



校园文学优酷悦读
DIANFENG YUEDU WENXU

最原创故事



我到美国 种荸荠

李洪文 著



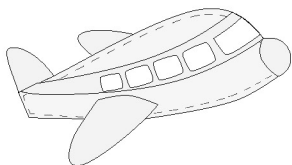
Wo Dao Mei
Guo Zhong Bi Qi



天津人民出版社



巅峰阅读文库
DIANFENG YUEDU WENKU
校园文学优酷悦读



我到美国 种荸荠

李洪文 著



最原创故事

Wo Dao Mei

Guo Zhong Bi Qi



天津人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

我到美国种荸荠 / 李洪文著. — 天津: 天津人民出版社, 2012. 1

(巅峰阅读文库. 校园文学优酷悦读)

ISBN 978 - 7 - 201 - 07298 - 2

I. ①我… II. ①李… III. ①故事 - 作品集 - 中国 - 当代 IV. ①I247. 8

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 245955 号

天津人民出版社出版

出版人: 刘晓津

(天津市西康路 35 号 邮政编码: 300051)

邮购部电话: (022) 23332469

网址: <http://www.tjrmchs.com.cn>

电子信箱: tjrmchs@126.com

北京市凯鑫彩色印刷有限公司

2012 年 1 月第 1 版 2012 年 1 月第 1 次印刷

787 × 1092 毫米 16 开本 12 印张

字数: 150 千字

定价: 20.00 元



为自己的人生喝彩

我是个在农村长大的孩子，没读过高中，更没上过大学。

那时候，一辈子脸朝黄土背朝天的父母是多么希望我能考上大学跳出“农门”哪，可我还是让他们失望了，连考两年均以两分之差名落孙山。当我看到邻家的同学拿着录取通知书兴高采烈由父母陪同去上学的时候，我的眼泪流了下来，除了对同学的羡慕之外，泪光中更多的是对未来的迷茫。

这世界上，难道除了上高中考大学外，就再也没有什么别的出路了吗？

我上初中时就喜欢文学，自小就有一个绮丽的作家梦。我当时就想，别人能干成的事儿我为什么就不能干成？我何不从用自己的爱好出发做一个作家呢？于是，我还就堂堂正正地作起了作家梦。于是，没事儿的时候，读书写作就成了我生活中不可分割的一部份，就是到地里头锄草，我也忘不了揣上一本书来读。

俗话说，宝剑锋从磨砺出，梅花香自苦寒来。我知道，文学这条道路布满荆棘，也是独木桥，不过我想，只要我肯付出了，就会有所收获。这就好比爬山，不经过一番尝试又怎能知道知道山那边的风景呢？为了补充足够的“营养”，我钻进了书的海洋里如饥似渴地汲取着养分。可是我的举动，还是遭受到了许多人的不理解，他们讥笑我是在白日做梦，可是我却更坚定了创作的决心。

事情果真没有我想象的那样简单，年终下来，退稿积攒了一大堆。我当时也对自己的理想发生了置疑。这时，妻子及时地鼓励我



说，凡事得慢慢来，无论什么事情总得有个过程，谁又能一口吃下个胖子呢？我坚信你会成功的。这时候一些热心肠的编辑也来信鼓励我，他们都说我的文笔不错，只是没有把握好思路，建议我对症下药，多买几本他们的刊物看看，有的故事编辑怕我买不到他们的刊物，干脆就免费赠阅。

于是，我试着改变路子，写出了几篇故事，竟出乎预料的顺利。特别是本书中收录的《我到美国种荸荠》这篇稿子发表后，我不仅接到了《今古传奇·故事版》编辑谢云老师热情洋溢的鼓励电话，同时，国内热心读者的电话，也是不断。特别是一位中国的留学生，他在留美取得了硕士文凭后，回国创业，遇到了前所未有的困难，他看到了这篇故事，也通过编辑部，急切地找到了我的电话，这名留学生在电话里激动地对我说：“这篇故事虽然是虚构，但他却从这篇故事当中，看到了自己过去在美国留学打工时候的影子，想起了那时候艰苦的岁月，现在还有什么困难不能克服呢?!”

直到这时候，我才知道，故事的力量，竟然如此之大。通过这篇令我深有感触的故事，我的世界观都为之改变。是故事令我的人生从此不同。是故事使我的境界上了更高的一个台阶。

我不敢说我的成功的，至少我在尝试一条一般人不敢走的路，这条路也是很多文学青年的理想，现在，他们不止一次地和我交流，试探着迈出了令人欣喜的一步。

我常常把这种生活比喻为键盘上的舞蹈，我像一名生活的舞者，在岁月的键盘上翩翩起舞。也许有一天，我会偶尔跌倒，但我仍会把它看作生活的馈赠，它使我学会坚强，并慢慢领悟生活的真谛。

我想，能够从事自己所喜欢的工作，这本身就是一种成功。

我要为自己的人生喝彩！

李洪文



目录

第一辑 不一样的人生

当“藏红花”的感觉 / 003

暗度周仓 / 005

出监礼 / 011

捆蟹的草绳卖高价 / 017

第二辑 不一样的精彩

鳄鱼走进超市来 / 027

神奇的广告牌 / 032

温暖人心的灯火 / 038

我到美国种荸荠 / 046

一双白玉手 / 053

第三辑 不一样的感动

英雄不流泪 / 061

至尊神仙汤 / 067

踢树的男孩 / 073

卖楼就凭一棵树 / 078



目 录

一生之舞 / 084

第四辑 不一样的幸福

子龙脱袍 / 093

今天你“甲克”了吗 / 099

做个威客也幸福 / 105

大知宾 / 111

第五辑 不一样的体验

雕根雕心 / 121

飘香的虾油 / 127

在美国放羊 / 134

吴名异 / 140

九曲子母结 / 146

百年伏龙肝 / 152

玉山大酒海 / 159

三叠壶 / 165



第一辑 不一样的人生

当“藏红花”的感觉

肖鹤是大地饲料公司的副经理，可谓劳苦功高，可是今年企业高层赴西藏旅游的名单上却没有他，他来到董事长办公室，正要和韩少平说理，没想到韩董拿起一份英国传真，上面是伦敦一家畜牧公司发过来的订货单，原来那里的饲养场最近新引进了一种荷兰产的肉牛，需要一种更好更新的饲料。

韩少平的意思是叫肖鹤赶快把这种新饲料配方搞出来。肖鹤推脱道：“前几天我接到电话，说我母亲病了，我想请假回家一趟！”

韩少平看着肖鹤，点了点头，准了他的假。肖鹤憋着一肚子气，回到了苏州的老家，他母亲高血压的老毛病又犯了，他父亲正在院子里的老柳树下熬红花降压汤呢。

肖鹤把自己遭冷遇的经过讲了一遍。肖鹤的父亲也不说话，他找了个瓷碗，把药壶里面黑色的药汤先倒了出来。然后取过一只酒杯，倒上黄酒，把20多个藏红花的干花放进了黄酒中。

肖鹤父亲把那只装着藏红花的黄酒杯用开水烫了一会，然后将里面变成红色的黄酒浸液倒进了药碗，老爷子一边用筷子将药汤搅匀，一边慢吞吞地说道：“这藏红花非常珍贵，它不能和别的中药一起熬、只能单独处理啊……想要享受这个高规格的待遇，首先要做的，就是要把自己变成一朵“藏红花”啊！”

肖鹤等母亲病情稳定，他急忙回到了大地畜牧饲料公司，一个星期后，一种全新配方的肉牛饲料被他搞了出来。配制成功后，空



运到了英国，经过伦敦的饲养场试用，效果非常不错，伦敦肉牛饲养厂老总亲自打来电话，邀请大地畜牧饲料公司派专人去伦敦，他们正等着签署长期供料的合同呢。

韩少平走到肖鹤面前，变戏法似的拿出了签证和直飞英国的机票，韩少平对着发愣的肖鹤笑道：“签了合同之后，不要着急回来，伦敦塔桥，白金汉宫……你要好好地在英国玩几天啊！”

肖鹤终于能展颜一笑了，当“藏红花”的感觉真好啊！

暗度周仓

袁凡当过兵，干过工人，现在是龙翔化工厂的厂长。他今年还不到50岁，脸上虽然还是棱角分明，可是脑门上的头发已经开始见稀疏了。他名下的龙翔化工厂占地一百多亩，是南坪市纳税的第一大户，龙祥化工厂最主要的产品就是号称塑料王的聚四氟乙烯。

聚四氟乙烯在工业中用途很广，市场竞争也是异常激烈，袁凡聘用了20多名销售人员，可是他最大的目标用户——南国聚四氟乙烯轴承集团公司却始终不肯用他们厂的产品。

袁凡面对日益艰难的经营形势，一咬牙，做出了一个无奈的决定，还是先从管理层开始裁员吧！

人事部的部长已经把裁员的名单报了上来，袁凡正要提笔签字，就听门外响起了秘书吴倩的敲门声。原来是销售部的雇员周仓找上门来，他一定要见袁凡。

周仓进化工厂的购销部还没有一个月，由于资历太浅，这次裁员名单中第一个就是他。别看周仓和庙里给关老爷扛刀的周仓同名，可他却是一个戴着眼镜，模样很英俊的小伙子。

周仓进门先说了一句——总经理好，然后就变戏法似的从西服里面抽出了两条中华烟，轻轻地放到了袁凡的办公桌上。看样子他是给袁凡送礼来了，袁凡一皱眉头，将中华烟推到了一旁，说道：“公司对裁员的取舍，主要是看个人的工作能力……你这是干什么？”



周仓结结巴巴地说道：“是，您说的对，可是，可是……”原来周仓的父亲周大海是个农民，他辛辛苦苦把周仓供到了大学毕业真的很不容易，周大海明天就要来市里看儿子，周仓本来已经和父亲说好，要先带他到龙翔化工厂参观。如果今天被炒鱿鱼了，他父亲心脏不好，真要是明天一难过……那可真够叫他后悔一生的了！

袁凡两手一摊，为难地说道：“小伙子，那你叫我怎么办？”

周仓的意思很简单，迟一天解雇他，他明天要当两个小时的购销部主任，用购销部主任堂皇的名头安慰父亲一下，然后再叫袁凡邀请他们父子俩吃个便饭，当然吃饭的钱周仓会暗中买单的……

袁凡一见周仓如此孝心，不觉得心头一软，他点了点头，说道：“好吧，我同意，不过你当完两个小时的“购销部”主任后，我们还是不能留下你啊！”

周仓一见袁凡同意了他的要求，高兴得一下子跳了起来，他冲着袁凡伸手一晃说道：“明天晚上5点，我过来请您吃饭，吃完饭我就离开公司！”

袁凡正要叫周仓把烟拿回去，可是这个周仓早就一溜烟地跑没影了。

第二天，周仓的父亲周大海果然来到了南坪市。周仓的父亲周大海倒像极了庙里的周仓，身材魁梧，说话大嗓门，他下午四点钟来到了龙翔化工厂，他跟在儿子身后，到购销部先转了一圈，看着儿子那套豪华的办公桌椅，他不由得连连点头，看来化工厂对儿子这个“购销部的主任”还是很重视的啊！

参观完购销部的办公室，周大海连声说好，周仓脸上满是得意的神色，他领着周大海直接来到了袁凡的办公室，周仓刚给两个人介绍完毕，周大海就上前一把抓住了袁凡的手，他激动地说道：“袁经理，久闻大名啊，我把儿子就交给您了，这小子要是不好好干，您就找根皮带狠狠地抽他！”

原来这个周大海也当过兵啊，袁凡一问他部队的番号，真是巧，两个人曾经同在一个部队，竟都是衡阳守备团的战友呢！

周仓见两个人唠得热火朝天，他在一旁焦急地直看手机上的时间，眼看过了5点，周仓凑到父亲的耳边，低声说道：“袁总很忙，咱们是不是找个地方边喝边聊啊？”

袁凡点头笑道：“去老战友酒店，今天我请客！”

袁凡开着奥迪车，拉着周家爷俩直接来到了老战友酒店，袁凡点了一桌子的衡阳菜，酒是60度的衡阳老白干。周仓不喝酒，可是倒酒却倒得非常勤快。袁凡和周大海推杯换盏，喝到了掌灯的时分，他们两个都有五分醉意了。就在两个人兴高采烈的时候，就听包厢的外面传来轻轻的敲门声，开门一看，竟是购销部的小张，小张手里拿着一份购销的意向书，他这是找周仓和袁凡“签字”来了。

袁凡看着周仓竟将假戏做得如此之真，心里也是有点喜欢上了这个鬼精灵，袁凡心里正在盘算着明天是不是叫这小子继续上班的时候，周仓拿着那份购进耐酸泵的计划书凑到了袁凡的身边。

龙翔化工厂的主要产品是聚四氟乙烯，生产聚四氟乙烯是需要大量的硫酸的，抽取硫酸的耐酸泵自然必不可少。世界上最好的耐酸泵是德国产的FDS衬氟泵，他们的保用期限是3年，当然价格也是最高的。而日本的衬氟泵价格是德国的70%，可是保用期限是两年。

龙翔化工厂开业至今已快3年了，那批德国进口的衬氟泵马上就要被淘汰了，究竟是用德国的还是日本的耐酸泵，袁凡这几天也在踌躇，要知道50多台耐酸泵，他可得花100多万美元的外汇啊！

这份意向书明显就是周仓复印的，只要袁凡草草签署一下，就算给了周仓这个假“购销部主任”的面子了。袁凡拿出了签字笔，正要签字，没想到周大海在旁边一伸手“砰”地一声，把袁凡的手



抓住了。

周大海从袁凡的手里接过合同，他看了几眼，摇摇脑袋说道：“袁老弟，你不应该买这两家外国厂子的耐酸泵啊！”

袁凡听周大海讲完，有点发愣，他说道：“周大哥，可是除了这两家的耐酸泵信誉卓著外，其他家的耐酸泵我都不敢相信啊！”

周大海听袁凡讲完，他把酒杯里的酒“咕嘟”一声，灌进了喉咙，他放下了酒杯，大声说道：“你买我们厂的耐酸泵吧，我保你用得住！”

周大海讲完，摸出了自己的名片，这个周大海竟是萧山耐酸泵厂的厂长啊！袁凡看着名片，就觉得脑袋“嗡”地一声，脑门立刻流出了一层冷汗，他当时的酒就醒了三分。

谁会想到，这个周仓竟然是周大海派到龙翔化工厂的卧底啊。今天这个饭局竟是他们父子二人定下的一个计策啊！看着袁凡脸上充满警惕的表情，周大海笑得直抹眼泪。他伸手拍了拍袁凡的肩膀，说道：“老弟你放心，我们爷俩可都不是骗子啊！”

周大海从皮包里拿出了盛松牌耐酸泵的合格证书，他说道：“老弟刚建厂的时候，我就上门推销过盛松牌的耐酸泵，可是你根本就看不见我……没有办法，现在老哥我只好明修栈道，暗度陈仓了！”

国内的耐酸泵虽然价位较低，可是质量却不过关，算上因为修理耐酸泵所造成的停产损失，用国产泵比买外国泵花的钱多啊！

周大海听袁凡讲完，他摇了摇头，从皮包里又掏出了一张图纸，说道：“你看完这张图纸，就一定能下决心购买我们厂的耐酸泵了！”

周大海带来的图纸画得很是详细，在原来一台耐酸泵的单管路旁，周大海竟然又串联上了一个管路，也就是说，周大海在同一台管路上，并联上了两台耐酸泵。

盛松牌耐酸泵的保用期限是一年半，但任何一台耐酸泵连续工作一年是绝对没有问题的。买一台日本耐酸泵的钱，就能买3台盛松牌的耐酸泵啊。输送硫酸的管路经过周大海的串联改造后，如果一台耐酸泵出了毛病，直接开启另外一台备用的耐酸泵即可，根本不需要停工检修和替换新泵啊！

听周大海讲完，袁凡也是忍不住直点头。周仓为了叫他更放心，在一边接着说道：“您放心，改造管路的钱也是我们耐酸泵厂出！”

袁凡伸手挠了挠头皮，说道：“你们厂子的耐酸泵可用，只不过……”

周大海爽快地说道：“老弟你有什么担心只管讲！”

袁凡一指周仓说道：“叫他当我干儿子，不知道老哥你舍不舍得？”

周大海一听这点小事，自然满口答应。

袁凡高兴地给周大海倒满了一杯酒，喝完酒，他压低了嗓音，对周大海说道：“大哥，我也有一件烦心的事啊！”

龙翔化工厂的技术绝对是世界一流的，生产的聚四氟乙烯自然不会比国外的质量差。可是南国轴承集团公司却不肯用他们提供的产品。今天看来，责任不在对方，而是他自己和南国公司老总的交流还不到位啊！

周大海听完也是愁得直皱眉头，卖耐酸泵还成，卖聚四氟乙烯他也帮不上忙啊！

袁凡看了周仓一眼，说道：“别看你现在是我的干儿子，可我今天还是得开除你，明天你不要到龙翔上班来了！”看着周仓一脸狐疑的神色，周大海笑了，他已经猜出了袁凡的目的。他会找路子把周仓安排到南国轴承集团的高层工作一段时间，凭着周仓的聪明，相信他一定会创造出一个机会，令他和南国的老总单独见上一面，只要有了见面的机会，他就有信心把聚四氟乙烯卖到南国轴承



集团去！

周大海和袁凡同时对着对方竖起了大拇指，这可是男人对男人的欣赏啊。随即欢快的笑声在包厢里响了起来！