与致富心得，直指核心而切中要点地揭露有钱人致富的钻石心法，只要学习富人的思维方式，你就踏出了致富的第一步！



第一章

我真的一无所有吗？

难道只有拥有了百万钱财，别墅，豪车，生活富足，我们才成为富人？难道那些生活贫困，奋力挣扎也仅仅能糊口的人们就真的是穷人吗？在这里，我们给大家带来一个新的概念，即“零点财富”也就是说，一无所有也可以成为一种财富。

第一节 不要埋怨世界的不公平 /002

第二节 穷人与富人到底区别在哪里 /004

第三节 有梦想才能成就未来 /010

第二章

我们为什么越来越贫穷？

穷人有两种。一种是对管理财产什么都不知道，一种是什么都想自己知道和自己做。富人知道利用社会和社会分工的力量。穷人为政府和自己工作，富人是让钱和社会为他工作。著名的管理财产专家乔致远认为：富人越来越富，穷人越来越穷。其主要原因是穷人拒绝接受管理财产知识，而富人在不断寻找管理财产知识和致富的途径。

第一节 钱放银行最保险吗？ /016

第二节 阻碍你财运的究竟是什么？ /018

第三节 别让“精神”成为你的遮羞布 /021



第三章

财富根源于“意念”

不要埋怨自己的祖辈没有留下什么财富，他们已经在你心底埋下丰厚的财宝。只是你还没有发掘出来而已。回想你曾有过的失败，无论大小，你是否还记得母亲的安慰、父亲的鼓励？是否还记得自己怎样又重新站起，再次尝试，直到父母脸上露出欣慰的笑容？父母给了你世上最宝贵的财富——自信。

第一节 失败不是你的影子 /024

第二节 要有强烈的创富意识 /029

第三节 信心是获得财富的起点 /036

第四节 有机会就不要放弃 /038

第四章

储蓄—投资—消费三步曲

要有效地管理财产，必须了解各样投资工具的特性，然后定下一个整体的计划去实行。很多人在学习管理财产时，最注重如何掌握投资的技巧：怎样使他手上的资金生利，怎样在股票市场上挑选合适的股票作买卖，怎样利用共同基金等投资工具，怎样投资房地产或生意，怎样尽量省下税金，怎样为退休或遗产作最佳的安排等等。这不错，但有一样比这些技巧更重要的，就要先有正确的管理财产的心态。态度不对劲，即使有最好的管理财产方法，往往也是徒劳无功。

第一节 打理自己的财产资本 /052

第二节 缺钱和缺本不是一回事 /057

第三节 成为百万富翁的秘诀 /062

第四节 用最低资本获取最大收益 /065

第五章

致富第一步：开发自我魅力的宝藏

在风平浪静时，显不出驾驶航船的船长是否训练有素，是否富有经验。能够看出船长的真实本领是在狂风暴雨、波涛汹涌、船将颠覆、人人惊恐的时刻。同样，也是在失败后的挣扎、奋斗时，才最显露一个人的机智。

第一节 成功致富必备素质 /069

第二节 形象是你的第一张“名片” /072

第三节 打造属于自己的品牌 /080

第六章

机会就藏在你的人格中

先天不足后天补，勤能补拙。天资并不是一个人获得成功的绝对条件。人的办事能力并不完全取决于智商，而关键在于你用什么样的态度去对待工作。有的人即使智商高，工作能力很强，但却由于工作态度马虎，离成功越来越远。

第一节 把自己想像得傻一些 /085

第二节 怎样克服“社交恐惧症” /090

第三节 学习是资本积累的手段 /094

第四节 “没有机会”与“机会过多” /097

第七章

双赢是商场的总原则

你穷的时候，你拥有了时间、意志、自信、能力……当你拥有了财富，那么谈判就可以帮助你登顶财富高峰。让你的财富可以稳定地，并不断地增长。销售的过程也是谈判的过程，谈判顺，则销售顺。在谈判中，应该执行“合作式谈判战略”，如此才能双赢！

第一节 如何在谈判中获得信任 /101

第二节 以商会友，以友促商 /112

第三节 说有“信息量”的话，打有准备的仗 /113

第四节 巧妙做答的技巧 /121

第八章

良好口才是后天资本

现在社会，一个人的口才在其成功的路上起了很大的作用。拥有好的口才可以事半功倍。口才不仅是雄辩，更是你通向财富的桥梁。通过好的口才，可以使你获得好的工作，好的谈判效果。

第一节 在无味的面团中加些葡萄干吧 /126

第二节 训练谈吐，成功致胜 /131

第三节 九步打造口才高手 /137



第九章

把融洽化为资本

在企业内部，除了商业本身，一个好的企业必定有好的社交活动，同事之间好的关系，职工的风度，企业好的形象，好的礼仪，以及一整套的企业文化，这对企业健康发展是非常重要的。这些虽然只是处理人际关系中的常识，但也是企业管理中不可分割的组成部分，好的企业必定有它独特的文化。

第一节 融洽人际关系也是商业技巧之一 /147

第二节 退一步海阔天空 /150

第三节 协调的武器——模糊语言 /152

第四节 赢得面试，获得发展空间 /164

第十章

酒香也怕巷子深

没有好的推销手段，你还是有可能无人问津。拥有了谈判的能力，锻炼出了好的口才，也还要有专业点的推销技巧。一个好的推销高手，可以让别人更好地接受自己的产品，接受自己辛辛苦苦创立的企业。看看我们该学会如何推销自己的产品。

第一节 成为推销高手的秘密 /181

第二节 用一根头发牵来一头大象 /194

第三节 停留时间久不如面谈次数多 /198

第四节 真诚地对别人感兴趣 /202

第五节 认清自己和竞争对手之间的差别 /208

第六节 优雅地走下推销舞台 /212



第一章 我真的—无所有吗？

难道只有拥有了百万钱财，别墅，豪车，生活富足，我们才成为富人？难道那些生活贫困，奋力挣扎也仅仅能糊口的人们就真的是穷人吗？在这里，我们给大家带来一个新的概念，即“零点财富”也就是说，一无所有也可以成为一种财富。



第一节 不要埋怨世界的不公平

如今这时代，知识可以共享，信息却不能对等；信息可以对等时，财富却万万不能共享。

人人生而平等——这是洋教条的谎言；机会对于每一个人来说是一样的——这是闭着眼睛说瞎话。美国《华尔街日报》上曾有一篇专稿，题目是：弥合数字差距。大意是说，要缩小贫富差距，首先要争取数字公平，人人都能上网；一旦数字与机会差距弥合，接踵而来的将是公平一些的经济状况。数字的公平能带来经济的公平？人们实在不敢相信。不但不相信，甚至会认定由此将加剧贫富悬殊。富人们用他们的九牛一毛轻松上网，而穷人即便能上网也得拿出其收入的相当部分来玩这种数字游戏。而在这看似公平的游戏大战中，越来越多的社会财富流向了极少数富人的口袋。要不美国人那么热衷于中国的电子商务市场呢，他们不是来帮助中国实现现代化的，而是垂涎于中国这个庞大的市场，琢磨的是中国人并不太鼓的钱包。

穷人与富人，穷国与富国，不一样的价值观，不一样的机会。战争对于穷国来说是雪上加霜，而对于有的富国来说，却是发财的良机。有人说贫困的本质原因在于贫困，不能说是毫无道理的。

人与人之间，国与国之间，从来就没有什么同一起跑线。要富起来首先要承认贫富差距，老老实实向有实力的人学习。

无论你认同与否，富有是凌驾于贫穷之上的一种特权。但很多拥有这种特权的人心里所想的并不是如何去实现公平，而是千方百计争取不公平现状的继续。一些发达国家在解决贫富悬殊的问题上表现得异常慷慨，把自己打扮得跟圣诞老人一般，可现实偏偏是，接受他们援助的国家的债务却像滚雪球一样越来越大。

分配不公这个词这几年很少谈了。没人提并不能说明问题就不存在了，至多只是从前嚷嚷分配不公的人如今已经得到了“公平的待遇”而已。都说劳动光荣，可你要是穿着厂里的工作服进酒店就餐，恐怕连门都未必让你进，即使让你进去了，服务员也不会给你个好脸色。成见也罢，势利也罢，这就是现实，这就是我们必须遵循的游戏规则。当富有的大款用大笔美金送自己的子女到海外去“洋插队”时，他们哪会想到还有不少地区的的孩子因为交不起一年百十来块钱的学费而不得不辍学。国际社会每年都有超级富豪排行榜，却从来没有把贫困纳入计量。贫困就是一贫如洗，一贫如洗也就一钱不值。贫困的人们为了争取到应有的权利，首先就必须与贫困作斗争。然而，脱贫的道路是非常艰难的，就像在股市中，机构大户可以翻云覆雨，而散户们就只能任人宰割。市场竞争就是大鱼吃小鱼，没实力的人必被挤垮，物竞天择，适者生存，这是世间最简单的真理。

既然世界如此不公平，想去争夺那种特权的你要如何行动？

我们也不要被这种差距吓住，我们不穷，我们只是没有钱。

一位富翁问一个没钱的小伙子，你真的很穷吗？小伙子点点



头。于是富翁说，我给你五千万，你可不可以把你的双臂给我？小伙子摇摇头不同意。富翁又将筹码加到一亿，同时还要小伙子的双腿。小伙子想了想，还是不同意。富翁于是笑着说：“你瞧，你已经是亿万富翁了。为什么还说自己穷呢？”

很多时候，我们只是在抱怨贫穷的祖辈，而忽略了与生俱来的财富。我们没有意识到，我们已经拥有了获得财富的最佳工具。

健康、自信、才能、机遇，都是我们最宝贵的财富，而不是家族遗留的财产。关键在于如何利用这些财富。百万家产处理不好，也许会一贫如洗，一文不名的人借助自己的优势有时会一步登天。记住一些关键：梦想是最初的动力，世界上没有什么是不可能的，不存在无法实现的事；过去不代表未来，没有永远的失败，只有暂时不能成功；想要做就一定马上行动，任何事情都是你来定性；重要的不是发生了，而是如何改变它；要完全承担起自己的生命，凡事有果有因，一定会找到有利的一面。我一定要的，我一定能得到，只要我全力以赴，我一定成功！坚持到底，一定成功！绝对的事永远不存在，改变是唯一的真理。记住这些，你就走在成功的路上了。

第二节 穷人与富人到底区别在哪里

一般人都有一个通病，那就是如果他在某一方面缺少特殊的才能，他就不再想努力，以为努力也是枉然。在无数失败者的案例中，常见的通病都是看不清自己有没有实力作为一种属于自己

的强项，从而糊涂行事。一个人不去实地试验，就永远不会知道自身的身体究竟有多少才能与力量。许多人，在最初的时候其实与常人无异，也没有特殊的才能，但最终成功了。这是因为他们的自信力要高过一般人，并能以自信力作支柱去努力奋斗，终获成功。

自信之后还要自强，每一个人看上去都很独立，可是在实际生活中，只有少数人能够实现真正的自立自助的生活，因为人是社会性动物，需要生活在群体中。同时，依赖他人，追随他人，让人家去思想、去策划、去工作，这自然要比我们自己去思想、去策划、去工作要容易得多，也惬意得多。所以，一个人一旦有了依赖的观念，样样有人供给，他就会丧失勤勉努力的精神。

青年人应有自立自助的能力，可惜大多数青年人都易养成依赖成性的习惯，一旦有了拐杖他们就不想自己走路，一旦有了依赖他们就不再想独立了。有的人想要给予他们的子女以相当的凭借，使其在世上不至奋斗得太艰苦，这种做法其实是在不知不觉中给孩子以祸患。给孩子所开辟的出路，也许就是给予他们的挫折。只有在困境中，一个人才能立定意志努力奋斗，能够充分展示我们的精力与体力的，不是外援，而是自助；不是依赖，乃是自立。外界的扶助，有时也许是一种幸福，但更多的时候情况恰恰相反。供给你金钱的人，其实并不是你最好的朋友；而惟有鼓励你自立自助的人，才是你真正的好友。

许多人之所以在社会上无所作为，是因为他们贪图省事，或是缺乏自信，不是照着自己的意志去做，而是东去询问，西去探访，事事要经得他人的认可，才敢决定。这样缺乏自立自助精神，



哪能有所作为呢？

一个身体健全的人如果依赖他人，就会感到自己不是一个完整的人。一个人有了职业、自立自助的时候，他才会感到自由自在，无比幸福。一个人不敢表现自身的强项，表达自己的意见，实为人生的奇耻大辱。照着自己的意念，增强自己的信心，努力去做，自然能获得美满的结果。

世界上只有摆脱了依赖，抛弃了拐杖，具有自信，能够自主的人，才能获得成功，自立自助是进入成功之门的钥匙，是获得胜利的象征。抛弃依赖之日，就是发展自己潜在力量之时。当人自立自助时，就开始走上了成功的坦途，最终将获得极大的成就。

成功是产生在那些有了成功意识的人身上。失败根源于那些不自觉地让自己产生失败意识的人身上。是的，大部分人会说这套学说太玄妙，太理想化，太不可能。正因如此，大部分人都是“半红不黑”，既不太穷，亦不发达。这大部分人的思想，从社会学、统计学的角度来看，是“正常”的。不穷不富，一日三餐，稍有存款，时有欠债，的确是大部分人的“正常”生活。

一个在纳粹集中营生存下来的人说过：无论在什么情况下，你还有思考的自由。你要想成功，必须强化你的成功信念，让失败的字眼永远跟你诀别。行动是成功必经之路。而且也只有这条路让你可走。你不走，你就不能成功。

你有什么样的生活，不在你拥有多少财富，而在你拥有什么样的思想和意念。你有健康的思想和意念，你就会有美好的生活。如果你拥有万贯家产，但同时又有一颗永远不满足的心，那么你永远是个乞丐；如果你身无分文，但拥有一颗感恩之心，那你就

是快乐的。

要做个有富足思想的人。贫穷本身并不可怕，可怕的是贫穷的思想，是认为自己命中注定贫穷。你要富裕起来，就必须克服一切贫穷的思想、疑惧的思想。从你的心扉中，撕下一切不快的、黑暗的图画，挂上光明的、愉快的图画。

你觉得自己的前途无望的时候，周遭的一切都很黑暗惨淡，当你立刻转过身来，朝向另一方面，朝向那希望与期待的阳光，黑暗的阴影就被你遗弃在背后。

用坚毅的决心同贫穷奋斗，坚定意志，就会在世界上显出你的真面目，要一往无前地朝“成功”、“富裕”之目标前进，世界上没有一件东西可以推翻你的这种决心，你会发现，这种自尊个性同自信心理，是可以给予你无穷力量的，让你坚强向前，不畏险阻。世间的种种幸福，是应该大家有份的，不妨碍、不剥夺别人那份儿你也能取得你的那份儿。你是应该得到“富裕”的，你生下来就有那特权！

世间大部分的贫穷，都是一种病态，是不良生活、不良环境、不良思想的结果。大部分贫穷者的毛病是他们没有建立可以脱离贫穷的自信。他们以贫穷为他们应有的命运，早就同贫穷妥协，他们已经停止战斗、放下枪械、竖起白旗。最足以损害我们的能力，破坏我们的前途的，莫过于与目前的不幸环境相妥协；以不幸环境为固然，而不想去挣脱它。如果你也这样，除了恢复自信心和赶去脑海中的宿命论的观念以外，真的别无选择！

我们知道，贫穷是不适宜于人类的生活的，因为它是一种反常的状态。它与人类的最高幸福和愿望相背离。“富裕”、“充足”，



天下众生都应有份。所以假使人们坚决地追求，并不断地奋斗着去争取这富裕、充足，那么总有一天你会认识这条简单的道理——人人都能成功！假使普天下的贫困者，能够从他们颓丧的思想、不良的环境中转身过来，而朝着光明愉快的方向；假使他们能立志要脱离贫困与低微的生存状态，超越自我，发愤图强，这种决心，一定可以使他们达到目的。

假使普天下的贫困者，能够从他们的颓丧的思想、不良的环境中转过身来，而朝着光明愉快的方向；假使他们能立志要脱离贫困与低微的生存状态，超越自我，发愤图强，这种决心一定可以使他们尽其一半可能的努力同贫穷拼斗，但实际上他们还没有尽一半的努力呢！就事实而论，世间许多的贫穷，都是由懒惰造成，都是由奢侈、浪费及不愿努力、不肯奋斗所造成。除奢侈、浪费以外，懈怠事业比任何东西更甚；而奢侈、浪费与懈怠，往往是无独有偶，携手同行的。

人类有几种坚强的品格，是与“贫穷”、“困境”誓不两立、水火不相容的。

自立自强，这是坚强品格之基石。我们常能发现，在那些虽贫穷、虽不幸，而仍然努力奋斗的人中间，品格都是非常坚强的。但是一个因失掉了勇气，失掉了自信，而至于贫穷的人，大多没有这种坚强的品格。

同那些在不断地去取得财富的努力中锻炼出大量的精神力、道德力的人相比较，后一种人是弱者。这些人总觉得自己不能像富裕的人一样地生活，不能享受富裕的人的特权——贫穷的人往往因此垂头丧气，不想奋斗。他们不想通过自己的努力，而尽可

能地走出困境，摆脱贫穷。

但是，只有心中不断地想要得到某一东西，同时孜孜不倦地奋斗着去求得某一东西，最终我们才能如愿以偿——世间有很多人，是因为明白了这层道理后，才挣脱了贫穷的生活。

有一则关于自我救助的小故事最能说明这个道理：

有两只青蛙掉在了乳酪罐头里，他们焦急的挣扎着，可是因为罐头口太高，无论它们怎么跳跃，还是无法跃出罐处。

其中的一只青蛙渐渐地灰心沮丧起来：“反正再努力也不可能逃脱这里，何必浪费力气作无谓的挣扎呢？”

可是另外一只青蛙却有着不同的想法：“我可能会死，但我要拼尽最后一搏，即使不成，也要骄傲地结束生命。”这只青蛙竭尽所有的力量，努力地在乳酪中来回游动，奋力搅动。

此刻，奇妙的事情发生了，乳酪被青蛙大力地搅动后，渐渐地凝成了奶油块，这只青蛙终于胜利地站在高高的奶油块上，轻而易举地跳出了罐头。

一位著名的物理学家曾经说过：“人的体内可以产生足够的原子能，摧毁整个纽约。”

既然我们身上拥有如此巨大的能量，可以摧毁这座世界之城，那么同样地，生命中又有什么障碍，是我们所无法克服的呢？

我们暂时没有钱，我们还是会走向成功。只要我们自信自强，永远不言放弃。