

卓越职场人生系列

谋生记

如果说谋生是一个叫人郁闷、痛苦的病，那么，本书则是一剂治疗苦闷的良药。这里有草根阶层谋生的智慧，具有极强的模仿性，任何一个需要快乐，拙于谋职、谋情、谋业的人，都能从中受益！

宇阳 著



清华大学出版社



本书集诙谐、深刻、实用性于一体。幽默的语言，颠覆传统观点的论调，出人意料的计谋，讲述了一个谋生的故事——

他学的不是热门专业，也非名校毕业，他没有家庭背景，属于地地道道的草根阶层。他一边读书一边创业，毕业以后，巧妙谋职成为大报记者、广告公司策划、网络公司CEO，历经谋情、谋求创业、融资，和企业一夜成名……充满了幽默和智慧，让你爆笑之余，品尝“邻家兄弟”的成功之路。这就是常见的看似最普通的人却成就了了不起的事业，而当你发现其中的奥妙时，你已经被落下太远。所以，从一开始就关注这些人的成功智慧，明白为什么他能成功，而你却不能。

卓越职场人生系列

谋生记

宇阳 著

清华大学出版社
北 京

本书封面贴有清华大学出版社防伪标签，无标签者不得销售。
版权所有，侵权必究。侵权举报电话：010-62782989 13701121933

图书在版编目(CIP)数据

谋生记/宇阳 著. —北京：清华大学出版社，2009.6
(卓越职场人生系列)
ISBN 978-7-302-19913-7

I. 谋… II. 宇… III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 055751 号

责任编辑：张 颖

封面设计：李长胜

版式设计：康 博

责任校对：成凤进

责任印制：

出版发行：清华大学出版社

<http://www.tup.com.cn>

社 总 机：010-62770175

投稿与读者服务：010-62776969, c-service@tup.tsinghua.edu.cn

质 量 反 馈：010-62772015, zhiliang@tup.tsinghua.edu.cn

地 址：北京清华大学学研大厦

邮 编：100084

邮 购：010-62786544

印 刷 者：

装 订 者：

经 销：全国新华书店

开 本：180×250 **印 张：**16.5 **字 数：**251 千字

版 次：2009 年 6 月第 1 版 **印 次：**2009 年 6 月第 1 次印刷

印 数：1~10000

定 价：29.80 元

本书如存在文字不清、漏印、缺页、倒页、脱页等印装质量问题，请与清华大学出版
社出版部联系调换。联系电话：010-62770177 转 3103 产品编号：

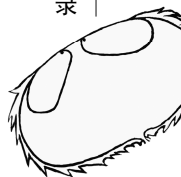
目 录

第一章 能把报纸卖给乞丐吗	1
刘备来求职	1
三纸情书	3
吕布把报纸卖给了乞丐	9
董卓事件的结局	11
第二章 职场游戏规则	13
猫是怎样被“择优录取”的	13
花猫的上班游戏	16
“形式比内容重要”的求爱法则	18
猴子的“抢位子”理论	20
第三章 能够煮熟无米之炊吗	25
没米怎么煮不熟饭	25
应届生是火灾	27
寻找下锅的米	29
贩卖钞票的张飞	31
咖啡厅面试的关羽	33
贿赂考官的刘备	35
第四章 上当受骗的学问	39
追讨拖欠工资	39
空城计	41
骗不瞞目	43
上当受骗的学问	45



第五章	铁公鸡的如意算盘	51
	老板的奇特算盘	51
	铁公鸡的恋爱人选	53
	铁公鸡的结婚人选	55
	铁公鸡的离婚人选	58
第六章	能一边读书一边创业吗	61
	新版《和尚喝水》	61
	怎么坐在教室里赚钱	63
	妙语奇思聘人事	65
	能让鲸鱼为你跳舞吗	67
	跳舞的鲸鱼在哪儿	71
	刘备三让徐州	72
第七章	以心为本的吕氏泡妞兵法(上)	73
	谋“情”三境界	73
	解密“爱情怪论”	75
	USP	77
	守株待兔的泡妞启示	80
第八章	以心为本的吕氏泡妞兵法(下)	83
	引娘入室	83
	七天谋职 VS 七分钟谋情	85
	关注考官的四个动情点	87
	赢得芳心的 QQ 测试	92
	秘密原来在这里	94
第九章	谎言的最高境界	97
	善意的谎言是一种美德	97
	谎言的最高境界	99
	情书谎言	101
	约会谎言	103

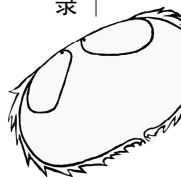
第十章	曹操煮酒论英雄	109
	谋职曹营	109
	牛顿第一力学定律	110
	青梅煮酒的背后	112
	数英雄 论狗熊	113
	英雄 PK 白痴	116
第十一章	一见擒心的神奇算命术	121
	曹操小试算命术	121
	一见擒心	123
	许攸的“看菜术”	125
	刘备看毛算命	127
	“看菜术”后续	129
第十二章	何去何从的人生定位	131
	三十而立	131
	定位	134
	ISWOT 分析法	136
第十三章	千里马的创业启示	139
	怪老头的木匠理论	139
	人与人的差别	141
	徐庶的怪项目	144
	千里马的创业启示	146
	寓言的项目新解	148
	壁垒	150
第十四章	刘备三顾茅庐	153
	丑小鸭怎嫁梦中的白马王子	153
	石头汤	156
	笼中对	160
	鸟儿怎样一日飞万里	162
	一个让男人嫉妒的女人	164





出山	165
第十五章 诸葛亮出道用奇兵	167
《牛郎织女》后传	167
三千媒体“化妆待发”	169
博望坡诸葛亮用兵	171
诸葛亮火烧新野	172
VC	174
第十六章 无瓦的大厦是怎样建立起来的	177
我叫陈阿土	177
《我叫陈阿土》	178
茅厕三计	180
诸葛亮舌战群儒	182
Only key	185
草船借箭	186
孙刘联盟	189
第十七章 老鼠是怎样打败猫的	191
老鼠商量干掉猫	191
荒唐申请	193
价格战	196
孔明灯	199
攻心战	200
营销策划与谈情说爱的六个类比	202
营销策划的六大招数	204
赤壁之战	206
第十八章 得人心者得天下(上)	209
庞统罢工	209
乞丐的幸福痛苦差	211
人心是什么	214
人心是得失中的权衡计算	216

人心是得失的心理反应	218
22 个经典“名词新解”	221
第十九章 得人心者得天下(下)	225
怎么得到人心	225
怎样得到员工的心(上)	227
怎么得到员工的心(下)	232
管理的目的是让人人身心愉快	234
尾声	237
MBTI 性格与职业测试问卷	241



引子

夏威夷一个美丽如画的夜晚，晚风徐徐拂过海面，多情的海鸥不时掠过水面，消失在遥远的天际，远处的姑娘正跳着草裙舞，甜美的歌声伴着微微起伏的波浪，蜿蜒至左岸的威尔基海滩。五十多位世界级富翁正围着一炉炉篝火，愉悦地交谈。在前一天晚上，他们刚刚完成对非洲医疗、教育的投资。在近三个小时商业交流之后，大家登上了“弗吉尼亚人”号豪华游艇，伴随着游艇的起航，晚会进入了记者提问阶段。

曲折的故事和传奇的经历永远是记者们关心的主题。年仅 24 岁的 IT 首富摩尔埃第一个被提问，“摩尔埃先生，您对于大多数人来说就是一个谜，您是怎么在短短几年内取得成功的”？

正如记者所言，摩尔埃对于多数人来说就是一个不可知的谜，或者叫做奇迹。他生于巴基斯坦，幼时父母双亡，一直流浪到 14 岁，一位欧洲的绅士收养了他，开始教他读书识字。摩尔埃只用了 5 年时间就学完了大学之前的所有课程，然后被哈佛大学录取。最让人津津乐道的是，大二那年，摩尔埃忽然有了省钱之道——那些专家、教授写的书稿为他省下了不少厕纸费，然后他主动退学，并叫嚷着给 IT 界大佬们一点颜色看看。4 年后，他改变了人们的 IT 使用习惯，公司上市后，他本人也成为华尔街最耀眼的明星。因此，当他开始发言时，会场顿时静了下来。

摩尔埃似乎是在跟朋友聊天，孩子般耸耸肩反问道：“你觉得成功跟年龄、时间有关吗？猴子活了一千年还是猴子。谁能让猴子换一种方式来生活，满足猴子不同层面的需求——比如教会猴子用汉语写情书，用电脑玩网络游戏，谁



就能得到财富勋章！”

摩尔埃的回答立即引起了会场的哄笑，接着是阵阵掌声。好奇的记者又问：“您如何看待退学与您今天的成就？”

摩尔埃说：“其实，不管是我，还是今天在座的各位精英，我们只不过都是在为了谋生而谋生。读书是为了学习更好的谋生技能，而多数教授的讲课除了能让我的耳朵、眼睛保持运动状态以外，别无他效。当读书不能让我得到谋生的技能时，我只能换一种谋生方式。当然，‘谋生’这个话题，最有发言权的是萨姆拉奇斯基，你们应该问问他。”

萨姆拉奇斯基是俄罗斯的“打工皇帝”，他十几岁辍学，在一家红十字会做工，先后做过工厂小工、清洁工、快餐速递员，甚至黑帮打手。20岁那年，萨姆拉奇斯基自学考上了俄罗斯一所普通高校，毕业以后便如鱼得水，游刃于世界500强企业之间。最令人惊叹的是，他一直都在不停地换工作，而且越换工资越高，职位越跳越高，跳到30岁时，年薪已经近亿了。在俄罗斯这个文凭至上的国度，他毫无文凭，又无背景，其成功不能不说是一件有趣的事情。

《纽约时报》的记者抢先发问：“萨姆拉奇斯基先生，据我所知，您只要看上哪家公司，就可以想到办法去那儿上班，您有什么秘诀？”

萨姆拉奇斯基还没回答，《华盛顿邮报》的记者就迫不及待地问道：“据说，您曾经的最高纪录是一年换了21份工作。而找一份工作的时间，从来不超过7天，秘诀是什么？”

“秘诀？”萨姆拉奇斯基哈哈大笑了起来。

“是的，是的。”两个美国佬不厌其烦地重复道。

“秘诀倒是没有，感觉倒是不少，你们要听吗？”萨姆拉奇斯基生性幽默，这次也不例外。全场立即紧张了起来。

萨姆拉奇斯基接着说：“企业是否录用你，并不取决于你是否真的合适，真的才华横溢，而是取决于你是否让面试官‘感觉你很适合’、‘感觉你才能出众’，你要让企业觉得你是最佳人选，就像这位先生的妻子当初选择嫁给她，并不是因为他真的能一辈子给她幸福，而是让她感觉到他能……”

“可是，我似乎有点不明白……”记者还在不停地发问。

萨姆拉奇斯基若有所思，沉默不答。

“我是一名刚刚毕业的记者，我很想知道您是怎么突破自己，取得更好的谋生机会的？”一个小伙子问道，“据说您可以帮一家企业从零开始，两年内做到上市，您是怎么做到的？”

萨姆拉奇斯基顿了顿，缓缓说道：“不管是谋求机会还是企业上市，这都是一个谋生的话题，如何谋划生存！今天上午，就这道题，我与一位中国的慈善家有过交流，随着沟通的不断深入，我被他的解题方法所深深吸引了，他具有独特的东方智慧，时而让我沉思，时而让我恍然大悟。”

萨姆拉奇斯基看着邻座的刘备，继续说道：“我们知道刘先生是知名投资人，但不知道他出身卑微，高中开始一边创业一边读书，毕业以后求职从来不带简历，也无须出示学历证明，找到工作的时间从不超过3天。而后，他开始创业，3年企业上市，业务遍布世界。我想，他才是真正的谋生高手，如何谋划生存，他能给大家想要的答案！”

灯光闪烁，摄影机瞄准，长长短短的话筒一齐伸过来，所有的目光都聚焦刘备，提问声音迅速飘满游艇的每个角落。

一位染着黄色长发的记者抢先发问：“刘先生，请您谈谈……”

刘备笑道：“这是一个很长的话题，我不知道从哪里谈起，可能比您五彩斑斓的头发还要长……”

这位记者也很幽默，做了一个手势说：“我们不需要那么长，只要半个版面就够了！”

刘备说：“可是，您可能要等一小会儿，您愿意吗？”

“非常荣幸。”

“可能要一两年或者更长的时间，我将把我的故事写下来，用多个版面来回答你的提问。”

两年以后，刘备抱着文稿，找到一家出版社，出版社编辑是一位知识渊博的人，随手翻了几页，很奇怪地问：“全文只有小标题，没有书名？”





谋 生 记

刘备说：“还没有想好呢！”

编辑又翻了翻，说道：“这本书从头到尾讲的是一个人从零开始，如何谋划生存、谋划爱情、谋划事业和谋求壮大的故事，不如叫《谋生计》或《谋生记》吧？”

刘备想了想说：“嗯，我觉得《谋生记》好！”

第一章

能把报纸卖给乞丐吗

刘备来求职

话说中国的教育一向是以培养儒生为己任，它不是培养强势的老板而是培养老实听话的员工；不是培养各行业的老师而是培养只会埋头做事的学生。长江地质大学畜牧系蔬菜专业，是以培养种菜高手、牧羊专家为己任。当然这是校方的宣传广告语。私下里，外系的学生都管畜牧系叫朽木系，意思是这个系的学生一个比一个迂腐，大学混了三年，既不会打网络游戏，也不会泡妞、斗地主，实在迂腐至极。蔬菜专业则是一个例外，他们被外系学生誉为朽木专业的一朵奇葩——梳彩专业，意思是这个专业的学生种菜不行，梳妆打扮、谈情说爱倒是一个比一个专业，堪称全校各系学生谈情说爱的楷模。但该专业的学生却不这么认为，因为一位伟人说过：人世间最大的高尚莫过于纯真的爱情，最伟大的莫过于把自己的一生献身到农村事业中，所以他们觉得自己既高尚又伟大。

刘备正是从这个学校里毕业的。

毕业后的第一天，刘备揣着畜牧系蔬菜专业的文凭，赶到了省人才市场。他举目四望，心中的火焰顿时熄了一半。求职人群就像暖春“赶集”的蚱蜢，排得密密麻麻，蔚为壮观。刘备这只赶集的蚱蜢，老老实实在地后边排起队来，好不容易挤到了人才大厅的门口，漂亮的守门阿姨和蔼地建议他下次再来，因



为时针已经指向了下午五点。

第二次去人才市场，刘备早早地排起了队。可是在里边转了几个小时也没有塞出一份简历，最后只好行贿般送出了四份，其中三份是“需要的话，再给你打电话”，另外一份是“代为推荐”。

第三次去人才市场就像杨白劳找黄世仁借钱，好说歹说，结果是一份不成。

第四次去人才市场倒颇有战果，一口气投了十家单位，那些漂亮的小姐甜甜地让他“在家等电话”，只是这电话像是被人勾了魂，压根儿就没有响过一次。

第五次来到人才市场，倒是有几家做人寿保险和直销的公司，面如桃花、笑似花菜般的招聘人员让刘备即日上班。刘备心中一百个不愿意，可事到如今也别无选择，只能“骑驴找马”先上班看看。这么想来，顺手要了份当天的《大汉人才报》。新闻头条报道说全国高校毕业生就业今年喜获丰收，平均就业率高达99%，刘备瞟了一眼翻到第二页，只见上边写着“求职专家”的金口点评，谈到当今冷门专业求职就像节庆日买体育彩票，中奖率是千年等一回，所以冷门专业的毕业生原则上不是在找工作，而是在寻找彗星撞地球一样的千年奇遇。

刘备苦笑了一声，翻到最后一版，一则《大汉都市报》招聘资深记者的消息跃入眼帘。刘备勉强打起精神，睁大眼睛，只见上边写着：

广揽一流人才，锻造大汉精品

《大汉都市报》是一份面向大汉发行的市民生活报，自成立以来，锐意进取，目前日发行量稳居千万份以上，已成长为大汉文化品牌。

为适应事业发展需要，特面向全国招聘记者若干名，要求如下。

1. 大学本科以上学历，年龄在32周岁以下，高智商、具有变钱能力者，年龄可以不做要求；
2. 两年以上媒体工作经验，有知名媒体从业经验者优先；
3. 在某一领域有特殊成就者优先考虑。

有意者请于见报一周内将个人作品、相关证明以及个人资料寄往大汉国大象市花狐狸街老鼠路蚂蚁巷88号董卓大厦88层《大汉都市报》编辑部。邮编：随便（注：恕不接待来电来访）。

刘备眼睛一亮，这活儿倒十分符合胃口。《大汉都市报》乃全国第一报刊，日发行量超过千万，要是在这蜜缸里泡上一年半载，自然前途无量。此职不求，更求何职？刘备失落的心灵霎时间成了一百三十摄氏度的开水，乐呵呵地仿佛自己已经是报社记者，顿时手舞足蹈起来。

三纸情书

伟大的激情往往以平淡告终，就在往信封上贴邮票的那一刹那，刘备终于“退烧”了。在这个讲究出身、资历、文凭、关系的年代，以他的条件，不要说在报社当资深记者，估计就算要免费扫厕所，人家也未必答应。

那么，怎么才能混进报社？搞定这个岗位呢？

按照常规思维肯定不行。

“如果在信封里夹钱呢？”刘备一拍脑袋，终于想出了这么一个主意。他先在网上找到主编的姓名，然后找来三张信纸，在纸上写了起来。半个小时过去了，刘备拿起信纸，高声读道——

尊敬的刘主编：

您好！

我是一名立志于新闻事业的应届毕业生，非常希望能够进入报社工作，这个愿望在我很小的时候就萌发了，大学期间我就自己掏钱办过两份报纸，且发行量远远超过院报，此后我就给自己立下非记者职业不做的决定。当然，我也知道，自己的这点资历尚不能胜任记者一职，故随函附上100元钞票，聊且当做您第一周对我进行工作指导所花时间的补偿。尽管您高贵的教导价值远在其上，但我希望您能够收下这张钞票，同时收下我小小的心愿。而且在前三个月里，我愿意免费为报社工作，然后您根据我的能力定我的薪水。我渴望获得这份工作，渴望程度超过了我一生对其他任何事情的热情，而且我相信我是一





个很有潜质的记者，相信不会让您失望！我希望您至少能够给我一个面谈的机会……

刘备越看越高兴，他感觉自己的这封信函热情洋溢，简直超过拿破仑写给约瑟芬的求爱情书，堪称“求职情书”。他反反复复读了四遍，然后掏出一张100元人民币，把钱夹在信函之中，快递了出去，之后便想入非非地在家等待电话铃响起。

三天过后，让他惊喜又伤心的是，报社终于来了电话，不过这个电话不是面试电话，而是叫他去拿回那100元钱。那一刻，刘备的心一下子凉到了北冰洋。

母鸡读过“下蛋专业”吗

人活着是用来解决问题，而不是被问题解决的。终于有机会跟主编刘焉见面，但如何利用这次见面搞定工作呢？接下来的三天里，刘备奔走于省会的大街小巷，采编了四五条新闻稿，并附上个人评论。三天后的上午十点，刘备如约来到报社，接待他的正是《大汉都市报》主编刘焉老先生。

“可是，我想做记者……”

“全国想的人多着呢！这不是想不想的问题，你还是到别处转转吧！”刘焉把钱递给刘备说。

“您就给我一个机会吧！我自认为很有潜质……”刘备一边哀求，一边掏出大学期间发表的文章，以及这三天所采编的文稿，递给了刘焉，说：“您就给我一个机会吧！”

刘焉随手翻了翻，“小伙子，怎么跟你说呢？你看看……”指着办公桌上的一叠信函说，“这些简历，一大半是重点大学新闻专业的研究生，他们比你更需要机会！你说，我为什么不考虑他们，而考虑你呢？”