

二十几岁，正是一个人开始经营人生的时候

二十几岁，一定要形成你的竞争力！

ERSHIJISUI GUIHUA NIDE ZHICHANG YU RENSHENG

二十几岁， 规划你的职场与人生

黄志坚◎著

· 二十几岁，做自己的人生指导师！ ·



二十几岁不规划，三十几岁就会发现为时已晚
二十几岁不正确认识工作这件事，三十几岁就要为工作所累
二十几岁不懂得主动去赢，三十几岁就会错失赢的机会
二十几岁不做一个有准备的人，人生就会输在起点

中国长安出版社

职业人的晋级必修课

前言

丘吉尔曾说，每个人的生命中都有一个特殊的时刻，他就是为此而生。这个特殊的机遇，如果他能够把握，将使他得以完成自己的使命——一个只有他才有能力完成的使命。此时，他将感受到荣耀与伟大，这是属于他的辉煌瞬间。

职业生涯也有着这样的特殊时刻。它基于生存，却也高于生存。撇开其他高远志向不谈，养家糊口就需要一份职业来支撑。至于生存的好坏、生活质量的高低、精神追求的高尚与否，都是建立在生存之上。

《三字经》里有一段话非常著名：“幼而学，壮而行。上致君，下泽民。扬名声，显父母。光于前，裕于后。”它说的是年轻时读书学习，成人后将学到的知识用到工作事业中，光宗耀祖、扬名立万。工作是人们生存和实现人生价值的主要手段，找到一份好工作，也就有了生存在这个世上的基本保证。

对于二十几岁的年轻人而言，要想成功，就要找到一份好工作。两点之间直线最短，要想奔向心目中完美的工作，就必须选择距离成功最近的路狂奔。如何就业？如何就业成功？细说起来，其实无非三个字——“早”、“巧”、“坚”。

很多年轻人以为找工作是为生存做的准备，比如毕业后失去经济来源，比如袋中没钱，于是才开始在人才市场寻寻觅觅，反反复复投递简历，在职场上去磨砺打拼。很多时候，这种选择通常就像赌博，大多数人都处于一种被选择状态。与其仓促上阵，不如一开始早做准备，先人一步绝对是有必要的。

这里的“早”并不单纯指毕业前或者找工作前先准备好资料等，更指一种心理和眼界的“预防针”。亚里士多德曾经说过，“人是一种寻找目标的动物，他生活的意义仅仅在于是否正在寻找和追求自己的目标。”越早确立工作目标，一个人用于彷徨和困惑的时间就会越少。

比起中国保护式的教育方式，外国子女从小被教育自立，所以对于生存和工作的认知自然是早了很多。孩子很小的时候就被教导认识

劳动的价值，父母让孩子自己修理摩托车，到外面参加工作。即使是富家子弟，也要出外谋生。富豪洛克菲勒的家账本扉页上就印着孩子零用钱的规定：7~8岁每周30美分；11~12岁每周1美元；12岁以上每周3美元。零用钱每周发放一次，要求子女记清每笔支出的用途，待下次领钱时交给父亲检查。洛克菲勒认为，“过多的财富会给子女带来灾难”，要花多余的钱就要自己挣。当自食其力和劳动最美成为一个国家的普遍价值取向时，工作在一个年轻人心目中就和吃饭、睡觉一样顺其自然和顺理成章了。

说到“巧”找工作，日月光半导体公司的总经理刘英武便是其中一个典型的例子。他当初在美国IBM服务时，为了争取与老板碰面的机会，每天都观察老板上洗手间的时间，然后自己也选择在那时去上洗手间，以增加与老板互动的机会。

这里的“巧”，是主动出击的勇气，也是一种谋略和自信。现在是一个商业社会，商业是支撑社会发展的基础，越贴近商业机构就越有经济保障，越懂得商业规则就越接近利润核心。可以毫不夸张地说，人才，其实也是一种商品，有增值贬值，也会有滞销畅销。刚走入社会，没金子替自己打广告，没人脉为自己铺路，也没经验替自己加分，唯有自己走出去积极宣传自己，巧用办法，才能找到满意的工作。

而“坚”，是一种坚韧，也是一种坚持，不放弃机会，不抛弃自己。在竞争激烈的人才市场中，这种坚韧和坚持的品格尤为可贵。职业不仅仅指的是职业活动，而且包括与职业有关的行为和态度等内容。最出色的人往往能以职业为平台和跳板，从中学习到为人处事和生存的规则，成就自己无与伦比的辉煌与事业。

有一位穷困潦倒的年轻人，身上全部的钱加起来也不够买一件像样的西服。但他仍全心全意地坚持着自己心中的梦想——做演员，当电影明星。好莱坞当时共有500家电影公司，他根据自己仔细划定的路线与排列好的名单顺序，带着自己编写的剧本一一前去拜访。但第一遍拜访下来，这500家电影公司没有一家愿意聘用他。

面对无情的拒绝，他没有灰心，从最后一家被拒绝的电影公司出来之后不久，他就又从第一家开始了他的第二轮拜访与自我推荐。第二轮拜访也以失败而告终。第三轮的拜访结果仍与第二轮相同。但这位年轻人没有放弃，不久后又咬牙开始了他的第四轮拜访。当拜访到第 350 家电影公司时，这里的老板竟破天荒地答应让他留下剧本先看一看。他欣喜若狂。几天后，他获得通知，请他前去详细商谈。就在这次商谈中，这家公司决定投资开拍这部电影，并请他担任自己所写剧本中的男主角。不久这部电影问世了，名叫《洛奇》。

这个年轻人叫史泰龙，在经历了无数次求职被拒之后，他终于如愿以偿，并且在好莱坞打出了自己的一片天地，成为赫赫有名的动作明星。

20 几岁的年轻人，寻找工作就像去旅游，要确保能够到达目的地，就要提前了解各条道路的路况、准确把握各条道路上的阻力和风险，否则，就容易迷失方向，以至半途而废。本书旨在为大家揭示职业规划上的精彩门道和生存发展规则，确保大家在最适合的方向顺利前行，以使二十几岁的朋友，不但可以按照自己的资历条件找到一份满意的工作，实现职业上的成功，也能帮助自己真正了解自我，拟订一生的方向，订下事业大计，从而实现人生的成功。

目 录

第 1 章 二十几岁，请正确认识工作这件事	1
工作是贯彻一生的任务	1
工作可以只是谋生的手段	4
在工作中收获认同感	6
用工作撵走三个魔鬼	9
工作是激发创造性的源泉	12
工作可以给灵魂洗澡	14
在工作中展现你与众不同的魅力	17
工作是一个人的坚强后盾	19
第 2 章 二十几岁，踏入职场前必须明白的事	21
找工作要以兴趣为导向	22
每个人都有特长	24
不同的性格有不同的用武之地	27
学识可以使人更有素养	29
技能是增值的利器	32
IQ 能带给你什么？	34
高情商能轻易获得别人的好感	37
思维方式决定上升高度	39
震撼人心的道德	42
在公司里找到自己存在的价值	45
自己内心的真正诉求	47
昨天的梦想可以是今天的希望	50
第 3 章 二十几岁，要懂得主动去赢	53
一定要珍惜实习机会	53
留心报纸和杂志上的职业信息	56

参加一次竞选或电视选秀	58
去会会位高权重的人	61
经常打电话给疏远的亲人	63
写信从来不是过时的沟通方式	66
认真对待每一次打工	68
多参加公益活动	71
做自己喜欢做的事情	73
把自己的专业发挥到极致	76
第 4 章 二十几岁，做一个有准备的人	78
精炼的简历是第一门面	79
做一个有条理的求职者	81
买一套适合自己的职业装	84
用一分钟把自己推销出去	86
善用肢体语言	89
了解一点职场礼仪	91
从容回答好每一个问题	94
做几套行政能力测试的习题	97
诚恳地写一封感谢信	99
准备好自己的底线	102
第 5 章 二十几岁，初入职场必须具备的工作态度	104
别太把自己当盘菜	105
高薪不等于幸福	107
你缺的不只是运气	110
你并没有尽力	113
干一行就要爱一行	115
成功没有捷径	118
所有的玫瑰都是有刺的	121
你的价值观不是别人给的	123
千万不要怀疑自己	126

你的准备真的够了吗？	128
第6章 二十几岁，要懂得职场中的人情世故	130
自我控制是最强者的本能	131
仪表风度无关乎长相	134
观察“走在你前面的人”	136
每一次都尽力超越上次	138
有所为，有所不为	141
善于倾听可以逾越年龄	143
求同存异，天下大同	146
皇帝的手，奴仆的脚	148
用业绩武装自己	150
第7章 二十几岁，要具备最佳职业人的专业素养	153
十年如一日的好习惯	153
积极主动的人生态度	156
勇于承担的魄力	158
安身立命的技能	160
孜孜不倦的学习精神	162
适应环境的能力	165
荣辱不惊的自律性	167
重诺守信的美好品质	169
懂得感恩的心灵	172
坚持到底，赢在韧性	174

第1章 二十几岁，请正确认识工作这件事

一个人在工作中只能赚到薪水，其他的一无所获，这是多么可悲的事情。由此可见，工作一开始，我们就必须了解一份工作究竟意味着什么？

只有正确认识工作这件事，才能真正做好工作。

美国全球竞争力研究院院长黄力泓先生曾说：世界上最大的悲剧，莫过于有太多的年轻人从来没有发现自己真正想做什么。想想看，一个人在工作中只能赚到薪水，其他的一无所获，这是多么可悲的事情。很多二十几岁的职场人士，不了解自己能做什么，也不知自己真正想做什么。这便导致了盲目跳槽、缺乏就业技巧等问题。

由此可见，工作一开始，我们就必须了解一份工作究竟意味着什么？我们离最佳工作到底有多远？如果你不知道你要到哪里去，那通常哪里都去不了。因此，二十几岁的年轻人，初入职场之时，请先明白工作这件事。

工作是贯彻一生的任务

很多年轻人从来没有意识到，工作其实是贯彻一生的任务。他们往往是临到毕业或者跳槽时万不得已，才考虑要做什么工作。我认为，从一个人进入学校进行学习开始，他就必须思考自己将来的工作及出路，并且为此积极做些准备。

为了让自己在工作中不至于太茫然，在大学里的时候，就要确定好自己将来打算从事什么行业。事实上，在进入大学之前填报高考志愿的时候，就要考虑到这个问题。将来从事什么专业，就填报什么志愿，然后选择自己喜欢的专业，充满兴趣地读下去。这样一来，当几年的大学生活结束的时候，你就会惊喜地发现，自己在大学学习的这几年，已经打下了坚实的理论基础。

在最初选择工作的时候，即便是与专业对口的工作，你也会面临多种选择。究竟要进哪一家公司呢？这个问题也许会让你感到头疼。一个大学毕业生，如果在毕业的时候实在不知道自己该去哪家公司工

作，不妨问问身边的亲友。积累好找工作的经验，这样才不会过于茫然。

在上个世纪的 80 年代末、90 年代初，史玉柱就超前地体现了他的营销才能。当他还在读大学的时候，就跟随一位大学老师在商海中拼搏。在这段时间，他积累了丰富的经验。同时，也为毕业后的出路做好了准备。他想，自己将来从事的工作一定是离不开这一行了。1989 年 7 月，史玉柱带着自己独立开发的汉卡软件和“M-6401 桌面排版印刷系统”软盘，怀揣创业的梦想来到了深圳。

一张营业执照和 4000 元人民币成为史玉柱实现梦想的起点。他用这些钱承包了一个电脑部，为了得到第一台电脑，他向电脑商提出以加价 1000 元为条件，推迟半个月付款。接着他又以电脑作抵押，在《计算机世界》做了赊欠广告费的宣传。当时，这本杂志给了他 15 天的欠费期，但是到了第 12 天，史玉柱还是一分钱也没有赚到。但到了第 13 天，他收到了三笔汇款，总金额 1.582 万元！

两个月后，他收获了第一桶金，足足有 10 万元。为了扩大影响，他把这笔钱再度投入到广告中去，半年之后，他的收入整整提高了 400 万元。

1991 年 4 月，珠海巨人新技术公司成立了，这是史玉柱的心血，凝结着他的全部希望。就在这时，同行的竞争越来越激烈，为了在市场上站稳脚跟，史玉柱别出心裁：订购 10 块及 10 块以上巨人汉卡的电脑销售商可以来珠海参加订货会，而且路费由巨人承担。

几十万元花出去之后，200 多家大大小小的软件经销商来到了珠海，并且订了大量的货物，一张庞大的销售网络组成了，史玉柱的事业如日中天。

到了 1991 年年底，巨人汉卡的销量一跃成为全国同类产品之首，公司获纯利 1000 多万元。到了第二年，巨人集团的资本超过 1 亿元，成就了一个商业神话。

史玉柱在读大学的时候，就为自己将来的工作做好了准备。他把工作当成贯彻一生的任务，因此在这个基点上不断地进行努力。终于，

他获得了成功。不管在创业途中遇到多少困难，他始终没有放弃自己的决定。甚至于在濒临绝望边缘的时候，他都咬着牙坚持了下来，这种精神值得大家学习。

现在科技发展日新月异，可以获得的利润越来越少，公司的生存也越来越艰难，在这种情况下，没有哪个公司能够保证可以让员工一生受益。所以，要把一份工作作为终生奋斗的目标，显然是不符合现实的。那么如何才能完成工作这个始终贯彻一生的任务呢？

把握好自己的第一份工作

第一份工作对一个人的职场生涯来说是至关重要的。就我们的职业观念和职业习惯而言，它甚至决定着一个人将来的职业规划和前景。在我看来，人的可塑性是相当大的，大学毕业生走出校门刚踏入社会的时候，仅仅是一张白纸，而第一份工作将在这张纸上留下一道显著的印迹或者将它染出底色。无论是印迹还是底色，对将来要画的人生图画都会影响很大。它可以勾勒出你未来职业前景的轮廓，也可以让你学到谋生的技能，甚至于当你创业的时候，它还给你重要的启示。这份工作还可能影响到你的生存问题……总而言之，这份工作就像一个纵横交错的十字路口，无论你选择哪个方向，都会让你开始另外的人生之路。

把握好第一份工作，还要在工作中不断锻炼自己的生存能力，去慢慢适应这个社会，并不断增长自己的工作经验。你的人生阅历、个人能力等等，都会在第一份工作期间翻开它们履历的扉页。

把工作做得比别人出色

接下来你要做的就是把工作做得比别人出色，或者是把这份工作当成一块跳板，借助这块跳板的力量跳到另外一个板上。我认为，不断地转行并不能有助于一个人的成功，因为从概率上来讲，往往是专注于某一行业更容易取得大的成就。当然，什么事都不是绝对的，如果你认为自己目前从事的这个行业实在是没有长远发展的希望，也可以重新寻找自己认为更有意义的工作。

我以为，即便是顺风顺水的时候，也不能断言某一项工作就一定能带你走向成功。事实上，人生的道路如此漫长，与此同时，就业市场也在不停地变化着。所以，每个人都可能会面临重新选择工作的机会，而且无论你从事什么样的工作，都有可能出现厌倦的情绪。因此，我们一定要从一开始就做好两手准备，才能面对错综复杂、变幻莫测的人生。

既然工作是贯彻一生的任务，我们就不能掉以轻心，同时也不能为眼下舒适的工作和安逸的生活所迷惑，而应当抓住眼前的机会学习，为适应将来的发展积累资本，这才是至关重要的事情！

工作可以只是谋生的手段

工作可以只是谋生的手段，每个人都离不开它，因为我们每一个人都要生存。正是基于这一点，我们对待工作更应该诚恳和认真。我认为：认真对待每一份工作，是一个成功者的姿态。

在现实生活中，即使只是为了满足眼前的生活所需而寻找工作，也不要抱着一种得过且过的态度去对待。在工作中，不要只贪图眼前的蝇头小利而偷懒怠工，不思进取。我们要学会以工作为平台，去接受新知识，认识新事物，增加新技能。能把工作中遇到的一些新的挑战解决好，不仅展现了自己的才华，而且能提升自己的能力。

工作既可以提供给我们生存所需的物质基础，又提供了锻炼我们生存竞争力的机会。一个人，要想让自己的人生过得有意义，活得风生水起，就要去工作，就要珍惜和重视它。

生活中，不同的工种对不同的人而言，意义也不尽相同。据我调查，50%以上的人所从事的工作只能解决温饱问题，而其他的则另有所图。比如：有的通过工作帮助自己实现理想，有的从工作中获得了成就感，实现了自我的价值。

有的员工在工作的时候，能力一般，表现平平，工资当然也没有什么大的变化。就这样一天又一天，一年又一年地打发日子。直到多年以后，蓦然回首，才发现，原来自己除了工资之外，整个人生，竟然一无所获。

我的一位邻居曾对我提起过这样一件事情。他们有个朋友是一位编辑，目前搞文字工作，可是与他当初所学的专业并不对口，而且他天天梦想着自己开公司，好成就一番事业。不过由于种种原因，他都没有实现自己的想法。因为最初他来公司的时候，应聘的是市场助理的位置，但最后阴差阳错地做了一名编辑。

出版社的事务很杂，审稿改稿，约见作者，催收稿件，还有就是和印刷厂联系。有的时候，他真的很想下定决心离开出版社，去实现自己的商业梦想，可是每一次都被出版社以加薪的方式留了下来。因为他工作态度认真负责，领导非常器重，而且出版社也给了他很大的发展空间。很多时候，他的想法刚一萌芽，就被现实给无情浇灭了。

时间一天天过去，随着他阅历的逐渐增加，他原来的想法也慢慢地发生了变化。出版社每一次的成就都浸淫了他的泪水、汗水，融入了他的悲伤和欢笑，一次次的攻关让他体味到了成就感。他不再想离开出版社，因为他已经成了出版社的二把手了。

上面的事例说明，正因为那位编辑把工作当成了谋生的手段，所以他心存一种感恩之心，把自己所有的精力都投入到里面。投入更大的注意力，不为别的，只是为了把工作做得更好。要知道，大多数的老板还是慧眼识英才的，如果他们没有判断力，也不会成为公司的主管。他会清清楚楚地明白自己的公司中，哪些人在按他的要求来做，哪些人不是，哪些人又在尽自己最大的努力来为公司做事情。那些按照工作业绩和努力程度积极进取的员工，终会坚持到获得晋升的一天，薪水理所当然地也会上涨。

在我看来，一个认真工作的人，可以在工作中逐渐建立起自己的品格，完善自己的职业道德，这些都是你将来提高薪水和提高职位的基础。事实上，如果你在公司安排的工作中提高了自己的能力，升职的发展空间是无限广阔的。一定要努力工作，不仅是为了公司，更多的还是为了自己。在你努力的同时，各种能力也会提升到一个新的高度。当你的薪水可以满足你所有的需要时，就可以在工作中实现自己的价值和理想，而且还可以从中得到成就感和快感。

马斯洛理论告诉我们：工作为了薪水，只是人们最低层次的需要；而每个人都有自我价值实现的渴望和要求。工作可以只是谋生的手段，但是刚开始工作的人要看得更加长远一些。工作本身也是生活的一部分，你完全可以让这份工作的质量变得更好。如果说仅仅把工作当成赚钱谋生的工具，其实是非常悲哀的。要知道，你在怠慢这份工作的同时，也在浪费自己的生命。

我认为，从某种意义上来说，工作质量的高低也决定了你生活质量的高低。工作本身并不是毫无感情的活动，时间久了，你就越来越留恋自己的岗位。这份工作可以成为你实现理想的途径，可以为你大展宏图做好铺垫，还可以成为你快乐幸福生活的隐形伴侣。

无论薪水高低，都要在工作中尽心尽力、积极进取，这不仅能使自己感觉心安理得，也往往是成功者与失败者之间的根本区别。过分轻松随意的人，无论从事什么领域的工作，都不可能获得真正的成功。

在工作中收获认同感

在工作中可以收获认同感，这是我在工作中得出的体验和结论。人是群居动物，只有参与社会，才能收获成就和认同感。认同感是指人对自我及周围环境有用或有价值的判断和评估。人在很多时候都是需要被肯定的，在工作中如果获得外界的认同感，可以有效激发工作的积极性。

据我观察，有很多的人在工作中尽管努力，却得不到认同。长期这样下去，就会影响自己的发展。反过来又因为自己不够优秀，从而产生了一种与周围人的疏离感。

这就说明，认同感不是在短期内产生的。认同感是在一个人了解了自身所从事的职业活动的性质、内容以及职业社会的价值和个人意义之后，具体地说，是在对自己的工作内容、工作方法、职业用语及职业习惯等方面极为熟悉之后才慢慢形成的。

我的看法是：认同感是职场新人在做好本职工作后，达到公司要求的心理基础。随着职业的发展和人们对职业研究的深入，职业认同感从心理角度朝着社会化和人性化，甚至于多元化的角度进行发展。

现在，认同感越来越受到企业的重视。在许多公司里面，老板都会要求自己的员工对公司、公司的产品或者服务内容和公司将来的发展前景等产生认同感，从某种意义上讲，认同感也是现代企业文化的一项重要内容。

工作中的成就感则是指职工在工作的过程中，为自己所做的事情感到愉快或成功的感觉。尤其是在工作中取得重大成就时，这种成就和认同感就会更加明显。当然，成就及认同感的获得需要艰苦的努力。

表弟曾经向我诉苦，说自己工作得很辛苦，却处处得不到老板的认同，除了挨训之外，还常常被克扣工资，他甚至都想辞职了。

我帮他认真分析了一下原因，同时让他认识到老板不喜欢他并不是老板自己的原因，双方都有责任。我向他提出了几条中肯的建议，表弟听了之后豁然开朗，高高兴兴地离开了。

他回到公司之后，认真钻研业务，甚至对每一位潜在的客户也认真对待。时隔不久，有一位客户和他签了一大笔生意，这让他兴奋极了。

当然，最高兴的还是老板，他在职工大会上对表弟提出了表扬，而且还当着全体职工的面，把奖金发给了他。接下来又让他把自己做大客户成功的经验讲给大家听。在热烈的掌声中，表弟觉得自己获得了老板及同事们的尊重和认同。

其实认同感要靠自己的努力去争取，不能一味等着老板或者别人赐予。人与人之间的关系是相互的，如果你在公司工作的时候认同公司的企业文化，认同公司的各项制度、工作方法及公司的发展前景，你就会把公司当成自己的家一样来爱护，并为之全力以赴。当你把成绩摆在大家面前的时候，你就会发现，这是让大家对自己认同的最有力的武器。与此同时，你也获得了认同感和成就感。

那么在工作中，具体怎么做才能获得认同感呢？

我认为，在工作的过程中，要积极地去调查了解公司的各种实际情况，把握各方面的信息。同时还要开动脑筋，对自己得到的信息，根据其可行性做出具体准确的判断。这样一来，你才能做到眼到、手

到、耳到和心到，才能抓住事情的关键，找到切实可行的解决办法，并提炼出最有效的解决途径。

认同感还需要双方积极有效的沟通。我给大家讲一个故事，看看小洛克菲勒是如何与自己的职工沟通，从而获得他们认同的。

1915年，小洛克菲勒开始接手和负责自己家族的一家公司。谁知没过多久，他就遇到了一件非常倒霉的事情——美国发生了历史上规模最大的罢工。很多工人冲到公司砸坏了机器，公司的财产受到了巨大的破坏。自然，也发生了许多冲突，一时间，剑拔弩张，流血事件似乎在所难免。公司和员工之间的矛盾已势同水火，一触即发。

就在这样的情况下，小洛克菲勒对家人的反对置之不理，冒着挨打的危险来到了罢工者的家中。他认真倾听罢工者的谈话，了解他们的要求，并真诚地对待他们，把他们当作自己的朋友。一周之后，他已经将在公司附近南区矿地的营地居住的工人都拜访了一遍。

他与这些人从互相敌视到成为朋友，主要是真诚起到了化解矛盾的重要作用。对员工而言，大家认为他表现出来的是朋友一样的真挚感情，让他们感觉到自己被关爱、被尊重。所有的矛盾虽然不能立刻解决，但是双方的关系却得到了缓和，他与员工之间的关系变得和谐起来，这场暴力罢工也就被化解开来。时隔不久，工人们复工了。当然，他们对小洛克菲勒这位新的领导人也表示了认同。

真诚是获得认同的有力武器。要想在工作中获得认同，除了认真的工作，积极地沟通之外，真诚也是必不可少的。真诚可以拉近你和公司内同事及领导的距离，从而更有效地沟通，高效率地解决问题。

另外，当别人对自己表示认同的时候，自己也要对公司的企业文化及各种规章制度表示认同。尼采曾经说过，“如果你明确人生的目标，几乎就能忍受任何工作方式”。当你对公司的做法表示认同时，就会在工作中产生义务感和责任感，从而更加投入、自觉、认真和细心，这些会让你做事情目标更明确，自然也会更容易取得成就。当耀人的成绩摆在众人面前的时候，收获成就和认同感也就是自然而然的事情了。

用工作撵走三个魔鬼

众所周知，法国哲学家伏尔泰说过：工作可以撵走三个魔鬼：无聊、堕落和贫穷。如果不工作了，你要干什么？虽然有些人（比如说“富二代”）即使一辈子不工作也能衣食无忧，过着悠闲自得的生活。但是在我看来，工作对每个人而言，都具有非同寻常的意义。

工作可以让一个人的生活变得更加充实，性格也会变得积极向上，而且在工作的同时，也会让你收获相应的报酬，也就是说，工作可以让你赶走无聊、堕落和贫穷。

工作能让你获得经济上的收入，这毋庸置疑，付出辛苦，拿到报酬，这是理所应当、天经地义的事情。人生短暂又漫长，时间像个小偷，它会慢慢地把我们的生命偷走。在漫长的人生中，寂寞和无聊是时间这个小偷的最大帮手。而工作可以帮你打发无聊的时光，让你的生活变得更加充实。每天和同事在一起为公司创造价值，无疑是一件非常开心的事情。

如果你在一家公司把工作做得很出色，向大家证明了你的能力，那么雇主是不会轻易放弃你的。每一个公司都会重视那些有价值的员工。要知道，培养一位优秀员工是需要数月、数年甚至更长的时间的。而反过来说，公司的重视也会让员工更加积极向上，把更多的兴趣和精力投入到工作中去，这样，无聊会悄悄远离，堕落将与你无缘，快乐也会来到你的身边。

莱得特克是美国的烟草大王，在他刚开始找工作的时候，正是美国经济萧条的时期，能拥有一份职业已经相当不容易。为了谋生，他经常更换自己的工作。他做过餐厅的服务员，还推销过电器，卖过汽车。虽然他很努力，却常常因为各种原因而失业。

有一天早上，当莱得特克又一次被拒之门外后，他万分沮丧。后来，他开始了一种无所事事的日子，每天在街上晃来晃去。这样的日子贫穷而无聊，甚至连他自己都觉得是一种堕落。有一天，他终于厌倦了这种生活。

经过一段时间的冥思苦想之后，他突然意识到：“我为什么不能找一份好工作呢？”产生这个念头时，他恰好坐在一个台阶上，因为身在高处，他的视野也变得更加广阔，看着眼前赏心悦目的风景，他突然极想换一种生活方式。

几天之后，他开始为新的工作而努力奔忙。凭着自己的勤恳，他在一家著名的公司谋到了一份主管的职位，从此之后，他的事业才逐渐步入正轨。

莱得特克用自己的努力找到了一份适合自己的工作，并且将无聊抛开，用充实的工作代替了堕落和贫穷，他的人生也因此变得与众不同。多年之后，他成为了美国著名的烟草大王。

工作是人生给我们的机会，每一个人都要好好珍惜和把握它。当然，我指的并不是因为有了一份工作就止步不前，不思进取。我建议大学毕业生最好能找一份刺激自己成长的工作，以开创属于自己的机会。其实，真正地步入职场后，你就会发现，只要认真努力，永远都会有好职位在等着你。

工作还是一个人际交往的平台。通过工作，你可以认识许多同事，这些人有可能会成为你一生的朋友，你会获得他们的帮助，体会到同事间的温暖。同时，你也可以去帮助他人，从而获得帮助别人的快乐。这样一来，你会通过工作让自己的生活变得更有意义，而不是无聊地度过每一天。

在工作过程中，你还要将自己与别人放在同一起跑线上进行比较。这时，你就会发现，如果自己与同事竞争的话，同样能做得很出色。这种心理就会激励你奋进，从而变得积极向上。有了这种阳光的心态，你绝对不会与堕落为伍。

从工作可以让人摆脱贫穷这一点来看，薪水对于每一个人都是重要的。也许你根本不缺钱，但是如果整天做一个衣来伸手、饭来张口的人，相信过着这样一种不劳而获的生活，你也不会高兴，反而会觉得了无生趣。如果你处于贫穷的生活状态，那么工作就更有必要。