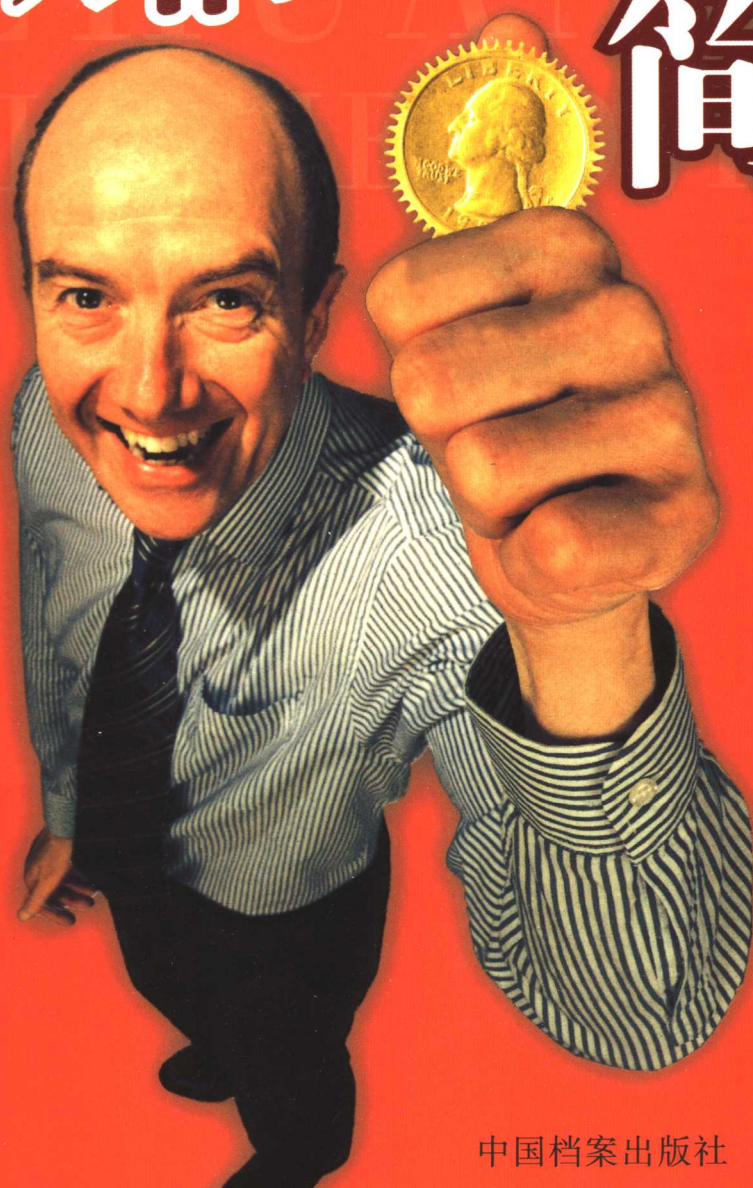


ZHUANQIAN
JIUZHHEMEJIANDAN

曹浩◎著

赚钱就这么简单



成功经商的66个硬道理

他们是一群充满智慧，懂得商道的人，他们用自己的双手打造一片属于自己的赚钱天空。他们是商界的精英，是时代的英雄，是经商中的佼佼者。他们是一群把智慧、经商、成功连在一起的赚钱高手。解读他们不为人知的创业之路，让我们脚下的路走的更宽更远。梦想之路，永远要靠自己去追求。只有执着的坚持者，才能成为笑到最后的赢家。

中国档案出版社

ZHUANQIAN
JIUZHHEMEJIANDAN

曹浩◎著

赚钱就这么简单

成功经商的66个硬道理

中国档案出版社

责任编辑 / 李 珂

封面设计 / 友家工作室

图书在版编目 (CIP) 数据

赚钱就这么简单: 成功经商的 66 个硬道理 / 曹浩编著.

北京: 中国档案出版社, 2006. 7

ISBN 7-80166-753-0

I. 赚... II. 曹... III. 商业经营 - 通俗读物

IV. F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 075765 号

ZHUANQIAN JIU ZHEME JIANDAN

出版 / 中国档案出版社 (北京市宣武区永定路 106 号 邮编: 100050)

发行 / 中国档案出版社

印刷 / 利森达印务有限公司

规格 / 787 × 1092 毫米 1/16 印张 / 14.25 字数 / 120 千字

版次 / 2006 年 7 月第一版 2006 年 7 月第一次印刷

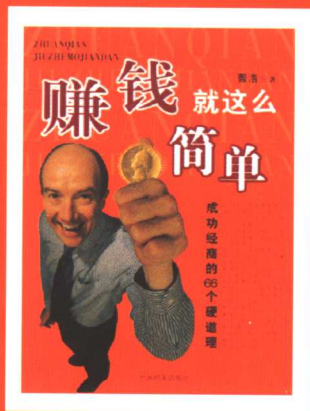
印数 / 1—5000 册

定价 / 29.80 元

赚钱就这么简单

- 策略在前 经商在后
如何在商海中自由驰骋
- 变幻时局 尽在掌中
经商之道不过如此
- 无本经营 巨额回报
粗中有细才能驾驭先机
- 与人为善 赢家天下
赚钱之策应以人为本
- 借鸡下蛋 妙在心动
经商中的智慧体现
- 成事在天 谋事在人
经商中的谋略之道





曹 浩

笔名：轩扬 青年作家

现从事文化传播及图书策划工作。

曾就读于西北大学文学院、鲁迅文学院
第一届研修班。

今日作家文丛编辑中心总策划

策划有系列畅销书《成功档案》。

现致力于爱情心理学研究和个人成功学探索。

主要著作

《一脚门里 一脚门外》、

《水样年华》、《打开心灵的窗》、

《赢在心态与智慧》、

《爱情三十六计》、《极度领悟》、

网络诗文集《情海叠沙》、《轩扬文集》

等十余部作品。

责任编辑 / 李珂

封面设计 / 视觉设计工作室·陈悦

Preface

(序)

赚钱，不过如此

立足眼前，放眼世界，就能在社会上立于不败之地。经商赚钱，同样如此。

在商战中要想成功，最忌讳患得患失而缩手缩脚，这样的人最终会一事无成，真正有气魄的成功者，往往尽力而为，对结果如何并不做过多考虑，正因为如此，他们才能够屡次跌倒又充满信心地振奋精神，再次崛起，最终取得胜利成为大赢家。

当今社会，是以市场为载体的竞争大熔炉。企业要以过硬的产品质量和良好的信誉为生存之根本，只有这样，企业才能在残酷的竞争中立于不败之地。作为个人若想成为金钱的主人，同样离不开这些条件。

思想背后，就是战略战术的确定，要有决胜千里之外，首先要有运筹帷幄之中。

历史的画卷始终都在延伸，人物也始终都在更替，唯一不变的，是经验中隐含的共性规律。

现在，我们大家采取行动的时候到了！选择好你的财富之路，读一读这本书，借鉴一下他们的成功经验，会让我们后来者少走弯路。

他们是一群充满智慧，懂得商道的人，他们用自己的双手打造一片属于自己的赚钱天空。

他们是商界的精英，是时代的英雄，是经商中的佼佼者。

他们是一群把智慧、经商、成功连在一起的赚钱高手。

◆ ◆ 赚钱就这么简单 ◆ ◆

解读他们不为人知的创业之路，让我们脚下的路走得更宽更远。

翻阅这本书，细品他们是如何走出低谷，摆脱困境迈步迎接黎明的曙光的。

成功就在眼前，努力就会有收获。你、我、他——人人都能成为赚钱高手。

梦想之路，永远要靠自己去追求。只有执著的坚持者，才能成为笑到最后的赢家。

生活在这个世界上，如果我们没有财富，是一件多么可怕的事情，因为，一个成功的经营者，赚钱就是他最大的心灵安慰。

赚钱，不过如此！是一个商人发自内心的自豪感慨。一个人的成功，除了鲜花、荣誉和掌声之外，就是金钱所体现出的价值。

金钱，是成功者用自己的智慧头脑赚来的。

经济与政治从来就是密不可分的，掌握了其中微妙复杂的互动机制，会使我们的事业如鱼得水，游刃有余。从这个角度来看，世界上任何一个亿万富翁的出现，与其说是一个经济奇迹，倒不如说是一个政治奇迹。俗话说，没有优势就是自己最大的优势。虽说有点调侃，却道出一个最真的事实——任何人的成功，都立于自己的优势。

人，生活在这个世界上，如果我们没有财富，甚至说没有财富的梦想，那么，我们就很难预测：将来我们会怎样地生活，怎样地度过我们的一生。

胜算是财富的家园，一个人最大的成功就是能把握自己的命运，掌控自己的未来。愿这本书能给每一位阅读者，在经商的道路上，提供有价值的点金术，使你的金钱梦，早日如愿以偿。

作 者

CONTENTS

目 录

第一章 策略在前 经商在后

——如何在商海中自由驰骋

企业经营可以用一句话来形容,那就是:八仙过海,各显神通。大家都知道:精明的商人总是善于判断,利用种种有利的时机,为自己的事业营造一个良好的发展空间。

健康的理财之道	◆◆◆	◆◆	2
要有明确的经营方向	◆◆◆	◆◆	5
情感与责任并肩	◆◆◆	◆◆	8
要有创新思考	◆◆◆	◆◆	11
创造品牌的效益	◆◆◆	◆◆	15
善于处理风险	◆◆◆	◆◆	18
建立共同市场	◆◆◆	◆◆	21
经营企业的“寸土寸金”观		◆◆	24
巧借外力来经营	◆◆◆	◆◆	27
成功,贵在坚持	◆◆◆	◆◆	31
懂得经商手腕	◆◆◆	◆◆	33

第二章 变幻时局 尽在掌中

——经商之道不过如此

一个人要想获得利益,不可从对手的手中强夺,而是以智慧的头脑、聪明机敏地从别人最易忽略的地方入手,出其不意地赚一把。

在“小”字上下功夫	◆◆◆	◆◆	37
从利润上加码	◆◆◆	◆◆	40
执著追求梦想	◆◆◆	◆◆	43
三星集团的创业哲学	◆◆◆	◆◆	46
走创新的经营之路	◆◆◆	◆◆	49
从中学教师到金钱主人	◆◆◆	◆◆	52
捕捉政治资本	◆◆◆	◆◆	54
巧借改革创辉煌企业	◆◆◆	◆◆	58
潜意识能促进成功	◆◆◆	◆◆	62
国际理财专家	◆◆◆	◆◆	65
事事一马当先	◆◆◆	◆◆	68

第三章 无本经营 巨额回报

——粗中有细才能驾驭先机

一个成功的商人,若想在事业上有大的成绩,就必须懂得抓住时机,并凭借自己特有的经营方式去赚钱。

从生活中驾驭商机	◆◆◆	◆◆	71
认定目标勇往直前	◆◆◆	◆◆	75
具有战略性的谈判	◆◆◆	◆◆	78
赚钱不论年岁	◆◆◆	◆◆	81
因地制宜去挣钱	◆◆◆	◆◆	84
犹太人赚钱有绝招	◆◆◆	◆◆	86
集中精力攻克一个目标	◆◆◆	◆◆	89
空手套白狼的经营大亨	◆◆◆	◆◆	93
运用市场规律去赚钱	◆◆◆	◆◆	96
敢于参与国际竞争	◆◆◆	◆◆	100
开创畅销全球的品牌	◆◆◆	◆◆	103

第四章 与人为善 赢家天下

——赚钱之策应以人为本

人生在世,最忌讳单打独斗、孤立无援、受人排挤、受人冷落。与人友好合作,就能广结善缘,找到事业的靠山,建立铁杆同盟,打造稳固的后盾。借人之力,成己之利,去创造自己奇迹的人生。

塞翁失马的经营谋略	◆◆◆	◆◆	107
赚钱必须“动”	◆◆◆	◆◆	111
信誉比金子更可贵	◆◆◆	◆◆	114
赚钱也要重视缘分	◆◆◆	◆◆	117
切忌树敌的赚钱术	◆◆◆	◆◆	120
将逆境变成顺境	◆◆◆	◆◆	123
经商要有魄力与胆识	◆◆◆	◆◆	126
赚钱更需要等待机会	◆◆◆	◆◆	129
依靠“三本论”打天下	◆◆◆	◆◆	132
赚钱之道不分男女	◆◆◆	◆◆	135
以诚信赢得顾客	◆◆◆	◆◆	141

第五章 借鸡下蛋 妙在心动

——经商中的智慧体现

善于谋事成大业的人,无不有着敏锐的眼光和果断的行为能力。能够把握时局,及时调整人生的战略部署,决定人生的进退,顺势而安达,乘势而起,造势而雄,此乃天下英才出人头地的必由之路。

智慧就是金钱	◆◆◆	◆◆	144
仁慈循环的经营哲学	◆◆◆	◆◆	146
不安于现实才能赚大钱	◆◆◆	◆◆	150
实力和智慧的较量	◆◆◆	◆◆	153
志存在心 等待时机	◆◆◆	◆◆	157
穷,是赚钱的动力	◆◆◆	◆◆	160
赚钱就这么简单	◆◆◆	◆◆	163
赚钱要有真眼光	◆◆◆	◆◆	166
钱是心情的土壤	◆◆◆	◆◆	169
成功策划《纳米世纪》	◆◆◆	◆◆	172
抓住突发事件	◆◆◆	◆◆	174

第六章 成事在天 谋事在人

——经商中的谋略之道

借势发挥的道理在于：可以借他人之力，实现自己的意图，有些事情，是不能等待的，等待就会错失良机。竞争之道不仅在于勇，还在于巧、在于谋、在于略。

步步为营的生财之道	◆◆◆	◆◆	178
适者生存的经营之法	◆◆◆	◆◆	182
无本生利的致富之本	◆◆◆	◆◆	184
“赌场”淘金的英雄之策	◆◆◆	◆◆	188
敢为人先的谋略之源	◆◆◆	◆◆	192
放长线才可钓大鱼	◆◆◆	◆◆	196
远见卓识的淘金之谋	◆◆◆	◆◆	200
异想天开的理想之光	◆◆◆	◆◆	204
出其不意的经营之道	◆◆◆	◆◆	208
“趁火打劫”的乐百氏	◆◆◆	◆◆	211
依靠智慧获得财富	◆◆◆	◆◆	215

◆ 第一章 策略在前 经商在后

——如何在商海中自由驰骋

企业经营可以用一句话来形容，那就是：八仙过海，各显神通。大家都知道：精明的商人总是善于判断，利用种种有利的时机，为自己的事业营造一个良好的发展空间。

健康的理财之道

让我们来看一看一些成功人士是怎样对待金钱的吧！

许文龙是台湾石化界的巨头之一，他领导的奇美石化公司是生产ABS树脂的全球最大的厂商，其产品产量占全球总产值的20%，可以想象他应该是日理万机，分身乏术，事实却不然。



他说，追求幸福，除了要有钱，更要有时间。所以一周内他只去公司两次，周一是固定在办公室的，周四若无事，这一次也就免了。假日休息时，特别爱去海里钓鱼，天气不允许的话，则在家里拉小提琴或画

画，有时也去艺术馆欣赏佳作。他特别钟爱艺术品，甚至觉得一人乐不如大家乐，他斥巨资收集一切能够合法买到的珍贵艺术品，因此而独建奇美艺术馆，把所有心爱的收藏都拿出来奉献给大家欣赏，自己也从中得到了难以估量的乐趣和满足。

许文龙可以说是台湾最不像生意人的大企业家、大富翁。他认为赚钱只是手段，应该将这些所赚到的钱发挥作用，使自己，也使大家过得更加幸福快乐。所以，他除了将一部分钱继续投资，扩大再生产外，更多的钱都回报社会，除了建医院，扩大奇美艺术馆的收藏外，他还利用奇美基金会，做了许许多多的善事。他曾经说过，不打算将钱留给他的孩子，也不会把自己创造的事业移交给他们。

他说：“我自认为命很不错，凡事放得下，看得开。”他还认为：“钱聚则人散，钱散则人聚，只要人聚，没有赚不到的钱”。他认为这句话知易而行难，因为越有钱的人，越爱钱，而他相信，要获得心灵的舒畅，只有将利润分给员工，也要把利润回赠给客户，钱要大家一齐共享才有意义，人生是以追求幸福为目的的。

19世纪著名的经济学家约翰·米勤德说：“人们不是想变得富有，而是想要变得比别人更富有。”一旦拥有100万，就会想1000万；有了1000万，又会想1亿……如此反复，导致永无止境的追逐金钱，一生也就耗费在这充满着黄金般迷人色彩的梦魇之中了。因此，实在有必要预先确定你所希望达到的目标，同时也要确定一旦目标达到之后，该做些什么？这样，财富对你才会有意义。

此时，你也该开始思索如何将财富转化为人生目标，用钱去享受人生，用钱让家人过比较舒适的日子，用钱去救人济困。总之，达到了致富目标以后，别忘了当时致富的初衷，开始享用你的财富吧！否则，你便会做最愚蠢的事情：即去追求更多的钱，去赚对自己也毫无意义的钱，你势必将成为金钱的奴隶，甚至下一代也会跟着毁了。

凡事都要动脑筋。说到理财，到处都是财源。这应该是高人的经验

◆ ◆ 赚钱就这么简单 ◆ ◆

之谈。不用说，做生意离不开理财。生意人的理财，大体应该包含两个方面的内容。一方面是指资金的合理使用和管理，以求达到增加企业盈利，提高经营效率的理财，比如定期进行必要的财物审计和财物分析、研究库存结构和资金周转情况、精打细算减少开支、压缩非经营性资金的占用等等，都属于这一方面的理财，这是一个生意人平常必做的实际工作。另一个方面的理财，则是指不断为自己开拓财源，用现代经济学术语说，就是准确发现投资热点，扩大投资范围。

点石成金

我们强调财富不是人生的目标，而是创造美好人生的手段。投资理财的终极目标不是致富，而是通过财富去实现人生的理想。因此，充实而平衡的人生，健康而富有的生活才是理财的出发点。