

The Wisdom and Classic Series

狼道智慧

以狼为师，学狼之长，成为智慧生存的强者。

一个人如果学会了狼的智慧，那么一定会在残酷的环境中生存下来；一个团队如果具备了狼的特质，那一定会在竞争中所向披靡。

张广瑜 主编　张晓华 编著

内蒙古人民出版社

需要全本请访问 www.ertongbook.com

狼道智慧

房国栋

内蒙古出版社

目　录

变是惟一的不变.....3
不要放弃成功的“最后一节”.....15
坦然接受危机.....29
永不服输的心性.....49
狼的真我本色.....72
我只看到了野兔.....95
拿什么拯救你我的爱人.....109

变是惟一的不变

在狼看来，变是惟一的不变，以不变应万变，以万变应不变。对变与不变的把握，充分体现了狼族的生存智慧。

狼群对捕食对象的选择就体现了它们灵活变化的智慧。由于某些不确定的因素，自然界的某一物种会突然减少。驯鹿是狼群非常喜欢的食物，捕猎也比较容易。

但当驯鹿的数量减少时，狼群就尽量减少对驯鹿的捕杀，而是将目光转移到其他动物的身上。因为它们知道，在驯鹿数量急剧减少的情况下继续捕杀驯鹿，就很容易造成驯鹿的灭绝，以后它们就再也不能捕食到驯鹿了。

自然界的生态状况和食物链的普遍存在决定了每种动物的生存状况，并调节它们的生存数量，“物竞天择，适者生存”是自然界的法则，自然界通过这个法则控制着生态的平衡。一旦某种动物的数量太多，它们就得不到足够的食物，就要有一部分因饥饿而死亡。

只有那些强:隆的个体才能通过自己的努力获得足够的食物，才能存活下来。狼群每年都会因为饥饿而死亡一部分，为了避免更多狼死亡。为了使狼群都能得到足够的食物，狼群会自觉地控制自身的数量。

在一个狼群中，只有头狼和它的惟一配偶可以有繁衍后代的权力，其他的公狼和母狼都没有这样的权力。头狼是狼群中最优秀的狼，而它的配偶也是母狼中的佼佼者，它们交配所生育的后代，保证了狼群后代的质量，这大概类似于人类的“优生优育”吧。

虽然狼群中的其他狼没有生育后代的权力，但它们却有养育共同的“子女”的义务。这样狼群中所有的狼都细心照顾它们未来的希望，保证幼狼吃到充足的食物，受到更多的保护。自然，幼狼的成活率就比较高，这样会减少因为家族成员的频繁死亡带给它们的痛苦。同时，合理地控制了狼群的数量也有利于生态平

衡。

有的时候自然环境会骤然改变，狼群会因为失去了生存的环境而大量死亡；有的时候因为人类的滥杀无辜，狼群的数量急剧减少。这种情况下，狼群就会迅速改变以往遵循的“生育政策”，不仅头狼和它的配偶可以生育后代，其他的公狼和母狼都可以在狼群内部甚至其他狼群中寻找配偶、生育后代。

变化是生存的不变法宝，狼的智慧运用到职场中，就要求我们摈弃那种一成不变的传统观念，培养自己的创新能力。

只有不断地进行创新，我们才能跟得上时代发展的潮流和日益激烈的竞争。

创新能力是你必须具备的核心竞争力，它是赢家的第一能力。美国著名心智发展专家约翰·钱斐说道：“创新能力是一种强大的生命力，它能给你的生活注入活力，赋予你生活的意义。创新能力是你改变命运的惟一希望。”

比尔·盖茨有一名言：“我的企业离破产只有 12 个月。”他的意思是说，如果企业无法不断地创新进步，也许 1 年后就不复存在了。企业如此，人亦如此。

社会每前进一步，历史每翻开一页，无不留下人类创新的脚印。创新是财富的源泉，无数的事例告诉我们：创新，也只有创新，才是成功的第一要素。如果有人说一个年薪 50 万元的人的能力和素质是 10 个年薪 5 万元的人的素质和能力的总和，你会说他幼稚：但如果有人说，一个年薪 50 万元的人的创新能力是一个年薪 5 万元的人的 10 倍时，你还会不会笑他？人们清楚，50 万元年薪的人未必有 10 倍 5 万元年薪人的“料”，但却完全有可能有 10 倍或者 10 倍以上于 5 万元年薪的人的发展速度，因为创新能力所蕴含的威力是谁也说不清的。正如杰克·韦尔奇所说：“如果你想让列车再快 10 公里，你只需加一加马力；而若想使车速增加 1 倍，你就要更换铁轨了。”

创新能力就是产生某个以前不存在的东西。这东西可以是一个产品，或是一个过程，或是一种思想，它要求人们不断地向外开拓。

其实，在工作中，我们随时能感受创新的想法和念头，只是一些新奇的想法我们没有注意而已，想想就过去了，却不知这些念头当中潜伏着巨大的商机。

财富的成功获取者与穷困一生者之间，往往就差那么一点点——前者把新奇的念头紧紧抓住，而后者却把它轻易地放过去了。

商业奇才，身家达数亿英镑的超级女富婆安妮塔·罗蒂克做化妆品生意之前，

需要全本请访问 www.ertongbook.com

是个喜欢冒险的嬉皮士，她尝试过许多种职业，做过不少生意，但都失败了。

一天，她在与男友谈天时，突然产生了一个奇怪的念头：为什么我不能像卖杂货和蔬菜那样，用重量或容量的计算方式来卖化妆品？为什么我不能卖一小瓶面霜或乳液，而不将化妆品的大部分成本花在精美的包装上，以此来吸引消费者？她是那种想做就做的人，开始按照这个想法来运作。于是，她成功了。

根据具体的情况采取不一样的应变策略，是创新能力的一大体现。在职场中，你越有创新能力，就越有核心竞争力，你的观点和想法就越多，你的能力就越强，成功的可能性也就越大。

机智是一种智慧

狼群在围猎动物时非常机智，狼群从来不会漫无目的的围着猎物胡乱奔跑、尖声狂叫。它们总会制定适宜的战略，通过相互间不断地进行沟通付诸实施。

比如，它们会耐心地等待时机，等羚羊吃饱了草之后再去追杀它们，这时羚羊根本就跑不快。而其他的动物都是只要看到羚羊就直愣愣地冲上去，因此很少成功。

狼群为了在夜晚偷袭羊群而不被牧民发现，先是在离羊群相对较远的位置嚎叫，这样那些牧羊犬就会冲向狼群嚎叫的方向，狼群依靠数量的优势，在很短的时间内就可以把这些牧羊犬咬杀死。没有了牧羊犬，牧民就不容易发现狼群的偷袭了。

狼群在一般情况下是很少攻击那些比自己强大的动物的。但一旦这些动物侵犯了它们的利益，它们也会奋起反抗。有时候，草原上的食物比较稀少，一些抓不到猎物的狮子会从一些小规模的围猎狼群那抢夺食物。为了自己的生存，狼群会对狮子进行反击。

但即使是狼群对狮子进行围击，也会给自己带来很大的损失，与狮子相比，它们不具备任何优势。狼群不会去攻击强将的雄狮，而是去攻击那些照顾小狮子的母狮和它的孩子，杀死了小狮子，也就是减少了未来狮子的数量，这样就能避免狮子与它们争夺食物了。

毋庸置疑，狼是一种机智的动物。机智是智慧的标志和象征，同时也是获得成功的重要因素。松下公司是世界上有名的电器公司，员工待遇优厚，发展空间大，是很多年轻人向往的地方。这年，松下公司要招聘一名高级女职员，一时应

聘者如云。

经过一番激烈的比拼后，安娜、杨子、鲍波三人脱颖而出，成为进入最后阶段的候选人。三个人都是名牌大学的高材生，又是各有千秋的美女，条件不相上下，因此竞争到了白热化状态。她们都在小心翼翼地做着准备，力争使自己成为“笑到最后”的胜利者。

这天早上 8 点，三人准时来到公司人事部。人事部长给她们每人发了一套白色制服和一个精致的黑色公文包，说：“三位小姐，请你们换上公司的制服，带上公文包，到总经理室参加面试。这是你们最后一轮考试，考试的结果将直接决定你们的去留。”三个美女脱下精心搭配的外衣，穿上那套米白色的制服。

人事部长又说：“我要提醒你们的是，第一，总经理是个非常注重仪表的人，而你们所穿的制服上都有一小块黑色的污点。毫无疑问，当你们出现在总经理面前时，必须是一个着装整洁的人，怎样对付那个小污点，就是你们的考题；第二，总经理接见你们的时间是 8 点 15 分，也就是说，10 分钟以后，你们必须准时赶到总经理室，总经理是不会聘用一个不守时的职员的。好了，考试开始了。”

三个人立即行动起来。

安娜用手反复去揩那块污点，反而把污点越弄越大，白色制服最终被弄得惨不忍睹。安娜紧张起来，红着脸央求人事部部长能否给她再换一套制服，人事部长抱歉地说：“绝对不可以，而且，我认为你没有必要到总经理室去面试了。”安娜一下愣住了，当她知道自己已经被取消了竞争资格后，眼泪汪汪地离开了人事部。

与此同时，杨子已经飞奔到洗手间，她拧开水龙头，撩起自来水开始清洗那块污点。很快，污点没有了，可麻烦也来了，制服的前襟处被浸湿了一大片，紧紧贴在身上。于是，杨子快步移到烘干器前，对着那块浸湿处烘烤着。烤了一会儿，她突然想起约定的时间，抬起手腕看表：坏了，马上就到约定时间了。于是，杨子顾不得把衣服彻底烘干，赶紧往总经理室跑。

赶到总经理室门前，杨子看表，8 点 15 分，还没迟到；更让她感到庆幸的是，白色制服上的湿润处已经不再那么明显了，要不是仔细分辨，根本看不出曾经洗过。但堂堂大公司总经理怎么会仔细分辨一个女孩的衣服呢；除非他是一个色鬼。

杨子正准备敲门进屋，门却开了，鲍波大步走出来。杨子看见，鲍波的白色制服上，那块污迹仍然醒目地躺在那里。杨子的心里踏实了，她自信地走进办公室，得体地道声：“总经理好。”总经理坐在大班桌后面，微笑地看着杨子白色制服上被湿润的那个部位，好像在“分辨”着什么。杨子有点不自在。

这时，总经理说话了：“杨子小姐，如果我没有看错的话，你的白色制服上有块地方被水浸湿了。”杨子点了点头。“是清洗那块污渍所致吗？”总经理问。杨子疑惑地看着总经理，点了点头。总经理看出杨子的疑惑，浅笑一声道：污点是我抹上去的，也是我出的考题。

在这轮考试中，鲍波是胜者，也就是说，公司最终决定录用鲍波。

杨子感到愕然：“总经理先生，这不公平。据我所知，您是一位见不得污点的人。但我看见鲍波的白色制服上，那块污点仍然清晰可见啊！”“问题的关键是，”总经理说，“杨子小姐，鲍波小姐没有让我发现她制服上的污点。从她走进我的办公室，那只黑色公文包就一直优雅地横在她的前襟上，她没有让我看见那块污迹。”

杨子说：“总经理先生，我还是不明白，您为什么选择了鲍波而淘汰了我呢！我准时到达您的办公室，也清除了制服上的污点，而鲍波只不过耍了个小聪明，用皮包遮住了污点。应该说，我和鲍波打了个平手。”

“不！”总经理坚定地说：“胜者确实是鲍波，因为她在处理事情时，思路清晰，善于分清主次，善于利用手中现有的条件，她的问题解决得从容而漂亮。而你，虽然也解决了问题，但你却是在手忙脚乱中完成的，你没有充分利用你现有的条件。其实，那只公文包就是我们解决问题的杠杆，而你却将它弃之一旁。如果我没猜错的话，你的‘杠杆’忘在洗手间里了吧？”

杨子终于信服地点了点头。总经理又微笑着说：“如果我没猜错的话，鲍波小姐现在会在洗手间里清洗她前襟处的污渍呢！”

从成功的角度来讲，两点之间的最短距离并不一定是条直线，而是一条障碍最小的曲线。

付出的是耐性获得的是猎物

可以这样说，除了人类之外，狼族可算是最好学的一种动物了；它们往往会用长达好几天的时间，持续观察并且监控被它们“相中”的猎物群。令人吃惊的

是，它们绝不会在此过程中显露出丝毫的疲倦或厌恶，它们也不会对这群猎物实施毫无意义的追逐或侵扰行动。

在这段时间里，它们似乎满足于充当观察者的角色，仔细地综合分析所观察到的猎物群成员的生理与心理状态。显然，猎物群中，那些年幼、老弱和受伤者，会很快成为它们狩猎的目标。但是，狼族优秀之处并非仅限于对狩猎对象的辨别，它们甚至能够观察、记录下许多细微到连人类都无法知觉的个性、特征与习性。在对方的群体中，或许会出现一些细微的慌乱行为或征兆，致使某些有着特殊习性的成员脱离了群体的庇护，从而成为狩猎的突出目标。这一切，绝对难逃观察细微且极具耐性的狼族的注意。

狩猎的成功，终将随着它们的超强耐性而完成。事实上，在这段捕猎的过程中，为了使最终目的得以达成，狼族得等待数日以上，并且可以忍受极端的饥饿，甚至几乎濒临饿死的边缘也在所不惜。有朋友或许要问：“它们何以不直接进行攻击，以完成整个捕猎工作呢？”因为，如一只像驯鹿般大小的有蹄动物，对体型较小的野狼而言，它的蹄会对自己造成严重的伤害甚至致命。所以，狼族宁可选择长期等待，用“耐性”换取胜利，也不愿以生命换取一时的饱足。

“耐性”是狼身上的一大特点，同时也是所有成大事者身上最可贵的品质。

正因为有了恒心与忍耐力，才有了埃及平原上宏伟的金字塔，才有了耶路撒冷巍峨的庙堂；因为有了恒心与忍耐力，人们才登上了气候恶劣、云雾缭绕的阿尔卑斯山，在宽阔无边的大西洋上开辟了通道；正是因为有了恒心与忍耐力，人类才夷平了新大陆的各种障碍，建立起人类居住的共同体。

滴水可以穿石，绳锯可以断木。如果三心二意，哪怕是天才，也会一事无成；只有依靠恒心，点滴积累，才能取得成功。勤快的人能笑到最后，而耐跑的马才会脱颖而出。发现新大陆的哥伦布就是具有狼之耐性的开拓者。

1492 年 2 月，哥伦布失望地离开了爱尔罕布拉宫，他原先希望争取西班牙国王斐迪南和王后伊萨贝拉的支持，但没有成功。他骑着骡子，缓缓地出了宫门，考虑应该往哪里去。他此时此刻看上去头发花白，精神个分萎靡。他从幼年开始就认为地球是个球体。当时，人们在距离海岸线四百英里远的海上发现了雕有图案的木片，还在葡萄牙海滨发现了两具尸体，从人体特征上判断，他们和已知的人种都不一样。哥伦布相信，这些尸体就是从遥远的西部一些还不为欧洲人所知

的岛屿上漂流过来的。他曾经指望葡萄牙国王能够出资，资助他进行海上航行，以便发现那些遥远的岛屿。然而，国王约翰二世一面假惺惺答应帮助他，另一方面却暗地里派出了自己的考察队。哥伦布最后的一线希望破灭了。

哥伦布四处乞讨，靠给别人画各种图表为生。他的妻子已经离他而去，他的朋友也都把他当成疯子，对他不闻不问。斐迪南和伊萨贝拉夫妇身边的智囊人物，对他所谓的往西航行就可以到达东方的理论也嗤之以鼻。

“可是，既然太阳、月亮都是圆的，为什么地球不能是圆的？”哥伦布问道。

“如果地球是球体，靠什么支撑它？”那些智囊问。

“那太阳、月亮又是靠什么来支撑的呢？”哥伦布反问道。

“如果一个人头朝下，脚朝上，就像天花板上的苍蝇一样，你觉得这可能吗？”一位博士继续问哥伦布，“树根如果在上边，它可能生长吗？”

“池塘里的水也都会流出来，我们也就站不起来了。”另一位哲学家补充道。

“这也不符合《圣经》上的说法。《以赛亚书》上说：苍穹铺张如幔……这说明地显然是平直的，说它是圆的，那是异端。”牧师也加入了辩论。

哥伦布对他们不再抱任何希望，就在他转念想去为查理七世效力的时候，事情突然出现了转机。伊萨贝拉的一个朋友对她建议说，万一哥伦布的说法是对的，那么，只要一笔很小的花费，就可以大大地抬高他统治的声望。“好的，”伊萨贝拉同意了，“我把我的珠宝拿去抵押。就算是给他的经费，喊他回来。”

就这样，哥伦布转过了身子，同时世界也转了个身。可是，他的航行还有别的问题，没有一个水手愿意和他一起出海，幸好国王和王后用强制手段下了命令，让他们必须去。于是，他们乘坐“平塔号”帆船出了海。他们的船很小，比平常的帆船大不了多少，而且刚刚起程三天，船舵就断了。水手们内心都有一种不祥之感，一时情绪非常低落。哥伦布就向他们描述了一番他所知道的印度的景象，描述了一番那儿遍地都是金银珠宝，这才让水手们的情绪稳定下来。

船驶过加那利群岛以西 200 英里后，他们的磁针不再是朝着北极星的方向了。水手们说什么也不肯再往前走，一场叛乱几乎迫在眉睫。这时候哥伦布又向他们解释，说北极星实际上并不在正北方，最后总算说服了他们。当船航行到距离出发地 2300 英里远（哥伦布故意骗他们说只有 1 700 英里远）的时候，他们发现了有樱桃木漂在水面上，船周围时常有一些陆上的鸟类飞过，水手们还从水

里打捞起了一块很奇怪的雕有图案的木片。

有志者事竟成。由于对探索新大陆有持之以恒的决心，哥伦布把西班牙王国的旗帜插在了新大陆上。

哥伦布的经历让我们懂得忍耐对一个人的事业所起到的非凡作用。许多成功者之所以能取得人生的辉煌，便在于他们具有惊人的忍耐力。有时候，决定人一生成败的因素不在于出身、禀赋、学历、经验等，惟有忍耐，才是成功之道。

有这样一个故事：在美国科罗拉多州的山坡上，躺着一棵大树的残躯。自然学家告诉我们，它曾经有过 400 多年的历史。在它漫长的生命里，曾被闪电击中过 14 次，无数次暴风骤雨侵袭过它，都未能让它倒下。但在最后，一小队甲虫的攻击使它永远也站不起来了。那些甲虫从根部向里咬，渐渐伤了树的元气。虽然它们很小，却是持续不断地进攻。这样一棵巨木，闪电不曾将它击倒，狂风暴雨不曾将它动摇，却因一小队用大拇指和食指就能捏死的小甲虫凭借锲而不舍的韧劲而倒了下来。

这是卡耐基引述别人讲过的一个故事，他是要说明常常为小事烦恼，会损坏人的身心健康。而从这个故事，我们还发现了另一个人生的哲理，这就是只要有恒心，以微弱之躯撼大摧坚也很平常。

生活中，我们都可能会面对“撼大摧坚”的艰巨任务：运动员要向世界纪录挑战；科学家要解开大自然的奥秘；企业家要跻身世界强者的行列；就是一般人，也会有一些困难的工作要去做。比如你要把一堆砖头从甲地搬到乙地，你如何做？

莎士比亚说：“斧头虽小，但多次砍劈，终能将一棵坚硬的大树伐倒。”

还有一位作家说过：“在任何力量与耐心的比赛中，把宝押在耐心上。”

小甲虫的取胜之道，就在恒心上。

一位青年问著名的小提琴家格拉迪尼：“你用了多长时间学琴？”格拉迪尼回答：“20 年，每天 12 小时。”

也有人问基督教长老会著名牧师利曼·比彻，他为那篇关于“神的政府”的著名布道词，准备了多长时间？牧师回答：“大约 40 年。”

现在有一种流行病，就是浮躁。许多人总想“一夜成名”。“一夜暴富”。比如投资赚钱，不是先从小生意做起，慢慢积累资金和经验，再把生意做大，而是

需要全本请访问 www.ertongbook.com

如赌徒一般，借钱做大投资、大生意，结果往往惨败。网络经济一度充满了泡沫，有人并没有认真研究市场，也没有认真考虑它的巨大风险性，只觉得这是一个发财的“大馅饼”，一口吞下去，最后没撑多久就草草倒闭，白白“烧”掉了许多钞票。

俗话说得好：滚石不生苔，坚持不懈的乌龟能快过灵巧敏捷的野兔。如果能每天学习 1 小时，并坚持 12 年，所学到的东西，一定远比坐在学校里接受 4 年高等教育所学到的多。正如布尔沃所说的，“恒心与忍耐力是征服者的灵魂，它是人类反抗命运、个人反抗世界、灵魂反抗物质的最有力支持，它也是福音书的精髓。从社会的角度看，考虑到它对种族问题和社会制度的影响，其重要性无论怎样强调也不为过。”

人类迄今为止，还不曾有一项重大的成就不是凭借坚持不懈的精；神而实现的。提香的一幅名画曾经在他的画架上搁了八年，另一幅也摆放了七年。

大发明家爱迪生也如是说：“我从来不做投机取巧的事情。我的发明除了照相术，也没有一项是由于幸运之神的光顾。一旦我下定决心，知道我应该往哪个方向努力，我就会勇往直前，一遍一遍地试验，直到产生最终的结果。”

凡事不能持之以恒，正是很多人最后失败的原因。英国诗人布朗宁写道：

实事求是的人要找一件小事做，

找到事情就去做。

空腹高心的人要找一件大事做，

没有找到则身已故。

实事求是的人做了一件又一件，

不久就做一百件。

空腹高心的人一下要做百万件，

结果一件也未实现。

在职场上打拼，工作中一定要具备忍耐的精神，锲而不舍地去做，才有成功的一天。

坚忍不拔不屈不挠

在地球上，没有哪一种生物比狼的生存环境和生存状况更加恶劣，也没有谁能比狼更能坚强地活下来。坚忍不屈是狼的一种天性，但何尝不是成功者的一种

天赋的本性呢？今天的社会中，幸运儿实在是凤毛麟角。生存已不容易，成功更是难乎其难。而有了狼一般的刚毅与坚强，像狼一样面对任何困难、任何挑战永不屈服，这样的人怎么会不成功呢？

一只狼连同它捕获来的猎物落入了猎人设置的陷阱里，在凄惨地嚎叫了一阵之后，它意识到，再呼唤非但招不来帮助，说不定还会把猎人和猎犬招来，一切只有靠自己了。

这头狼休息了一会儿之后，开始从阱壁上进行挖掘，它要干的是一项大工程：把阱壁扒出一条稍稍倾斜的斜坡，就可以跳出来。幸亏陷住的是狼，若是别的野兽，恐怕这会儿早就因为绝望的嚎叫而招来死亡。

狼扒着、挖着，用头拱，用全身每一个可以救命的动作在自救着。和巨大的陷阱相比，狼显得是那么的渺小，然而惟一不同的是，狼拥有不屈不挠的斗志，它明白：挖一点儿就少一点儿，爪子折了，头破了，皮毛被刮蹭得流血了，狼仍在继续挖着，陷阱虽然能困住狼的身体，却困不住狼的斗志。

经过了一个昼夜的拼死挣扎，一条血肉模糊、伤痕累累的狼走出了陷阱，它用坚强换回了自由，它用不屈重获了生命。步履踉跄的狼在阳光刺破林海的那一刻，仰天长啸，像是在向上苍示威。狼重获自由，重新回到了家族中。不但如此，它甚至连猎物都没有丢下。

历史无法考证出狼族和人类的进化过程究竟谁更古老些，但可以确定的是，经过千百年的沧桑变迁，狼和人类都同样存活了下来并繁衍至今，所不同的是，狼族远比人类生存得更加艰难。面对恶劣的自然环境、食物的稀缺、物种的竞争与人类疯狂的猎杀，若非凭借坚毅刚强、不屈不挠的抗争与勇往直前的奋斗的狼性，狼族恐怕早已从地球上消失了。

具有坚韧勇敢的精神是最宝贵的，具有这种精神才能克服一切艰难困苦，达到成功。有人在向一位企业的人事主管推荐一位朋友时，举出了这个朋友的许多优点，那位人事主管问道：“他能保持这些优点吗？”这实在是最关键的问题。首先是，有没有优点？然后是，有了优点，能否保持？遇到失败，能否坚持不懈？

美国前总统罗纳德·里根曾讲述过这样的一段亲身经历：

每当里根失意时，他的母亲就这样说：“最好的总会到来，如果你坚持下去，总有一天你会交上好运。并且你会认识到，要是没有从前的失望，那是不会发生

的。”

他的母亲说得很正确，当里根于 1932 年从大学毕业后，也明白了这个道理。当时里根计划在电台找份工作，然后，再设法去做一名体育播音员。

于是，里根就搭便车去了芝加哥，去敲开每一家电台的门，但每次都碰了一鼻子灰。在一个播音室里，一位很和气的女士告诉他，大电台是不会冒险雇用一名毫无经验的新手的。并且劝告里根去试试找家小电台，那里可能会有机会。

里根又搭便车回到了伊利诺斯州的迪克逊。虽然迪克逊没有电台，但里根的父亲说，蒙哥马利·沃德公司开了一家商店，需要一名当地的运动员去经营它的体育专柜。

由于里根在迪克逊中学打过橄榄球，于是就提交了申请。那工作听起来正合适，但却未能如愿。里根失望的心情溢于言表。

母亲提醒他说：“最好的总会到来。”父亲借车给他，于是里根驾车行驶了 70 英里来到了特莱城。

里根试了试爱荷华州达文波特的 wOC 电台。节目部主任是位很不错的苏格兰人，名叫彼特·麦克阿瑟。他告诉里根他已经雇用了一名播音员。当里根离开他的办公室时，受挫的郁闷心情一下子发作了。里根大声地问道：“要是不能在电台工作，又怎么能当上一名体育播音员呢？”里根正在那里等电梯，突然听到了麦克阿瑟的叫声：“你刚才说体育什么来着？你懂橄榄球吗？”接着他让里根站在一架麦克风前，叫他凭想像播一场比赛。结果，里根被录用了。

在这方面，卡耐基的名言是：“不达目的不罢休。”

麦当劳总裁雷·克罗克曾经对员工说：“只有坚持和决断才是全能的。只有坚持和决断，才是成功的最重要品质。世界上有什么比坚持更为重要。什么叫才干？世上有才干而没有获得成功的人司空见惯。有天赋就能成功吗？没有得到回报的天赋只能成为笑柄。教育就能一步登天吗？世界上到处都是受过教育却被社会抛弃的人。”

日本丰田汽车公司是当今世界汽车工业三大巨头（通用、大众、丰田）之一，能够取得这样的成绩，一个重要原因就是坚持。

20 年代，丰田喜一郎仍选择了汽车制造业。他到美国学习以后，回到日本名古屋试制，但他失败了。丰田喜一郎决定坚持下去。

他分析了失败的原因。当时落后的工业无法制造引擎，为了突破，这一难关，他开始自行设计引擎，并制造出来。有了引擎，他开始制造汽车。从 1933 年开始到 1936 年，他造出了第一辆卡车和公共汽车。投放市场以后，由于油耗高、噪音大、速度慢，市场反应不佳。

面对这又一次的失败，丰田喜一郎决定坚持下去。

日本对外的侵略战争开始了以后，军队需要大量军用卡车，这为丰田喜一郎提供了机会，他开始生产军用卡车。1938 年，美国年产 350 万辆汽车，日本只能生产几千辆。1945 年日本无条件投降，战争结束，丰田喜一郎只好停止生产军用卡车，当时日本经济不景气，民用汽车很难卖出去，丰田濒临破产边缘。

面对这又一次挫折，丰田喜一郎还是决定坚持下去。

直到 1950 年，朝鲜战争爆发，美国向日本购买卡车，丰田喜一郎才迎来了又一次兴旺的机遇。60 年代，丰田开始试着进入美国市场。但刚一进入，就遭到惨败。皇冠轿车马力不足，根本无法在美国的高速公路上行驶。是否就此止步？是否就此放弃整个计划？丰田公司决定坚持。丰田说，即使只有公司名称在美国登记也好，哪怕只卖出 50 辆或 100 辆，只要建立桥头堡就行。

这一坚持就是 7 年。丰田公司花了 7 年时间才推出第一辆在美国销售成功的汽车。现在，丰田已经走过了 80 年的历程。在这漫长的岁月中，在任何一次需要坚持的时候，如果放弃了，世界汽车工业的三大巨头之一就会与丰田无缘了。

丰田公司的成功，来源于坚持。

不要放弃成功的“最后一节”

在草原上，羊群是狼最喜欢的攻击对象，但随着人类对羊群的保护，狼攻击羊群变得越来越困难。因此，野生的羊群是狼绝对不想放过的目标。而快速的奔跑是野生羊逃脱食肉动物攻击时最有效也是惟一的武器。狼奔跑起来，速度惊人，但和野生羊群相比，还是略逊一筹。然而，不到最后时刻，狼是不会选择放弃的！在狼的生命意识里，放弃就意味着投降，或是坐以待毙。无论是在等待猎物，还是面对困境，坚持到最后一刻，已成为狼生存的哲学之一。因为狼深深地懂得，成功的出现，往往就在最后僵持的那一刻。如果在成功降临时放弃了，狼的生命也会随之倒下，而前面所做的一切努力也就白白浪费……

第二次世界大战后，功成身退的英国首相丘吉尔应邀在剑桥大学毕业典礼上发表演讲。

经过邀请方一番隆重但稍显冗长的客套之后，丘吉尔走上讲台。只见他两手抓住讲台，注视着观众，大约在沉默了两分钟后，他就用他独特的风范开口说：“永远，永远，永远不要放弃！”接着又是长长的沉默，然后他又一次强调：“永远，永远，不要放弃！”最后，他在再度注视观众片刻后回座。

场下的人这才明白过来，紧接着便是雷鸣般的掌声。

这场演讲是成功演讲史上的经典之作，也是丘吉尔最脍炙人口的一次演讲。

丘吉尔用他一生的成功经验告诉人们：成功根本没有秘诀，如果有的话，就只是两个：第一个是坚持到底，永不放弃；第二个就是当你想放弃的时候，回过头来照着第一个秘诀去做：坚持到底，永不放弃。

歌德也曾用激励的语言这样描述坚忍不拔的意义：“不苟且地坚持下去，严厉地驱策自己继续下去，就是我们当中最渺小的人这样去做，也一定会达到目标。因为坚忍不拔是一种无声的力量，这种力量会随着时间而增长，是任何失败和挫折都无法阻挡的。”

身在职场，不管你从事什么样的工作，也不管你做的是什么样的事，只要放弃了就没有成功的机会。不放弃，就会一直拥有成功的希望。如果你有 99%想要

成功的欲望，却有 1%想要放弃的念头，这样也没有办法成功。

人们经常在做了 90%的工作后，放弃最后让他们成功的 10%。这不但会输掉开始时的投资，更会丧失最后成功时的喜悦。

想真正地做成一件事情，需要你有锲而不舍的精神。不管我们想在哪个领域做成什么事情，一旦你认准了目标，那就一定要坚持不懈地做下去。

要想获得成功，必须拥有积极的心态、必胜的信心。在每一个人的人生旅途中，在每一个人积极行动的过程中，一定会遇到许多问题和困难，只有坚持永不放弃的精神，不断地自我激励，才能战胜自己，战胜困难，最后达到自己的目标。

要知道，有时拥有金子的生活可能离我们只有一步之遥。在一个展览会上，德拉蒙德教授看了一座很有名的金矿的玻璃模型。这个金矿原来的主人在他认为可能富含金矿的地层里挖掘了一条 1 英里长的隧道，花费了 100 万美元，历时一年半，但他还是没有找到黄金。他决定放弃，于是把这个金矿卖给另一家公司后，便坐火车回家了。而那家公司只是在距原来停止开采的地方挖远了一米，就发现了金矿砂。

到 20 世纪初为止，世界上的任何发明都比不上蒸汽机给人类命运带来那么强大而深远的影响，而瓦特被称为蒸汽机之父。但事实上，早在公元 1 世纪，希腊发明家希罗就制造了一种蒸汽锅，那是用蒸汽来推动的。这个设备粗糙而原始，但是已经蕴涵了蒸汽机的基本原理。如果这个古代的实验者能够沿着这个发明的思路，再坚持一下，再改进一点，也许人类机械发明的历史将会提前 2000 年。

1688 年，丹尼斯·帕皮恩就发明了圆柱体内的密封活塞，后来，托马斯·纽可门发明了压力发动机，这两个方面离蒸汽机这一伟大的创造都只有一步之遥。但是，只是等到瓦特集中其全部的精力、智慧和耐心，沿着纽可门那粗糙的发明做进一步探索时，19 世纪的改良蒸汽机才被制造出来。

早在 1774 年，电报机的原理就被发现了。而摩尔斯教授是第一位为了人类的福利应用这一原理的人。他于 1832 年开始实验，在获得发明专利权后又经过 5 年，他又面临着另一个巨大的阻碍。直到 1843 年，美国国会会议的最后一天才同意资助他 3 万美元的研究经费。摩尔斯用这笔钱建造了世界上第一条电报线，介于华盛顿和巴尔的摩之间。也许世界上很少有发明像电报这样，对人类的福利产生了如此重大的影响。

需要全本请访问 www.ertongbook.com